



► ACTUALIDAD
INVERSIÓN EN REGIONALES

La Comisión de Enlace presentó un trabajo sobre el dinero que se gasta en cultivos plurianuales. La infraestructura, una de las principales necesidades. **P06**



► DESDE LAS RURALES
CRÍA EN SAN LUIS

En el norte puntano, con clima seco, Roberto Alric cuenta cómo le buscan sacar el jugo a la producción de terneros. **P10**



LAS BASES



AÑO 4 | Número #45 | ENERO 2012 | Precio: \$4.00.- | www.lasbases.com

CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

El medio
que reciben
65.000
productores.

LUCES Y SOMBRAS DE LA COSECHA 2012

REFERENTES DE EMPRESAS DEL SECTOR AGROPECUARIO NACIONAL ANALIZAN LA CAMPAÑA 2011/12 Y VISLUMBRAN LAS CLAVES DEL MERCADO PARA LOS PRÓXIMOS AÑOS. LA SEQUÍA, LOS PROBLEMAS DE COMERCIALIZACIÓN, EL AUMENTO DE LOS COSTOS Y LAS TRABAS A LAS IMPORTACIONES SON LAS PRINCIPALES PREOCUPACIONES. PONDERAN LA ACTITUD PROACTIVA DE LOS PRODUCTORES ARGENTINOS Y EL ROL DEL PAÍS COMO PROVEEDOR DE ALIMENTOS AL MUNDO.

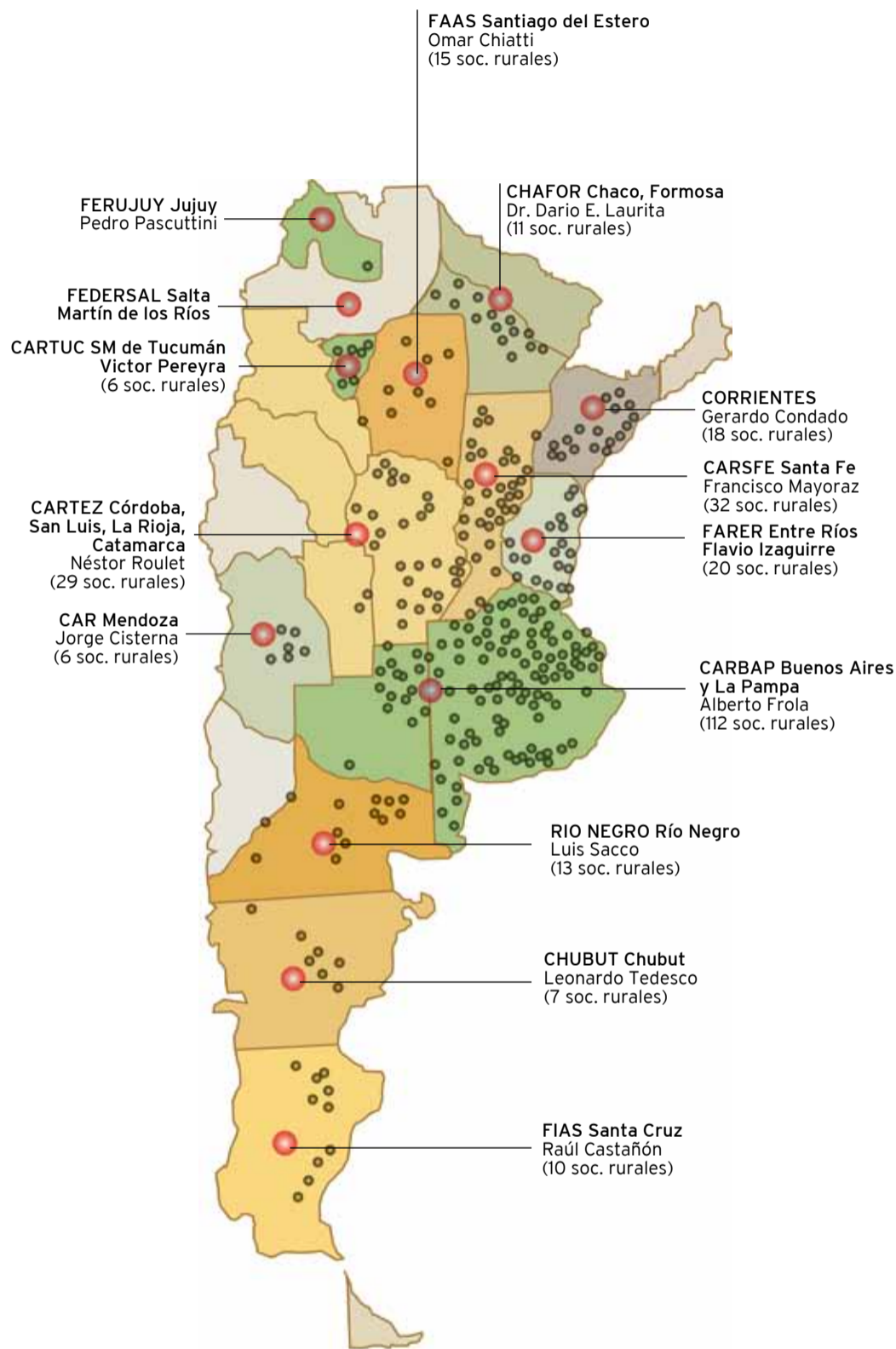


Juntos, más allá de la Salud Animal



Las Bases, el medio con mejor llegada dentro del campo argentino

UN PERIÓDICO QUE RECIBEN MENSUALMENTE 65.000 PRODUCTORES



Sumario



04 ENTREVISTA Matías Longoni y la Oncca

“Cuando termine este Gobierno nos daremos cuenta de lo que se pudo haber hecho y no se hizo”, apuntó el periodista, quien publicó recientemente un libro sobre la gestión de Ricardo Echegaray y la Oncca, analizó el desempeño del kirchnerismo y su relación con el sector. Además, afirmó: “El agro aún resulta ninguneado por los medios”.



18 ACTUALIDAD El karma de la sequía

Crece la preocupación por la falta de agua y las pérdidas que afectan diferentes zonas productivas del país. El reclamo de los productores por ayuda económica o que baje la presión impositiva.



19 ACTUALIDAD Análisis ganadero

“La oportunidad que tiene la ganadería vino para quedarse”, analizó el especialista en ganadería, Fernando Canosa. El analista habló sobre la situación actual que atraviesa la producción de carne. Novedades, consejos y una oportunidad para crecer.



Presidente Rubén Ferrero | CARSFE

Vicepresidente Primero Juan Carlos Goya | CHUBUT
Vicepresidente Segundo Pedro Apaolaza | CARBAP
Vicepresidente Tercero Juan José Galli | FARER

Secretario Carlos Castagnani | CARSFE
Pro-Secretario Alfonso Máculus | CARTUC
Prosecretario Segundo Enrique Santos | CHAFOR

Tesorero Manuel García Olano | CORRIENTES
Pro-Tesorero Fermín Oscar del Papa | FIAS

Vocales
Raúl Foncueva | CARTEZ • Mario Leiva | MENDOZA • Juan Pablo Karnatz | FAAS • Edgar Contin | RIO NEGRO • Carlos Segon | FEDERSAL • Oscar Andrés Aparicio | FERUJUY

Las BASES

Editor Juan Ignacio Martínez Dodda juan@lasbases.com

Director Ejecutivo Nicolás Médico

Gerente Comercial José Fariña

Redacción: Sandra Capocchi

Colaboran en esta edición: José Olivera, Florencia Naranjo.

Corrección: Ignacio de Carabassa

Diseño: Dolores Arenaza - Clara Chimondeguy

Marketing: Tamara Kedzierski

Administración Guadalupe Coll Areco

Producción: Lucas Rodríguez - Damián Ignacio Martínez - Agustín Bruzzoni

Ventas: Jacinta Ramos

RESPONSABLE DE CIRCULACIÓN LUCÍA O'CONNOR
PROPIETARIO CHAJÁ comunicación y mkt SRL • DOMICILIO LEGAL A. Alsina 971 1er PISO of. 10 (C1088AAA). Cap. Fed.



IMPRESION

AGL Artes Graficas del Litoral

CORREO DE LECTORES lectores@lasbases.com

Si su sociedad rural quiere recibir LAS BASES

o por cualquier información contactarse a

circulación@chajamkt.com.ar

ISSN: 1851-9695

CONTACTO COMERCIAL José Fariña

jose@lasbases.com | 15 6915-3412

*Registro Nacional de la propiedad intelectual en trámite. El contenido de los avisos publicitarios y de las notas no es responsabilidad de CRA ni expresa necesariamente sus opiniones.



LA SECA



JUAN GOYA
VICEPRESIDENTE 1RO. DE CRA
(CONF. CHUBUT)

Pocos días han transcurrido desde el inicio del 2012 y ya es notable la continuidad de un fenómeno climático, que por recurrente, no deja ser trascendente. En efecto, lo que sólo se advertía en algunas regiones, como la Patagonia, hoy se ha extendido a amplias zonas del país produciendo consecuencias sumamente gravosas a los productores en general. Esta sequía irrumpe en un momento en donde, a la vez, el campo se encuentra cursando otra seca, que es la de los ingresos que no cubren sus costos.

Veamos un poco ambos fenómenos. Es cierto que la contingencia climática como una sequía abrasadora no es fácil de precedir y por tanto no puede atribuirse responsabilidad al Estado por tal

situación. Sin embargo, lo que también es cierto, es que la tan constante como abusiva presión fiscal que el sector viene tolerando desde hace años, debió ser el disparador para la formulación de programas de emergencia verdaderamente activos y que ayuden a superar los fenómenos climáticos adversos. Vemos por estas horas correr con ayudas cuyos montos resultan irrisorios frente a la acumulación de recursos que el campo ha entregado en concepto de retenciones, impuestos nacionales, provinciales y pérdidas de precio de mercado.

La nueva Ley de Emergencia, de no muy larga aplicación en el tiempo, muestra que la misma está formulada para una zona, región o cultivo, cuya significación económica sea acotada,

“Esta sequía irrumpe en un momento en donde, a la vez, el campo se encuentra cursando otra seca, la de los ingresos”.

pero no es un instrumento idóneo para un problema gravísimo que se extiende

en muy amplias zonas del país. Claro está que sin políticas no habrá instrumentos y sin éstos las ayudas serán relativas e ineficaces para atender la totalidad del fenómeno.

Si año tras año el campo realiza aportes extraordinarios vía retenciones, justo sería, la creación de un fondo que pudiese, como en el momento actual, socorrer a quienes lo están perdiendo todo.

La otra seca a la que referenciamos, es la carrera entre costos de producción y los valores de venta, en donde la inflación solapada (la real), ha puesto en situación de alerta a la mayoría de las producciones que afrontan fuertes subas de insumos, mano de obra y servicios, frente a valores de venta que aunque nominalmente importantes, muestran los evidentes problemas que resultan de un tipo de cambio casi quieto e inflación (la segunda más alta de América) y salarios volando por encima del 25%.

Ambas sequías, las del clima y la de los resultados económicos, merecen por parte del Gobierno Nacional un necesario y urgente replanteo de las retenciones a las exportaciones, de tal forma de dar mayor capacidad de recuperación a los productores afectados. Resulta claramente ilógico tener que auxiliarlos

“Ambas sequías, las del clima y la de los resultados económicos, merecen por un necesario y urgente replanteo”.

con fondos nacionales al mismo tiempo que por la ventanilla de la comercialización se les quita, vía retenciones gran parte de su resultado económico, situación que se agrava, aún más, cuando se trata de granos cuya comercialización se encuentra intervenida, al punto de quitar otro porcentual importante al precio final.

En consecuencia, si se sigue haciendo lo mismo, otorgando subsidios con cuentagotas, con la misma política fiscal, igual sistema de comercialización, no podemos esperar resultados diferentes, sólo una decidida modificación de las políticas actuales y un compromiso serio del Estado en socorrer efectivamente a los productores afectados, podrá modificar el gravísimo cuadro de situación, en un año que augura, ser muy pero muy largo. ▼

Galicia Rural

Cada día más beneficios con su Tarjeta Galicia Rural/CRA.

- Tasas preferenciales de financiación.
- Acceso a los acuerdos al 0% de interés firmados con las empresas líderes del sector^(*).
- Bonificación del costo de renovación de la Tarjeta.
- Bonificación del mantenimiento de su cuenta corriente durante 3 meses^(**).

Y por cada compra que realiza con la Tarjeta, el Banco destina un porcentaje a la Sociedad Rural de la que usted es socio^(***).



0810 777 3777
bancogalicia.com/agro

Banco Galicia, siempre junto al campo.

Galicia

(*) Costo Financiero Total Máximo: 1,5%.

(**) Válida sólo para aquellos nuevos clientes que soliciten la Tarjeta Galicia Rural/CRA. El costo mensual del mantenimiento de la cuenta corriente, a la fecha, es de \$120 + IVA. La bonificación del mantenimiento de la cuenta corriente es de 100%. Sujeta a previo cumplimiento de requisitos legales y comerciales. (***) La suma destinada por el Banco es un porcentaje del arancel retenido al comercio donde usted realiza la compra.

MATÍAS LONGONI

■ “CUANDO TERMINE ESTE GOBIERNO NOS DAREMOS CUENTA DE LO QUE SE PUDO HABER HECHO Y NO SE HIZO”



El periodista, que publicó recientemente un libro sobre la gestión de Ricardo Echegaray y la Oncca, analizó el desempeño del kirchnerismo y su relación con el sector. Además, afirmó: “El agro aún resulta ninguneado por los medios”.

► AUTOR JOSÉ N. OLIVERA
ESPECIAL PARA LAS BASES

“La importancia del agro, siempre fue igual, más allá del precio y la mayor demanda actual”, arrancó Matías Longoni, uno de los prestigiosos periodistas del sector agropecuario quien traza un

panorama del sector, reconociendo que atraviesa, una vez más, un momento muy crítico por diversos factores. Atribuye a la salida de la convertibilidad y al cambio de los precios internacionales de los productos del agro, el gran flujo de divisas que comenzó a llegar al país.

También señala como una falencia de los medios de comunicación la poca relevancia que se le da al sector, a pesar de

ser vital –desde siempre– en la economía nacional. “Si bien en los últimos años, los medios gráficos le han dado al sector mayor importancia –según Longoni– aún resulta ninguneado porque, por ejemplo, en los medios audiovisuales, no ocupa espacios con posibilidades de rating”. Y continuó: “Sólo hay programas en radio y televisión de madrugada, en horarios marginales”, se queja.

so de reinversión muy fuerte tranqueras adentro. No hay que olvidarse que no ha habido mucho crédito para impulsar la producción.

El periodista también destaca que, por diversas causas conocidas durante la década del 90 desaparecieron aproximadamente 120.000 productores, pero este proceso, durante los gobiernos de los Kirchner no se detuvo. “Tuvieron flujo de capitales –agrega– tuvieron una enorme caja en el Estado, podrían haber llevado adelante una buena política agropecuaria. Sin embargo, se dilapidó porque el proceso de concentración se intensificó. Trasladando ingresos de los productores a los acopiadores y exportadores, en lugar de usar lo recaudado por las retenciones en políticas de desarrollo y fomento para el campo. También se podría haber avanzado con la titularización de las tierras, que es aún una asignatura pendiente que recién ahora se discute en el Congreso. Ni siquiera hemos desarrollados grandes obras viales”.

El protagonismo de la Oncca

A fines de 2011, Matías Longoni presentó su libro sobre el desempeño de Ricardo Echegaray en la función pública, con especial análisis de lo que se hizo en la Oficina Nacional de Control Comercial Agropecuario (Oncca).

LB: ¿Cuánto ha contribuido la Oncca como instrumento de esa política?

Era el único organismo capaz de desarrollar políticas agropecuarias eficaces desde el Estado. Nació en 1996 para subsanar la desaparición de las juntas de granos y de carnes. Con el retroceso del Estado, el mercado, sobre todo el de carnes, se descontroló. Actuaban verdaderas bandas sin ningún tipo de control, que aprovecharon para hacer negocios turbios. La Oncca en sus comienzos, empezó a recuperar terreno, controló operadores y hasta 2008, que comienza su real decadencia, detentó un verdadero prestigio entre los productores. Tenía mucha información valiosa que hoy no existe. Esta información está en poder de unos pocos funcionarios y no es pública. Estos datos son centrales para delinear políticas públicas efectivas.

LAS BASES: ¿Se ha aprovechado el gran flujo de capitales que hubo los últimos diez años?

MATÍAS LONGONI: Yo creo que el gobierno de los Kirchner deberá ser juzgado por el lucro cesante. Es una etapa de la historia, que cuando termine la parafernalia del relato, nos daremos cuenta de todo lo que pudo haber hecho y no se hizo. Nos daremos cuenta de las maravillosas chances durante estos diez años, por una situación de precios relativos, de ingresos de divisas, gracias a la devaluación, por el viento de cola internacional y por la competitividad de la economía agropecuaria. La sensación que me da es que la base del país no ha cambiado demasiado. No tenemos más Estado que hace diez años. Las últimas obras importantes de infraestructura son de la década del 90. Tuvimos ingresos excepcionales y los gastamos haciendo política berreta. No sentamos las bases para un modelo de desarrollo duradero.

LB: Pero los productores, también ganaron mucha plata...

Ha habido un proce-



“Ha habido un proceso de reinversión muy fuerte tranqueras adentro. No hay que olvidarse que no ha habido mucho crédito para impulsar la producción”.

“La Oncca era el único organismo capaz de desarrollar políticas agropecuarias eficaces desde el Estado”, señaló.

LB: ¿Y qué pasó en 2008?

Primero empezó a perder el prestigio que tenía, después funcionarios, es decir, Guillermo Moreno, se apoderaron de esa información, que se volvió secreta y se convirtió en un instrumento discrecional y de apriete. Finalmente, Cristina Kirchner, en marzo de 2011, decretó la disolución de la Oncca. Con lo cual no sólo postergó la discusión legislativa, sino que anuló el único organismo con capacidad de delinear políticas públicas agropecuarias. Si ella, tal cual dice en los discursos, hubiera querido mejorar el rol del Estado en la economía, hubiera cambiado ese organismo por uno más transparente, con la participación de la comunidad agropecuaria. No hizo nada de eso. Por el contrario pasó su presupuesto, su personal y las funciones a la órbita del secretario Moreno, con lo cual ese organismo se convirtió en algo oscuro, que no publica datos y que sigue asignando permisos de exportación agrícola por 25.000 millones de dólares, sin ninguna regla que lo avale. En síntesis, esta secretaría de Moreno, maneja los 3000 millones, pero ya no informa ni publica en el Boletín Oficial quién lo recibe ni por qué. No sólo hay un manto de impunidad, sino un manto de hermetismo que hoy permite que hagan lo que quieran sin ningún tipo de control ciudadano.

LB: ¿Por qué los dirigentes del campo y las entidades con el movimiento con-**seguido en 2008 no pudieron producir el cambio anhelado en aquellos días?**

Es verdad, no pudieron producir el hecho político que hubiera permitido capitalizar todo aquel movimiento. Tal vez la estrategia equivocada fue volcarse a la política tradicional, a los partidos políticos. Fueron a pelear en el terreno de los políticos. En realidad, tal vez, deberían haber preservado la Comisión de Enlace y haberla convertido en una gran confederación. Hacer lo que han hecho los industriales con la UIA. Eso les hubiera dado fuerza y se hubiera convertido en un verdadero factor de poder.

LB: Pero el individualismo es endémico en nuestro país...

Sí, es verdad, pero es muy grave en la política, por la responsabilidad social y pública. Por ejemplo, Julián Domínguez, el ex ministro de Agricultura, Ganadería y Pesca de La Nación, es una muestra palmaria de esta política berreta. Accedió al cargo con el sólo objetivo de dividir a la Mesa de Enlace. Para distraer, para entretener y su único objetivo fue superar el peor momento político que tuvo este gobierno, que fue en el 2008. Un Ministro está para diseñar y llevar adelante una política para el sector y Domínguez no hizo nada. Sin embargo, fue premiado por su éxito. Hoy es el Presidente de la Cámara de Diputados.

LB: ¿Qué espera el sector para el corto y mediano plazo?

Este es un año bisagra. Los costos están subiendo en dólares y los precios no están con un crecimiento sostenido. Se sembró con costos en alza y se va a cosechar seis meses después con precios en baja. Esto quiere decir que será un año delicado. Además, está la distorsión que provoca la intervención antojadiza de (Guillermo) Moreno, que sólo traslada capital de los productores a cinco cerealeras, multinacionales.

LB: ¿Cómo se soluciona esto?

La gente, como la plata alcanza para todos, no atiende el problema de asistir al mayor desfaldo del siglo que lleva adelante el señor Moreno, con el traslado a las multinacionales de las ganancias de los productores. Desde hace cinco años, por ejemplo, en el caso del trigo, existe una transferencia fenomenal de recursos de un sector, el productivo, a otro, las exportadoras. Y todo esto amparado por un Gobierno que se dice nacional y popular. En realidad, lo que está haciendo es concentrando la riqueza en pocas manos. Ha privatizado las retenciones. En realidad, tal vez cuando comience el período de escasez, nos demos cuenta de estas barbaridades, como por ejemplo la desaparición de 12 millones de cabezas de ganado, por la intervención de Moreno en el mercado. ▼

**ONCAA, FUERA DE CONTROL**

Antes que termine el año, Matías Longoni publicó "Fuera de control", un libro que reconstruye la vida pública de Ricardo Echegaray, un funcionario clave durante los gobiernos que se sucedieron desde 2003. "El personaje es casi una excusa: su derrotero simboliza el menosprecio que sienten quienes gobiernan la Argentina por los trabajadores del propio Estado, por la ética y transparencia en la función pública y por la construcción de políticas orientadas al bien común".

El libro apunta que Echegaray fue protagonista de una veloz carrera en varios de los principales organismos de control del Estado que no hubiera sido posible de no mediar una decisión del matrimonio Kirchner. Uno emblemático para el sector es la Oncca.

El libro publicado por Planeta, muestra una cara oculta del kirchnerismo, "la que hoy muchos no desean ver", se destaca en la venta del libro. El trabajo confirma, con testimonios y pruebas concretas, que el actual titular de la Afip recibió formación militar en tiempos de la dictadura dentro de la Marina.

Ya estamos en el futuro
Más producción. Más capacidad.

I pesaSilo

IpesaSilo 
 Embolsa más

0800 222 7456

ventas@ipesa.com.ar / www.ipesasilo.com.ar

TRABAJO DE LA COMISIÓN DE ENLACE

FUERTE INVERSIÓN EN ECONOMÍAS REGIONALES

La infraestructura es fundamental para desarrollar cultivos plurianuales que motorizan pueblos y ciudades en todo el país.

AUTOR SANDRA CAPOCCHI
sandra@lasbases.com

En Mendoza, un productor debe invertir todos los años en infraestructura para evitar que las heladas y el granizo dañen el membrillo y la manzana. De igual modo, Tucumán, a pesar del encarecimiento de los fertilizantes y de los agroquímicos, trabaja para que la región sea la mayor productora de limones. También en la zona del litoral, con una mirada a largo plazo, realiza los raleos necesarios en los pinos con mano de obra especializada para que al cabo de 8 a 10 años puedan ser vendidos para pulpa o madera manufacturada.

La diversidad productiva de la Argentina es significativa y colabora en el fortalecimiento de las economías regionales, motor económico en distintas zonas del país. Tal es su importancia que en el ejercicio 2010/11, en concepto de gastos e inversión fueron consignados 16.693 millones de pesos para la producción de los cultivos plurianuales, que se caracterizan por el mayor empleo de mano de obra y por la intensidad en el uso de la tierra. El destino de la inversión se divide en costos propios de la plantación, como implantación, mantenimiento y cosecha, y costos indirectos de la plantación, como de estructura, administración, financiamiento e inversiones de bienes durables como maquinarias y mejoras.

Estos datos fueron exhibidos a la prensa por la Comisión de Enlace con la pre-

REGIONES

Si bien la producción argentina de cultivos plurianuales se desarrolla en todo el país, se destacan dos grandes regiones: la Cordillerana y la Litoral. La primera se divide en Noroeste, Cuyo y Patagonia, y la región Litoral en Nordeste y Centro.

Las regiones Noroeste y Cuyo concentran la mayoría del total de gastos e inversiones del ejercicio 2010/11. En particular Mendoza y Tucumán, las cuales suman el 41% del total de gastos e inversiones desarrollados en el país.

sencia de Rubén Ferrero de CRA; Hugo Luis Biolcati de Sociedad Rural Argentina; Carlos Garetto, de Coninagro; y Julio Currás, de Federación Agraria Argentina. La investigación fue financiada por el Fondo Federal Agropecuario y con el soporte del Movimiento Crea.

Año tras año se destinan unas 2,22 millones de hectáreas dedicadas a distintos cultivos plurianuales con una producción en el ejercicio anterior de casi 50 millones de toneladas.

De otros trabajos solicitados a Crea se desprende que el sector agropecuario en el ejercicio 2010/11 invirtió 185.715 millones de pesos. En agricultura (cultivos anuales extensivos) 70.156, en ganadería bovina de carne 83.262, en lechería 15.604 y en cultivos plurianuales 16.693 millones de pesos.

Los cultivos plurianuales tienen la característica que en relación al tiempo de ocupación de la tierra y la vida de la planta, son superiores a un año, y ese largo plazo potencia la incertidumbre sobre los permanentes cambios que presenta el actual contexto. Suelen ser de producción y cosecha anual. Los dirigentes destacaron la importante participación de la mano de obra en el sector de la implantación y la cosecha, que implica un 44% promedio del gasto e inversión total realizada por este tipo de producciones que se desarrollan en 22 provincias argentinas. Es seguida por los insumos, con el 14%; labores, con el 10% y fletes con el 9%.

Al respecto, Rubén Ferrero sostuvo que “más allá que las grandes exportaciones, son de los commodities que salen de la Pampa Húmeda, el verdadero desarrollo federal proviene de las economías regionales y muchas veces no tenemos en cuenta la cantidad de mano de obra que traen aparejadas”.

Por su parte, Alfonso Maculus, referente de la Confederación de Tucumán (Cartuc) y Pro secretario de CRA, consultado por LAS BASES, afirmó la importancia de estas actividades respecto a la generación de trabajo local y la cantidad de inversiones regionales. “Hay que destacar la mano

de obra que es por donde pasa el desarrollo del país”. Entre otras problemáticas, en la mayoría de las provincias estas producciones tienen la necesidad de riego, salvo en la Mesopotamia, “y es donde el Estado debe colaborar para mejorar los rindes”.

Dando el lugar que corresponde, Ferre-



Currás, Biolcati, Ferrero y Garetto, presentaron los resultados de la investigación.

ro puntualizó que “las economías regionales son actividades muy importantes que colaboran con el arraigo. Es trabajo para quienes estamos al frente de las entidades de que no desaparezcan sino que, por el contrario, crezcan”.

En la misma sintonía, Juan Pablo Karnatz, vocal por la Federación de Asociaciones Agropecuarias Santiagueñas (Faas), consideró que “las economías regionales terminan sufriendo los mismos desmanejos y políticas intervencionistas que el trigo y el maíz, con el agravante de que al estar en zonas marginales enfrentan costos extras,

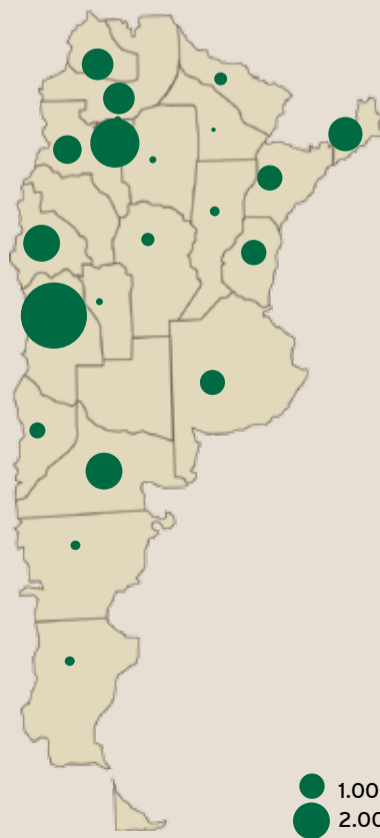
como un flete alto”.

Cabe destacar que por ser cultivos que necesitan varios años para llegar a una etapa productiva óptima se lleva a cabo una importante inmovilización de recursos en el proceso de implantación y desarrollo biológico, lo que suele constituir altas barreras de entrada y salida en estos cultivos. “Es por ello que como la recuperación de la inversión es a largo plazo tenemos que trabajar para que se instrumente a nivel nacional un financiamiento que acompañe a cada una de estas actividades”, determinó el presidente de la entidad ruralista. ▼

¿CUÁLES SON LOS CULTIVOS PLURIANUALES?

Manzana, pera, membrillo, durazno, ciruela, cereza, damasco, nectarín, banana, arándano, yerba mate, té, pino, eucalipto, álamo, sauce, limón, naranja, pomelo, mandarina, caña de azúcar, uva de mesa, uva para vinificar/mosto, uva pasa, olivo conserva, olivo aceite, nuez de nogal, nuez de pecán, almendro, palta, jojoba e higo.

Mapa Argentina, por provincia Gasto e inversión mill. de \$ campaña 2010/11



La producción de limón, una de las más que tracciona en Tucumán.

PREOCUPACIÓN EN CRA

■ IMPLICANCIAS DE LA LEY DE TIERRAS

La posición de CRA y las reflexiones del legislador Ricardo Buryaile.

Desde CRA manifestaron profunda preocupación por las implicancias negativas que resultarán de la aprobación del proyecto de Ley 001-PE-2011, de Extranjerización de la Tierra que regulará la inversión en tierras argentinas.

“Restringe de manera arbitraria la inversión hacia el sector agropecuario argentino, está diseñado con un elevado grado de desconocimiento sobre la materia al no contar con un análisis profundo y sin información creíble y el proyecto se inclina hacia la pérdida del federalismo, pues las provincias no tienen potestades sobre el nuevo régimen”, expusieron desde CRA.

“Las implicancias de la aplicación de la ley serán de una pérdida de facultades de las provincias, menor flujo de inversiones hacia el sector agropecuario y hacia las provincias, menor ingreso de divisas y un menor grado de tecnología aplicada sobre todo a largo plazo, potenciándose aún más en regiones que no están en la actualidad desarrolladas en materia económica y tecnológica”, dijeron en CRA. “Consideramos necesario que Argentina adopte una estrategia de atracción de inversión local y extranjera hacia el

sector agropecuario, manteniendo los actuales marcos normativos que incentivan la inversión privada, sea en tierras, recursos humanos o en infraestructura, potenciando la producción y el empleo agropecuario y siempre protegiendo al medioambiente”, apuntaron.

La voz de Buryaile

El Diputado Nacional por Formosa, Ricardo Buryaile, ex vicepresidente de CRA, aclaró algunos conceptos sobre la flamante Ley de Protección al dominio nacional de tierras y subrayó los puntos débiles de la iniciativa del Poder Ejecutivo. “Debemos ser conscientes que nuestro país y el desarrollo de las diversas regiones depende fuertemente de

industria, la inmigración, la construcción de ferrocarriles y canales navegables, la colonización de tierras de propiedad nacional, la introducción y establecimiento de nuevas industrias, la importación de capitales extranjeros y la exploración de los ríos interiores, por leyes protec-

“No debemos confundir la compra de tierras por extranjeros en el país con la quita de soberanía al Estado y a los argentinos”.



La nueva Ley “restringe arbitrariamente la inversión hacia el sector agropecuario argentino”, advierten desde CRA.

las inversiones nacionales o extranjeras y por ello, cuando legislamos debemos hacerlo como dice nuestra Constitución Nacional en el artículo 75, inciso 18: “Proveer lo conducente a la prosperidad del país, al adelanto y bienestar de todas las provincias (...) y promoviendo la in-

toras de estos fines y por concesiones temporales de privilegios y recompensas de estímulo”.

“Es por ello –resume Buryaile– que no debemos equivocarnos y confundir la compra de tierras por extranjeros en el país con la quita de soberanía al Estado



RICARDO BURYAILE
EX VICEPRESIDENTE DE CRA,
DIPUTADO NACIONAL (FORMOSA)

y a los argentinos”. Buryaile se preguntó “¿Cómo puede ser que diputados de la Nación confundan el concepto de soberanía con el de dominio?”. El legislador explicó que si un extranjero adquiriese la titularidad de dominio de un inmueble rural, obtiene su propiedad, pero jamás puede llegar a ser el “soberano” de dichas tierras, porque es el Estado Argentino quien mantiene esa soberanía.

Por otro lado, en la iniciativa aprobada se toma a la tierra como “recurso no renovable escaso y estratégico”. La tierra es un recurso renovable, que se puede regenerar por procesos naturales, con el tiempo y los cuidados necesarios.

Entre las debilidades de la propuesta, se destaca que “no logra explicar con sustento técnico ni científico, para qué legislar”. Buryaile destaca también que no se contempla la potestad de las provincias sobre la tierra como recurso natural”.

“Esta ley es para evitar la extranjerización de la pampa húmeda”, sentenció Buryaile. Y explicó: “Pareciera que acá lo único que preocupa es dónde se siembra soja, cuando en realidad tenemos que mirar a una Argentina que es mucho más grande. ¿Saben adónde van las inversiones de las que estamos hablando? A Santiago del Estero, a Misiones, a Formosa, a la Patagonia. Nadie vende una hectárea en Pergamino o en Venado Tuerto. Pido que cuando hablemos de lo que tiene que ver con estos procesos, hagamos abstracción de que en la Argentina no todo es soja”. ✓



Los expertos dicen que será necesario duplicar la producción agrícola hacia 2050 para alimentar a una población en continuo crecimiento.

Eso ya es un desafío. Pero con un clima cambiante, ese desafío se vuelve aún mayor. La provisión abundante y accesible de alimentos significa brindar a los agricultores semillas con la más avanzada tecnología. Las semillas de Monsanto no sólo aumentan significativamente el rendimiento de los cultivos, sino que lo hacen utilizando menos recursos claves – como el suelo, el agua y el combustible –.

**Producir Más, Conservar más.
Mejorar la calidad de vida.**

Ese es nuestro compromiso de Agricultura Sustentable y para eso trabajamos todos los que hacemos Monsanto.

Para más información, visite www.monsanto.com.ar

MONSANTO



CADENA COMERCIAL AFECTADA

DETERIOROS DEL PODER ADQUISITIVO TRIGUERO

Pese a los anuncios de liberación de exportaciones, se mantiene un descuento superior a 40 dólares por tonelada en el precio que reciben los agricultores.

Para sembrar 100 hectáreas en 2012/13 habría que invertir el ingreso neto (no la ganancia) de 140 hectáreas recolectadas en la actual campaña.



Tras varias cosechas con dificultades, los productores empiezan a sentir el peso de las cuentas en rojo que deja el trigo 2011/12.

Muchos productores de trigo realizaron la recolección y se fueron dando cuenta de la dramática situación que enfrentarán cuando haya que pagar las facturas del contratista de trilla, fletes e insumos utilizados en la implantación y protección acordados para liquidar a cosecha. Dada la situación de mercado actual, es muy difícil transformar el trigo en dinero para poder cancelar los compromisos comerciales o fiscales. Esta situación afecta la cadena de pagos en el interior, ya que el trigo desde siempre cumplió funciones de alivio financiero en ésta época del año.

En este momento, muchos agricultores toman conciencia de las cuentas en rojo que deja el trigo 2011/12. "A muchos no les alcanzará lo cobrado para pagar todas esas cuentas, complicándose la implantación de cultivos de segunda. Por otro lado, se notan dificultades para la obtención de créditos, situación que se endureció particularmente en los últimos 30 días", sostuvo Santiago del Solar, miembro de la comisión directiva de los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (Crea).

El productor de trigo perdió poder adquisitivo con relación a años anteriores y ve muy complicada la siembra

de granos finos en la campaña próxima. Más allá del amargo recuerdo del bajo precio a cosecha en 2011, que reducirá significativamente el área por sembrar

Dada la situación actual del mercado es muy difícil convertir el trigo en dinero para cancelar compromisos.

en 2012, quien se anime a hacerlo deberá poner más de lo que cobró en la trilla para mantener el área implantada con el cereal.

Hay que ver las cuentas: el propietario de un campo triguero del oeste de Buenos Aires, que cosechó 3,5 toneladas por hectárea, obtendrá un ingreso neto de 235 dólares por hectárea (u\$/ha), una vez descontados los gastos de comercialización (fletes, comisiones, etc). En esta zona, el flete al puerto (330 km), según la Confederación Argentina del Transporte Automotor de Cargas (Catac), pasó de representar el 14% del valor del trigo al momento de la cosecha 2010/11 al 32% del precio de la actual campaña.

Según Alejandro Vejrup, técnico de

Crea, la implantación de un cultivo de trigo en la campaña 2012/13 en el oeste de Buenos Aires, si se realizara hoy, exigiría 330 u\$/ha. Es decir, para sembrar 100 hectáreas el año que viene, debería invertir el ingreso neto (no la ganancia) de 140 hectáreas recolectadas en la actual campaña.

Otra forma de evaluar el deterioro del poder adquisitivo del productor es considerar el costo de la operación de siembra en quintales de trigo. En la implantación del otoño de 2011, se debían vender 1,75 quintales de trigo para pagar los 140 pesos que costaba sembrar una hectárea. Con los valores actuales del cereal, se deben vender 3,55 quintales para pagar los 180 pesos que se cobran hoy por sembrar una hectárea de segunda.

Algo parecido pasa con el costo de cosecha. Cálculos efectuados por Vejrup muestran que este ítem exige vender el 13% de la producción con los rindes medios de la zona en la campaña 2011/12, contra el 6,9% del ciclo previo (88% más).

Otro indicador del deterioro el poder de compra del productor tri-

guero es "el precio de dolor". Es el valor al cual se equilibran costos e ingresos en cada zona de producción. Para la campaña 2011/12, ese valor asciende a 180 u\$/t. en un campo arrendado de la zona de Tres Arroyos, lo que resulta 33% superior al que paga el mercado por el Disponible.

"Este fenómeno se produce porque bajó el mercado internacional pero, sobre todo, porque persiste el descuento en el precio por la comercialización cuotificada", apunta Del Solar. El precio FAS teórico del trigo según el Minagri a comienzos de diciembre marcaba 165 u\$/t, mientras que el Disponible cotizó a 120 u\$/t. Se mantiene un descuento de 45 u\$/t sobre el valor de paridad, "asociado a la gran disponibilidad de cereal el viejo de la campaña 2010/11, que aún no se pudo comercializar, al que se agregan los 13 millones de toneladas que están ingresando por la cosecha 2011/12", concluyó el empresario. ▼

► Problemas de comercialización

Siembra	Mayo	Julio	Diciembre
Precio (\$/t)	802	717	506
Siembra (\$/ha)	140	140	180
Siembra (qq)	1,75	1,95	3,55

TAMBIÉN HUBO ENCUENTRO CON EL RESTO DE LAS ENTIDADES

CRA SE REUNIÓ CON EL MINISTRO

Parte de la comisión directiva presentó sus inquietudes ante el nuevo funcionario.

El Presidente de Confederaciones Rurales Argentinas, Rubén Ferrero, acompañado el vicepresidente, Juan Carlos Goya, el secretario, Carlos Castagnani, y el vicepresidente tercero, Juan José Galli, y por directivos de la entidad, mantuvo, en diciembre de 2011, una audiencia con el nuevo Ministro de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación, Norberto Yauhar.

El encuentro sirvió no sólo para el saludo protocolar, sino también para una primera presentación de los problemas más urgentes que enfrenta el sector y presentar, al nuevo funcionario, cómo funciona CRA y sus 14 confederaciones, con especial mención a la situación de cada producción regional, sus problemas y las propuestas que tiene la entidad para solucionarlas.

En la reunión, el Ministro Yauhar expuso los principales lineamientos de su gestión y cómo entiende que deberá ser la relación con el sector rural, compro-

metiéndose a nuevos encuentros en los próximos días. "Se trató de una instancia muy positiva para el diálogo", dijo Yauhar en un comunicado del Ministerio. Y agregó: "Recogimos las inquietudes que nos hicieron saber desde CRA y esperamos en los próximos encuentros ir abordando una agenda de común de trabajo, propicia para el crecimiento del sector", aseguró Yauhar.

"Queremos alcanzar consensos que permitan encontrar soluciones en el sector

y así atender cada caso de manera puntual", explicó el titular de Agricultura.

Yauhar también se reunió con representantes del resto de las entidades. Así, pasaron por las oficinas del Ministerio el presidente de la Sociedad Rural Argentina, Hugo Luis Biolcati; el titular de Federación Agraria, Eduardo Buzzzi; y Carlos Garetto, de Coninagro.

Según comunicaron desde el Ministerio, en enero, Yauhar recibirá nuevamente a CRA y a todas las organizaciones

que integran dicha Confederación.

Agenda de la Ceea

La Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias (Ceea) se reunió a fines de 2011, en la sede de CRA, para continuar trabajando en una serie de temas pendientes con el fin de mejorar las condiciones del productor agropecuario.

Entre los temas prioritarios para tratar en el corto plazo, destacaron la comercialización de productos agropecuarios (trigo, maíz, leche, carne y economías regionales), el análisis de una reforma tributaria integral tendiente a un sistema más justo y equitativo que contemple las distintas realidades de los productores del país, buenas prácticas productivas que permitan la sustentabilidad de la producción y de los productores, y la conservación del medio ambiente y realizar un análisis de un sistema para la propiedad intelectual en semillas.

"La Ceea, en representación del campo argentino, ratifica su compromiso como proveedor de alimentos, en la esperanza de contribuir con diálogo a la búsqueda de consensos para generar a futuro mejores condiciones que aporten al desarrollo del país", expusieron en un comunicado. ▼



El Ministro Yauhar en la inauguración de la Sociedad Rural del Valle Inferior, en Chubut.

Consulte por los DESCUENTOS especiales para PRODUCTORES



Celta



Agile



NUEVO!



Aveo G3

Montana



NUEVO!

Captiva



S10 D/C



Acceda a su vehículo llamando al
Tel: 011-4588-8031 Cel: 011-15-5956-6054
e.mail: vespeciales@forestcar.com.ar
Av. Forest 1350, Ciudad de Buenos Aires

Forest Car
Concesionario Oficial 

MAINERO

Pida hoy su cabezal
para maíz Mainero 2008



info@mainero.com.ar - www.mainero.com.ar - 0800-444-0999

GANADERÍA EN SAN LUIS

■ "ACÁ CRIAMOS LOS MEJORES TERNEROS DEL PAÍS"

► ZONA DE REFERENCIA



En el norte puntano, en el núcleo del clima seco de la provincia, se realiza la cría de terneros como "caballo de batalla" de la zona productiva.

► AUTOR **IGNACIO DE CARABASSA**
ENVIADO ESPECIAL A SAN LUIS
Ignacio@lasbases.com

El calor es uno de las primeras sensaciones que uno siente al poner un pie en San Luis. El clima no es necesariamente tropical, pero las tardes pesadas y secas son marca registrada en el corazón de la capital puntana. Unos 100 kilómetros al norte, en Pozo del Tala, en el Departamento de Belgrano, se encuentran las casi 6.500 hectáreas de cría bovina de Roberto Alric. Productor ganadero de segunda generación, que a sus 72 años define a la zona como un "microclima", en donde "se cría el mejor ternero del país".

Su historia se remonta hace casi 50 años atrás, en donde siendo muy joven aún, tuvo que tomar las riendas del campo que tenía junto a su padre y sus hermanos. "Mi padre nos dejó poco más de 3000 hectáreas, y yo me dediqué toda mi vida a esto", cuenta Alric, como una antesala en la serie de recuerdos que lo llevan al momento en el que decidió agrandarse y adquirir nuevas tierras: "En la década del '70, en la época del 'Rodríguez', la gente empezó a vender sus campos. Había mucha oferta y muy poca demanda y yo aproveché los precios bajos para expandirme un poco. Me fue bien por suerte dupliqué las tierras y pude hacer del negocio algo rentable".

Alric habla de lo que el denomina "las

buenas épocas" y esboza una leve sonrisa. Si bien aclara que "todavía se puede seguir dando pelea", la dura sequía que afecta a la zona según los productores "a causa de los aviones" (ver recuadro) afectó a todas las producciones ganaderas de la zona. "Actualmente, se produce aproximadamente un vientre cada 20 hectáreas y en las épocas "doradas" la producción rendía casi tres veces más".

Montado exclusivamente como una empresa familiar, Alric trabaja junto a su esposa ya que su familia se compone de dos hijas mujeres que "eligieron otra profesión, pero gracias al apoyo del campo hoy pueden ser propietarias de sus propios negocios", aclara.

Realidad productiva

"Acá sólo hacemos cría", señala el productor aclarando que el norte de San Luis es una zona "ideal para la cría de ternero". El clima seco, no permite la proliferación de las pestes. "Acá nunca hubo aftosa", señala el productor que cuenta que antes de la vacunación obligatoria contra la aftosa, ellos nunca se habían visto necesitados a hacerlo.

Con respecto a sus mecanismos de trabajo, Alric cuenta cómo van formando los planteles. "Compramos en la zona, en exposiciones o en cabañas, y a la edad del destete, lo vendemos ya que en ese momento es donde se consigue el mejor precio. No por la genética sino por que nuestros terneros

tienen un estado excelente, el mejor del país".

Las razones para sostener tal afirmación son fuertes y muy lógicas. "El secreto está en el clima. Al afectarnos pocas enfermedades, podemos desarrollar mejor nuestros animales. Ya que, además, contamos con excelentes pasturas que le dan una buena nutrición a los terneros. De hecho, con animales de este mismo campo, hemos obtenido importantes premios en las exposiciones provinciales", sentencia Alric. Al tiempo que destaca: "Quizás en otras provincias haya más genética, pero sin dudas acá hay un mejor balance en conjunto".

Su vida estuvo siempre atada al campo, pero con un pie puesto en la política, tanto que en la década del '80, llegó a ocupar importantes cargos en el gobierno provincial con la restauración de la democracia. Hoy en día, vive la política de forma retirada y sólo se dedica a opinar sobre lo que fueron construyendo los Rodríguez Saá en San Luis. "Las políticas provinciales no estuvieron desacertadas en los últimos tiempos. Se han hecho acueductos, se ha trabajado en los caminos, en el terreno y hasta en el campo de la mano de su propio ministerio. Pero la verdad es que al final, siempre es lo mismo. Los ministros son simples empleados que acatan órdenes y el que manda siempre es el Gobernador", opina. ▼



► LA SEQUÍA Y LOS AVIONES, UN PROBLEMA SIN FIN

El microclima que destaca el productor y escasa humedad que reduce la acción de algunas enfermedades tienen sus propias desventajas. La sequía puede ser un arma de doble filo y en la actualidad, el filo por el que transita este tema, está en el lado peligroso. Según varios productores de la zona cercana a la capital puntana, el problema de la sequía radica en un sólo fundamento: los aviones "rompe tormentas", como se lo denomina por los mismos productores que se refieren a aviones o avionetas que circulan por los cielos, "desarmando" las tormentas para que no llueva.

"No nos dejan llover", es el primer reclamo de Elba Alaniz, una vecina de Pozo del Tala que tiene algunas hectáreas de cría bovina. "Hace 5 o 6 años que la producción no es la misma, la gente esta con ganas de abandonar", sentencia Cipriano Benítez, otro vecino que se acercó a dialogar con LAS BASES en la pequeña población que reside a pocos kilómetros de la ruta 146.

La historia data de hace 12 o 13 años, y desde ese momento los productores de la zona vieron modificadas sus actividades de trabajo debido a una "sequía inducida", según denuncian.

"Durante los períodos en donde no hay lluvias, el tráfico aéreo de la zona es muy pobre. Sólo los aviones comerciales que van desde Córdoba a Mendoza o al revés, sobrevuelan nuestros cielos. Pero en las épocas en las que las tormentas se hacen visibles, el ruido de aviones empieza a crecer", afirma Alric. Y agrega: "Por lo que pudimos averiguar, los aviones dispersan las tormentas con un gas llamado bromuro de plata, pero por supuesto, desde el Gobierno dicen que estamos locos y que vemos visiones. Hace más de 10 años que tenemos este problema y ya casi que estamos resignados", concluyó.



"Quizás en otras provincias haya más genética, pero sin dudas acá hay un mejor balance en conjunto", sentenció Alric.

EMPIECE YA A CUIDAR LA PROXIMA SIEMBRA.
 Una óptima calidad de aplicación es clave para el control de malezas en barbecho químico.
 X-Trim® "G" es un coadyuvante con la formulación y concentración ideal para optimizar las aplicaciones de glifosato y otros herbicidas.



PARA GLIFOSATO
X-TRIM^G
 X-TRIM "G" es un producto de Laboratorio Quimeco
 Pulverización Inteligente
QUIMECO
 www.quimeco.com.ar

ACCIÓN SOLIDARIA NAVIDEÑA

UN JUGUETE POR UNA SONRISA

Jóvenes del ateneo de Mar Chiquita realizaron una campaña solidaria para chicos carenciados



Jóvenes de la Sociedad Rural de Mar Chiquita organizaron una colecta de juguetes como primera acción solidaria del flamante ateneo y los repartieron previo a Navidad.

Este grupo de ateneístas cuenta con 12 integrantes, y con motivo de las pasadas fiestas navideñas eligieron los barrios más carenciados de la ciudad de Coronel Vidal para repartir juguetes a los niños de la zona. El encargado de repartir los juguetes fue uno de los jóvenes disfrazado de Papa Noel.

Los juguetes donados fueron producto de una colecta que los ateneístas organizaron a principio del mes de diciembre utilizando las diferentes opciones de

como Rodrigo Ronda, Diego Mogilanski, Gabriela Soulé, Tamara Ronda, Mercedes Herrera, Agustina Carli y Florencia Omar, entre otros.

"No se puede explicar con palabras lo que sentimos al ver la caras de los niños, fue emocionante", contó una de las organizadoras y coordinadora del grupo juvenil, Gabriela Soulé, quien adelantó que volverán a ponerse en campaña para otra cruzada que tendría también como objetivo canjear una sonrisa por juguetes: "Vamos a continuar con estos emprendimientos dado el éxito de la convocatoria, además de colaborar con los eventos de la entidad rural como próximamente tendremos un buffet



"No se puede explicar con palabras al ver la caras de los niños, fue emocionante", dijeron.



Los jóvenes repartieron juguetes en los barrios carenciados.

las redes sociales, el envío de mails y la distribución de afiches. Luego los entregaron en los barrios más carenciados en la periferia de Coronel Vidal como "Los Potreros", "Atamisky", "El Tachito", "África" y "El Triángulo".

La exitosa acción fue posible gracias al gran trabajo de los vecinos que donaron juguetes y, a los mismos ateneístas,

en la exposición equina organizada en febrero", detalló Soulé.

Soulé es una de las tantas productoras agropecuarias que durante el conflicto de la Resolución 125 acompañó y colaboró en los grupos que estaban al costado de la ruta y que luego comenzó a conocer e integrarse a las actividades de la comunidad rural. Hoy su entrega y compromiso son el motor para que el grupo juvenil

tenga constancia y participación.

Para el 2012 el grupo juvenil rural tiene como objetivo una "cruzada interna", la de ampliar el número de sus integrantes con un acercamiento a la Escuela Agrotécnica local y continuar con las capacitaciones para formarlos en las actividades rurales y en dirigentes del sector.

El Ateneo de la Sociedad Rural de Mar Chiquita, afiliada a Carhap, entidad que conforma CRA, surgió a mediados de julio de 2010 con el impulso del presidente de la Sociedad Rural de Mar Chiquita, Luis Aceituno, y al aporte de los productores Roberto Freije y Alejandro Arrachea. ✓

Para el 2012 el grupo juvenil rural tiene como objetivo una "cruzada interna", ampliar su número de integrantes

PLASTRONG
 Industria Termoplástica

Un cálido abrazo
 y nuestros mejores
 deseos para el 2012

Tanques verticales
 de 100 lts. hasta 26.000 lts.

Tanques horizontales
 de 100 lts. hasta 10.000 lts.

Acoplados Tolva multiuso
 de 9.000 lts. y 11.000 lts.

www.plastrong.com.ar
 info@plastrong.com.ar | Tel: 03471 462430 | Armstrong - Santa Fe

EL FEDERALISMO DEL SECTOR EN LA VOZ DE SUS PROTAGONISTAS

LAS BASES AGRADECE A SUS LECTORES Y A QUIENES EN CADA EDICIÓN, CON SU VOZ Y EXPERIENCIA, NOS PERMITIERON MOSTRAR QUÉ OCURRE EN CADA RINCÓN DEL PAÍS DURANTE 2011. AQUÍ, UNA MENCIÓN PARA ALGUNOS DE ESTOS REPRESENTANTES DE LAS MÁS DE 300 RURALES DE CRA. HOY LOS INVITAMOS A SEGUIR RECORRIENDO ESTE CAMINO EN EL QUE UNIMOS EL SENTIR DE MÁS DE 65.000 PRODUCTORES CONFEDERADOS.



SERGIO BOLINGER
S.R CANALS



HERNÁN PINTENO
S.R CHACABUCO



JORGE GARNERO
S.R CHAÑAR LADEADO



MARTÍN FERNÁNDEZ CAGNONE
S.R CHIVILCOY



ING. RICARDO ARREGUI
S.R MARCOS JUAREZ



GERARDO CONDADO
SR MERCEDES



IDFER PERETTI
S.R MORTEROS



IGNACIO BASTANCHURI
S.R NAVARRO



GUIDO CONTI
S.R LA CRIOLLA



DARDO AGUIRRE
S.R DE TOSTADO



ALBERTO PERASSOLO
S.R ROJAS



LUIS MARÍA SAN ROMÁN
S.R ROSARIO



RODRIGO ESPONDA
S.R JUNIN



ALBERTO FROLA
PRESIDENTE DE CARBAP



MARÍA DEL CARMEN NEYRA
S.E.B.S.A.S.



RICARDO BERGMANN
S.R MONTE BUEY



HÉCTOR VAIOLETTI
S.R ADELIA MARÍA



RICARDO BRARDA
APADRAM



ING. JOSÉ MANUEL AVELLANEDA
S.R TUCUMÁN



SANTIAGO TELLERÍA
S.R AZUL



OMAR CHIATTI
S.R BANDERA



RAÚL MENARVINO
S.R GRAL PINTO



RODOLFO LOBOS
S.R QUIMILÍ



RUBÉN CEMINARI
S.R DARREGUEIRA



GUILLERMO IRASTROZA
S.R CNEL. DORREGO



CARLOS MIQUELARENA
S.R RAUCH



AUGUSTO DANIEL RIMONDI
S.R DE HERNANDO



MARCOS MIGUEL MC. HARDY
S.R JESUS MARÍA



DIEGO ETCHEVERRY
R. LABOULAYE



GUILLERMO SARBORARIA
S.R LEONES



ANIBAL FERNÁNDEZ
S.R LINCOLN



RAÚL VICTORES
S.R SAN PEDRO



LUIS ANGEL ALVAREZ
ASOC. AGR. Y GAN. LA PAMPA



TEODORO MULDER
S.R BRANDSEN



ALEJANDRO TURCATTI
S.R MAGDALENA



ALFREDO BIGGATI
S.R CHASCOMÚS



GONZALO M. MARCO
S.R SAN JUSTO



CARLOS ERNESTO SPELLMEYER
S.R CHACO



ARMANDO CADOPPI
S.R CEIBAS



JORGE E. MOREIRO
S.R EL ZAPALLAR



LUIS MARÍA ANGRIMAN
S.R FELICIANO



JORGE CHEMES
S.R NOGOYÁ



JORGE ETCHEVERRY
S.R LOBOS



JOSÉ BUSTINGORRI
S.R SALADILLO



FERNANDO LEÓN
ALZUETA S.R BOLIVAR



LUIS MILANI
S.R RAFAELA



MARIO FOGAR
S.R ROQUE SAENZ PEÑA



OMAR DI SCIASCIO
S.R ATTE. BROWN



ROBERTO SERAFINI
S.R PLAZA



GUSTAVO PORRO
S.R VILLA ANGELA



RAÚL FONCUEVA
S.R SAN LUIS



RICARDO BURGOS
S.R GUALEGUAY



DAVID SEGIMONDI
S.R. 25 DE MAYO



SERGIO MELGAREJO
S.R SAN CAYETANO



EDGAR CONTÍN
S.R BARILOCHE



LUIS SACCO
S.R VIEDMA



VÍCTOR HUGO SOLA
S.R SUNCHALES



SILVIO FLORITO
S.R SAN JAVIER



GUILLERMO SALVATORE
S.R PUEBLO TORRES



OSCAR OTERO TORRES
S.R DE LA CRUZ



LUIS ÁNGEL ALVAREZ
ASOC. GAN Y AGRIC. B. BLANCA



JUAN CARLOS LABANDAL
S.R MADARIAGA



JOSÉ IGNACIO ROMERO
S.R CÓRDOBA



JORGELINA ECHEVERRÍA
S.R LAPRIDA



ROBERTO MANUEL GOÑI
S.R MAIPU



HORACIO BUITAGRO
S.R TORNQUIST



LUIS PEDRO FODERE
S.R SANTO TOMÉ



JOSÉ LUIS PARODI
S.R GENERAL BELGRANO



GUSTAVO LOPEZ
S.R ARRIBEÑOS



DARÍO E. LAURITA
S.R CHAFOR



MARTÍN ROMERO ZAPIOLA
S.R LOBERÍA



OSCAR GARCÍA ALZUETA
S.R PUNTA INDIO



ARTURO EMILIO SEGADE
S.R SALTO



ALBERTO GALLO LLORENTE
S.R 9 DE JULIO



LUIS ACEITUNO
S.R MAR CHIQUITA



HEBERTO PIORNO
S.R RIVADAVIA



MANUEL ABEL DOMINGUEZ
S.R CNEL. PRINGLES



AMARO MERINO
S.R CNEL. DORREGO



LORENZO HORACIO MORAS
S.R CONCEPCIÓN DEL URUGUAY



RAÚL DELOR
S.R CONCORDIA



MANUEL GARCÍA OLANO
S.R CURUZÚ CUATÍA



LEONARDO ROBERTO AIROLDI
S.R DIAMANTE



MARTÍN FAVRE
S.R GÁLVEZ



RAÚL PÉREZ MARINO
S.R GRAL. ALVARADO



JULIETA LASTRA
S.R GRAL. VIAMONTE



PEDRO COURREGES
S.R GRAL. VILLEGAS



OMAR HÉCTOR SOUTO
S.R PELLEGRINI



ROBERTO GOY
S.R PIRANE



ALEJANDRO DÍAZ
S.R CASARES



ISIDORO DOMINGO MANGAS
S.R ROQUE PÉREZ



CARLOS JOSÉ ARESE
S.R REALICÓ



MARIO MENDIONDO
ASOC CAÑ. INDEP. V. OCAMPO



CONRADO VÍCTOR MENDOZA
S.R FORMOSA



MARTÍN VIVANCO
ARPA



MARTÍN DE LOS RÍOS
S.R DE SALTA, FEDERAL



JORGE BERTINAT
S.R SAN CARLOS



RICARDO JAVIER ALVAREZ
S.R TRES LOMAS



JUAN FRANCISCO VASALLO
S.R VILLAGUAY



ROBERTO BALFOUR
S.R GUAMINI



PEDRO PASCUTTINI
S.R JUJUY



FERNANDO ISIDRO LUIS
S.R OLAVARRIA



GASTÓN BORGIANI
S.R TANDIL



ALBERTO RODRÍGUEZ
S.R TRENQUE LAUQUEN



FERNANDO PLAZA
TABACALEROS DE TUCUMÁN



MARIO H. LEIVA
S.R VALLE DE UCO



RUBEN GROSSO
PTE DE LA SR DE JUJUY



PABLO SORASIO
S.R PERGAMINO



NELVAR RAFÍN
S.R RECONQUISTA



HUGO ITURRASPE
S.R STA. FE



RAÚL CASTAÑÓN
PTE CONF. DE FIAS



ELVIN ROBERTS
S.R ESQUEL



HUGO PALONI
S.R GOB. MACIÁ



GUSTAVO ALVAREZ
S.R LA PAZ



CARLOS BOFFINI
S.R COLON



EDUARDO BAGNIS
S.R RIO CUARTO



MANUEL LEAL
S.R VIRASORO



FRANCISCO MAYORAZ
S.R CARFE



GUILLEMO ANELIQUE
S.R LUJÁN



DANIEL BARRUTI
S.R GRAL. ACHA



ROBERTO ARBILLA
S.R RÍO GALLEGOS



MARIANO FREGGIARO
S.R SAN ANDRES DE GILES



MÁXIMO CASARES
S.R BARADERO



CARLOS NEWTON
S.R AYACUCHO



MARIANO WILLIAMS
S.R PILA



HÉCTOR TUMINI
S.R DOLORES



PABLO SERRES
S.R CDRO. RIVADAVIA



ENRIQUE PIERES
S.R DAIREAUX



ESTELA MANGO
S.R PASO DE LOS LIBRES



FERMÍN ECHEVERRÍA
S.R BALCARCE



FERNANDO BORACCHIA
S.R EXALTACIÓN DE LA CRUZ



FERNANDO SEVE DE GASTÓN
S.R CAÑADA ROSQUIN



GERMÁN PAATS
S.R TAPALQUÉ



GINO FIORETTI
S.R CAPITÁN SARMIENTO



GREGORIO ABERASTURI
S.R ADOLFO ALSINA



HUGO DE ACHAVAL
S.R LAS FLORES



JAVIER MELCHIORI
S.R GUALEGUAYCHÚ



GABRIELA DEL MONTE
S.R GRAL. ALVEAR



MARIANO ASTIZ
S.R TRES ARROYOS



MARIANO IROULEGUY
ASOC. PROD. BENITO JUAREZ



MIGUEL VILA
S.R SAN ROQUE



NÉSTOR HIRIGOITY
S.R CNEL. SUAREZ



FEDERICO PIERGALLINI
S.R CARMEN DE ARECO



PABLO BUSTILLO
S.R CAÑUELAS



LEANDRO TORIBIO
PTE. SR DE RIVADAVIA



ADOLFO JANSMA
S.R LAGO ARGENTINO



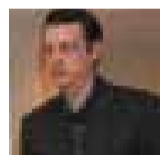
ISABEL ALMARAZ
S.R LAS LOMITAS



PEDRO ZUDAIRE
S.R VALLE DEL CHUBUT



ROBERTO LORIA
ASOC. TUCUMANA DEL CITRUS



JOSÉ LUIS VALLEJO
PRODUCTORES DE FRUTILLA



ANTONIO OLIVERIO
APAZ IV



NORBERTO SIMONI
S.R CTR. OSESTE STA. FE



ALDO MANASSERO
SR G. CRESPO



JORGE BASTERRA
S.R SAN JULIÁN



JORGE OMAR RUJANA
S.R VERA SANTA FE



MARTÍN LÓPEZ
S.R PUERTO DESEADO



RAFAEL MATEOS
S.R HENDERSON



ENNER BOLLATI
S.R POZO DEL MOLLE



PEDRO GALIMBERTI
S.R CHAJARÍ



DAVID FIORUCCI
S.R TOAY



DARÍO PODVERSICH
S.R MARÍA GRANDE



CARLOS BERCOCHEA
S.R DE SALADAS



ALFREDO ARMANDO
S.R SAN FRANCISCO



ABEL BORDET
S.R COLÓN



MA. ESTHER GARAVAGLIA
S.R CALCHAQUÍ



SEBASTIÁN TENERANI
S.R VILLA BERTHET



RODOLFO ESCALANTE
S.R MBURUCUYÁ



JAVIER AZPIROZ
S.R GOYA



THEA BELAUSTEGUI
S.R CORRIENTES



PEDRO JOSÉ GUERRERO
S.R CRUZ DEL EJE



NORBETO STRASSER
S.R LAS COLONIAS



GUSTAVO SAN ROMAN
S.R RIO COLORADO



ANIBAL GONZÁLEZ LUNA
S.R P.O.S.



RAÚL BRIZZIO
S.R VILLA MARÍA



FLAVIO IZAGUIRRE
S.R FARER



JUAN CARLOS SUAREZ
S.R VILLARIÑO SUR



SIMÓN SINCUNEGUI
S.R VEDIA

PERSPECTIVAS 2012



Referentes de empresas del sector agropecuario nacional analizan la campaña que está signada por el temor de la falta de agua y se animan a visualizar el futuro del mercado. Coinciden en el protagonismo de los productores argentinos como proveedores de alimentos al mundo y en la incertidumbre para la demanda de insumos del trigo y el maíz 2012/13.

AUTOR **JUAN I. MARTÍNEZ DODDA**
juan@lasbases.com



Escribí a **lectores@lasbases.com**
y opiná sobre este tema
También se puede leer la nota y
opinar en la web
www.lasbases.com

ANÁLISIS COMERCIAL

ARGENTINA, UN LÍDER QUE QUIERE MÁS

Sin perder de vista la contingencia climática que acosa a los cultivos de granos gruesos y los obliga a debatirse a capa y espada con la falta de agua en las principales zonas productivas del país, LAS BASES convocó a referentes de empresas de todo el abanico productivo nacional para analizar el año 2011 y visualizar, en el mediano plazo, las perspectivas para 2012.

A la sequía, se suman los altos costos de producción, los precios que se desinflan, la inversión realizada, los problemas de comercialización con que vienen algunos cultivos y las trabas que tuvieron las empresas durante 2011 para importar equipos, partes o insumos. Todos coinciden en el protagonismo del agro nacional como proveedor de alimentos al mundo y en la capacidad del productor argentino para incorporar nuevas tecnologías.

“El cierre del año 2011 ha sido un año muy bueno, con una alta inversión en la siembra y un crecimiento en la utilización de nuestros servicios de financiación por parte del productor, aunque, pensando en la campaña completa, veremos cómo cerramos la misma en julio, cuando se concentra la mayor cantidad de cancelaciones y toma de préstamos, y allí sabremos cuánto habrá afectado la Niña”, contó a LAS BASES, el gerente Agropecuario del Banco Galicia, Marcelo Mc Grech.

Uno de los principales logros para el banco, según Mc Grech, ha sido, a través de la Tarjeta Galicia Rural, la incorporación de 2000 nuevos clientes que empezaron a operar con el banco. “Estamos convencidos que la herramienta financie-

ra es parte de la cadena productiva que va del productor hasta la exportación, un elemento importante”, dijo Mc Grech, quien también destacó las herramientas que se utilizaron para la adquisición de maquinaria agrícola como el leasing y los préstamos prendarios.

El 2011 estuvo signado por las trabas a las importaciones de maquinaria e insumos

Los fabricantes de maquinaria agrícola no pasaron un año liviano de preocupaciones. La imposición por parte del Gobierno de las licencias no automáticas para importar equipos (y partes) obligó a que muchas (las que pudieron) dieran un golpe de timón. Así fue como John Deere, CNH -Case New Holland- y el Grupo Agco avanzaron con sus propuestas para fabricar en el país. Algunas ya lo estaban haciendo a cuenta gotas, otras lo tenían en mente, todas se vieron obligadas a acelerar su decisión.

“El 2011 estuvo deslucido debido a la falta de disponibilidad de tractores y cosechadoras acorde a la demanda de nuevos equipos”, reconoció el gerente de Ventas y Marketing de Massey Ferguson América del Sur, Sergio Di Benedetto. En una misma línea, Pablo Bueno, gerente de Territorio de Agco Allis y Challenger, apuntó que esta amenaza al mercado les abrió la puerta a dos oportunidades de negocio: “Nos hicimos más fuertes

en otros segmentos, como son los equipos forrajeros, la maquinaria vial y herramientas de agricultura de precisión. Por otro lado, intensificamos la producción y la presencia de nuestra línea de tractores alta potencia de industria nacional (Agco Allis)”. “Mirando estas variables podemos decir que hicimos un año sobresaliente”, concluyó Bueno.

Egar Lambertini, director de Relaciones Institucionales y de Comercio Exterior de Carlos Mainero, comentó que “este año, desde el punto de vista de las ventas ha sido positivo, con un crecimiento importante en términos reales”, aunque “el elevado costo industrial ha disminuido la rentabilidad”. Entre los temas que les preocupan, se destaca la “inflación interna, con un tipo de cambio real no competitivo, lo que puede disminuir el ritmo de crecimiento de la industria nacional”.

Para el presidente de Akron, Alberto Gaviglio, el saldo de 2011 es “muy positivo”, al tiempo que se mostró “satisfecho” por el comportamiento de las ventas y la consolidación de los objetivos propuestos. Tuvieron un incremento de 32% en las ventas hacia el mercado interno y un 34% al mercado externo. Según Gaviglio, durante el ciclo actual todas las tolvas auto-descargables, embolsadoras y extractores de granos secos y acoplados para semillas y fertilizantes han tenido una “muy buena demanda”.

Otro referente que califica de “muy bueno” el 2011 es el gerente del Departamento Comercial de PLA, José Luis Morena. En pulverizadoras terminó con el récord de entregas a clientes de toda la



MARCELO MC GRECH
GERENTE AGROPECUARIO
DEL BANCO GALICIA

“Estamos convencidos que la herramienta financiera es parte de la cadena productiva que va del productor hasta la exportación”.



SERGIO DI BENEDETTO
GTE. DE VENTAS Y MKT DE MASSEY
FERGUSON AMÉRICA DEL SUR

“El 2011 estuvo deslucido debido a la falta de disponibilidad de máquinas, pero confiamos que empezar a fabricar en el país nos va a ayudar”.



PABLO BUENO
GERENTE DE TERRITORIO DE
AGCO ALLIS Y CHALLENGER

“(Con el cierre de importaciones) Nos hicimos más fuertes en otros segmentos, como equipos forrajeros y herramientas de agricultura de precisión”.

En Argentina se están tomando buenas decisiones de fertilización en trigo y maíz. La soja sigue siendo un problema, pero ha demostrado altas respuestas.

historia de la empresa con unas 440 unidades, lo cual significó un crecimiento de 30% respecto de 2010. En sembradoras, el crecimiento alcanzó el 50% más comparado con el año precedente. Entre los temas que le preocupan, destacó “la mejor en las tasas de los bancos que en las últimas semanas se incrementaron de manera importante y la falta de agua”.

La venta de insumos

El comienzo de la campaña de granos gruesos fue auspicioso. Se vendieron más semillas de maíz y girasol y se mantuvo la superficie con soja. “El mercado de semillas de maíz fue en crecimiento con respecto a la última campaña y estamos viendo una fuerte tendencia por parte de los productores a incrementar el área para mejorar la rotación y aprovechar los buenos márgenes que tiene el cultivo”, dijo a LAS BASES el vicepresidente de Monsanto Argentina, Pablo Vaquero, quien consideró que “esta tendencia va a continuar”, incluso a crecer “en concordancia con la demanda mundial de maíz y la necesidad de los productores de incluir más gramíneas en la rotación”.

En el análisis del director de Nidera Semillas, Pablo Bergadá, el balance del mercado de semillas se ha visto alterado por varios factores. “Por un lado, se redujo el área de trigo, desmotivados los productores por el control en el comercio y en los precios. Por otro, hay una interesante área de siembra que se corona con el aumento de la superficie en maíz, sorgo y girasol, manteniendo con un leve incremento la

de soja”, analizó. Y agregó: “También se pone de manifiesto una rentabilidad reducida debido a los altos costos de producción”.

“El año 2011 empezó con mucha fuerza en el invierno y principio de la primavera y luego se fue enfriando en la medida en que se fueron cayendo los precios de los granos”, comenzó su análisis el vicepresidente de Fertilizar, Jorge Bassi. Y agregó: “Hacia septiembre-octubre pensábamos en crecimientos del 15% pero el año terminó con alrededor del un 8% de crecimiento debido a la caída de precios y a la persistente sequía que se instaló desde diciembre, que no permitió un fluido despacho de nitrogenados a maíz y de fosfatados a la siembra de soja de segunda”.

“Para nosotros, 2011 fue mejor de lo que esperábamos, ya que seguimos creciendo y consolidando la marca, tanto en el mercado local como en la exportación”, se explayó el titular de CKC, Andrés Kocmur. “Tenemos grandes expectativas ya que es un mercado que crece lenta pero inexorablemente, requiriendo de mejores tecnologías y mostrando cada vez mayor avidez por productos biológicos en función de los resultados que se van

obteniendo”, agregó. Sin embargo, Kocmur se lamentó por la “falta de políticas crediticias a tasas razonables la mayoría de nuestros clientes solicitan mayores plazos de

pagos, y ello termina afectando la capacidad de inversión en investigación y desarrollo”.

Aclarando que los resultados finales de la campaña lo tendrán recién en julio, el gerente Regional de Nufarm, Ulrik Ekonen, admitió que han tenido que superar algunos inconvenientes, en lo operativo dado que tuvieron un incidente en una de las plantas que los provee en noviembre que puso un freno a la producción y generó retrasos. Asimismo, el incremento en los controles sobre el impacto ambiental causó el cierre temporal de muchos productores en China e India, forzándolos a invertir cuantiosas sumas para estar a nivel de los re-

querimientos gubernamentales y causando aumentos temporales de los precios. A esto se sumaron los cortes energéticos que hubo en China producto de las escasas lluvias y que limitaron la productividad de muchas plantas y la oferta de productos. Este paquete de inconvenientes causó que, “en general, la mayoría de los ingredientes activos que se importan para formular sufrió un aumento promedio no menor al 20% dado por los motivos antes mencionados pero también por el incremento de las materias primas”, según manifestó Ekonen. Entre los principales problemas que identificó el directivo de Nufarm, ponderó tener que “lidiar con el costo argentino”.

Dudas, certezas y deseos

El cielo se lleva todas las miradas cuando se consulta a cualquiera que esté vinculado con la actividad agropecuaria sobre qué puede deparar el futuro próximo. De las gotas que empiecen a caer las próximas semanas dependerá gran parte de la plata que puedan tener los productores en el bolsillo para afrontar la próxima campaña.



El negocio agrícola nacional está a la expectativa de la recuperación de la producción de maíz, entre los cultivos más afectados por la sequía.



EGAR LAMBERTINI
DIR. DE RELAC. INSTITUCIONALES Y
COM. EXTERIOR DE CARLOS MAINERO

“El elevado costo industrial ha disminuido la rentabilidad. Nos preocupa la inflación interna, con un tipo de cambio real no competitivo”.



PABLO VAQUERO
VICEPRESIDENTE DE
MONSANTO ARGENTINA

“La tendencia a crecer del mercado de maíz va a seguir. Argentina puede consolidarse como uno de los cinco países proveedores de alimentos y fibras”.



PABLO BERGADÁ
DIRECTOR DE NIDERA SEMILLAS

“En la presente campaña hay una rentabilidad reducida debido a los altos costos de producción. Apostamos a la diversificación de cultivos”.



JORGE BASSI
VICEPRESIDENTE DE FERTILIZAR

“La tasa de crecimiento de los últimos años para fertilizantes promedió un 7%, sin embargo, 2012 se plantea como un año difícil, atado al trigo y al maíz”.

En este sentido, e intentando desplegar una mirada de mediano plazo, Pablo Vaquero, reconoce que trabajan para aportar más tecnología que apoye el desarrollo de la agricultura de modo de contribuir para que “Argentina se consolide como uno de los cinco países junto a China, India, Brasil y EE.UU., proveedores de alimentos y fibras para una población creciente”. Entre las claves para lograrlo, el vicepresidente de Monsanto Argentina, enumera el desarrollo de nuevos eventos biotecnológicos que mejoran la productividad de los cultivos con la genética tradicional (germoplasma) y las mejores prácticas agronómicas.

Entre las preocupaciones de Vaquero está la de poder llegar a un acuerdo para la comercialización y uso de autógamias. “Creemos que hay una madurez por parte del sector para que se puedan incorporar las nuevas tecnologías en autógamias y que haya un reconocimiento adecuado que permita a las empresas proveedoras de tecnología continuar con las inversiones y al productor aumentar su rentabilidad”, dijo.

La promulgación de una nueva ley de semillas que regule el uso propio también

A mediano plazo habrá que ver cómo se resuelve la venta de autógamias

ocupa a Obdulio San Martín, Gerente Comercial de Don Mario Semillas, quien además, se mostró preocupado por el clima. “Si la situación no mejora la suba de los precios de los commodities no va a poder compensar una mala cosecha, y esto afecta tanto a los agricultores que deberán enfrentar un nuevo ciclo productivo sin recursos y con altas tasas bancarias, como a las empresas del sector que financian la producción”, apuntó.

Desde Nidera, Bergadá confía en la incentivación de la diversificación de cultivos que proponen desde la empresa, “estimulando las rotaciones y, con esto, la estabilidad del negocio”. “Por ejemplo, en años de sequía, fortalecemos la selección de nuevos productos, lo mismo hacemos en tiempos de enfermedades y plagas. Debido a estos contratiempos es que la ciencia avanza en el mejoramiento genético”.

Sin agua, y, peor, sin plata, la cuestión se complica también para el mercado de

fertilizantes. “La tasa de crecimiento de los últimos años para el mercado de fertilizantes promedió un 7%, sin embargo, 2012 se plantea como un año difícil, dado que el consumo de fertilizantes es muy sensible a la superficie de trigo y maíz, y ambos cultivos todavía son una incógnita, en este sentido, va a ser difícil que el mercado para nosotros crezca si la superficie de los cereales cae”, analizó Bassi, referente de Bunge en Fertilizar.

En un análisis del panorama general del

aporte de nutrientes en la Argentina, Bassi, dice que se encuentra “tranquilo” con lo que se está haciendo en maíz y trigo. “El productor está tomando buenas decisiones en trigo, está trabajando muy bien la fertilización en maíz pero en soja la verdad que las decisiones se hacen con una visión demasiado cortoplacista”. Sobre lo que está ocurriendo con la oleaginosa, dijo: “Tenemos ensayos en los que, incluso en monocultivo de soja, las respuestas son mucho más altas de lo que el productor

cree a priori pero en el mediano plazo, en tres años”, ratificó.

Andrés Kocmur, de CKC, no descarta “un quiebre en la tendencia a nivel mundial de los commodities que origine una caída en los valores internacionales de los granos, y que van a repercutir sobre nuestra economía y el comercio en general. A ello debemos sumarle potenciales restricciones a la importación de insumos básicos”.

Ulrik Ekonen, de Nufarm, cree que “el mercado va a ser tomador de tecnología

LA GANADERÍA HACE SU CAMINO

Después de varias dificultades, con prohibiciones para exportar y precios internos de quebranto, el repunte ganadero comenzó en 2010 por fuerza mayor: la simple relación entre la demanda y la oferta (que perdió 9 millones de cabezas). Gonzalo Alvarez Maldonado, presidente del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (Ipcva), Patricio Roán, Director Regional para Sudamérica del Laboratorio Ceva, y Juan Bologna, Gerente de Investigación y Desarrollo de Barenbrug Palaversich, analizaron presente y las claves del futuro en la producción de carne argentina.

“Cuando ha habido estabilidad el productor ha puesto todo lo que tenía para producir más y mejor, adquiriendo genética, e invirtiendo en pasturas y manejo”, se entusiasmó Maldonado, para quien “sería bueno coincidir en políticas activas de mediano y largo plazo con un Gobierno que entienda que permitiendo que haya más exportaciones va a haber más oferta en el consumo interno”.

Roán divide el año en dos partes: “Una primera parte semestre donde el mercado estuvo muy demandante de productos, con productores dispuestos a invertir en productos que agreguen valor y en mejoras productivas para el ganado. En el segundo semestre tal vez por el aumento de los costos o porque los números no daban como en la primera parte, se vio restringida la demanda, aunque fue mejor que en 2010”. De todos modos, para Roán, el mercado sigue creciendo, aunque “hay muchísimo

por crecer y por hacer para poder mejorar la calidad productiva de los rodeos argentinos”. En este sentido, el directivo de Ceva, que desembarcó en 2011 en el mercado ganadero, sentenció: “Del piso que estamos hoy al techo potencial hay un camino enorme por recorrer en el que todos, compañías, veterinarios y productores, tienen que involucrarse para producir más, un objetivo en el que el plan sanitario es clave”.

Bologna, referente en la producción de pasturas, opinó que 2011 había comenzado con un proceso gradual de recomposición de la base forrajera afectada por la falta de competitividad de la ganadería frente a la agricultura, sin embargo, de acuerdo estimaciones propias, el área de siembra de pasturas perennes y alfalfas fue inferior a la requerida para renovar las praderas que cumplieron su ciclo productivo. El área sembrada de verdes invernales se mantuvo en el promedio de los últimos cinco años. Se estima que la

superficie de siembra de pasturas templadas en suelos bajos, salinos o con riesgo de anegamiento temporario fue inferior a las 150 000 ha, muy lejos del área potencialmente mejorable.

Pensando en el 2012, Bologna opinó que “las perspectivas de rentabilidad para el negocio ganadero van a seguir siendo buenas por lo que el área de pasturas seguirá recuperándose gradualmente”. Y se entusiasmó: “Estamos ante una oportunidad de recomposición de recursos forrajeros inédita en la última década”. En este sentido, Bologna dijo que proyectan la continuidad de altas rentabilidades en sistemas de producción pastoril eficientes y prevén una mejora en la competitividad respecto a la agricultura de grano. Eso determinará que se siga avanzando en el desarrollo de pasturas en ambientes netamente ganaderos y además reposicionará las pasturas base alfalfa en zonas con aptitud agrícola con limitantes.



La producción de carne, después de haberla pasado mal, sigue en el camino de la recuperación.



PATRICIO ROÁN
DIR. REGIONAL PARA SUDAMÉRICA
DEL LABORATORIO CEVA

“Del piso que estamos hoy al techo potencial hay un camino enorme por recorrer en el que todos tienen que involucrarse; el plan sanitario es clave”.



JUAN BOLOGNA
GTE. DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO
DE BARENBRUG PALAVERSICH

“Las perspectivas de rentabilidad para el negocio ganadero van a seguir siendo buenas por lo que el área de pasturas se irá recuperándose gradualmente”.



G. ALVAREZ MALDONADO
PRESIDENTE DEL INST. DE PROMOCIÓN
DE LA CARNE VACUNA ARGENTINA

“Sería bueno coincidir en políticas activas de mediano y largo plazo con un Gobierno que entienda que permitiendo exportar tendrá más oferta interna”.



OBDULIO SAN MARTÍN
GERENTE COMERCIAL DE
DON MARIO SEMILLAS

“Si la situación no mejora, la suba de los commodities no va a poder compensar una mala cosecha, y esto afecta cómo se llegará a la próxima campaña”.

en 2012". Consultado sobre las dificultades que avizora, manifestó que "la intervención del Gobierno en la liquidación de divisas o restricción de importaciones" los preocupa. Sobre este tema, apuntó: "Cualquier escenario que regule el tipo de cambio o restrinja la importación de insumos que no se elaboran en nuestro país, puede sólo crear un efecto, el incremento de los precios. Sea por que la oferta de insumos se reduzca o por que los costos suban".

Cómo la ven los "fierros"

"En 2012 tenemos el desafío de satisfacer la demanda de tractores y cosechadoras de nuestros clientes, ellos saben que 2011 ha sido un año distinto, igual nos acompañaron y por eso queremos retribuirles todo el esfuerzo", dijo Pablo Bueno, de Agco Allis y Challenger. Y agregó: "El productor argentino no sólo es muy trabajador sino que también está atento a los avances en materia de tecnología aplicada a los cultivos, a la maquinaria agrícola y los equipos de agricultura de precisión y por eso creemos que se ha tomado el desafío de incrementar los rindes por



El desarrollo de la superficie de maíz es determinante para la sustentabilidad; igual que el trigo.

hectárea para asumir la responsabilidad de 'alimentar al mundo', como nos gusta decir; nuestra marca comparte el desafío y trabaja diariamente para lograrlo".

"Para el 2012 tenemos un panorama muy positivo, considerando que recientemente el grupo Agco cerró un acuerdo con el Gobierno para construir una fábrica en Argentina, en la cual a partir del 2013 se comenzará a producir tractores Valtra para el mercado argentino y también para exportar a otros países", apuntó Juan Pablo Guevara, Gerente de Ventas y Marketing de Valtra.

En una misma sintonía sobre el análisis del productor argentino, Lambertini, de

Mainero, está convencido que "la industria nacional de la maquinaria agrícola siempre está a la altura de la demanda tecnológica que impone un productor que se caracteriza por demandar permanentemente evolución y soluciones tecnológicas".

El referente de Akron, Alberto Gaviglio, prefiere ser prudente sobre cómo será el mercado para 2012. "Estamos muy bien preparados para seguir creciendo, no obstante, las dificultades en las economías globales, la competitividad amenazada en el mercado externo y la caída del precio actual de los commodities, serán definitivas en 2012 para establecer los objetivos y las curvas de crecimiento en cada produc-

to que la firma produce y comercializa".

En resumen, puede decirse que hay tantas dudas como certezas. En el grupo de las primeras, está el agua, que si no llega va a dejar flaco el bolsillo de los productores, con ellos, el de todo el circuito comercial. También preocupa cómo se plasmarán las "aperturas" para la importación que arreglaron distintas empresas (no sólo de maquinaria, también las que venden insumos tuvieron que negociar con el Gobierno). Como tercer punto que genera incertidumbre, y puede general un vuelco en el mercado a mediano plazo está lo que ocurrirá con la regulación del uso de las semillas autógenas. Entre las certezas, se destaca la aptitud de los productores argentinos para incorporar lo último en tecnología y manejo para tratar de ser más eficientes en cada hectárea que utilizan. En la columna del haber también está la demanda mundial que, a pesar de las dificultades en algunos países centrales, tiene a Asia e India como dos potros que tiran el carruaje de la producción de alimentos hacia adelante. ▼



ULRIK EKONEN
GERENTE REGIONAL DE NUFARM

"La mayoría de los ingredientes activos importamos para formular sufrió aumentos del 20%. Además tenemos que lidiar con el costo argentino".



ALBERTO GAVIGLIO
PRESIDENTE DE AKRON

"El 2011 fue muy positivo. Para 2012 estamos preparados para seguir creciendo a pesar de las economías globales y la baja en el precio de los commodities".



JUAN PABLO GUEVARA
GERENTE DE VENTAS Y MARKETING DE VALTRA

"En 2011, la demanda de tractores fue buena pero nos complicaron las licencias no automáticas. Para 2013 pensamos fabricar tractores en Argentina".



ANDRÉS KOCMUR
TITULAR DE CKC

"Tenemos grandes expectativas ya que es un mercado que crece lenta pero inexorablemente, requiriendo de mejores tecnologías y productos biológicos".

WWW.ESPASA.COM.AR

1

PRIMERO EN VENTAS 2003 | 04 | 05 | 06 | 07 | 08 | 09 | 10 | 2011

NUMERO UNO. UN AÑO MAS

9 AÑOS

EL MEJOR NEGOCIO

EXCLUSIVA

TASA

16%

SOLO CON

D.N.I.

MAS UN SERVICIO

12

CHEQUES

HASTA \$ 100.000 EN 36 MESES

INMEJORABLE PAGO CONTADO AMAROK. PATENTAMIENTO 2011 O 2012.

TODAS LAS VERSIONES, ENTREGA INMEDIATA. LEASING. INCREIBLE STOCK AL MEJOR PRECIO. UNICAMENTE EN ESPASA.

(011)-155-098-2685 / (5411) 5278-7339 / amarok@espasavw.com.ar

LA DURA SEQUÍA QUE AFECTA A TODO EL PAÍS

AGUA CONTRA RELOJ

A pesar de las lluvias, continúa la necesidad de precipitaciones en la mayoría de las regiones.

Al cierre de esta edición llegaron algunas precipitaciones en diferentes zonas agrícolas del país para paliar la situación crítica de la sequía, producto del fenómeno climático "La Niña" que generó una extrema escasez de lluvias. Sin embargo, la presente campaña agrícola las necesita en forma abundante para detener el progresivo deterioro de los cultivos, principalmente el maíz y la soja, y en la ganadería, la producción tambora y en las economías regionales.

No obstante, la producción agropecuaria ha sufrido hasta el momento pérdidas económicas importantes que no podrán recuperarse con la bendición de las lluvias debido a que ya está comprometido el 80% del maíz, y en las regiones más delicadas las pérdidas en el rinde potencial podrían ser más del 20%. La pérdida de 10 millones de toneladas de soja y maíz le significará a la Argentina una disminución en el ingreso superior a los 8.000 millones de dólares.

"En lo que respecta a la producción de maíz, la situación es crítica. Muchos cuadros ya se están picando para forraje por no haber formado espigas, principalmente en los sembrados durante septiembre y octubre", expresó el presidente de Confederaciones Rurales Argentinas, Rubén Ferrero.

En cuanto a la soja, Ferrero especificó que "el contexto actual es muy complicado, sobre todo en sectores de Córdoba, La Pampa, oeste y norte bonaerense y sur de Santa Fe debido a la condición de estrés hídrico que presentan. Esta condición no sólo frena el desarrollo de los cuadros implantados, sino que también interrumpe el progreso de siembra sobre los lotes pendientes".

En un comunicado de prensa CRA expresa su preocupación ante la falta de lluvias y ve la necesidad de que el gobierno nacional destine fondos de asistencia extraordinaria "con el fin de superar la difícil situación, esperando que no se repitan las pérdidas de más de 30 millones de toneladas de granos sucedidas en el 2008".

"Esperamos la lluvia y también el acompañamiento del Gobierno Nacional, lo que deberá ser visto no como un gasto sino como una inversión pensando en una Argentina más productiva", aclaró Ferrero.

Por región

Por las altas temperaturas y falta de lluvias está afectando al avance de la campaña gruesa, lo que hacen prever reducciones en la producción de soja y maíz de la nueva cosecha.

En la zona núcleo del país, los técnicos de la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa están trabajando en una evaluación de daños y pérdidas de los partidos. Por ejemplo en Junín se perdió el 40% del maíz, el 30% de la soja de segunda y el 10% de la de primera. Ante esta reali-

dad, el presidente de la Sociedad Rural de Junín, Rodrigo Esponda, cree que "es el momento de volver a hablar de las retenciones, que hoy con esta situación afectan a la inversión a futuro, nos están sacando la posibilidad de seguir trabajando".

En 9 de Julio el cultivo de maíz que se implantó en la primera quincena de octubre hoy está sufriendo la falta de agua, además están en R1 (Floración) y es cuando más necesita de buena humedad en el suelo que cuenta solo con 5% de humedad.

La zona de Tostado es una de las más

La pérdida de 10 millones de toneladas de soja y maíz significaría una disminución del ingreso superior a los 8.000 M de dólares

afectadas de Santa Fe. "Llevamos más de un mes sin lluvias y el trigo está todo seco. Los productores que pueden, trasladan el agua en camiones cisternas desde el río Salado, pero es muy oneroso, y los animales adultos demandan entre 50 y 60 litros por día", comentó Alejandro Lahite, de Sociedad Rural de Tostado y representante de CRA en el Consejo directivo del INTA.

Ante esta situación Francisco Mayoraz, presidente de la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe, participó en la Comisión Provincial de Emergencia Agropecuaria donde se decretó la emergencia y/o desastre agropecuario en los departamentos de San Cristóbal, General Obligado, General López, entre otros.

En Córdoba en una asamblea realizada en la Sociedad Rural de Río Cuarto los 800 productores que participaron declararon la necesidad de que los productores afectados alcancen un aporte crediticio con una tasa de interés no mayor al 3%. También surgió el pedido de eliminación de las retenciones a las exportaciones a fin de evitar el quebranto de las

explotaciones por la sequía.

En tanto la Confederación de Asociaciones Rurales de Tucumán manifestó que para la caña y los granos está faltando agua y todavía no se terminó de sembrar. "Las altas temperaturas que están afectando la normal aplicación de insecticidas y herbicidas en caso de granos, al no haber condiciones de humedad no están haciendo efecto y esto complica el estadio de los cultivos", explicaron desde Cartuc.

Los productores de la Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos anunciaron que la situación es crítica, hay pérdidas por más del 30% del maíz, y en el centro sur está más complicado, como aclararon también los productores de Santiago del Estero y Corrientes. ▼



En la localidad de 9 de Julio los maíces padecieron la falta de agua extrema.



La ganadería también sufre porque se deterioraron las pasturas.

CARBAP CONTESTA LA CONFEDERACIÓN DE ASOCIACIONES

Rurales de Buenos Aires y La Pampa considera inadecuadas e irrespetuosas las expresiones del Ministro de Agricultura de la Nación acerca de "desdramatizar por la fuerte sequía que golpea fuertemente la producción nacional", cuando cientos de poblaciones están padeciendo las consecuencias de esta feroz sequía.

Sólo pueden considerarse dichas expresiones como producto de un "mareo en tierra", de un Ministro acostumbrado a opinar con certeza sobre temas pesqueros de alta mar pero incapaz de opinar con los pies sobre la tierra y menos aún de caminar un surco en mangas de camisa a 40° de temperatura y 58° a nivel de planta como lo hacen muchos de nuestros productores. Seguramente el Ministro Yahuar expresa con sus declaraciones el espíritu de la "sintonía fina" que viene exigiendo la señora presidenta en el tratamiento de los problemas y de sus soluciones.

ANÁLISIS GANADERO DE FERNANDO CANOSA

■ "UNA OPORTUNIDAD ÚNICA"

El analista habló sobre la situación actual que atraviesa la producción de carne. Novedades, consejos y una oportunidad para crecer.

► AUTOR **IGNACIO DE CARABASSA**
ignacio@lasbases.com

El crecimiento y la importancia que la Argentina y la región tienen en referencia a la producción mundial de alimentos para los próximos años, toma un valor determinante a la hora de analizar los mercados. En el caso de la cadena cárnica, se presenta, para el analista Fernando Canosa, una "oportunidad única en la historia".

"El fenómeno que está ocurriendo en China e India, donde aumenta la población pero además, por año, en China se transforman un millón de hectáreas agrícolas en urbanas, permite pensar en una oportunidad única que nos pone de cara a la mayor demanda alimenticia de la historia", sentenció.

Dentro del contexto actual argentino, el especialista se refirió al rol del productor ganadero en la cadena. "Tienen que ser protagonistas porque el futuro de la ganadería argentina está en sus manos", expresó en el marco de una jornada realizada por el Instituto de Promoción de Carne Vacuna

Argentina (Ipcva), en Bahía Blanca.

Canosa destacó que "hay que dejar de pensar que los políticos que no conocen el negocio tomen las decisiones. Tenemos que proponer ser protagonistas, sentarnos en una mesa y generar una propuesta común para toda la cadena".

Sobre la capacidad de crecimiento del rodeo nacional, Canosa opinó que "ana-



FERNANDO CANOSA
ANALISTA Y CONSULTOR
EN GANADERÍA

"Hay que ser protagonistas y generar una propuesta para todos".

lizando números, se puede ver que el promedio de destete en el país, ronda el 63%. Si especulamos con la productividad que puede llegar a tener un campo medio, podríamos llegar aproximadamente a un 76% de destete, que llevaría a tener alrededor de 2 o 3 millones de terneros más". Además, aclaró que "Este tipo de reuniones apunta a lograr más eficiencia, sobre todo en los rodeos de cría".

Las diferentes tecnologías adoptadas por los productores, van generando mejoras en la productividad de cada establecimiento. Así, los campos modelo muestran cómo se trabaja para que el resto de los productores, tengan soporte para implementar ciertas técnicas. Para Canosa, la provincia de Buenos Aires "tiene una adopción de tecnología diferenciada" y "hay que tratar de que se adapte a todo el país" para, poco a poco, ir recuperando el stock. También puntualizó en mejorar los recursos forrajeros para así "aumentar la cantidad de va-



"Podremos recobrar lo perdido", dijo Canosa en referencia al stock.

cas en la misma superficie".

Las posibilidades de crecimiento que señaló Canosa están atadas al protagonismo y la inclusión de cada productor en situaciones y negociaciones referidas a la cadena cárnica. Sobre si hay o no recursos para recuperar el stock perdido, el especialista opinó: "Sin ninguna duda, podemos recobrar lo perdido en los últimos años. Con estos precios actuales, hay que seguir produciendo y meterse mucho más en el negocio". Y explicó: "Desde el 1998 hasta 2011 se perdieron aproximadamente 7 millones de cabezas. Para poder recuperarlas, necesitamos diez años de mucho trabajo". ▼

SOMOS MUCHOS

LOS ARGENTINOS QUE TRABAJAMOS EN LA CADENA DE CARNE VACUNA.
POR ESO, CON POLÍTICAS A LARGO PLAZO, VAMOS A TENER MÁS CARNE.



IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE ARGENTINA

SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

www.ipcva.com.ar

GANADERÍA

■ HENO DE ALFALFA: AGREGADO DE VALOR AL CUBO

Técnicos del INTA Castelar proponen alternativas para potenciar el recurso forrajero. Dietas de alta calidad para profundizar modelos más intensivos de carne y leche.

AUTOR INTA BALCARCE*



Los forrajes perdieron terreno ante cultivos agrícolas, pero buscan recuperarse.

La tendencia de los escenarios productivos indica que es necesario profundizar los factores que afectan el valor nutritivo de la alfalfa en modelos cada vez más intensivos de carne y leche. “Los cubos y pellets de alfalfa representan una alternativa poco extendida en el país a pesar de presentarse como una fuente de fibra y proteína clave para la producción ganadera”, explica Miriam Gallardo, investigadora del Instituto de Patobiología del Inta Castelar, Buenos Aires, quien trabaja junto a su equipo en desarrollar esta propuesta.

“Todos los forrajes son potencialmente conservables como fuentes de nutrientes aunque la secuencia operativa de conservación es compleja y un mal manejo puede generar pérdidas de hasta el 40% de la biomasa del cultivo”, detalló la técnica. Por esto, es clave analizar y considerar las distintas tecnologías de proceso aplicables a su procesamiento con el objetivo de otorgar valor agregado a este recurso y obtener otros alimentos de alta calidad, estables todo el año y aplicables a una amplia gama de dietas productivas.

Los cubos y pellets –pequeñas porciones de material comprimido– de alfalfa repre-

sentan una alternativa poco desarrollada en el país a pesar de presentarse como insumos muy promisorios en los nuevos modelos de producción ganadera intensiva, debido a que permiten desarrollar dietas muy equilibradas, con un control más estricto de la cantidad de nutrientes.

Para Gallardo, este recurso se puede utilizar como “vehículo para aportar otros nutrientes específicos como concentrados especiales, minerales traza y micro-aditivos, entre otros. Los cubos son excelentes fuentes de fibra de alta calidad, mientras que los pellets son fuente de proteínas con perfil acorde de aminoácidos esenciales, aún para aves y cerdos”.

En este sentido, el heno de alfalfa es una fuente de fibra importante para la producción ganadera debido a que “permite equilibrar las dietas: se logran mejores texturas y palatabilidad, a la vez que provee la fibra necesaria para el correcto funcionamiento ruminal”, explicó Gallardo.

Mejor aprovechado

Si bien la productividad potencial de los alfalfares se duplicó significativamente –de 8.000 kilogramos de materia seca por hectárea a más de 15.000– el porcentaje de aprovechamiento –pastoreo o cosecha– no llega al 60% de la biomasa total producida anualmente, en contraste con el 80% que sería un rango deseable y alcanzable para mayor eficiencia biológica y económica.

El forraje cosechado con abundantes hojas será un insumo con alto valor pro-

La alfalfa aporta nitrógeno al sistema, por lo que es una forrajera ideal en la rotación de cultivos para la conservación de suelos.

teico. La rentabilidad del sistema aumentará significativamente con la obtención de henos de calidad. De esta manera, procesamiento y conservación con altas propiedades le agrega valor a la eficiencia en la conversión en carne y leche.

“A pesar de que este recurso es muy común en la Argentina –precisó Gallardo– en general la calidad promedio es muy baja en relación a su potencial nutricional. Además, cuando se comercializa normalmente se realiza por volumen, en lugar de calidad, lo que indudablemente tampoco contribuye a la sustancial mejora de los henos de alfalfa”.

Otra forma de comercialización es en forma de megafardos –que llegan a pesar de 400 a 500 kilogramos– que si bien son clásicos en otros países –como Estados Unidos– “en nuestro país esta forma

de compactar el heno es una opción muy promisoriosa para mejorar significativamente los atributos nutricionales de este recurso”.

La dieta para el verano

En los sistemas ganaderos de la región pampeana, el clima es un factor de eficiencia determinante durante la etapa de henificación. Los excesos de lluvias y los intensos calores –con alta radiación solar– son las variables más complejas en la obtención de henos de alto valor nutricional. “Por esta razón, el ensilaje de esta pastura es una alternativa muy válida”.

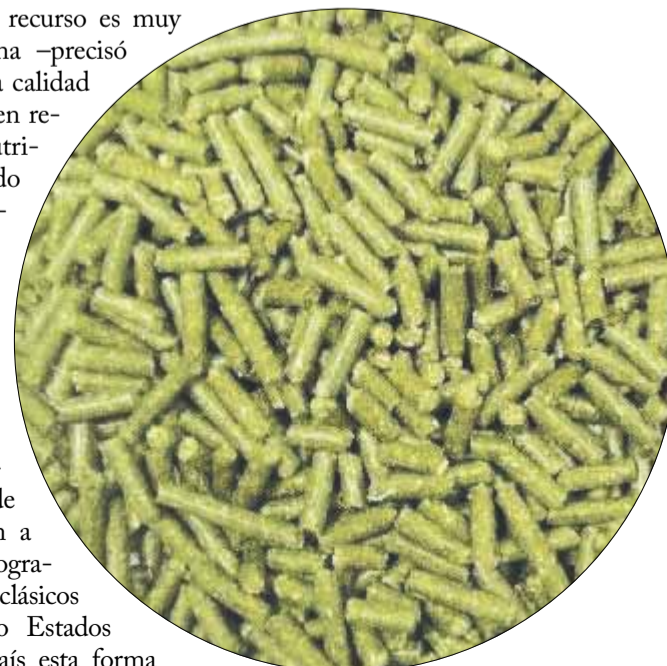
En muchos casos, debido a prácticas inadecuadas durante la elaboración –exceso de humedad inicial, deficiente compactación y presencia de oxígeno– se puede producir una importante degradación de las proteínas, con intensa proteólisis –degradación de proteínas– y formación de amoníaco.

Actualmente se plantan en la Argentina 4 millones de hectáreas de alfalfa, lo que la ubica en el segundo cultivo por área de siembra a nivel nacional. Además, aporta nitrógeno al sistema de producción, por lo que es una forrajera ideal en la rotación de cultivos para la conservación de suelos.

Asimismo, cerca del 60% de la leche bovina se produce en sistemas pastoriles con grados variables de suplementación, en el que la alfalfa es la base de la cadena forrajera y constituye al menos el 30% de la dieta otoño-invierno y hasta el 80% en primavera-verano. ▼

* Publicado en Inta Informa

Con 4 millones de hectárea, la alfalfa es el segundo cultivo por área en la Argentina.



Manejo de pasturas

Cómo potenciar la producción y mejorar la nutrición.

AUSPICIA ESTA SECCIÓN

Mail de contacto:
info@barenbrug.com.ar



CLAVES:

- Mes de máxima prioridad en manejo de pasturas para minimizar reducciones futuras en producción.
- Altas temperaturas de suelo, días muy largos y elevada intensidad de luz.
- Deficiencias generalizadas de agua disponible en el suelo.
- Bajas tasas de crecimiento de pasturas
- Reducción en la calidad del forraje disponible.
- Monitorear continuamente disponibilidad de forraje y condición productiva de las pasturas.
- Afinar manejo de la defoliación para evitar pérdida de plantas.
- Implementar estrategias para enfrentar la sequía:
 - Ajuste de carga.
 - Manejo de la alimentación por categorías, estado fisiológico (lactancia, preñez), condición corporal y objetivos productivos (GDPV; producción de leche/vaca). Destete precoz o adelantado.
 - Suplementación. Encierre de categorías prioritarias.
 - Intensificar uso de verdeos de verano.

OBJETIVOS

- Asegurar persistencia productiva de las pasturas.
- Mantener cobertura del suelo.
- Controlar intensidad del pastoreo. Manejar áreas foliares remanentes altas.
- Asegurar capacidad de respuesta productiva a lluvias.
- Combinar uso de pasturas con verdeos de verano y suplementos.

RECOMENDACIONES PRÁCTICAS

- Recorrer frecuentemente las pasturas para evaluar disponibilidad y determinar circuitos de pastoreo.
- Mantener altas cargas y pastoreos frecuentes sobre pasturas base agropiro para controlar encañazón. Combinar pastoreos

- menos frecuentes y aliviados con cortes de limpieza en pasturas consociadas de agropiro con Lotus y festuca alta.
- Adoptar manejo flexible. Combinar duración de los pastoreos y períodos de descanso según disponibilidad de agua y crecimiento de las pasturas. Priorizar cuidado de pasturas nuevas con buena densidad de plantas.
- Mantener remanentes no inferiores a 6 cm en pasturas base gramíneas perennes. Para preservar macollos vivos.
- Elegir lotes a renovar en el próximo otoño. Sacrificar los lotes de peor condición productiva para suplementar y alargar duración de rotaciones de pastoreo.
- Definir estrategia de control de malezas y barbechos para la próxima siembra de pasturas y verdeos. Comenzar con las aplicaciones de glifosato cuando existan buenas condiciones de humedad y las malezas estén creciendo activamente.
- Monitorear y controlar aparición de plagas promovidas por la sequía. Se han detectado ataques severos de tucuras, pulgones moteado y negro, trips y arañuelas. Consultar por umbrales críticos y alternativas de control.

GRAMA RHODES

- Continuar con las siembras en aquellos lotes que hayan acumulado por lo menos 40 mm de agua en el perfil.
- En pasturas establecidas mantener pastoreos rotativos, de corta duración con altas cargas cada 20 a 40 días según crecimiento de la pastura. Conservar remanentes no inferiores a 15 cm para favorecer formación de estolones y permitir rápido rebrote. Objetivos: promover pasturas de alta calidad (elevada proporción de hojas) y controlar la floración.
- Los primeros pastoreos en la estación de crecimiento pueden hacerse con categorías de recría o con vacas de cría con buena condición corporal.

Esquema sanitario productivo

Enero • CRÍA y RECRÍA



BIOGÉNESIS-BAGÓ
Juntos por otra ganadería

Info@biogenesisbago.com

www.biogenesisbago.com

ENERO 2012

ESQUEMA SANITARIO SUGERIDO DE CRIA-RECRÍA

CRÍA:

VIENTRES:

- Rodeos de Vacas y Vaquillonas: en algunos casos continúan en servicio. Controlar en las recorridas si sigue habiendo celo.

TOROS

- Si salieron de servicio realizar raspados correspondientes para descartar venéreas.
- Control de Parásitos Internos.
- Aplicar Adaptador MIN y Adaptador VIT post servicio.
- Controlar Condición Corporal.

TERNEROS AL PIE

- Suplementar con Suplenut (Cobre y Zinc) para evitar pérdidas de peso.

TODAS LAS CATEGORÍAS

ADULTAS:

- Control de Mosca de los Cuernos aplicando Arrasa o Aciendel Plus.

RECRÍA:

- Control de Mosca de los Cuernos con Arrasa o Aciendel Plus.
- Monitoreo de Parásitos Internos.
- Suplementar con Suplenut (Cobre y Zinc) en zonas de carencia.
- Control de Peso.
- Monitoreo de los lotes de recría por los posibles casos de Queratoconjuntivitis propios de épocas. Tratamiento con Antibióticos.

NO SE OLVIDE CONSULTAR A SU MÉDICO VETERINARIO RESPONSABLE SANITARIO DEL ESTABLECIMIENTO

MENOS MALEZAS, MAS PASTO
Engorde su negocio sin malezas.

Sin malezas y renovales su inversión en animales, pasturas y sanidad pueden generarle muchas más ganancias. Línea de pasturas Dow, el mejor control de malezas y renovales.

0810-4444-DOW (369) | facilitad@dow.com | www.lineadepasturas.com.ar

AVANCES EN LA GANADERÍA

FORRAJES PARA LA PATAGONIA

La producción de maíz en los valles irrigados son un complemento estratégico para cubrir la alimentación de los bovinos.

El aprovechamiento del maíz como grano y silo aparece como una oportunidad para el desarrollo de la ganadería bovina del Valle Medio, Río Negro. Con un uso estratégico de las reservas en épocas de déficit, es posible optimizar la oferta de alimento durante el año y aumentar la eficiencia de la producción de carne por hectárea.

“Los valles irrigados tienen el potencial de producir alimento para todas las vacas de la norpatagonia”, expresó Verónica Favere, especialista en producción de forrajes del Inta Valle Medio quien además agregó que “el cultivo de maíz es una alternativa interesante debido al alto contenido de energía de los granos”.

Entre los suplementos más utilizados, el maíz como grano seco, húmedo o silaje juega un rol clave en muchos de los sistemas ganaderos argentinos. El guardado



Entre los suplementos más utilizados se destaca el maíz como grano seco, húmedo o silaje.

de este cultivo en silos ayuda a cubrir los requerimientos de los animales durante el periodo invernal y balancear los nutrientes cuando hay déficit de energía.

“La alta producción de materia seca por hectárea, mayor volumen de energía digestible y la excelente aptitud para el ensilado –por su alto contenido de carbohidratos no estructurales solubles– le permite al productor una mayor independencia de las condiciones climáticas para su confección”, explicó Favere.

Comparado con otros modos de con-

Guardar provisiones en silos permite a los productores independizarse del clima

servación forrajera, este sistema presenta mayor estabilidad, “lo que se define como un seguro de producción”, señaló. Las decisiones de manejo del cultivo y de la práctica del ensilado –densidad de plantas a cosecha, tipo de híbrido, momento

y altura de corte, tipo de silo y tamaño de picado– deberán tender a un alto rendimiento productivo con un elevado valor nutritivo.

De acuerdo con ensayos preliminares, es posible producir alimento suficiente para 150 novillos con una ganancia diaria de peso de 1 kilogramo. “Las ganancias diarias

de peso vivo –precisó la técnica– no sólo dependen de la dieta en el corral, sino de la historia previa de esos animales: cómo fue su cría, calidad genética y manejo”, entre otros.

A futuro, adelantó Favere, se ensayarán mejoras en el contenido de proteína bruta, como pellet de girasol. “Debido a la simplicidad del sistema, el productor podrá realizarlo con una dedicación aproximada de dos horas diarias y sin necesidad de contar con maquinaria ni mano de obra”. ▼

CRA, el sentir del campo y la ciudad el programa de Confederaciones Rurales Argentinas



Abrimos las tranqueras para mostrarles el acontecer del ruralismo federal

- + Les presentamos viajes productivos por todo el interior del país.
- + Informes sobre los temas que interesan y preocupan al productor agropecuario.
- + Recorreremos las rurales del país para presentarles el desarrollo de cada región.
- + Toda la producción argentina y mucho más en el programa que piensa como los productores agropecuarios.

VIERNES 21 HORAS, **CANAL METRO**
SÁBADOS 12:30 Y LUNES 14:30 HORAS, **CANAL RURAL**

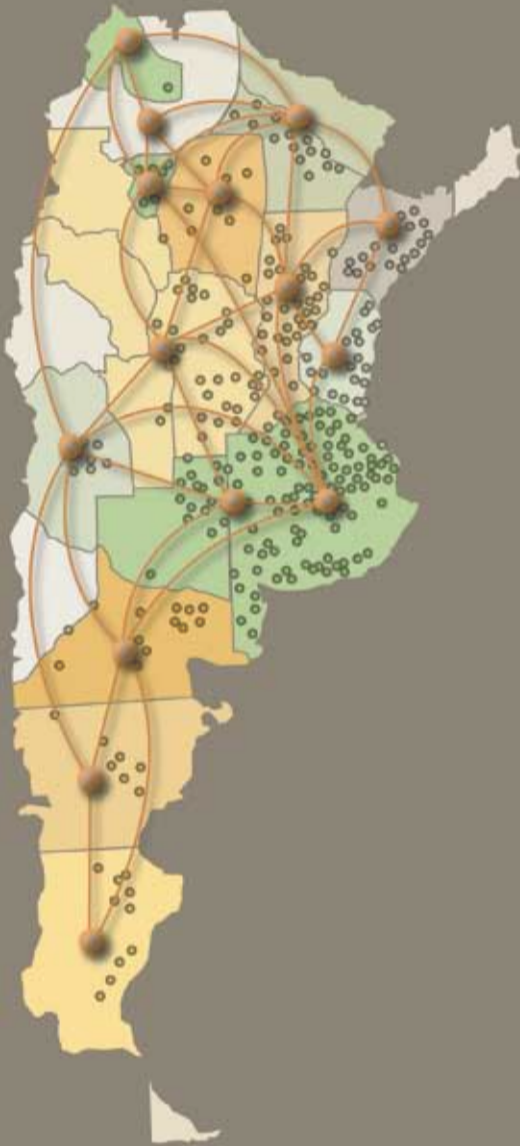

el sentir
del campo y la ciudad

CLASIFICADOS

comunicacion
@lasbases.com
011 4666-8156

**¿QUERÉS
VENDER
O COMPRAR?**

PONETE EN CONTACTO CON
LOS **65.000**
SOCIOS LECTORES
DE LAS BASES
EN LAS SOCIEDADES
RURALES DE CRA



Confederaciones Rurales Argentinas

CARBAP • CARTEZ • CARSFE • FARER • CHAFOR
CARTUC • FAAS • FEDERSAL • FERUJUY •
RIO NEGRO • CHUBUT • FIAS. CAR • CORRIENTES

1

TRACTOR DEUTZ 55
como nuevo pintado completo
cubiertas nuevas con cabina
Tel: **03465-15660139**

COSECH. NEW HOLLAND
TC57. Año 2006.
180 Pot. 23 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECH. NEW HOLLAND
TC57. Año 2006.
180 Pot. 23 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECH. NEW HOLLAND
TC57. Año 2005. 180 Pot. 23 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECH. VASSALL
1550. Año 2005. 28pi.
Tel: **03525-429400**

COSECH. DON ROQUE
170rv. Año 2004. Pot 330. 30pi.
Tel: **03525-429400**

COSECH. ARAUS
510/76 Perkins 140hp.
Plat Flex de 7 surcos.
Tel: **03472-429099**

COSECH. JOHN DEERE
1175/96 Plat Flex 19 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECH. JOHN DEERE
1175/96 Plat Flex 19 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA CASE
2388/98 4X4 Monitor Plat Flex
30 pies 2004.
Tel: **03472-429099**

COSECH. CASE 2388/04
4X2 Monitor Plat de 30 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECH. NEW HOLLAND
TC 57/94 Plat Flex 23 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA CASE
2388/05 4X2 Monitor Plat
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA JOHN DEERE
1175/97 Plat Flex 23 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECH. NEW HOLLAND
TC 59/00 Plat Flex 23 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA BERNARDIN
2120. Año 2004. 23pi.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA DON ROQUE
125RV. Año 1994.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR JOHN DEERE
4730. Pot 130.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR CASE
9330. Año 1998. Pot 240.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR CASE
7210. Año 1998. 200 HP.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR HEW HOLLAND
TM 165. Año 2003. 165 HP.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA ARAUS
510. Año 1985. Pot 170. 16FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA MASSEY
FERGUSON 5650. Año 1991.
Pot 160. 19FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA CASE
2399 EXTREME. Año 2007.
Pot.325 30FT.
Tel: **03525-429400**

COS. MASSEY FERGUSON.
Año 2007. M43. Pot 245. 30FT.
Tel **03525-42940**
03525-429400

COSECH. NEW HOLLAND
TC 57. Año 1997.
Pot 180. 19 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECH. NEW HOLLAND
TC59. Año 1998. Pot 230. 23 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECH. NEW HOLLAND
TC 57 MEC. Plat 19. Año 2003.
Pot 175. 19pi.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA JOHN DEERE
1075. Año 1995. Pot 170. 19pi.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA VASSALLI
A1550. Año 2007. Pot. 240.
28 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA CASE
2388 ESPECIAL.
Año 2004. Pot 284. 30pi.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR AGCO ALLIS
6150. Año 2006. Pot. 150.
Tel: **03525-429400**

TRAC. MASSEY FERGUSON
1078. Año 1976. Pot 70.
Tel: **03525-429400**

TRACTOR JOHN DEERE
4730. Año 1986. Pot 130.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA VASSALLI
V-1200/97 Perkins 180,
Plat Flex 23 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA VASSALLI
V-1200/91 Deutz 160
Tel: **03472-429099**

OPORTUNIDADES

Descuento
20%



MONITOR DE RENDIMIENTO.
1ra marca. NUEVO.
U\$S4.638.-



MONITORES DE SIEMBRA
de 6 a 20 surcos.
1ra marca. NUEVO.
U\$S1.076.-

GUÍA DE PULVERIZADORAS.
1ra marca. NUEVO.
U\$S2.640.-

COMUNICARSE al 15 6915-3412

COSECHADORA DON ROQUE
RV-150/03 Cumins
Plat Flex 28 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA JOHN DEERE
1185/96 Plat Flex 23 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA VASSALLI
V900. Año 1976. Pot. 160. 16 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA VASSALLI
1200. Año 1988. 19 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA VASSALLI
1200. Año 1990. Pot 160. 23 FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA CASE
2388 EXTREME. A
ño 2009. Pot. 284. 30pi.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA JOHN DEERE
1450. Año 2003. Pot. 180. 23FT.
Tel: **03525-429400**

COSECHADORA CASE
2388 EXTREME. Año 2004.
Pot.280. 30FT.
Tel: **03525-429400**

TRAC. MASSEY FERGUSON
1195/83 cabina 23.1x30.
Tel: **03472-429099**

TRACTOR CASE
MXM 135/00 DT semi power
soid 20.8x38 dual radial.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA JOHN DEERE
1550/03 Plat Flex 25 pies.
Tel: **03472-429099**

COSECHADORA CASE
2399/06 4X2 Monitor
Plat de 35 pies 800x32.
Tel: **03472-429099**

4

CASILLA RURAL
marca pampeana de 5.40 me-
tros, nueva, disponible.
Tel: **03465-15660139**

MONOTOLVA AUTODESCARGABLE
de 22 toneladas full, 2 ejes,
marca ombu nueva disponible.
Tel: **03465-15660139**

ACOPLADO TOLVA SEMILLA / FERTILIZANTE
de 10 ton. con sinfín cargador
marca "gaucho" disponible
\$35.000
Tel: **03465-15660139**

EMBOLSADORA DE GRANOS
marca rava en muy buen
estado.-
Tel: **03465-15660139**

CASILLA RURAL
nueva marca "ideal" de 6.50 m.
de largo, por 2.40m. de ancho,
full. disponible
Tel: **03465-15660139**

BENEFICIOS EXCLUSIVOS



FordRanger
Raza fuerte.

- Bonificaciones desde 8% a 13%.
- Línea: Autos, Pick-Up y Utilitarios.
- Tomamos Usados.
- Financiamos hasta el 70% solo con DNI.
- Ford Credit 9.9%
- Leasing.

Contacto: Ricardo Prado • Tel. 011-52787346. • celular: 011-1537649442 • rprado@oesteautos.com • www.oesteautos.com

CARTA DE LA RURAL DEL SUDESTE SANTIAGUEÑO

RECHAZO A LA PROHIBICIÓN DE DESMONTES



Ante la suspensión por la muerte del dirigente Cristian Ferreyra, rechazan los hechos de violencia pero piden seguir trabajando.

La Sociedad Rural del Sudeste Santiagueño envió, en el mes de diciembre, una nota al ministro de la producción Ingeniero Luis Gelid, en rechazo por la

prohibición de la Ley de Desmontes. “Queremos expresarle nuestro más sentido pesar y honda preocupación y desconcierto por los hechos de violen-


cia acaecidos en el departamento Copo, que terminaron con la vida del dirigente campesino Cristian Ferreyra. En el mismo sentido, debemos decir que, como institución, como productores, y sobre todo como ciudadanos de bien, rechazamos de manera intransigente y absoluta todo acto de violencia de cualquier naturaleza y por cualquier motivo, y más aún, cuando se ve comprometida la vida o la integridad física de las personas. Por ello, hacemos voto para que se ponga énfasis en el pronto accionar de la justicia y se brinde un baño de luz sobre los hechos que a nuestro modesto entender están siendo difundidos de manera distorsionada y direccionada, agravando la

hecho de paralizar todos los trabajos de desmonte, aún los ya iniciados; y la cancelación de todas las autorizaciones de desmontes ya otorgadas dentro de las exigencias planteadas por el mismo Gobierno, además de causar un gran daño económico y productivo al sector y por ende a la provincia toda, lo que sería el daño colateral más leve y superficial, sumerge a la sociedad productiva en una grave e indeseable sensación de inseguridad jurídica e institucional. Todo ello, agravado por el hecho de que, de acuerdo a nuestro parecer, dichas medidas no traen aparejada ninguna solución concreta a los numerosos conflictos por la tenencia de tierras, que se suscitan en todo nuestro vasto territorio provincial”.

“Además de un gran daño económico y productivo, emerge la inseguridad jurídica”.

confusión de la ciudadanía toda”, expusieron desde la entidad rural.

“Nos vemos en la penosa obligación de manifestarle nuestro más profundo desacuerdo con las medidas tomadas por el Gobierno de la Provincia, como reacción a los hechos antes comentados, por considerarlas, desproporcionadas, inadecuadas e inoportunas; ya que, el

Por último, recordaron en la carta que la Sociedad Rural “siempre defenderá a todos aquellos propietarios de inmuebles rurales que tengan títulos de propiedad, obtenidos dentro de la más rigurosa legalidad, y que desarrollen las actividades de limpieza, desmonte y producción en el infranqueable marco de respeto a la ley y las normas que regulan la misma”.  www.lasbases.com



Desde la rural santiagueña consideran que impedir no es una solución.

Cómo nos ven nuestros lectores

1 ¿Qué te gusta de Las Bases? • 2 ¿Qué le agregarías?



Para participar de esta sección escriba las respuestas y envíe una foto a lectores@lasbases.com



JUAN CARLOS LABANDAL
ASOCIACIÓN RURAL DE GENERAL MADARIAGA

1 • Es muy interesante lo que propone el periódico. Lo referente a la parte gremial está muy bien tratado. Los problemas del campo, comercialización, retenciones y otros inconvenientes están bien contados y ojalá que sigan así.

2 • Creo que hacer algunas notas con productores que estén pasando muchos problemas le vendría bien al periódico. La tecnología de punta siempre es buena, pero que todos los productores sepan los problemas de sus pares es fundamental. Sobre todo con el trigo en todo el Sudeste de la provincia de Buenos Aires.



FRANCISCO VASALLO
PRESIDENTE S.R. VILLAGUAY

1 • Me gusta mucho la diversidad de temas que se tocan. Las secciones político gremiales que tiene LAS BASES son muy completas y muy buenas. Es muy interesante lo que están haciendo ahora, de ir rotando zonas y como van llegando de a poco, a todos los rincones de CRA.

2 • Me interesaría mucho que vayan incluyendo cada vez más, notas técnicas-productivas acerca de ganadería. Tecnologías de punta, engorde a corral con suplementación, inseminación, y otras técnicas que nos sirven mucho a los ganaderos.



EDUARDO SÁNCHEZ DE BUSTAMANTE
S. R. DE VENADO TUERTO

1 • Es muy buena la amplitud tanto de temas como de zonas a las que viajan. Toda la información de cada región es muy importante para todo CRA. Además, me gusta mucho la diagramación, el tamaño y la calidad. Es muy bueno en lo que es el rubro de campo.

2 • Ahora que se está reflatando el tema de ganadería por los precios, me interesa mucho que se toquen temas referidos a eso. La parte técnica, nuevas tecnologías, pasturas implantadas. De eso hay, pero me gustaría siempre leer más.