



**ENTREVISTA
▶ LEGADO**

Hugo Alconada Mon analiza la situación de la corrupción y el legado kirchnerista. **Pág. 6**



**ACTUALIDAD
▶ REUNIÓN**

Dirigentes del NOA se reunieron con Buryaile. **Pág. 19**



Las BASES



AÑO 9 | Número #93 | ABRIL 2016 | Precio: \$8.00.- | www.lasbases.com

CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS



EN ESTA EDICIÓN,
ESPECIAL FINA

CAMPAÑA FINA

EL REGRESO DEL TRIGO

EL TRIGO VUELVE A TENER PROTAGONISMO FRENTE A LAS MEDIDAS TOMADAS POR EL NUEVO GOBIERNO, QUE DAN PREVISIBILIDAD AL NEGOCIO EN UN CONTEXTO DE UN MERCADO INTERNACIONAL FIRME. EL CLIMA Y LA FINANCIACIÓN SIGUEN GENERANDO ALGUNAS DUDAS, PERO LOS ANALISTAS ESTIMAN QUE LA SUPERFICIE PUEDE LLEGAR A CRECER HASTA 50 POR CIENTO.



NUEVA LÍNEA A

NACIDOS EN NUESTRO SUELO, PARA NUESTRO SUELO

www.valtra.com.ar

A750
78HP

A850
90HP

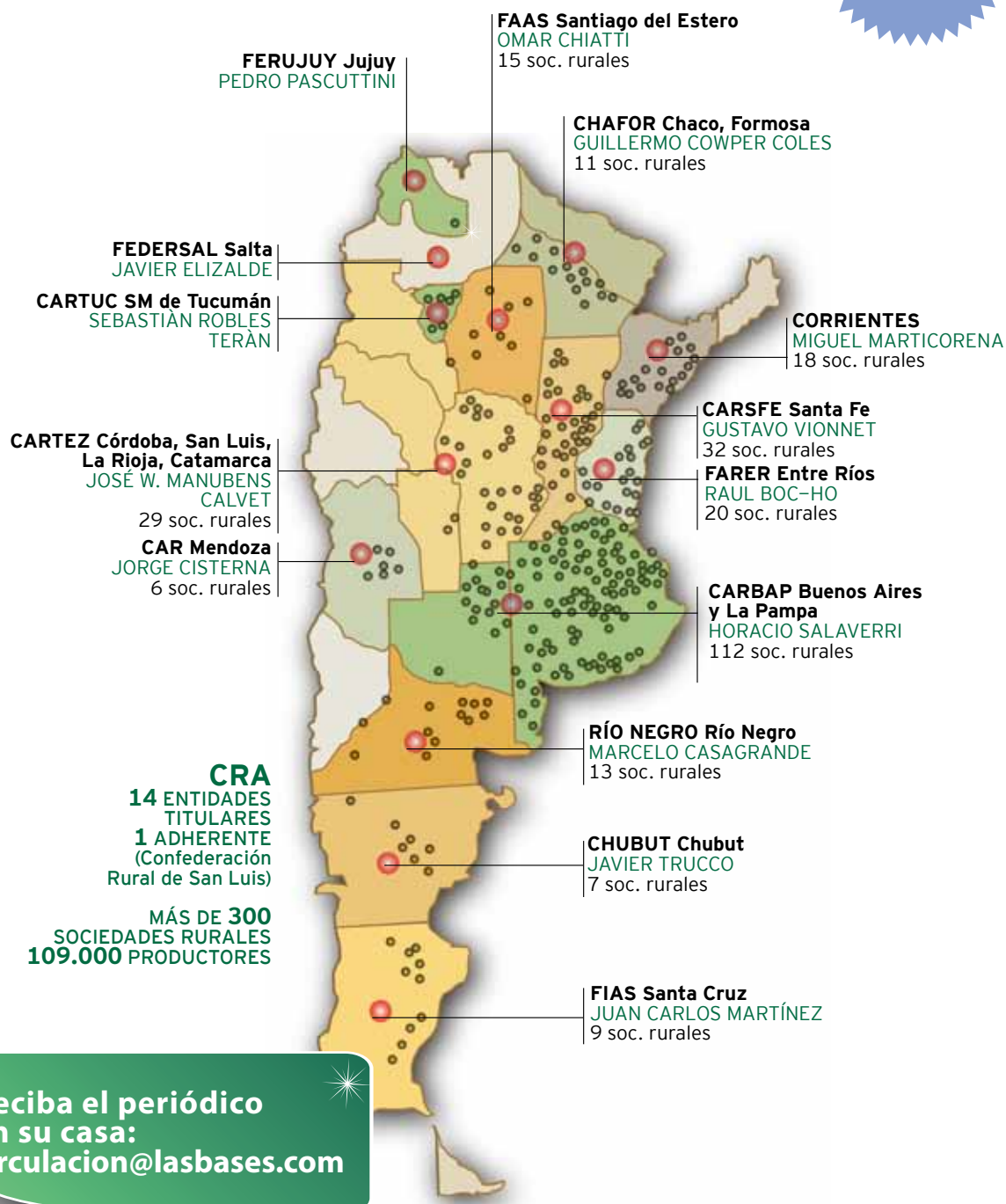
A990
106HP

TU MÁQUINA DE TRABAJO

► LAS BASES, el medio con mejor llegada dentro del campo argentino

UN PERIÓDICO QUE RECIBEN MENSUALMENTE 60.000 PRODUCTORES DE TODO EL PAÍS

9 AÑOS
93 EDICIONES



Reciba el periódico en su casa:
circulacion@lasbases.com

► Sumario



08

ACTUALIDAD
9º Encuentro de Jóvenes Cartez

Bajo el lema "Nuevos tiempos, nuevos desafíos. Seamos protagonistas", los ateneístas debatieron y realizaron una planificación de acciones para realizar.



10

ACTUALIDAD
Desastre agropecuario

Millones de hectáreas comprometidas por las fuertes precipitaciones que azotan distintas provincias en el país. Desgarradoras imágenes de animales embarrados, maquinaria estancada en caminos anegados y cultivos pudriéndose. Importantes pérdidas económicas.



16

GANADERÍA
El Recreo, a medida

La organizó el IPCVA y contó con la participación de técnicos del INTA. Se trató la problemática del entequo seco y los beneficios de promoción de raigrás para los meses de invierno. Hubo un clima esperanzado por las nuevas medidas económicas.



CONFEDERACIONES
RURALES ARGENTINA

Presidente Dardo Chiesa | CARBAP
Vicepresidente Primero Jorge Chemes | FARER
Vicepresidente Segundo Juan Carlos Goya | CHUBUT
Vicepresidente Tercero Enrique Santos | CHAFOR

Secretario Pedro Apaolaza | CARBAP. **Pro-Secretario:** Francisco Mayoraz | CARTEZ. **Pro-Secretario 2:** Juan Pablo Karnatz | FAAS. **Tesorero:** Fermín Oscar del Papa | FIAS
Pro-Tesorero: Alfonso Máculus | CARTUC

Vocales: Ignacio Pisani (FEDERSAL) / Daniel Lavallén (Federación de Soc. Rurales de Río Negro) / Gerardo Condado (Asociación de Soc. Rurales de Corrientes) / Mario Leiva (Confederación de Asociaciones Rurales de Mendoza) / Aldo Ayello (CARTEZ) / Federación Ruralista de Jujuy (FERUJUY).

Las BASES

Director Ejecutivo Nicolás Médico
Editor Santiago Rivas - santiago@lasbases.com
Comercial Jacinta Ramos - jacinta@lasbases.com
Lucía O'Connor - lucia@lasbases.com
Redacción Sandra Capocchi
Colaboradores Horacio Ortíz, Juan Martínez Dodda y Diego Abdo
Diseño Gráfico Clara Chimondeguy
Corrección Marina Quiroga
Administración Guadalupe Coll Areco
Producción Damián Ignacio Martínez

SUSCRIPCIÓN Y CIRCULACIÓN
circulacion@lasbases.com

Chajá

comunicación + mkt

CORREO DE LECTORES lectores@lasbases.com
Si su sociedad rural quiere recibir LAS BASES o por cualquier información contactarse a circulacion@lasbases.com
ISSN: 1851-9695

CONTACTO COMERCIAL
Jacinta Ramos jacinta@lasbases.com | 15 6915-3412
Lucía O'Connor lucia@lasbases.com | 15 3340-8227

*Registro Nacional de la propiedad intelectual en trámite. El contenido de los avisos publicitarios y de las notas no es responsabilidad de CRA ni expresa necesariamente sus opiniones.

PROPIETARIO CHAJÁ comunicación y mkt SRL
DOMICILIO LEGAL A. Alsina 971 PISO 1 of. 10 (C1088AAA). Cap. Fed.



DARDO CHIESA
PRESIDENTE DE CRA



■ LECHE PARA POCOS

Desde Confederaciones Rurales Argentinas pedimos a todos los actores de la cadena de valor transparentar el sistema de comercialización de leche en nuestro país y solicitamos al Ministerio de Agroindustria que sea el nexo para lograrlo. Instamos a trabajar en la información de mercados y en la defensa de la competencia para lograr con urgencia un equilibrio en la cadena láctea. La lechería argentina carece de un régimen de precios transparente y competitivo.

Esta situación lleva a que los productores tengamos bajos precios, haya cada vez más tambos cerrados y una desmedida concentración en la actividad. Es por ello que hay una necesi-

dad imperiosa para el tamboro de mostrar y formalizar la actividad.

En momentos difíciles por las consecuencias de las inundaciones en las principales cuencas lecheras de la Argentina acompañamos

y trabajamos en la solución de la coyuntura, pero como dirigentes tenemos la obligación de mirar la actividad en su conjunto a largo plazo. Creemos que hay que resolver el problema de lo que recibe el productor por

Instamos a trabajar en la información de mercados y en la defensa de la competencia para lograr con urgencia un equilibrio en la cadena láctea

Es necesario un mercado institucionalizado de leche a través de la formalización del contrato entre partes, con elementos básicos para armar el precio y las pautas de negociación, que pueda ser auditable y tenga un

litro de leche fresca en forma estructural. Es una tradición mal entendida el uso de la palabra en los acuerdos comerciales agropecuarios cuando sirve para eludir compromisos y perjudicar al productor.

ámbito de arbitraje.

Por estas circunstancias día a día el tambero y el consumidor sufren las consecuencias de los desequilibrios dentro de la cadena de valor lácteo. Las industrias y los supermercados nos ponen de rodillas a los responsables de la producción primaria, y una vez más queda refrendado que el productor no es formador de precios al observarse la constante remarcación desmedida en los valores de los productos lácteos.

Con el fin de revertir esta situación es hora también de conocer el criterio de la política láctea para saber si vamos a crecer o achicar la actividad y definir si la leche es de todos o de unos pocos. ▼

Nuevas líneas de crédito en dólares de Banco Galicia

Más y mejor financiación para tu campo.

Destinos y Plazos

- Capital de trabajo hasta 1 año.
- Convenios de financiación para bienes de capital hasta 5 años.
- Proyectos de inversión hasta 5 años.
- Proyectos de energía renovable hasta 7 años.

HACETE GALICIA
bancogalicia.com/rural

SUJETO A PREVIO CUMPLIMIENTO DE REQUISITOS COMERCIALES, LEGALES Y DISPONIBILIDAD.



ALFREDO DE ÁNGELI

■ “NOS TOCÓ UN GOBIERNO NUEVO CON EL PEOR AÑO”



Exclusiva entrevista con el Senador Alfredo de Ángeli, presidente de la Comisión de Agricultura, Ganadería y Pesca.

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI

Inundaciones, proyectos de ley y la importancia de la participación en la política fueron los temas centrales de un encuentro entre LAS BASES y el flamante presidente de la Comisión de Agricultura en el Senado de la Nación.

Conocido como productor entrerriano, el dirigente gremial federado transitó un camino desde los acampes en las rutas en el 2008 a una banca por Cambiemos. Hoy, como muchos agricultores, se encuentra preocupado por las inundaciones y trabaja para conseguir mejores condiciones de financiamiento con el Banco Nación.

LB: ¿Cuál es su análisis sobre la situación que viven los productores por las inundaciones?

ADA: Estamos pasando por un momento muy difícil en muchas provincias de la Argentina por un fenómeno climático que hace desastres y que todos los días agrava más la situación.

Hay muchas pérdidas económicas para el productor, y por ende para el Estado nacional y provincial. Sin duda, muchos productores ganaderos, apícolas y principalmente los de las economías regionales han tenido muchas mermas, pero también la macro producción como la soja se encuentra complicada. Todavía no se puede hacer una evaluación porque sería en base de supuestos, pero sabemos que son graves las pérdidas. También en el tema de infraestructura con caminos y puentes destrozados.

Declaramos una emergencia. Está bien, es una ayuda espiritual como digo yo, pero necesitamos de la herramienta del Banco de la Nación Argentina, porque, al no poder cosechar, muchos productores tienen compromisos no sólo con cuotas sino con cheques que no los van a poder cubrir y eso arrastra a cortar la cadena de pago. Estamos trabajando fuertemente con este tema.

Les pido como senador que las entidades agropecuarias sigan acompañando con propuestas, hoy vamos a necesitar de todos. Nos tocó un gobierno nuevo con el peor año, habrá que hacer lo necesario para salir adelante.

LB: ¿En qué proyectos legislativos piensan avanzar?

ADA: En la reunión de gabinete se trataron distintos temas, pero hay que separar lo urgente de lo importante. Lo importante son las políticas públicas a largo plazo.

Tenemos que volver a la discusión del seguro multiriesgo. Ya se había hablado del tema, pero nunca se llevó a cabo.

Puede ser que el dinero que va para emergencias se use para ayudar a formar un fondo anticíclico para el seguro multiriesgo.

Puede ser que el dinero que va para emergencias se use para ayudar a formar un fondo anticíclico para el seguro multiriesgo. Hay legislaciones comparativas

con otros países del mundo. No lo vamos a inventar los argentinos, en otros lados se usa. Hay que tratar de hacerlo lo mejor posible. Universalizarlo para que las empresas de seguros internacionales tengan ganas de venir a la Argentina, para eso hay que mostrar seriedad y este gobierno lo está haciendo.

Respecto a la financiación de la actividad gremial, hay proyectos para discutirlos, algunos van a sufrir ciertas modificaciones. Respecto a los proyectos relacionados

a lo impositivo es en Diputados donde comienzan a trabajarse.

LB: Como presidente de la Comisión, ¿cuál es su objetivo de trabajo este año?

ADA: Tratar una Ley de semillas, también volver a componer el Inase, el directorio que se disolvió, para que el Estado tenga el papel preponderante en el tema de semillas, que esta acéfalo.

También una ley de conservación de suelos; hay varios proyectos que discutir, no hay que dejar de cuidar el medio ambiente. Además, existen propuestas para fondos citrícolas, para los jugos naturales. Estamos analizando uno para los jóvenes emprendedores del campo, con créditos blandos para las sucesiones indivisas de los pequeños productores que a veces tienen que vender el campo porque un heredero no le puede comprar al otro.

Hay que tener claro que necesitamos que la gente se quede en el campo, para ello los Gobiernos de las provincias deben estar comprometidos para que haya caminos, electrificación, educación y comunicación. Es necesario ofrecer condiciones como en la ciudad. Eso va a llevar tiempo, pero algún día hay que plantar el árbol.

LB: ¿Qué hay en estudio para fortalecer las economías regionales?

ADA: Ayudarlos con fondos anticíclicos. En distintas economías regionales hay que trabajar a raíz de las circunstancias de los precios internacionales, elaborar fondos específicos y formar una política de cómo podemos achicar la brecha entre el productor y el consumidor.

LB: Respecto a la producción lechera, ¿qué propuestas trabajan para su fortalecimiento?

ADA: Estoy estudiando una vieja Ley Volando, una gran discusión de Don Humberto Volando, que nunca pudo llevar a cabo. Consiste en que en la buena época se cree un fondo para cuando lleguen los momentos malos en la actividad, que ese fondo salga a acompañar a los productores.

Lamentablemente creo que el productor es reacio en este tipo de iniciativas, cuando está bien no quiere aportar para cuando está mal. La leche es un commo-



Alfredo de Ángeli explicó las medidas que apoyarán en el congreso

Hoy se sabe que cuando hay falta de leche va a mejorar el precio, pero no podemos esperar que haya un año anormal para que les vaya bien a los tamberos.

ditie que tiene altos y bajos como cualquier commodity en el mundo. Vamos a tener que trabajar en eso. No sé si será exactamente sobre la Ley Volando, pero hay que analizarla y discutirla. Hoy se sabe que cuando hay falta de leche va a mejorar el precio, pero no podemos esperar que haya un año anormal para que les vaya bien a los tamberos.

LB: ¿Cómo se encuentra la conformación a nivel de bloques políticos? ¿Hay posibilidad de lograr consenso para aprobar los despachos de la Comisión que usted preside?

ADA: Las distintas comisiones de diputados y senadores, junto con el Ejecutivo, a través del Ministerio de Agroindustria, trabajamos juntos para ver cómo seguimos resolviendo problemas que hace mucho tiempo necesitamos solucionar en el país, y que no se podían hacer por falta de diálogo. Hoy tenemos que valorar que lo hay y que existe una decisión política.

La política gremial es la llave para cambiar las cosas, o para reclamar o para aportar.

Hace un mes que se conformaron las comisiones, ante las iniciativas legislativas no tengan dudas de que, si piensan en el bien de los productores, de las familias que viven en el campo, en el bien de los pueblos del interior, el campo creo que no va a ver ningún problema. En el campo se genera la riqueza de sus pueblos. Si a los sectores le va bien sin duda se va ver reflejado en la parte impositiva y en el país. Es cuestión de sentarse a dialogar. Al productor agropecuario hay que marcarle reglas de juego que sean claras y vean un futuro. No necesitan proyectos de ley para que se pongan a trabajar.

LB: A pesar de los logros que obtuvieron por la Resolución 125, ¿por qué el productor vuelve a estar tranquilas adentro como antes del 2008?

ADA: Eso es un error, tenemos que estar tranquilas afuera, tenemos que participar de la política siempre.

Nosotros dijimos que el 2016 iba a ser un año difícil, el 2017 va a ver los cambios. Los tiempos de las necesidades a veces no son los de la política, no es fácil. Estamos en un momento malo, estoy como senador poniendo todo lo que pueda a mi alcance. Felizmente tenemos gente como el Ministro, el Secretario de Agregado de Valor y el Jefe de Gabinete que conocen el sector.

Decirles a los productores que sigan agremiados, para los que no

están en lo partidario. La política gremial es la llave para cambiar las cosas, para reclamar o para aportar.

Les digo a los productores que en los momentos de crisis nos damos cuenta del valor del gremio. Lamentablemente, muchos en los momentos de bonanza se olvidan del gremio, que es el momento donde más tiene que fortalecerse. En los países donde más consolidado está es donde con mejor situación se encuentra el productor agropecuario.

Lo decía en el 2008: el gremialismo y la política partidaria son causas nobles. La política partidaria es una herramienta en

donde necesitamos que mucha más gente participe, que aporte a la política, que dejemos de mirarla desde afuera porque sino hay otra gente que la integra y que desconoce de las cosas del campo.

El que no tiene tiempo para la política no tiene tiempo ni para él. No me diga que una hora por mes no le puede dedicar al gremio. O un quintal de soja para pagar la cuota. Una tonelada de soja la pueden poner tranquilamente en el gremio por año. Si no lo quieren hacer es porque quieren la otra política.

Como productor agropecuario primero, como gremialista segundo y ahora deve-

nido a la política partidaria, les pido que no me vengan con excusas de que no pueden participar. Hay que estar acompañando a sus dirigentes de base o provinciales y nacionales. Tienen que ir a las reuniones, no esperar a que venga un fenómeno climático para ir.

Se necesita de cada uno de los productores, con aportes permanentes de ideas para sacar las mejores leyes, que sea para el bien colectivo.

Hay algunos que no hacen y encima están mirando para criticarnos, no van ni siquiera adelante, ni al lado nuestro. Sino atrás esperando nuestros errores. ▼



Motosierras con la calidad Stihl, no hay. Razones para no tener una, tampoco.

Es así. Cuando uno decide comprar una motosierra Stihl, se siente seguro. Porque elige entre la línea más amplia del mercado. Y sabe que es la mejor tecnología a la que se puede acceder. Una motosierra Stihl es más que una herramienta de trabajo eficiente. En un Concesionario Stihl podrás comprobarlo, junto con el mejor asesoramiento y el respaldo de la red más grande de la Argentina. Tecnología alemana, variedad, confianza, con la mejor relación precio calidad. ¿Necesitás más razones para comprar una?



f t y Stihl_ar

Stihl Motoimplementos S.A.
Ruta Panamericana Colectora Este 29253, Prov. de Bs. As. - CUIT: 30-69693085-2
Consulte por su Concesionario Oficial más cercano al **0800-888-STIHL(78445)**
ventas@stihl.com.ar - www.stihl.com.ar

STIHL®

ENTREVISTA A HUGO ALCONADA MON

■ TRAS LA CORRUPCIÓN DEL LEGADO KIRCHNERISTA



Su última investigación periodística derivó en un nuevo gran escándalo que mezcla poder político y empresarios. Su visión de la corrupción y de la Argentina como sociedad.

► AUTOR **DIEGO ABDO**

Corría mayo de 2015 y nos encontrábamos con Hugo Alconada Mon para una entrevista que nos venía como anillo al dedo para conocer su opinión sobre la corrupción política y empresarial en la Argentina, denunciada en gran parte en sus investigaciones en el diario La Nación, y anticipar lo que sería su esperada presencia en el Congreso de CRA en Santa Fe. A casi un año de aquel primer encuentro, Alconada Mon vislumbraba por aquel entonces lo que con el tiempo y un cambio de gobierno en el medio sucedió: “Las causas de Boudou, Ricardo Jaime o empresarios cercanos al poder como Lázaro Báez, a medida nos vayamos acercando a las elecciones van a ir perdiendo fuerza. Lo que se puede vislumbrar es que el 2016 puede ser distinto y que las causas avancen”. Y agregaba: “No sé si veremos a muchos funcionarios detenidos y en prisión en el 2016, pero vamos a ver a muchos funcionarios desfilando por Tribunales”.

Las cosas han cambiado rotundamente en la Argentina y finalmente funcionarios y empresarios cercanos al gobierno de Cristina Fernández de Kirchner no sólo desfilan en los pasillos judiciales, sino que algunos ya pisaron la cárcel, como Lázaro Báez y Ricardo Jaime, imputados por frondosos casos de corrupción.

Ya está dicho que cierto sesgo del periodismo se ha convertido indudablemente en un espacio desde donde se trabajó con fuentes, rigurosidad y pruebas en investigaciones que destaparon la olla de actos ilícitos vinculados a la sobre facturación de obras públicas que no se realizaron,



“Otro es el López del crecimiento del Grupo Indálo que financió su expansión con los impuestos que dejó de pagar a la AFIP por Oil Combustibles”.

Alconada Mon fue quien destapó las maniobras de Cristóbal López

“López, Lázaro Báez y varios otros empresarios y funcionarios hicieron lo que hicieron con la cobertura y la venia de la AFIP”.

la compra de maquinaria que no llegó, y el desvío de fondos hacia actividades privadas conocidas popularmente con el título de “lavado de dinero”. En esta zona del periodismo se ubica Hugo Alconada Mon, quizás el más serio periodista de investigación de los últimos diez años en la Argentina.

Cristóbal y sus 8 millones de pesos

Ya en el 2016, Alconada volvió a ser noticia con una shockeante investigación que le llevó cuatro años de trabajo: el empresario Cristóbal López no pagó a la AFIP \$8000 millones durante el kirchnerismo,

según surge de los balances contables de Oil Combustibles y otras empresas del Grupo Indálo, propiedad de López.

¿Cómo definiría a este tipo de empresarios que amasaron fortunas durante la década pasada con una ligazón directa con el poder político?

Según con qué ojos se mire, Nestor Kirchner en sus primeros años estaba convencido en una burguesía empresarial nacional. Envidiaba a los empresarios brasileños porque tenían, según él, la camiseta puesta y combinaban sus intereses de lucro con los intereses nacionales. Por eso, para él era necesario recrear una burguesía nacional. Luego todo terminó derivando en empresarios cercanos al poder, en un capitalismo de amigos. Ahora si lo mirás con una mirada sospechosa, la cosa es ver hasta qué punto Cristóbal López no es más que un mero socio del poder.

¿Quién es Cristóbal López según lo que pudo investigar?

Hay tres grandes ejes: es el zar del juego, que financió su expansión gracias a los tragamonedas y las facilidades de instalar casinos. Con las ganancias financiaba su crecimiento. De un lado queda Cristóbal López con el juego y con ciertos socios. Y otro es el López del crecimiento del Grupo Indálo, que financió su expansión con los impuestos que dejó de pagar a la AFIP por Oil Combustibles.

Pero hay mucho más, porque además es el consignatario de un peaje en Cañuelas que no pagó tasas al Estado nacional por 400 millones de pesos. Además de multas que no pagó por 500 millones de pesos, y tampoco realizó los aportes jubilatorios de los empleados por 300 millones de pesos.

Resumiendo, Cristóbal López y Fabián De Souza, su socio, financiaron el cre-

cimiento del Grupo Indálo con los impuestos y las tasas al Estado que dejó de pagar y los aportes jubilatorios de los empleados que tampoco pagó.

¿Cuál es el rol de la AFIP y de su ex titular Ricardo Etchegaray?

López, Lázaro Báez y varios otros empresarios y funcionarios hicieron lo que hicieron con la cobertura y la venia de la AFIP. El caso más paradigmático es el de Ciccone, donde un grupo de empresarios cercanos a Boudou contaron con la protección para reconstruir y resucitar a la empresa Ciccone gracias a la ayuda de la Casa de la Moneda, la AFIP, el Banco Central, Defensa de la Competencia y la Secretaría de Comercio entre otros organismos. Etchegaray fue un protagonista activo para el desarrollo de Cristóbal López.

¿Cuándo investiga a estos personajes con peso político y económico piensa que puede haber represalias en su contra?

Durante los años de Menem y de La Rúa hubo funcionarios que pidieron mi cabeza varias veces al diario La Nación. Recibía mensajes acusándome de zurdito. Durante el kirchnerismo me decían desde gorila. Lo gracioso ahora es que como estoy publicando algunos artículos sobre el gobierno de Macri ya volvieron a tildarme de socialista y debería trabajar para Página 12. Y ya recibí, por ejemplo, amenazas por Facebook que dicen que en los 70 ya me hubiesen liquidado.

¿Qué piensa de los argentinos como sociedad ante estos actos de corrupción?

De Etchegaray no hay que olvidarse ni dónde está ahora, ni lo que hizo antes. Y es una crítica a nuestra sociedad. ¿Cómo es posible que tuviéramos y permitiéramos a un gobierno perseguir a un abuelo que tenía 10 dólares para su ahorro mientras el mismo Cristóbal López podía evadir miles de millones de pesos? ¿Eso qué nos dice como sociedad? 10 dólares y un abuelito de un lado y 8000 millones del otro. Eso habla mucho de nosotros. ▼

► MUCHA TELA POR CORTAR

Según contó Alconada todavía “hay mucho que falta sacar a luz. Hay nuevos personajes de los anteriores gobiernos que deber dar explicaciones. Que Etchegaray esté en tela de juicio si sigue o no hoy en su cargo es importante”.

ACUERDO

EL INTA Y CRA JUNTOS CON UNA AGENDA EN COMUN

CRA y el INTA firmaron un convenio marco de entendimiento donde ambas instituciones coinciden en promover el desarrollo agropecuario.

► AUTOR DIEGO ABDO

Marzo fue un mes de regresos a las buenas prácticas enmarcadas dentro de un país con sentido común, que une sin enfrentamientos al sector público con el privado. Por esa senda CRA y el INTA firmaron un convenio marco de entendimiento donde “ambas instituciones coinciden en promover el desarrollo agropecuario para lograr el incremento de la producción, la productividad, la diversificación productiva y la eficiencia sectorial y global”.

Los representantes de ambas entidades, Dardo Chiesa presidente de CRA, y Amadeo Nicora, titular del INTA, fueron los encargados de firmar este acuerdo marco que dará lugar a profundizar un trabajo interinstitucional en todo el país. “Este acuerdo de buena voluntad entre CRA y el INTA es un avance muy importante entre la interacción pública y privada, y forma parte de una estrategia que viene desarrollando CRA en la conformación de agendas comunes”, explicó el presidente de CRA, Dardo Chiesa, quien estuvo acompañado por el delegado de la entidad en el Consejo Directivo del INTA central, Alejandro Lahitte, y delegados de CRA en los Consejos de las



Directivos del INTA y de CRA llegaron a un convenio de entendimiento

distintas regionales del INTA. La construcción de una agenda en común forma parte de un nuevo país que se solidifique desde mejores y más relacionadas instituciones, y como explicó Alejandro Lahitte, “el convenio es para trabajar en una estrategia de construcción. Todos queremos que el INTA vuelva a enfocarse en su visión fundadora, que es atender a todos los productores en sus distintas escalas”.

En el encuentro participaron además el vicepresidente y el director nacional del INTA, Mariano Bosch y Héctor Espina. “Desde el INTA debemos trabajar en todas las etapas de la transferencia tecnológica, tenemos que retomar el rol del INTA como protagonista en lo tecnológico”, explicó Nicora. “Estamos

trabajando en el Plan Estratégico Institucional 2015-2030, debemos analizar lo que se realizó hasta ahora, planificando con prospectiva”, sintetizó.



Amadeo Nicora, Dardo Chiesa y Juan Pablo Karnatz firmando el convenio

► REUNIÓN DE DELEGADOS DE CRA

La firma del convenio sirvió además para que delegados de CRA en las extensiones del INTA de diferentes regiones del país participaran de un extenso encuentro donde se debatió sobre estrategias a continuar y las diferentes problemáticas.

Nuevos acuerdos en camino

El convenio marco es una especie de paraguas que abrirá nuevos caminos, de ahí la importancia de este primer gran paso que permitirá que se generen nuevos acuerdos y convenios más puntuales y sobre aspectos técnicos. En relación a las posibilidades que se abren, Lahitte explicó que “este Convenio Marco sirve para dar inicio a otros acuerdos sobre temas concretos. Es el primer paso necesario para avanzar con situaciones más particulares”.

El panorama de trabajo que se abre es amplio y fundamentalmente federal tanto por la presencia en todo el país del INTA como de CRA, lo que permitirá que se avance de manera mancomunada en investigación, capacitación, innovación tecnológica y desarrollo rural sustentable. ▼

“Todos queremos que el INTA vuelva a enfocarse en su visión fundadora, que es atender a todos los productores en sus distintas escalas”.

UN 2,4D DIFERENTE CON NANOTECNOLOGÍA



★ LA MÁS BAJA VOLATILIDAD
400 VECES MENOS QUE UN ÉSTER
5 VECES MENOS QUE UNA SAL AMINA

★ SIN RESTRICCIONES PROVINCIALES DE USO

★ COMPATIBLE CON TODOS LOS GLIFOSATOS
★ SIN OLOR
★ SEGURO PARA APLICACIONES PERIURBANAS
★ ALTAMENTE EFECTIVO EN BARBECHOS



La tecnología Elite representa un concepto innovador y único en el mercado de fitosanitarios, desarrollado por Red Surcos.

Gracias a la aplicación de Nanotecnología, los productos con tecnología Elite brindan grandes beneficios ambientales con excelentes resultados de control.



INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS

9º ENCuentRO DE JÓVENES CARTEZ

Bajo el lema “Nuevos tiempos, nuevos desafíos. Seamos protagonistas”, los ateneístas debatieron y realizaron una planificación de acciones para realizar.

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI

El “9º Encuentro de Jóvenes Cartez” realizado en la Sociedad Rural de Jesús María tuvo la participación de aproximadamente 60 chicos de los Ateneos de las entidades de base de Canals, Jesús María, Leones, Río Cuarto y Villa María integrados principalmente por jóve-

► DETALLES

En el acto inaugural estuvieron también el presidente de la entidad anfitriona, Atilio Carignano; el presidente de Cartez, José Manubens Calvet; el Secretario de Valor Agregado del Ministerio de Agroindustria, Ing. Agr. Néstor Eduardo Roulet.

El primer panel fue sobre las “Perspectivas y oportunidades en el desarrollo del sistema agroindustrial”, con la participación del economista David Miazza, de la Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina (FADA); el socio fundador de Bio4, Ing. Agr. Germán Di Bella; y el director periodístico de Canal Rural, Carlos Etchepare.

Por la tarde, estuvo el panel de Comunicación y Política, con el Director del Programa de Alimentos y Agonegocios de la Universidad de Buenos Aires, Sebastián Senesi y el economista Iván Ordoñez.

La ex presidente de la Comisión de Agricultura de la Legislatura de la Provincia de Córdoba, María Alejandra Matar, junto al secretario de ganadería, Olden Riberi, y la Directora de Producción, Liliana Allasia.

El día domingo fue el momento del panel Gremial con el presidente de la Sociedad Rural de Río Cuarto, Javier Rotondo, quien expuso sobre el gremialismo y las diferentes Instituciones del sector productivo (Cartez, CRA, Coninagro, FAA y SRA).

Rotondo explicó a los ateneístas la importancia de Las Bases dentro del Movimiento Rural Confederado y cómo está conformada la estructura institucional.

Por su parte, el Director General del Foro de Entidades Empresarias y de la Producción de la Región Centro de la República Argentina, Maximiliano Mauvecín, se explayó acerca de la competitividad intersectorial, la relación público-privada y el asociativismo al cien por ciento.

Al término de la Jornada se realizó un Taller, moderado por el periodista Fernando Merino, en el que se expusieron las conclusiones del Encuentro.



Los encuentros permiten que los ateneístas intercambien experiencias

Hoy debemos buscar nuevos objetivos, tenemos que trabajar para lo que representa las sociedades rurales, que es la defensa de los derechos de productores.

nes de secundario.

Los ateneístas compartieron vivencias a través de charlas y talleres donde analizaron aspectos del panorama político y social de la Argentina, de la actividad agropecuaria y del gremialismo rural.

Al respecto, la titular del Ateneo Juvenil de la Sociedad Rural de Jesús María, grupo organizador del evento, María Inés Pagnutti, detalló que “durante las jornadas abarcamos ejes fundamentales como producción, política y social, y gremialismo, temáticas que creemos que debemos ir mejorando para crecer en nuestras sociedades rurales”.

Pagnutti explicó que “lo que nos interesa es ayudar a nuestras empresas y colegios, buscando alternativas sustentables

y asociarnos con la sociedad”.

El ex presidente del Ateneo Cartez, Elvio Pereyra, consideró que “se cumplieron los objetivos del encuentro, por los comentarios que hemos recibido durante las jornadas”. También Pereyra resaltó las charlas sobre el análisis de la comunicación del sector y “ver cómo afrontar el desafío que surgió en el debate” para acercarse a la sociedad.

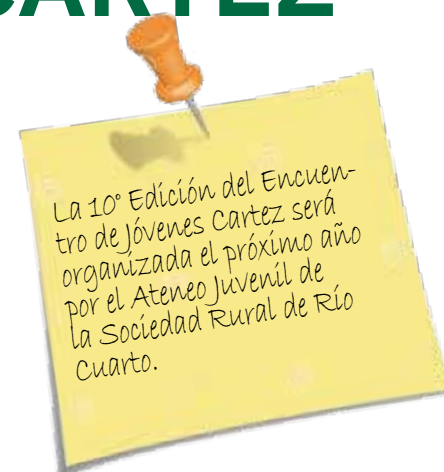
Para el dirigente ateneísta, las jornadas “son un espacio de intercambio muy útil, que sirve para conocerse entre los ateneos y además capacitarse y escuchar a referentes rurales”.

La presidenta del Ateneo Cartez, María Pamela Pereyra, sostuvo que los jóvenes “tenemos que fortalecernos más

“Tengo gran alegría de ver que los ateneístas tienen la posibilidad de capacitarse, porque en nuestra época cuando nos hicimos dirigentes no la hemos tenido”.



El objetivo es tener futuros dirigentes bien preparados y formados



como bases, al principio en la formación de los grupos estábamos abocados por el conflicto de la Resolución 125. Hoy debemos buscar nuevos objetivos, tenemos que trabajar para lo que representa las sociedades rurales, que es la defensa de los derechos de productores. Empezar a establecer ese lazo del origen de las entidades”.

En Jesús María estuvieron acompañando a los jóvenes, autoridades de la Confederación y de CRA. El vicepresidente de Cartez, Gabriel De Rademaker, entusiasmado subrayó: “me pareció un encuentro excepcional. La importancia de este ámbito es la renovación de las entidades. Hemos compartido un espacio de discusión de un alto nivel gremial”.

Por su parte, el vicepresidente 1º de CRA, Jorge Chemes, remarcó: “tengo gran alegría de ver que los ateneístas tienen la posibilidad de capacitarse, porque en nuestra época cuando nos hicimos dirigentes no la hemos tenido. A medida que pasa el tiempo vemos a una dirigencia del día de mañana cada vez mejor”. ▼

► NUEVAS AUTORIDADES:

Se realizó el cambio de Mesa Ejecutiva del Ateneo Cartez para el período 2016-2017, quedando conformada de la siguiente manera:

Presidente: María Pamela Pereyra (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Río Cuarto).

Vicepresidente: Elvio Pereyra (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Jesús María).

Secretario: María Julieta Rossaroli Polo (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Río Cuarto).

Prosecretario: María Manuela Weidmann (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Río Cuarto).

Tesorero: Marcos Montenegro (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Jesús María).

Protesorero: María Belén Sarboraria (Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Leones).

AGRONACIÓN

LA HERRAMIENTA MÁS PODEROSA PARA SU CAMPO



BVA PUBLICIDAD

BENEFICIOS CONCRETOS:

- Cuento con la tasa más conveniente y la mejor financiación.
- Refinancie su saldo a través de pagos mínimos.
- Ingresando en www.agronacion.com.ar acceda a toda la información de su cuenta AgroNación y consulte nuestras promociones especiales.



0810 666 AGRO (2476)
de lunes a viernes de 8:00 a 20:00
www.agronacion.com.ar


AgroNación



Banco Nación

INUNDACIONES

DESASTRE AGROPECUARIO



Miles de hectáreas comprometidas por las fuertes precipitaciones que azotan distintas provincias en el país. Desgarradoras imágenes de animales embarrados, maquinaria estancada en caminos anegados y cultivos pudriéndose. Importantes pérdidas económicas.

Campos inundados en Santa Fe. El panorama es el mismo en gran parte de la zona productiva

► AUTOR **SANDRA CAPOCCHI**

Las lluvias récord que afectan a las provincias de la Mesopotamia, Córdoba y centro-norte de Buenos Aires dejaron un panorama desolador a nivel social, con pérdidas millonarias en la zona agropecuaria.

A pesar de que el Gobierno nacional anunció que se otorgarán “mecanismos de apoyo, prorrogando las líneas de crédito”, cuando “baje el agua se verá la peor realidad”, advirtió el vicepresidente de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), Jorge Chemes.

“Tenemos toda la producción agropecuaria comprometida, recién se había comenzado con la cosecha de soja que pintaba muy bien, pero realmente esto va a ser muy difícil de terminar de cosechar, será difícil sacar productos de buena calidad”, explicó Chemes.

Según datos de la Bolsa de Cereales de Entre Ríos, debido al temporal “aproximadamente el 30% del área de soja de primera, alrededor de 350.000 hectáreas, se encuentra en alerta roja”.

El integrante de la Comisión de Granos de CRA y productor en Victoria, José Basaldúa, comentó que la lluvia en la región llegó cuando “empezamos a cosechar. Este año se esperaban buenos rindes, pero el cultivo se está brotando o manchándose”.

A nivel de infraestructura, “la red secundaria y terciaria de los caminos está to-

talmente deteriorada”, aclaró Basaldúa. “La soja es el cultivo con peor resultado de renta, por lo cual el año va a transformarse en muy complicado”, explicó el dirigente confederado. Y agregó: “En el 2015 el productor o se descapitalizó o se endeudó y esperaba con esta cosecha pagar sus compromisos”.

En la misma sintonía, el dirigente de Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos (Farer), Ricardo Burgos, aclaró que la actividad de cría bovina que se desarrolla en la zona sur de las islas y bajos del Paraná “continúa inundada”.

“La perspectiva es negra, porque para volver a la actividad ganadera debe bajar el agua, y crecer el follaje. Esto ocurrirá recién en la primavera”, explicó el productor.

Burgos reconoció que “las pérdidas económicas son tremendas y que las medidas provinciales de declarar Emergencia o Desastre agropecuario no minimizan el problema, porque lo que está establecido es el pago posdatado en 12 cuotas de los impuestos”. Desde la Farer indicaron que hubo pérdidas importantes en la ganadería

“En Venado Tuerto con precipitaciones de más de 600 mm continuamos sufriendo los problemas de suelo por el exceso de agua”.

bovina y ovina en el norte entrerriano, donde los 700 milímetros generaron un verdadero desastre, inundando un vasto sector.

El titular de la Federación, Raúl Bocchó sostuvo que “va a costar recuperar los caminos, porque se ha destrozado todo y se requerirán recursos extraordinarios”. Y agregó: “Se está demorando la cadena de pago y creemos que se cortará a la brevedad”.

Santa Fe

En Santa Fe el panorama es similar, así lo expuso el coordinador de la Mesa Nacional de Productores de Leche, Jesús Vanzetti. “En Venado Tuerto, con precipitaciones de más de 600 mm, continuamos sufriendo los problemas

de suelo por el exceso de agua. Los caminos rurales están en muy mal estado. Hay productores que hace cinco meses no pueden llegar a sus campos si no fuese por la solidaridad de los vecinos”, declaró.

Según datos de la Bolsa de Comercio de Rosario está en riesgo más de la mitad de la soja de la zona núcleo, con inconvenientes para trasladar la producción.

“El 63% del área de soja de primera que resta cosechar se encuentra bajo riesgo de pérdidas. El oscurecimiento de las plantas, producto de la proliferación de enfermedades y el brotado de la semilla en la vaina, ponen en jaque la calidad comercial. Alertan la posibilidad de pérdida por desgrane si las condiciones ambientales se tornan secas. La merma de rindes aún no puede predecirse, hay numerosos lotes a los que no puede accederse, pero los síntomas de deterioro comienzan a ser visibles”, describe la Guía Estratégica para el Agro de la Bolsa de Comercio de Rosario.

Al respecto, Vanzetti subrayó que “tenemos miedo de que la soja se empiece a caer o que se quiebre porque por el estado vial no se puede sacar la producción o se debe transportar con menos kilos”. Y agregó: “Hay campos que están embolsando, eso significa más gastos en un momento donde hay buenos rindes en la soja”.

Por su parte, el presidente de la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe, Gustavo Vionnet, presentó un desgarrador cuadro de situación de la zona productiva.

“La producción en la provincia cayó en un proceso de catástrofe, la agricultura en el cultivo de soja, que justo comenzaba la cosecha, está arruinada en su calidad en más del 50%, todos los lotes que se trillan dan un factor de 35 a 65.

“La perspectiva es negra, porque para volver a la actividad ganadera debe bajar el agua, y crecer el follaje. Esto ocurrirá recién en la primavera”.



Las lluvias e inundaciones están afectando seriamente a la cosecha

Eso quiere decir, que del valor del precio de pizarra le van a pagar al productor entre el 35 y 65%", detalló Vionnet. El titular de Carsfe detalló que "en la región cayeron entre 400 a 800 mm, por eso los arroyos se transformaron en ríos y los ríos en mares. Ha desbordado todo y hay mucha superficie cubierta por agua y, por ende, en los cultivos". Sobre la producción tampera, el 80% de los 4.000 tambos que conforman las cuencas lecheras del centro-oeste de Santa Fe está bajo agua, el dirigente rural sostuvo que "la actividad lechera está en estado desastroso, ha caído la producción más del 50% en estos 15 días de temporal. Las vacas se encuentran en un estado deplorable porque no se les pueden suministrar los alimentos como corresponde. Los productores han perdido la conectividad con sus pueblos porque no hay caminos rurales". La provincia, en el estudio que hizo, dijo que hay 7 millones de hectáreas afectadas por el desastre agropecuario.

Córdoba

En Córdoba hay más de mil establecimientos afectados de seis cuencas del sur y sudeste provincial: Carcarañá (centro de los departamentos Marcos Juárez y Unión y noroeste del departamento Juárez Celman, al sur de la ruta 2); Vicuña Mackenna; cuenca del arro-



Ríos y arroyos desbordados están generando enormes pérdidas

"El 63 por ciento del área de soja de primera que resta cosechar se encuentra bajo riesgo de pérdidas".

yo Santa Catalina; Sistema Canals; Río Quinto (Popopis); y el Sistema General Roca.

Por su parte, el vicepresidente de la Confederación de Asociaciones Rurales de la Tercera Zona (Cartez), Gabriel De Raedemaeker, comentó

que en las zonas afectadas "ya no hay caminos transitables para llegar a los tambos. Hay establecimientos que no pueden recibir alimento balanceado y están largando las vacas al campo o haciendo uso del alimento que tenían reservado para el invierno. La caída de la producción está en el orden del 30 al 40%".

A pesar de que los productores esperan los primeros rayos de sol, saben que necesitaran mucho trabajo y ayuda para recomponer lo que dejará el agua cuando baje. ✓

BREVES

CONGRESO GANADERO

► La ganadería a pleno en Rosario

La Sociedad Rural local organiza el 3º Congreso Ganadero.

La Sociedad Rural de Rosario, entidad que forma parte de Carsfe, organiza la tercera versión de su ya tradicional Congreso Ganadero con la intención de poner en escena el panorama de la ganadería de Argentina ante nuevas oportunidades.

La cita es este 23 y 24 de junio en la sede de la Bolsa de Comercio de Rosario, y el programa de actividades se basa en tres núcleos: ¿Dónde estamos y dónde queremos estar en ganadería de Argentina?, Mirar nuestras tecnologías internas de empresa y Desafíos en tiempos de cambio.

Entre los protagonistas de esta edición estarán como disertantes Cristian Feldkamp, Roberto Vázquez, José Alonso, Jorge Torelli, Adrián Bifaretti, Juan Marcos Olivero Vila, Juan Elizalde y Sebastián Riffel. Además de las máximas autoridades de CRA, CARSFE y la Sociedad Rural de Rosario, estará el ministro de Agroindustria de la Nación, Ricardo Buryaile.

El futuro vuelve al campo

Desde hace 20 años, cada IpesaSilo contiene toneladas de sueños, esfuerzos y esperanzas de todo el agro argentino.



(011) 4469 6800 / 0800 222 7456

ventas@ipesasilo.com.ar • www.ipesasilo.com.ar

@ipesasiloarg f /ipesasiloarg



IpesaSilo
Embolsa más

CAMPAÑA FINA



La superficie de cultivos de fina puede crecer hasta un 50%



La calidad es uno de los puntos en los que además se debe trabajar mucho



La demanda internacional de trigo sigue siendo muy importante, empezando por Brasil

EL REGRESO DEL TRIGO

El trigo vuelve a tener protagonismo frente a las medidas tomadas por el nuevo gobierno, que dan previsibilidad al negocio en un contexto de un mercado internacional firme. El clima y la financiación siguen generando algunas dudas, pero los analistas estiman que la superficie puede llegar a crecer hasta 50 por ciento.

AUTOR: FLORENCIA LUCERO HEGUY ▲



Más información en
www.lasbases.com

Tras la eliminación de los cupos y de los ROE Verdes, las exportaciones de cereales se dinamizaron en la Argentina, donde el mejor exponente de esta situación es el trigo. Un informe de la Subsecretaría de Mercados Agropecuarios del Ministerio de Agroindustria indicó que al 6 de abril se exportaron 4.006.600 toneladas del grano fino 2015/2016, un 94,8% más que un año atrás, cuando se despacharon 2.056.800 toneladas. Este dato marca la rapidez con que se desarrollan las operaciones en la actual campaña, porque el volumen embarcado es ligeramente inferior al total comprado a la fecha por los exportadores, de 4.092.200 toneladas. En el ciclo anterior, los poco más de dos millones de exportadores contrastaban con compras efectivas por 5.569.500 toneladas.

El trigo presenta perspectivas de crecimiento de la siembra con un alto predominio de cultivares de alta calidad industrial. Las condiciones de mercado, económicas y productivas impulsan un crecimiento que, en línea con las estimaciones públicas y privadas, sería de entre 4,8 y 5 millones de hectáreas. Asimismo, el ministro de Agroindustria bonaerense, Leonardo Sarquis, afirmó que desde Brasil estarían dispuestos a comprar unos 4 millones de toneladas de harina y granos, hecho que alienta a los productores a confiar. Con un clima expectante para los productores en el comienzo de la fina, los analistas de mercado Gustavo López, presidente de Agritrend; Sebastián Ga-

El trigo presenta perspectivas de crecimiento de la siembra con un alto predominio de cultivares de alta calidad industrial.

valdá, de Globaltecnos; y Sebastián Olivero, de Agro Tecei, anticipan cómo viene la próxima campaña. Un año con nuevo gobierno, nuevas políticas económicas y, quizás, con más esperanza para los trigueros. “Los productores argentinos comienzan a delinear su nuevo año productivo. Según sus propios dichos y los márgenes esperados para la próxima campaña, es muy probable que aumente el área destinada a cereales, principalmente maíz y trigo, y que decaiga el área de soja por el crecimiento de éstos dos últimos, al que le podríamos agregar también el aumento de girasol”, aseguró el analista de Globaltecnos, Sebastián Gavalda. Gustavo López contó que “la producción de trigo de la campaña pasada fue mediocre (10,3 millones de toneladas) pero el stock del año pasado fue muy alto porque el cambio de medidas del nuevo gobierno hizo que el productor pueda exportar”. Eso se agravó en el primer trimestre, cuando sólo se operaba a mercados marginales como Argelia, Vietnam, Indonesia y Egipto, que pagan bastante menos. Argentina formaba los precios más bajos de trigo. Por otro lado,

hay que tener en cuenta que si se suma una oferta en poder de exportadores e industriales alta y una mercadería con problemas de calidad, los precios finales fueron muy dispares. Como ejemplo de esto, el analista aseguró: “la mercadería con 12% de proteína se cotiza en 195 dólares por tonelada FOB, en tanto que la misma con 10,5% tiene un valor de 155 dólares por tonelada FOB”, y explicó que “eso llevó a que los productores vean un Mercado a Término muy bajo, que sólo va mejorando en el tiempo”. En consonancia con lo que dice López, el analista Olivero explicó que “el sector exportador viene logrando concretar compras a un ritmo moderado, ya que a fines de marzo acumulaba 3,8 millones de toneladas versus 5,3 millones de toneladas a igual fecha del año pasado”, y añadió que “presenta poco apuro porque cuenta con holgados stocks de alrededor de 4 millones de toneladas de la campaña anterior y aún no comenzó el período de mayor demanda estacional de Brasil que es entre los meses de mayo y junio”. Actualmente, se están colocando ventas al exterior hacia lejanos destinos como Vietnam, Indonesia, Filipinas, Tailandia y Egipto. Olivero contó que “además se han concretado exportaciones nada menos que a Estados Unidos”. Asimismo, el analista sostuvo que “en cuanto a Brasil, a pesar de sus graves problemas económicos y políticos, no se espera una merma significativa en el consumo de alimentos básicos y, por ende, en sus necesidades de importación de trigo”, y resaltó que “aún

falta para su pico de demanda estacional (500 – 600 mil toneladas por mes) pero, una vez que ésta se confirme, nuestro ritmo de negocios al exterior tomará una mayor fuerza”. Por su parte, Sebastián Gavalda sostuvo que “el mercado de trigo argentino, pensando en la próxima campaña, tiene un gran problema de stocks que vienen acumulados de otras campañas” y resaltó que “la cosecha de trigo comenzó con otro gobierno, cuando no estaban abiertas las exportaciones, con lo cual se fue almacenando mucho trigo porque no había mercado, sumado a la mala calidad del cereal por segundo año consecutivo, lo que hace que sea muy difícil y muy lento exportar trigo de Argentina”. A la fecha sólo se exportó el 50% del saldo exportable. Sebastián Olivero explicó que el “mercado de trigo está presentando valo-

“Si Argentina es capaz de exportar en tiempo y forma su remanente de trigo es probable que el negocio mejore considerablemente”.

res estables para la campaña 2015/16”, al mismo tiempo que aseguró que “la quita de retenciones y la eliminación de los ROE fueron factores muy beneficiosos que permitieron mejoras tanto en pesos como en dólares”. Sin embargo, para que la tendencia de precios pueda seguir avanzando, el mercado tiene que hacer su parte. Por otro lado, Gavalda sostuvo que “si Argentina es capaz de exportar en tiempo y forma su remanente de trigo y, llegar a la próxima campaña con bajos

stocks, es probable que el negocio mejore considerablemente y tener un precio de trigo más acorde al precio internacional”.

Precios firmes

Con respecto a este tema, López aseguró que “hoy, con el menor volumen disponible y, con un Brasil que entra con mayores necesidades, es factible que se empiecen a tonificar los precios”, y opinó que “ello es lo que hace pensar que, con mejores precios, clima constante y calidad mejorada, si es que no hay exceso de lluvias, el área se expanda en forma significativa. Como consecuencia de esto se está hablando de un aumento de siembra que llegue a los 4,8 a 5 millones de hectáreas contra 3,6 millones de siembra de la campaña pasada. Por otro lado, López aseguró que “la ecuación es muy buena con soja de segunda, lo cual atemperará

la caída en el área de soja como vimos antes, ya que es probable que del 10% de soja de segunda se pueda pasar al 20%”. “Las cotizaciones más beneficiadas serían las de la actual campaña, pero también sería de esperar un cierto efecto ‘derrame’ para la 2016/17”, explicó Olivero y aseguró que “para ésta aún no se generalizan las ofertas en los forwards y la referencia enero/17 en el Mercado a Término no es demasiado atractiva en la zona de los 145 – 150 dólares por tonelada. aunque, a pesar de ello, existen muy favorables perspectivas de cara a la próxima siembra”. Esto se debe a que los suelos presentan amplia disponibilidad de humedad y, aún más importante, luego de largos años vuelve a existir previsibilidad comercial. “Los valores pueden llegar a ser un poco más elevados o un poco más bajos pero es un hecho que habrá un mercado operando en forma normal y ello es un factor clave para toda la cadena”, opinó Olivero, y sostuvo que “las estimaciones preliminares de área sugieren la posibilidad de un incremento de entre 1 y 1,5 millones de hectáreas y una producción que pasaría de 11,3 millones de toneladas a unas 14 a 15 millones de toneladas.

Según el analista de Agritrend, “el productor tiene expectativas principalmente por la quita de retenciones que no se pudo ver plasmadas en la campaña pasada porque que en diciembre, cuando se anunciaron las medidas, el trigo se estaba cosechando”. Por otro lado, aseguró que “pensar en cerca de 5 millones de hectáreas no es algo poco usual en Argentina, ya que la media de los últimos veinte años supera los 5,5 millones de hectáreas.

Por su parte, Gavalda pronosticó que “se espera un aumento del área de trigo, aunque no se sabe todavía de qué magnitud, ya que lo va a marcar el clima y la financiación disponible al momento de la siembra”. Además, aclaró que se espera que el mercado solucione con más exportaciones los problemas de calidad para tener el próximo año precios de trigo en Argentina cercanos a los valores internacionales y que permitan encontrar la rentabilidad buscada por los productores esta nueva campaña”. ▼



SEBASTIÁN OLIVERO
AGRO TECEI

“En cuanto a Brasil, a pesar de sus graves problemas económicos y políticos, no se espera una merma significativa en el consumo de alimentos básicos”.



SEBASTIÁN GAVALDÁ
GLOBALTECNOS

“Es muy probable que aumente el área destinada a cereales, principalmente maíz y trigo, y que decaiga el área de soja por el crecimiento de estos dos últimos”.



GUSTAVO LÓPEZ
AGRITREND

“Hoy, con el menor volumen disponible y, con un Brasil que entra con mayores necesidades, es factible que se empiecen a tonificar los precios”.

PRODUCCIÓN ALTERNATIVA

ELOGIO DE LAS MALEZAS

Muchos yuyos que abundan en jardines, terrenos baldíos, al costado de las rutas o en el medio de un cultivo pueden convertirse en fuentes de alimentación alternativas con altos valores nutricionales y van ganando lugar en la cocina gourmet.

► AUTOR JUAN MANUEL REPETTO

Hay plantas que tienen mala fama sólo por haber crecido en un momento y lugar inadecuados. Pueden provocar fuertes daños a la agricultura cuando están en medio de un cultivo comercial, u ocupar jardines o terrenos baldíos. Llevan los despectivos nombres de malezas o yuyos. Pero también comienzan a ser valoradas por sus atributos para la alimentación y, poco a poco, ganan espacio en la cocina y entre productores que se animan a cultivarlas.

Diente de león, cerraja, acedera, tréboles, capiquí, alfilerillo, flores de caléndula, verdolaga, ortigas, berro, cardos y malva son sólo algunas de estas malezas o yuyos comestibles. El caso más emblemático es el de la rúcula, que durante mucho tiempo se la consideró una maleza y hoy es una hortaliza muy consumida. Pueden usarse en las ensaladas, para cocinar y también como infusiones.

“Cada una tiene sus particularidades y propiedades nutraceuticas, sabores y texturas. Algunas tienen gustos muy fuertes, otras no. Lo importante es probarlas de a poco y conocerlas para saber si no nos caen mal y si queremos agregarlas a la cocina”, dijo la agrónoma Marcela Harris, investigadora de la cátedra de Horticultura de la Facultad



Marcela Harris trabajando con “malezas” en la Fauba

“Cada vez que hablás con alguien te cuenta que, por ejemplo, su abuelo juntaba cardos en la ruta o rúcula en terrenos baldíos”.

de Agronomía de la UBA (Fauba). Los estudios sobre estos vegetales llevan muchos años de trabajo y también se apoyan en el conocimiento ancestral de pueblos originarios. El ecólogo Eduardo Rapoport, profesor de la Universidad de Comahue, describió más de 300 especies silvestres comestibles en su libro “Malezas Comestibles del Cono Sur” (INTA, 2009). “Muchas de las plantas que consideramos malezas son comestibles y algunas son muy ricas. Más que malezas son buenezas”, asegura en otra de sus publicaciones: “Buenazas en la mesa”.

La médica neuquina Adriana Marcus también hizo un aporte importante en la materia, a partir del conocimiento que adquirió junto a comunidades mapuches de la Patagonia. Entre otros libros de su autoría, en “De

malezas y buenezas” (Ediciones de La Bruja, 2003) rebautiza como buenezas a nueve plantas consideradas malezas pero que tienen usos medicinales y que hasta entonces habían sido ignoradas por los comensales, productores de hortalizas y verduleros.

“Cada vez que hablás con alguien te cuenta que, por ejemplo, su abuelo juntaba cardos en la ruta o rúcula en terrenos baldíos. En mi caso, mis padres me mandaban a juntar diente de león o íbamos con mi madre a levantar berro de un arroyo”, recordó Harris, y recomendó mirar en detalle el jardín de los hogares para aprender a detectar estos vegetales.

“Sólo comemos el 1% de las 17.000 especies comestibles que existen en el planeta,” comentó, y agregó: “No es necesario sustituir sino agregar nuevos vegetales. En el caso de la verdolaga, tiene alto contenido de ácidos grasos Omega 3, beneficiosos para la salud, según investigaciones desarrolladas en la FAUBA junto a la cátedra de Bromatología de la Facultad de Farmacia y Bioquímica de la UBA; y vitamina C. El diente de león es rico en calcio y el capiquí es ideal para los deportistas porque les aporta energía”.

Buenazas al plato

Actualmente hay cocineros que usan las malezas comestibles en sus platos y otros que están muy interesados en aprender a utilizarlas. Harris compartió recientemente una experiencia “muy linda” –como ella misma la definió– en la exposición Caminos y Sabores, cuando le tocó cocinar con estas plantas frente a 120 personas, en colaboración con Alejandra Chacón, docente de Turismo Rural de la Fauba, y Diana Frezza, profesora de Horticultura de la misma institución. “Hicimos una ensalada de hojas con dos hortalizas clásicas (lechuga y espinaca) y agregamos otra hojas no convencionales, como diente de león, verdolaga de invierno, capiquí, trébol rojo y blanco –leguminosas consumidas por rumiantes, ricas en fibras– y acedera. Además, usamos ingredientes que vendían en la feria como queso, jamón crudo, hongos, tomates desecados, sal sin sodio, aceite de oliva y aceto”.

“El público la probó y le gustó. De hecho, tuvimos que hacer más porque no alcanzó para todos. La gente estaba muy entusiasmada y empezó a contar historias propias de malezas o plantas no convencionales que consumen o quisieran consumir”.

“Sólo comemos el 1 por ciento de las 17.000 especies comestibles que existen en el planeta”.

De malezas a cultivos

La docente de la Fauba comentó que ya hay diferentes malezas comestibles que comenzaron a sembrarse de manera comercial y que permiten diversificar la producción con cultivos que, en general, son de fácil crecimiento, aunque también requieren un aprendizaje especial.

Al ser consideradas malezas, ¿es necesario tener un recaudo en particular para que no contaminen otros lotes contiguos? Depende de la maleza, pero en general las hortalizas de hoja no generan grandes problemas porque se cosechan antes de sus fases reproductivas, cuando aún están en estado vegetativo.

Por último, recomendó a quienes busquen incursionar en estos cultivos que evalúen los aspectos comerciales porque, al no ser clásicos, por ahora sólo se venden de manera directa en ferias o restaurantes. ▼

Firestone

100 AÑOS



LA PIEZA QUE NECESITA PARA SU CAMPO.

Los mejores ALFALFAS y FESTUCAS del mercado.

...Y la más completa línea de pasturas templadas

NUEVAS

BARENBRUG
SARDI 10

BARENBRUG
Barolex

Bar Power
SEMILLA POTENCIADA

BARENBRUG
PALAVERSICH

Tel.: (02477) 433230 / (011) 4322 5586/5520
info@barenbrug.com.ar

PREMIO A LA EXCELENCIA AGROPECUARIA
"MUCHA INNOVACION Y DESARROLLO"

TORDILLO, PROVINCIA DE BUENOS AIRES

EL RECREO A MEDIDA PARA UNA JORNADA A CAMPO

La organizó el IPCVA y contó con la participación de técnicos del INTA. Se trató la problemática del entequo seco y los beneficios de promoción de raigrás para los meses de invierno. Hubo un clima esperanzado por las nuevas medidas económicas.

► AUTOR HORACIO ORTIZ

Luego de que sobre finales del año pasado debiera ser postergada a causa de las copiosas lluvias y de la inundación que anegó la región, el último día de marzo se llevó a cabo la jornada a campo que el Instituto de Carne Vacuna Argentina (IPCVA) organizó junto al INTA Cuenca del Salado y Casa de campo de Dolores. El sitio elegido fue el establecimiento El Recreo, un campo de 800 hectáreas ubicado a la vera de la ruta 11 en el partido de Tordillo, al que asistieron más de 200 productores que escucharon con atención a los disertantes, quienes desde la mañana abordaron temas como entequo seco y control de duraznillo blanco, verdeos de invierno en la Cuenca del Salado y promociones de raigrás, nutrición, suplementación a campo y corrales de terminación y la visión de la producción, de la industria y de la carne.

El presidente del IPCVA, Ulises Forte, estrenó su nuevo mandato en este acontecimiento, ya que días antes, en la asamblea anual ordinaria, le había sido ratificado su condición de presidente por dos años más, cargo en el que estará secundado por Jorge Torelli, representante de las Cámaras de la Industria Frigorífica. Forte manifestó que así como el anterior fue un tiempo de resistir y de aguantar, lo que se inicia ahora será una nueva etapa para el IPCVA. "Hay



El sector ganadero se prepara para recuperar mercados

nuevas oportunidades, dejamos de ser delincuentes por tener vacas. Tenemos en adelante, no solamente que tratar de recuperar mercados y esos diez millones de cabezas que nos faltan, que generaron sesenta mil taperas en los campos. Hoy comenzamos nuestro ciclo de seminarios y jornadas en una región criadora por excelencia a la cual nosotros, los de La Pampa -yo soy de General Pico- veníamos a comprar los teneros para engordarlos allá, después no vinimos más y sembramos los campos, y finalmente no sembramos más

y debimos dejar los campos vacíos. Esto seguramente va a cambiar y esta gran concurrencia demuestra el interés de los productores por ser más eficientes, más aún cuando ven una luz de esperanza", comentó Forte.

Otro de los encargados de dar la bienvenida a los concurrentes fue el ingeniero Ernesto Maletti, Director de la Estación Experimental Agropecuaria Cuenca del Salado, que fue creada hace quince años y abarca 7 millones de hectáreas. El tercer integrante del panel de apertura fue Mariano Buzeta, hijo y homónimo del propietario del campo elegido para la jornada, del que a su vez está a cargo.

El establecimiento El Recreo es una unidad de producción que reúne una serie de variables con las que cuenta la región y la experiencia de sus propietarios en cuanto a la evolución en los sistemas de producción que le permitieron a los asistentes obtener una idea acabada de lo que se puede hacer en campos bajos, salpicados con algunas lomas en sus superficies más altas. "Estamos en una zona con buenos recursos forrajeros, prácticamente en la desembocadura del Río Salado, tenemos campos bajos, algunos casi alcalinos y otros dulces, y algunas lomas que nos permiten hacer pasturas, algunos recursos anuales como verdeos y algunos graníferos como maíz y sorgo. Es una zona que, aunque uno la ve desde la ruta más o menos homogénea, tiene su variación de campo a campo y en

"Se adapta muy fácil a los criaderos existentes, "Tenemos en adelante, no solamente que tratar de recuperar mercados y esos diez millones de cabezas que nos faltan".

función de las condiciones será el destino que se le dará. Si no tiene demasiadas posibilidades de mejorar sus recursos porque es bajo o porque se inunda y demás, será un campo de cría; y si por el contrario, tiene lomas y buen agua, será un campo de recia y de hacer engorde a corrales si es que dispone de buenos forrajes", manifestó Mariano Buzeta hijo, quien agregó que el forraje base son las praderas de invierno implantadas en esa estación, tales como festuca, trébol y raigrás, y las promociones de raigrás que a veces son naturales y otras por siembra, en verano. Si se dispone de lomas existe la posibilidad de hacer praderas de festuca, trébol rojo y lotus, aunque esa estación es dependiente de las condiciones climáticas, y la subsistencia depende también de la posibilidad de disponer de lomas para sembrar granos con los que se cuente en caso de necesitar alguna suplementación. "En relación a lo que ocurría hasta hace 10 años hoy hay mucha más aptitud por parte de los criadores de retener el ternero y al me-



DANIEL CORIA
INTA MAIPU



ULISES FORTE
IPCVA



DARDO CHIESA
CRA



MARIANO BUZETA
PRODUCTOR

nos darle una recría para después ver qué hace con esos animales, porque el precio del maíz se ha incrementado y si no se lo produce en el establecimiento, la ecuación de engordar no cierra”, concluyó.

Enteque y duraznillo

Desde hace más de 10 años, el Ingeniero Agrónomo Daniel Coria, de INTA Maipú, lleva adelante una denodada lucha contra el duraznillo blanco –hierba causante del enteque seco–, empleando diferentes elementos mecánicos con los que ha ido logrando cada vez mejores resultados, aunque admite que es una lucha que se deberá librar por siempre si es que quiere bajar la carga de plantas por hectárea, porque la condición de autóctona de esta hierba la hace imposible de erradicar definitivamente de los terrenos bajos. “El primer equipo que adaptamos era uno que se usaba cuando la soja no era aún resistente al glifosato y con eso podíamos mojar por roce las hojas del duraznillo con herbicida sin matar el pastizal natural del suelo. A partir de 2010 o 2011 estamos diseñando un equipo que sea un poco más práctico, que se pueda transportar con un cuatriciclo o una camioneta y vamos a demorar unos cuatro o cinco años más hasta difundir los mismos datos que tenemos con el otro, que queremos reemplazar porque resulta de baja operatividad. Se necesitaba un tractor para remolcarlo y no es del todo práctico. Este equipo es ideal para los grupos CREA porque se pueden ir pasando de productor a productor, ya que con aplicaciones efectivas durante dos años, el duraznillo suele desaparecer casi por completo por algunos períodos”, destacó Coria, que expuso una serie de resultados obtenidos en diferentes establecimientos de la región en los que llegó a disminuir hasta un 95% la carga de plantas por hectárea aplicando glifosato en los meses en que se produce la fructificación. Los monitoreos se han llevado a cabo con animales dentro de los cuadros tra-

El enteque seco es una enfermedad provocada por un tóxico que produce acumulación de calcio en los órganos blandos de los vacunos.

tados, para certificar los beneficios que produce en los animales, especialmente jóvenes, que son los más perjudicados.

El enteque seco es una enfermedad provocada por un tóxico que produce acumulación de calcio en los órganos blandos de los vacunos, que hace que se endurezcan sus extremidades y disminuya su musculatura hasta quedar famélicos. Las pérdidas por este flagelo son cuantiosas y es uno de los grandes inconvenientes que tienen los campos de la región.

El Ing. Agr. Matías Bailleres fue otro de los disertantes, y en su caso habló sobre la promoción de raigrás, una especie naturalizada y tan adaptada al ambiente de la Cuenca del Salado que se la considera casi autóctona. “Está impuesta y ha colonizado campos en los que se creía que no iba a funcionar. Con un adecuado trabajo produce muy bien en meses de invierno, duplicando o triplicando pastizales naturales o pasturas plurianuales. Se adapta muy bien al sistema de promociones: tiene la ventaja de que uno jugando con el banco de semillas naturales o dejando que semille antes puede hacer un verdeo de forma muy barata. Sin embargo, tiene una contra, que es que uno en verano se queda sin producción en esos cuadros promocionados, por eso es conveniente calcular bien las superficies a promocionar en relación a las necesidades invernales, porque en el verano también necesitamos alimento de calidad”, advirtió Bailleres antes de iniciar la recorrida por las distintas paradas de El Recreo. Entre los disertantes estuvo el presidente de CRA, Dardo Chiesa, quien brindó detalles acerca de ciertas posibilidades de negocios que se abren en esta etapa de la Argentina y mostró el beneplácito del sector que él representa acerca del compromiso del gobierno de no intervenir ante las variables de los precios de la producción vacuna. ✓

CALENDARIO GANADERO

MANEJO DE PASTURAS

Cómo potenciar la producción y mejorar la nutrición.



AUSPICIA ESTA SECCIÓN
Mail de contacto:
info@barenbrug.com.ar

1. Controlar manejo de la alimentación de las distintas categorías.
2. Período de siembra de pasturas y verdeos.
3. Temperaturas, intensidad de luz y fotoperíodo decrecientes.
4. Buena disponibilidad de nitrógeno.
5. Adecuados niveles de agua disponible en el suelo
6. Ajustar manejo de las siembras tras cosecha gruesa.
7. Decidir cortes y pastoreos de limpieza y descanso otoñal para todas las pasturas
8. Mantener estrategias para recuperación de pasturas luego de la sequía estival
9. Momento de macollaje de gramíneas. Buen momento para recomponer tapices.

Recomendaciones prácticas

- Ajustar frecuencia e intensidad de los pastoreos según disponibilidad de forraje. Evitar acumulaciones excesivas de forraje.
- Definir y aplicar re fertilización de pasturas en producción. Dosis y fuentes de nutrientes según tipo de suelos, requerimientos y resultados de análisis de suelos. Considerar edad y composición botánica de la pastura. Usar mezclas con calcio, azufre y potasio.
- Aplicar herbicidas selectivos en pre-emergencia en lotes a sembrar con pasturas que incluyan leguminosas.
- Preparar estrategias de control temprano de malezas para lotes en los que no se hicieron aplicaciones de preemergencia por excesos de agua.
- Aplicar descansos de 30-40 días luego de pastoreos o cortes intensos en pasturas consociadas.
- Evitar pastoreos con poco piso tras las lluvias, especialmente en pasturas de segundo año en recuperación.
- Cuando sea posible aplicar pastoreos intensos y re fertilizar con N, luego de 10 días de rebrote en pasturas a base gramíneas perennes.
- Monitorear y controlar aparición de plagas como pulgones moteadas y negros,

trips e isocas u orugas. Consultar por umbrales críticos y alternativas de control.

- Combinar reservas forrajeras (rollos, silo, cultivos diferidos) y granos para atenuar menor producción de forraje y desbalances en la calidad nutritiva de verdeos, rebrotes de pasturas y alfalfas.

Alfalfa

- Evaluar situación de cada lote según situación climática, tipo de suelo, manejo anterior y potencial de la pastura (edad, densidad, cultivar).
- En pasturas consociadas con gramíneas perennes, efectuar un pastoreo intenso y permitir descanso de 40 días. Para recuperación de plantas y acumulación de reservas.
- Ingresar a los lotes cuando la pastura alcanza 25-30 cm para reducir el desbalance entre proteína y carbohidratos (energía).
- Cortes de limpieza en alfalfas que se pasaron o enmalezaron durante el verano
- Monitorear y controlar malezas e insectos plaga en pasturas en implantación.
- Evaluar rejuvenecimiento de alfalfares con intersemebra de gramíneas faltantes, raigrás, cebadilla o trébol rojo. Para extender vida útil de la pastura.

Control de trips pasturas en implantación
Clave: Detección temprana de la plaga y control oportuno.

- Usar semilla peleteada BarPower con insecticidas.
- Recorrer todos los lotes sembrados
- Revisar detenidamente la superficie foliar y los cotiledones.
- Inspeccionar todo el lote.
- Semilla peleteada: protección 10 a 15 días post-emergencia.
- Umbral para control químico: 2 trips/plántula.
- Consultar para productos, dosis y manejo de la pulverización.
- Controlar calidad de la pulverización.
- Controlar reaparición de la plaga.
- Monitoreo semanal de marzo a mayo.

PROGRAMA DE
FORMACIÓN Y CAPACITACIÓN
Instituto de Estudios Económicos



Bolsa
de Cereales

Educación Presencial y a Distancia
para Especialistas de la Agroindustria.

- Plataforma Web de Última Generación
- Cuerpo Docente de Nivel Superior

Informes e Inscripción

(54 11) 4515-8388 ✉ capacitacion@bc.org.ar

LÍDERES EN PRODUCTOS PARA PULVERIZACIÓN AGRÍCOLA

Laboratorio Quimeco S.R.L. Cafferata 3552 - Rosario (SF) | Telefax: +54 341 432 7472 | E-mail: info@quimeco.com.ar

Pulverización Inteligente

QUIMECO

www.quimeco.com.ar

Empresa Certificada
ISO 9001

GESTIÓN DE LA CALIDAD
1900 - 1993

NUEVAS RAZAS

■ CRUZADOS PARA GANAR EN LA BALANZA

Casi tímidamente empiezan a asomar en el horizonte ganadero algunas razas poco conocidas que, ya sea en estado puro o a través de cruzamientos demuestran que otras variantes son posibles y que no todo se acota a las ya tradicionales de probada eficiencia.



Animales de raza limousin

► AUTOR HORACIO ORTIZ

Si bien mantener los rodeos en estado de mayor pureza otorga algún tipo de ventajas, sobre todo desde el punto de vista estético, cuando se piensa en la producción de carne se ha demostrado que el cruzamiento aporta el valor agregado del bien ponderado “vigor híbrido”. En relación a esto, las virtudes de algunas razas, sumadas a las condiciones de otras, pueden ser determinantes a la hora de adaptarlas a regiones de naturaleza hostil como son, por ejemplo, las que impone el noreste argentino (NEA), donde las altas temperaturas, las garrapatas y otros ectoparásitos han representado allí una prueba de fuego para la crianza de vacunos. A esta altura, numerosos criadores, hartos quizá de luchar contra ese flagelo y a pesar de todo de seguir sufriendo perjuicios, se animan a probar con nuevas razas, que tanto cruzadas con índicas o con algunas británicas comienzan a ganar tímidamente ciertos espacios entre los rodeos autóctonos.

Claros para el calor

Los Murray Grey tienen por sí mismas varias características de las vacas adapta-

“Así se logró un animal adaptado al trópico, pero con características taurinas, es decir, no índico, que es lo que comúnmente se halla en regiones cálidas”.

bles a las regiones cálidas. Son oriundos de la zona del Río Murray en Australia y en sus ejemplares -que según sus criadores locales surgieron de una mutación de animales Angus-, quizá esté también la presencia de alguna raza británica de aquellas que han dado tanto la ganadería argentina. Actualmente, tras su llegada hace siete años al Centro de Genética de la estancia La Ema, en el partido de Punta Indio, y ya adaptados a la llanura pampeana como una raza británica más, sus criadores decidieron desarrollar una cruce con el Brahman que dio lugar al Greyman, un animal de grandes virtudes destinado a las zonas cálidas. “El Murray Grey es un animal de gran mansedumbre, que el Greyman ha conservado y defiende con mucho celo a sus crías de los predadores que en zonas de monte son

numerosos. Proclive a soportar ambientes de altas temperaturas, humedad y parásitos muy agresivos como la garrapata, por ejemplo”, manifiesta Sergio Dezorzy, criador entrerriano y propietario junto a su esposa, Mercedes Mazzula, del Establecimiento Cruz del Sur, cercano a Gualeguay, donde ya han nacido unos cuantos ejemplares de Greyman, hijos de madres del rodeo Murray Grey.

Senegaleses con aires criollos

La raza Senepol es originaria de Senegal. Su adaptación a los climas cálidos se produjo en el Caribe, en las Islas Vírgenes, según cuenta Mariano Gonda, Médico Veterinario y propietario de la cabaña Jabot Calama. “Así se logró un animal adaptado al trópico, pero con características taurinas, es decir, no índico, que es lo que comúnmente se halla en regiones cá-

Los Murray Grey tienen por sí mismas varias características de las vacas adaptables a las regiones cálidas.



El limousin ya tiene una larga historia en Argentina

► UN FRANCÉS QUE GANA CUOTAS

Hace varias décadas que Limousin tiene presencia en Argentina. Es una de las razas continentales puramente carniceras y de mejor rendimiento al gancho. Su gran musculatura y rápida conversión le permiten a los ejemplares de esta raza calificar para los cortes de exportación, lo cual potencia sus posibilidades ante la apertura de exportaciones de carne. “Nosotros empezamos a usar el Limousin en el año 1983 para mejorar nuestros terneros cuando éramos solamente criadores, después cuando pasamos a ser invernadores nos dimos cuenta por qué la gente se llevaba especialmente al ternero de esta raza. Nosotros trabajamos especialmente sobre Angus, una cruce que yo destaco, porque tiene esa flexibilidad que en una recría corta permite terminarlo temprano o con una recría larga llevarlo a más kilos para lograr un animal tipo de exportación que califican para los cortes más buscados por el mercado internacional”, comenta Oscar Luchessi, criador de la raza y propietario de la cabaña Don Federico. Sin bien originalmente el Limousin es astado, la adaptación argentina en su cruzamiento de Angus lo fue llevando a no tener cuernos y a lograr un biotipo nacional que la Asociación de Criadores acepta con el color negro.

lidas. Lo que se ha buscado en los animales Senepol es que tengan el pelo corto, el color colorado tapado, que sean mochos naturales, que tengan buena producción de leche, precocidad y calidad carnicera. La Asociación (de Senepol y Senangus) va en busca del 3/8, lo que requiere un ciclo de varios cruzamientos”, señala Gonda, que considera que en aquel medio tan hostil en el que estuvieron muchos años también experimentaron un proceso de selección por fortaleza natural que es lo que les da hoy mayor rusticidad. ▼

POR SUBA DE COSTOS

■ DIRIGENTES DEL NOA SE REUNIERON CON BURYAILE

Con la preocupación latente por la suba de costos como el flete, productores y dirigentes del NOA pertenecientes a CRA se reunieron con el ministro de Agroindustria Ricardo Buryaile y el secretario de Valor Agregado, Néstor Roulet, acompañados además por el presidente de CRA, Dardo Chiesa.

“Fue una reunión especial donde tratamos problemas específicos de las provincias del NOA, como la logística de la comercialización y las deficiencias en infraestructura”, manifestó Chiesa. Según expresaron los representantes de Tucumán y Santiago del Estero, “las dificultades económicas se hacen notar también en la rentabilidad de los productores del norte, a los que se les hace cada vez más difícil controlar plagas y malezas”.

De la reunión participaron, representando a Santiago del Estero, el prosecretario de CRA, Juan Pablo Karnatz; y el titular de FAAS, Omar Chiatti; en tanto que por Tucumán estuvieron presentes el presidente y el dirigente de CARTUC, Sebastián Robles Terán y Víctor Pereyra; además del presidente de la Sociedad Rural de Tucumán, José Lobo Viaña.

“A pesar de las medidas positivas que ha



Dirigentes de CRA junto a Ricardo Buryaile y Néstor Roulet

implementado este gobierno en el NOA estamos en problemas por costos vinculados al control y erradicación de plagas y por los bajos rendimientos. El flete es muy importante en nuestros costos, sólo en Salta se lleva el 45%”, expresó el dirigente de Cartuc, Víctor Pereyra, quien le precisó al ministro que son necesarias más compensaciones. “Es muy difícil la actividad granaria en el norte y en Tucumán”, desarrolló.

Sin dudas, las falencias en infraestructu-

“A pesar de las medidas positivas que ha implementado este gobierno en el NOA estamos en problemas por costos vinculados al control y erradicación de plagas”.

ra vial y de caminos son de los grandes problemas que aquejan desde hace años

a los productores de Salta, Tucumán, Santiago del Estero y Jujuy. El ministro Buryaile anunció en ese sentido que “estamos trabajando en una nueva matriz en infraestructura, donde el Plan Belgrano es determinante para el desarrollo del norte productivo”.

“Planteamos además al ministro el gran conflicto que vivimos los productores santiagueños, pero que se extiende a toda la región, como es el abigeato”, contó Chiatti.

Además, se trataron otros temas como el plan de Bioenergía que impulsa el secretario de Valor Agregado Roulet, que tiene como objetivo ampliar el porcentaje de etanol dentro de los combustibles. Además de otros trabajos que se están llevando a cabo en materia de energía eléctrica, gasoil, cargas sociales en los empleados y el desarrollo de una nueva ley sobre seguro agrícola que terminaría mejorando la situación de las economías regionales.

Finalmente, dentro de una propuesta de financiamiento para productores se trató la preocupación que existe por la profundización del endeudamiento, para lo que es necesario la creación de créditos del Banco Nación con tasas accesibles. ▼

SEGUIDORES COMO PERRO 'E SULKY

SEGUINOS EN

CRA www.cra.org.ar

@CRAprensa

Confederaciones Rurales Argentinas Prensa

youtube.com/craprensa



Miranos todos los sábados a las 12:30 hs por Canal Rural
El Sentir del Campo y la Ciudad / Conduce: Diego Abdo

CRA



HERNANDO, CÓRDOBA

LA EFICIENCIA COMO BANDERA

Néstor Eula pregona la apuesta por el maíz para apalancar el rendimiento de la soja. También al maní como oportunidad que no debe afectar la sustentabilidad. ¿El desafío? Agregar valor con bioelectricidad.



El asesor Néstor Eula junto a un lote de soja

► AUTOR JUAN I. MARTÍNEZ DODDA

Como si fuera un juego de mesa, mapa de la estancia desplegado, los productores parecen estrategias cada campaña tomando decisiones. Lejos está de ser una receta de libro. La mano del cocinero pesa y define cada campaña. ¿Qué perspectiva de lluvias hay para la campaña? ¿Qué cultivo se siembra en cada lote y en qué fechas? ¿Cómo afecta esto las rotaciones posteriores? ¿Y la comercialización?

La paleta de variables es en algunos casos más compleja que en otras, pero en todos hay que mover bien las fichas para que al final de la rueda quede plata en el bolsillo. “En nuestra zona el secreto es ser eficientes en el campo, pero sin perder de vista lo económico y el ambiente”, abrió el fuego el asesor de Hernando, en la provincia de Córdoba, unos 60 kilómetros al oeste de Villa María, repasando algunos conceptos clave para salir airoso en una zona donde la cuestión pasa por cómo combinar soja, maíz y maní.

La rotación ideal, pensando en la conservación de suelos en la zona es mitad soja y mitad maíz, sin incluir el maní, pero desde lo económico, para ser una empresa económicamente sustentable hay que mover las fichas del maní. “Los números negativos del maíz hasta

la campaña 2015/16 y los bajos precios que ponen ahora a la soja al límite del quebranto nos obligan a incluir al maní para bancar la parada económica”, comentó Néstor Eula. Aunque advirtió: “Hay que saber que con el maní, si no se hacen bien las cosas después se paga con bajas de rendimiento las siguientes campañas”.

En este sentido, después del maní hacen un cultivo de cobertura como avena o cebada que después se seca y sobre eso se hace maíz, “así, en menor tiempo tratamos de devolverle al suelo lo que nos llevamos con el maní”.

Eula comenzó profesionalmente en 1996 como asesor permanente de un campo de 270 hectáreas. Actualmente, junto a cuatro socios, Cristian Giraud, Diego Primo, Maximiliano Verra y Mirna Rebufatti, además de profesionales temporarios, conforman Pegsa Consultora Agropecuaria y atienden 30.000 hectáreas en toda la provincia de Córdoba. Asesoran empresas que van de las

250 a las 3500 hectáreas.

“Proponemos lo que denominamos asesoramiento permanente, esto es, pasar de atender consultas puntuales a formar parte de la toma de decisiones, asistiendo al productor desde la planificación a largo plazo, el monitoreo de plagas y enfermedades, la recomendación de fitosanitarios, el diagnóstico de fertilidad y fertilización, el asesoramiento comercial y el análisis económico de la campaña”, explicó Eula, en lo que consideró un cambio de paradigma respecto de lo que se proponía en los años ‘90.

Para una empresa que recién se incorpora al sistema de asesoramiento de Pegsa, el objetivo es aumentar el uso de tecnologías y adaptar su uso con manejo específico, de modo que no sean limitantes del potencial productivo del sistema. Bajo este concepto se definen rotaciones, híbridos y variedades, economía en el uso del agua, fechas de siembra, control de malezas y plagas, entre otras. Una vez concluida esa primera etapa, se trabaja para disminuir el costo de producción sin afectar los rendimientos ni la sustentabilidad del sistema y estabilizar a la empresa en una rotación, en donde el cultivo de maíz cubra lo más posible hasta llegar al 50% de la superficie sembrada. Como resultado de esta “defensa” del maíz, los últimos diez años, la superficie maicera en campos

asesorados por Pegsa pasó de un 15 a un 38 por ciento. “Como premio, en el 23% de las hectáreas bajo nuestro asesoramiento se incrementaron los rendimientos de soja en 2,7 quintales por hectárea”, indicó Eula.

Afinando el lápiz donde se debe

Semillas, agroquímicos, fertilizantes y gasoil han subido en dólares y hacen, en algunos casos, temblar a las empresas agropecuarias. En este sentido, hay que ser cuidadoso en cada insumo que se utilice. Eula dispara una recomendación tajante: “Si alguna vez lo hicieron, ya no se puede trabajar groso modo, hay que estar en todos los detalles, no se puede ‘tirar semilla o fertilizante por tirar’, ni pagar alquileres altos porque sí”.

Si se piensa en maíz, semilla y fertilizante son los dos costos más altos que debe afrontar. “El primer impulso del productor es usar una semilla más barata, pero no se da cuenta de que de ese modo pierde potencial de rendimiento y estabilidad”, advirtió el asesor. Y sugirió su estrategia para momentos complejos: “En los mejores ambientes, trabajamos con semillas de menor desarrollo tecnológico, y en los peores con semilla de punta disminuyendo a niveles críticos la densidad de siembra”. Bajo este sistema, logran disminuir un 10% o más el costo de producción.

“Proponemos lo que denominamos asesoramiento permanente, esto es, pasar de atender consultas puntuales a formar parte de la toma de decisiones”.

“Proponemos lo que denominamos asesoramiento permanente, esto es, pasar de atender consultas puntuales a formar parte de la toma de decisiones”.

Una luz para animarse

El cambio de gobierno y políticas les dio un poco de aire para planificar rotaciones más equilibradas en las que el maíz alcance el 50% de participación. “Ya estamos planificando la campaña que viene y pinta mucho mejor para el maíz que las anteriores”, se entusiasmó Eula. En el presente ciclo, todo se atrasó para la gramínea porque en el momento de planificación, abril-mayo, el maíz tenía un costo de 115 qq/ha cuando la media en la zona es de 80 qq/ha, por lo que se sembró la mínima cantidad necesaria para defender la rotación. “Como la soja también estaba en valores de quebranto no quedó otra que sumar hectáreas de maní, que solucionaba el problema económico de la empresa a costa de perder 30 años de siembra directa”, se lamentó el asesor cordobés.

Este aventón político, además les per-

mite pensar en el largo plazo. Plantas de procesamiento de maní para exportar, plantas de extrusado de soja para obtener aceite que se exporta y expeller para plantas de alimento balanceado y producción de biodiesel, son algunos de los emprendimientos de valor agregado que grupos de productores han puesto o están pensando poner en marcha en Córdoba. “La búsqueda de agregar valor en origen es importante si se quiere hacer más rentable y estable todo el negocio agrícola, el problema es que estos emprendimientos tienen complicaciones energéticas para consolidarse”, explicó.

En este sentido, un contexto de mayor estabilidad y certidumbre quizás los anime a desempolvar un negocio de producción de electricidad que habían guardado en el cajón y abriría la puerta a otros negocios. “Habíamos pensado en un proyecto que permita transformar maíz en biogás para hacer funcionar motores o turbinas de modo de generar energía eléctrica, reutilizando también los residuos de este sistema como abono para las mismas hectáreas de donde se exportó la biomasa de maíz”, explicó Eula.

Sin embargo, los últimos años golpearon todas las puertas posibles y no consiguieron que les dieran un margen de seguridad para el retorno de la in-

versión de 3,5 millones de dólares. “No pedíamos ni créditos ni subsidios, lo único que necesitábamos era un precio de 250 dólares el megavatio, tomando

► PINTA LINDA, PINTA BIEN

Al momento de hacer la nota, estaba empezando la cosecha en la zona de Hernando. “La campaña arrancó bien con rindes muy buenos para la soja y perspectivas buenas también para el maíz y el maní, aunque éste último tuvo que sortear algunos problemas de enfermedades”, dijo.

Las sojas de Grupo III se están empezando a cosechar con rindes muy buenos y los maíces y el maní. Éste último, a pesar de algunos problemas de sanidad, pintan también muy bien”, anticipó Néstor Eula. Y resumió: “Es un año que todo va a andar un poco por encima del promedio de rindes en los tres cultivos”. Así las cosas, de la soja puede esperarse un promedio de 40 quintales por hectárea cuando el promedio zonal es 30; en maíz esta campaña será de 95 qq/ha (80 qq/ha) y en maní, si bien es más errático, bien pueden alcanzarse los 5500 kilos/ha en promedio.

como parámetro que el megavatio importado cuesta 350 dólares y ellos nos ofrecieron 125. En el marco de este proyecto, viajaron a Alemania y España, y tomaron el modelo de distintos procesos productivos. Para dimensionar lo que podría significar este emprendimiento, uno de los proyectos en los que están avanzando permitiría producir el 25% de la energía que consumen los 18.000 habitantes de Hernando.

Los desafíos

Al mirar hacia adelante, además de pensar en cómo resolver el problema de malezas rebeldes que se supo construir, Eula consideró que “uno de los principales desafíos es lograr que el productor se asocie y meterle valor agregado a la producción”. “No es un trabajo fácil, es complicado, pero se puede”, se convenció.

Más en el corto plazo, Eula advirtió que “para la campaña 2016/17 habrá que ser muy eficientes, porque si tomamos los rendimientos promedio de la zona y lo cruzamos con el rendimiento de indiferencia los números están al límite del quebranto y la diferencia entre estar arriba o abajo será la eficiencia con la se trabaje”. Por último, como la soja está de quebranto hay que subsidiarla con el maíz y el maní y “si no manejamos bien el maní habrá consecuencia en los rendimientos de años posteriores”. ▼

visitá

www.carneargentina.org.ar

< la nueva web de la carne argentina desarrollada por el

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

Descubrí lo mejor de la carne en un solo lugar

RECETAS

CONSEJOS

TIPS



SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

OVINOS

TIEMPO DE RAZAS CARNICERAS

Algunas son nuevas en el país y a otras se las está produciendo desde hace algunas décadas. Son principalmente carniceras y no requieren cuidados demasiado intensivos. El valor de la carne vacuna justifica su incremento, aunque todavía el número de cabezas no es significativo.

► AUTOR HORACIO ORTIZ

“Donde hay ovejas, hay gente”, dicen aquellos que defienden esta particular producción que en su forma tradicional ha ido cada vez más en retroceso en las últimas dos décadas. Hasta en el sur de la Argentina, que es un territorio que supo contener millones de ovinos, las majadas se fueron diluyendo a medida que los pobladores rurales abandonaron el campo y los valores de la lana decayeron hasta el límite del quebranto. A partir de allí hay casi una única alternativa para quienes conservan pequeñas cantidades de ovinos y es con el propósito de obtener de ellas carne para el consumo propio, en la mayoría de los casos. A partir de esta realidad hubo un replanteo en la elección de las razas a criar por parte de los productores y allí perdieron terreno las tradicionales, y aunque todas decrecieron

“Es una oveja muy precoz, muy prolífica, con seis meses de edad y 45 kilogramos de peso están entrando en servicio”.

en número, en las que más se notó la merma de producción fue en las razas que requieren mayor cuidado. Casi al mismo tiempo hicieron su aparición nuevas razas que ofrecían la posibilidad de buenos rindes al gan-



La producción de carne ovina presenta nuevas oportunidades

cho. Hoy se oye hablar de Pampinta, Hampshire Down, Texel, Frizón y las Dorper, una inclusión muy reciente. Si bien este espacio no da para desarrollar una mirada a cada una de estas razas, es interesante ver cómo se han proyectado algunas de ellas, que en pocos años aumentaron su número y presencia gracias a sus virtudes, especialmente carniceras, aunque también con otro propósito, el de la producción de leche para la elaboración de quesos. En este segmento se encuentran la Pampinta, una creación autóctona del INTA Anguil de la Provincia de La Pampa. Su crecimiento en número tiene una explicación que salta de inmediato cuando se enumeran algunas

de sus condiciones. “Es una oveja muy precoz, muy prolífica, con seis meses de edad y 45 kilogramos de peso están en-

MUCHA CARNE Y POCA LANA

El dicho que puede tergiversar la referencia que irónicamente se hace sobre los cerdos se puede aplicar a estos lanares, cuya llegada al país se ha producido hace poco tiempo. La raza Dorper tiene dos variedades que son white y black. “Son animales puramente carniceros, de gran adaptabilidad y rusticidad que tienen una particularidad que los distingue de cualquier otro lanar: en estado puro son animales sin lana y que en su lugar tienen pelo durante todo el año, salvo en los meses de invierno que les crece una capa más espesa y que al volver el tiempo cálido eliminan naturalmente”, según describe Ignacio Rodríguez Vidal, propietario de Cabañas Del Impenetrable, que los cría en Juan José Castelli, en el norte del Chaco. En su etapa adulta, los ejemplares de esta raza, que es originaria de Sudáfrica, alcanzan los 80 kilogramos las hembras, mientras que los machos superan los 100, aún en suelos de pastos pobres o climas rigurosos.

“Hemos faenado capones de 60 o 65 kilos limpios obteniendo de ellos seis o siete kilos de milanesa hecha de sólo un jamón”.

trando en servicio. Son ovejas que tienen muchos mellizos y trillizos inclusive, y los corderos de parto doble con 90 días de vida ya están generando 22 kilogramos de peso vivo”, explica José Latessa, propietario de la cabaña Mil y Una, de Trenque Lauquen, donde tienen una majada de trescientas ovejas madres de esta raza. “Hace varios años nos decían que era una raza de moda y que su auge iba a pasar en poco tiempo, pero notamos que sigue y es muy apta para cruzas con otras razas, como Texel o Hampshire Down (caras negras) con las que se obtienen excelentes ejemplares”, manifiesta el criador.

Tan difundidas como las anteriores, las Hampshire Down están presentes en muchísimos establecimientos, en general en pocas cantidades. Germán Gallo es un criador de Runsiman, en la provincia de Santa Fe. De acuerdo a su experiencia deberían imponerse cortes comerciales que hagan más atractiva la comercialización y la divulgación de los mismos. “Cuando se habla de carne de oveja se piensa en corderos por reses enteras, pero en virtud de los precios de otras carnes, hoy la de oveja es una buena alternativa y hay que hacer atractiva la comercialización”, analiza Gallo. Las Hampshire Down tienen fama por su exquisito sabor y también por un rendimiento interesante al momento de la faena. “Son animales que en sólo 80 u 85 días de nacidos pueden dar entre 12 y 15 kilogramos limpios al gancho. Lo recomendable es hacer animales pesados para utilizar de ellos los diversos cortes, tales como costillas, chuletas y demás posibilidades. Hemos faenado capones de 60 o 65 kilos limpios obteniendo de ellos seis o siete kilos de milanesa hecha de sólo un jamón”, detalla el criador, según quien en su región se está vendiendo entre 70 y 75 pesos el kilogramo de carne de cordero faenado. ▼



Hoy se suman nuevas razas que no sólo producen lana



Bohemia Buenos Aires
HOTEL BOUTIQUE

"Precios especiales para socios CRA"

ventas@bohemiabuenosaires.com.ar
Peru 845 - San Telmo - Buenos Aires - Argentina
Tel: + 54-11-4115-2561 / 66.

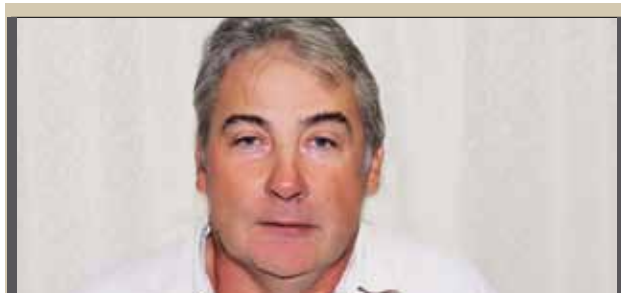


PRODUCTORES ARGENTINOS

CÓMO NOS VEN NUESTROS LECTORES

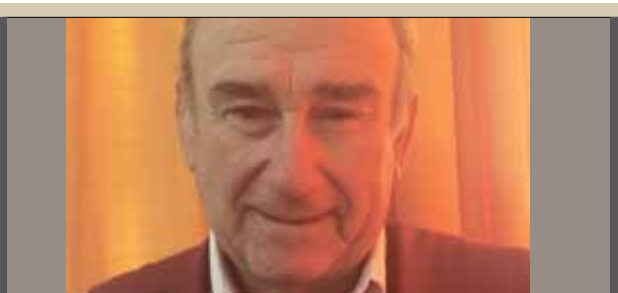
- 1 • ¿Qué te gusta de Las Bases?
- 2 • ¿Qué actividad realizás como productor?
- 3 • ¿Cómo está la producción en tu zona?

Para participar de esta sección escriba las respuestas y envíe una foto a lectores@lasbases.com

**DANIEL FONTANA**

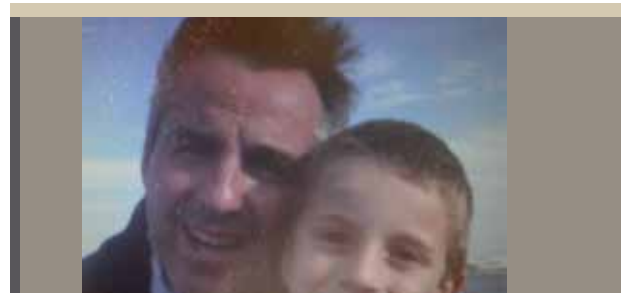
PRESIDENTE SOCIEDAD RURAL EL ZAPALLAR, GRAL. JOSÉ DE SAN MARTÍN, CHACO

- 1 • Es un periódico muy federal, refleja las distintas realidades productivas de nuestro país.
- 2 • Soy médico veterinario y productor pecuario. Crío ganado Brangus, y me dedico a la nutrición animal.
- 3 • La actividad ganadera en mi zona no escapa a las generales de la ley, pero así y todo, en comparación con la agricultura, se encuentra en mejores condiciones. A pesar de todo, el productor está reteniendo hembras con la idea de crecer y trata de "eficientizar" la producción.

**JORGE REINERO**

PTE. ASOCIACIÓN AGRÍCOLA GANADERA DE JUSTO DA-
RACT, SAN LUIS

- 1 • Es interesante. Lo ponemos en la oficina de la Asociación.
- 2 • Soy productor mixto. Con ganado bovino y mayor porcentaje de agricultura.
- 3 • Nosotros vemos rendimientos que no hemos visto jamás. Hemos logrado 5.000 kg de soja. En maíz tendremos 7.000 a 10.000 kgs, que tampoco es frecuente. Nos está sobrando el agua, pero como producción, estamos muy bien. También los precios acompañan, pero nos queda intentar mover la cosecha por ferrocarril para no aumentar el transporte.

**URIEL BRISCO**

ASOCIACIÓN PRODUCTORES DE DEPARTAMENTOS RIVA-
DAVIA, AGUIRRE Y MITRE (APADRAM), SGO. DEL ESTERO

- 1 • Me gusta su formato y contenidos, pero me gustaría que transmita información más federal, viendo las distintas realidades e instituciones.
- 2 • Me dedico a la ganadería.
- 3 • Está creciendo mucho en la zona. En pocos años, la hacienda creció 40 por ciento más que años atrás. Se ha logrado conducir el agua a distintos puntos de Santiago, lo que permitió que los distintos departamentos se vayan poblando de tambos y de ganadería.

CLASIFICADOS

VENDO SEMBRADORA
AGROMETAL MXY 31 LÍNEAS
A 21 CMS. AÑO 2008.
EXCELENTE ESTADO.
SÓLO 2800 HAS SEMBRADAS.
DISCOS, LLANTAS Y GOMAS
DE NIVELADORA NUEVAS.
TEL: 03404 15639022

VENDO SEMBRADORA
MIGRA DE 7 LÍNEAS A 70 CMS.
CON ESCARDILLO.
TEL: 03404 15639022

VENDO TRACTOR
JOHN DEERE 3350
AÑO 1990.
MUY BUEN ESTADO.
PRIMERA MANO.
TEL: 03404 15639022

VENDO TRACTOR
JOHN DEERE 7810
AÑO 2001.
DUALES. PRIMERA MANO.
TEL: 03404 15639022

VENDO ESCARDILLO
DE 7 CUERPOS A 70 CMS.
TEL 03404 15639022

VENDO CINTA
CEREALERA
BUSTINZA 2010- 50 TT/
HORA, 16 MTS LARGO TOTAL,
ALT MAX 9 MTS,
2 MOTORES TRIFÁSICO.
TEL 03404 15639022

VENDO FERTILIZADORA
PENDULAR BICON 1200 KGS.
TEL 03404 15639022

VENDO - SAN
VICENTE (STA. FE)
70 HAS. MIXTAS (50 HAS
AGRÍC + 20 HAS GANAD.)
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO - ANGÉLICA (STA.
FE) 18 HAS. FRENTE RUTA
NAC 34. INSTALACIONES FE-

RIA GANADERA.
IDEAL EMPRENDIMIENTO.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO - GÁLVEZ/
SAN EUGENIO (STA. FE)
23 HAS. EXCEPCIONAL
UBICACIÓN FRENTE RUTA 80.
TRIFÁSICA. GAS NAT.
IDEAL EMPRENDIMIENTO.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO - BDO DE
IRIGOYEN (STA. FE)
13,5 HAS. AGRÍCOLAS.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO - GÁLVEZ (STA. FE)
9 Y 6 HAS. AGRÍCOLAS.
IDEAL EMPRENDIMIENTO,
FUTURO LOTE URBANO.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO - GÁLVEZ (STA. FE)
43 Y 37 HAS. AGRÍCOLAS.
EXCEPCIONALES.
SUELO CLASE 1.
EXCELENTE CALIDAD.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

VENDO -
SA PEREYRA
(STA. FE)
60 Y 40 HAS. GANADERAS.
INSTALACIONES.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482

VENDO - LUIS PALACIOS
RICARDONE (STA. FE)
PLANTA DE SILOS
Y BALANCEADOS
2000 TON.
S/RUTA 34.
OFICINA. CELDA. BALANZA.
IDEAL EMPRENDIMIENTO.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

ALQUILER
VILLA MINETTI (STA. FE)
212 HAS. AGRÍCOLAS.
EXCELENTE.
LA HERRADURA
TEL: (03404) 481482.

TRACTOR
CASE IH 830ST 1964 50
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

TRACTOR
FORD NEW HOLLAND
7810 DT 1994 120
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

TRACTOR
ZANELLO V220
ST 1992 120
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

TRACTOR
JOHN DEERE ST 1992 120
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

COSECHADORA
DEUTZ ARAUZ 510 ST 1985

TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

COSECHADORA
VASALLI 1200
ST 1989 SIN MOTOR
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

COSECHADORA
MASSEY FERGUSON 5650
ST1991 19 PIES
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

SEGADORA
AUTOPROPULSADA
NEW HOLLAND 8060 ST 1985
TEL. (03525) 429-400/406
INT. 217

SEGADORA
AUTOPROPULSADA
NEW HOLLAND 8060 ST
AÑO 2012H MOTOR 1900 H
ROTOR, CABEZAL 5 METROS.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
CASE IH 2799 ST,

AÑO 2012,
HS MOTOR3200, HS ROTOR
2700 35 PIES.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
CASE IH 2388 ST,
AÑO 2004, HS MOTOR 2900,
HS ROTOR 2600 30 PIES.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
JOHN DEERE 9670 ST,
AÑO 2013 HS MOTOR 2400,
HS ROTOR 1900,
30 PIES.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
CLAAS 570 ST 2006,
MOTOR 6000HS
ROTOR 3900, 35 PIES
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
CLAAS 600 ST 2010,
MOTOR 4500

HS ROTOR 4000,
40 PIES
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

COSECHADORA
JOHN DEERE 9760
DT 2003, MOTOR 5000 HS
ROTOR 4000, 30 PIES
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

TRACTOR
AGCO ALLIS 6125 A,
DT 2012, 125 CV,
1850 HS.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

TRACTOR
JOHN DEERE 5010 ST,
160 CV, 9000 HS.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207

TRACTOR
FIAT 1300 ST 1980
120 CV.
TEL. (03525) 429-400
INT. 207



INVERSIONES VARIAS
LOTEO EN CRECIMIENTO
FINANCIACIÓN

ALQUILERES TEMPORALES Y PERMANENTES
CASA Y TERRENOS EN VENTA
ARQUITECTURA

Tel. 03546 464626 | 03546 462436
www.raicesinmobiliaria.com.ar
Villa Gral. Belgrano • Córdoba



La única inmobiliaria en la región especializada en
compra, venta y alquiler de CAMPOS
AT. PROPIETARIOS: Venda o Alquile mejor su CAMPO.
Contáctenos, haga su mejor negocio!

Alberdi 724 - (2252) Gálvez - Sta. Fe
Tel/fax: (03404) 481482 ó (03404) 156 32048
Visite nuestros campos en www.laherradura-inmob.com.ar

John Deere + GreenSystem
UNA DUPLA PERFECTA
PARA GARANTIZAR RESULTADOS.



JohnDeere.com.ar/GreenSystem

GreenSystem presenta el **Mixer Vertical MV1014**, un complemento ideal para tu tractor, pensado para satisfacer las necesidades de tu producción ganadera y lechera.

El **MV1014** cuenta con un eficiente sistema de mezcla debido al diseño de su rotor cónico vertical y su capacidad para desmenuzar heno empaquetado en fibras uniformes.

Encontralo en tu concesionario John Deere más cercano.

GREENSYSTEM.