



ENTREVISTA
► MARIO LLAMBÍAS
 El ex presidente de CRA da su visión sobre el sector en la actualidad.
Pág. 4



EN CRA
► RICARDO BURYAILE
 El Ministro de Agroindustria participó de la reunión del Consejo.
Pág. 6



LAS BASES



AÑO 9 | Número #94 | MAYO 2016 | Precio: \$8.00.- | www.lasbases.com

CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS



CAMPAÑA GRUESA

LA RENTABILIDAD SE RECUPERA

A PESAR DEL EXCESO DE LLUVIAS QUE AFECTÓ A UNA PARTE DE LA PRODUCCIÓN, LAS MEDIDAS DEL GOBIERNO Y UNA MEJORA EN EL PRECIO DE LOS GRANOS LLEVA A UN PANORAMA OPTIMISTA PARA LA VENTA DE LA COSECHA QUE TERMINA.



EN ESTA EDICIÓN, ESPECIAL FINA



NUEVA LÍNEA A
NACIDOS EN NUESTRO SUELO,
PARA NUESTRO SUELO

www.valtra.com.ar

INDUSTRIA ARGENTINA

A750
78HP

A850
90HP

A990
106HP

VALTRA

TU MÁQUINA DE TRABAJO

▶ **LAS BASES, el medio con mejor llegada dentro del campo argentino**

UN PERIÓDICO QUE RECIBEN MENSUALMENTE 60.000 PRODUCTORES DE TODO EL PAÍS



FERUJUY Jujuy
PEDRO PASCUTTINI

FAAS Santiago del Estero
OMAR CHIATTI
15 soc. rurales

CHAFOR Chaco, Formosa
GUILLERMO COWPER COLES
11 soc. rurales

FEDERSAL Salta
JAVIER ELIZALDE

CARTUC SM de Tucumán
SEBASTIÁN ROBLES
TERÀN

CORRIENTES
MIGUEL MARTICORENA
18 soc. rurales

CARTEZ Córdoba, La Rioja, Catamarca
JOSÉ W. MANUBENS
CALVET
24 soc. rurales

CARSFE Santa Fe
GUSTAVO VIONNET
32 soc. rurales

FARER Entre Ríos
RAUL BOC-HO
20 soc. rurales

Confederación Rural de San Luis
RAUL ROMULO FONCUEVA
5 soc. rurales

CARBAP Buenos Aires y La Pampa
HORACIO SALAVERRI
112 soc. rurales

CAR Mendoza
JORGE CISTERNA
6 soc. rurales

RÍO NEGRO Río Negro
MARCELO CASAGRANDE
13 soc. rurales

CHUBUT Chubut
JAVIER TRUCCO
7 soc. rurales

FIAS Santa Cruz
JUAN CARLOS MARTÍNEZ
9 soc. rurales

CRA
14 ENTIDADES TITULARES
1 ADHERENTE (Confederación Rural de San Luis)

MÁS DE 300 SOCIEDADES RURALES
109.000 PRODUCTORES

Reciba el periódico en su casa:
circulacion@lasbases.com

▶ **Sumario**



10 ACTUALIDAD
No tropezar con la misma piedra

El arrendamiento es una de las principales variables a tener en cuenta a la hora de proyectar la campaña. Pese a ello, los números se presentan mejores que campañas pasadas, pero para esto se necesita acotar riesgos.



16 GANADERÍA
Crianza de llamas y alpacas

Carlos Poplasky apuesta a la producción de camélidos en San Luis cambiando el destino de la faena para carne por el de la explotación de su lana.



20 DESDE EL LOTE
Se viene la época de los barbechos

Aspectos a tener en cuenta, importancia del diagnóstico, monitoreo y correcta elección de herbicidas



Presidente Dardo Chiesa | CARBAP
Vicepresidente Primero Jorge Chemes | FARER
Vicepresidente Segundo Juan Carlos Goya | CHUBUT
Vicepresidente Tercero Enrique Santos | CHAFOR

Secretario Pedro Apaolaza | CARBAP. **Pro-Secretario:** Francisco Mayoraz | CARTEZ. **Pro-Secretario 2:** Juan Pablo Karnatz | FAAS. **Tesorero:** Fermín Oscar del Papa | FIAS **Pro-Tesorero:** Alfonso Máculus | CARTUC

Vocales: Ignacio Pisani (FEDERSAL) / Daniel Lavallén (Federación de Soc. Rurales de Río Negro) / Gerardo Condado (Asociación de Soc. Rurales de Corrientes) / Mario Leiva (Confederación de Asociaciones Rurales de Mendoza) / Aldo Ayello (CARTEZ) / Federación Ruralista de Jujuy (FERUJUY).



Director Ejecutivo Nicolás Médico
Editor Santiago Rivas - santiago@lasbases.com
Comercial Jacinta Ramos - jacinta@lasbases.com
 Lucía O'Connor - lucia@lasbases.com
Redacción Sandra Capocchi
Colaboradores Horacio Ortíz, Juan Martínez Dodda y Diego Abdo
Diseño Gráfico Clara Chimondeguy
Corrección Marina Quiroga
Administración Guadalupe Coll Areco
Producción Damián Ignacio Martínez

SUSCRIPCIÓN Y CIRCULACIÓN
circulacion@lasbases.com



CORREO DE LECTORES lectores@lasbases.com
 Si su sociedad rural quiere recibir LAS BASES o por cualquier información contactarse a circulacion@lasbases.com
 ISSN: 1851-9695

CONTACTO COMERCIAL
Jacinta Ramos jacinta@lasbases.com | 15 6915-3412
Lucía O'Connor lucia@lasbases.com | 15 3340-8227

*Registro Nacional de la propiedad intelectual en trámite. El contenido de los avisos publicitarios y de las notas no es responsabilidad de CRA ni expresa necesariamente sus opiniones.

PROPIETARIO CHAJÁ comunicación y mkt SRL
 DOMICILIO LEGAL A. Alsina 971 PISO 1 of. 10 (C1088AA). Cap. Fed.



DARDO CHIESA
PRESIDENTE DE CRA

SIMPLIFICAR LA INFORMACIÓN Y EL CONTROL EN GANADERÍA



En los últimos 10 años han proliferado múltiples regímenes de información y sistemas de control sobre el productor agropecuario que han incrementado los gastos administrativos y de estructura atentando contra la eficiencia. El productor comenzó a destinar más tiempo a tareas administrativas que a mejorar su productividad. Asimismo, el sector, a diferencia del resto de la economía, cuenta con registros donde se debe inscribir a fin de no sufrir la retención de la totalidad

de impuestos con los consecuentes incrementos de la presión tributaria y el impacto financiero en la empresa. Muchas veces los productores inscriptos en estos registros sufren la suspensión y luego la exclusión, siendo muy complejo volver a reingresar en el mismo. Recientemente, la AFIP a través de la resolución 3873, ha agregado un nue-

Desde Confederaciones Rurales Argentinas apostamos al diálogo público y privado para llegar a consensos.

vo Registro para el productor ganadero, que es de similares características que el registro de granos, con la posibilidad de sufrir retenciones del 5% del valor vendido en caso de no estar en el registro. A diferencia de otras medidas que afectan al sector, esta nueva imposición no ha sido tratada con los productores que van a ser los fiscalizados, y tampo-

co parece asegurar una reducción en la evasión. Nuevamente se cae sobre los que están dentro del sistema, solicitándoles que cumplan más controles mientras los que operan en las sombras siguen lucrando ilegalmente. Desde Confederaciones Rurales Argentinas apostamos al diálogo público y privado para llegar a consensos sobre, por ejemplo, este tipo de medidas y la puesta en marcha de un programa de combate real a la evasión fiscal y sanitaria. ✓

Nuevas líneas de crédito en dólares de Banco Galicia

Más y mejor financiación para tu campo.

Destinos y Plazos

- Capital de trabajo hasta 1 año.
- Convenios de financiación para bienes de capital hasta 5 años.
- Proyectos de inversión hasta 5 años.
- Proyectos de energía renovable hasta 7 años.



ENTREVISTA A MARIO LLAMBÍAS

"EL DESAFÍO ES REPRESENTAR A LOS PRODUCTORES PENSANDO EN EL INTERÉS DEL PAÍS".



El ex presidente de CRA analiza lo que se aprendió en el conflicto de 2008, los problemas del campo en la actualidad y las medidas del gobierno de Macri.

► AUTOR SANTIAGO RIVAS

A Mario Llambías le tocó presidir CRA en el momento más crítico para el sector agropecuario en los últimos años, en el cual no sólo la dirigencia, sino los productores en general, entendieron la importancia de unirse y participar para defender al sector. Hoy analiza cómo fue la evolución de la relación del campo con el gobierno desde 2008 y las medidas que está tomando el gobierno de Macri.

¿Cómo ve la evolución desde las entidades, desde el 2008 con el conflicto de la 125?

Digamos que durante el período de los Kirchner el poder lo hacían confrontando, incluso con el campo con el tema ganadería. En 2006 se cierran las exportaciones de carne, ya había problemas con el manejo del trigo, pero cuando viene esta Resolución 125 notamos que en poco tiempo íbamos a dejar de poder producir, porque la resolución era en pesos, había una inflación negada por el gobierno y a medida que íbamos achicando los márgenes, la situación iba a producir un quebranto más rápido que el que llegó en su momento. Esto fue lo que nos llevó a juntarnos, y creo que fue el primer encuentro fuerte. El gobierno pensaba que era una lucha por el poder, que si cedía y corregía las cosas que había hecho mal perdía poder político. Posiblemente hasta ese momento a esa teoría no le había ido mal, pero la gente lo estaba viendo y había síntomas de cansancio y abuso de poder. El hecho de que el congreso fuese una escribanía del gobierno fue sumamen-

te importante. Recuerdo que en muchas ocasiones hubo gente cercana al gobierno que les propuso algún tipo de cambio y la respuesta fue terminante, que no podían cambiar ni una coma. La verdad fue que se equivocaron porque la confrontación no le hizo bien al gobierno, también creo que fue la primera expresión de resistencia contra el autoritarismo que había en ese momento y también que fue la base para crear una nueva conciencia y buscar un cambio. Esto no quiere decir que los cambios ya hayan dado resultado, creo que esto es un proceso.

Una de las cosas que nosotros insistíamos en la institucionalidad, en el respeto a las instituciones.

En ese sentido

Nosotros no queríamos políticas que subsidiaran lo que ya habías producido, sino que que nos dieran las condiciones que incentivaban la producción.

tido creo que luchar por la división de los tres poderes, la vigencia de la constitución, porque existiesen todo tipo de libertades, me parece que es algo que fue bien tomado por el pueblo en general y por eso la ciudadanía en su conjunto apoyó el reclamo.

¿Cómo quedaron las entidades? En ese momento pasan a tener un espacio político muy grande.

Nos costó mucho porque evidentemente no estábamos preparados para una situación de ese tipo. Fuimos por más de 130 días tapa de los principales diarios del país, una verdadera maratón recorriendo lugares y estar en todos lados, pero me parece que con todos los errores pudimos demostrar que más allá de las diferencias, más bien de principios, que podemos tener las entidades, cuando la defensa era el interés nacional podíamos ponernos de acuerdo. Y hoy uno ve con preocupación ya no una grieta, sino un enorme océano que separa posiciones políticas. Y es necesario ir encontrando entre todos aquel futuro común que nos va a beneficiar. Sin ninguna duda hay resentimientos muy profundos y va a haber que ir superándolos. Hay que aprender que los gobiernos cuando ganan son una minoría que gobierna, pero debe respetar a las minorías que tienen distinta opinión. En aquel tiempo me había servido leer bastante a

Laclau y a su mujer Mouffe. Tengo entendido que eran los libros de cabecera tanto de Cristina como de

Néstor y eso me permitió entender aquello de que si vos pensabas distinto eras un enemigo y que al enemigo había que destruirlo, que el que tenía el poder hacía lo que quería, era un poco lo que venía haciendo el gobierno. Al analizar cómo pensaban ellos nos sirvió para plantear cómo teníamos que dar vuelta las opiniones.

¿Qué aprendió el productor, que estaba más tranquilo adentro y no participaba tanto en la política?

Hubo muchos que sí lo hicieron, que no sólo se metieron en la política, sino en distintos movimientos. Pero me parece que todavía falta un poco más de solidaridad, que cuando hay un problema en un sector, como el lechero o las economías regionales, es un problema de todos.

¿Cómo tiene que ser la posición de las entidades frente al nuevo gobierno?

Por un lado, es más difícil, porque en aquel tiempo tratabas de encontrar una medida bien tomada y a veces te preocupaba si se equivocaban sin querer o a propósito y la verdad es que hubo pocas medidas acertadas durante el kirchnerismo. Sí hubo un mercado internacional que ayudó, pero a su vez creó un monocultivo con todos los inconvenientes que trae.

Creo que lo que hay que tener hoy es la suficiente habilidad de ponderar lo que se hace bien y criticar lo que se hace mal. Creo que esto ha sido una constante, es lo que en algún momento intentamos hacer, pero creo que hoy es más fácil ponderar lo que está bien porque hay medidas macroeconómicas que se han tomado en el buen sentido. Es claro que las medidas que ha tomado este gobierno han sido en el sentido que reclamábamos, pensando en el futuro. Nosotros no queríamos políticas que te subsidiaran lo que ya habías producido, creando clientelismo, sino que pretendíamos que nos dieran las condiciones que incentivaban la producción y que eso permitiera recuperar la inversión que hacía el gobierno al tomar ese tipo de medidas. Creo que es lo que hizo el actual gobierno. Hay gente que critica la quita de retenciones porque dicen que favorece a los grandes productores, pero en la soja las bajaron cinco puntos, que prácticamente es nada, pero el objetivo que se buscaba es que haya mayor producción. Esa diferencia que se pierde, unos 1300 a 1400 millones de dólares, por la quita de retenciones, tienen que ser ampliamente cubiertos con una mayor producción en el día de mañana.

En algunas partes se ven aumentos grandes en trigo y otras están volviendo al trigo. Esto va a traer también una doble cosecha y es donde vemos que puede aparecer una mayor producción sin una baja tan grande de los otros cultivos. Lo otro que uno ve es un aumento de tecnología. Si vos podés fertilizar y aplicar los agroquímicos correspondientes vas a tener un grano de mejor calidad.

Así es que las medidas macro me parecen



bien, creo que hay que cuidar algunos detalles. No entiendo cuando el ministro de energía dice que hay que subir el costo del combustible para que no haya despidos en las empresas petroleras y nos encontramos que hay zonas del país que la están pasando muy mal porque el combustible genera una inflación muy importante. No tiene sentido que con un barril internacional a 50 dólares, hoy le paguemos 72 a las empresas.

¿Qué medidas deben tomarse para que el sector agropecuario se reactive más aún?

Yo soy muy partidario de los incentivos impositivos, porque parto de la base de que todos debemos pagar impuestos y que todos los paguen. Siempre se habla del sector agropecuario como fuente de evasión, pero hay otros sectores que lo son tanto o más. Creo que una de las formas de alentar y poder controlar la evasión son los incentivos impositivos. Hay una ley buena, que no está implementada, que es el incentivo de uso de fertilizantes, con una desgravación. Es muy interesante y necesaria para que se produzca más en la misma cantidad de tierra.

Hoy hay tanto lío con Monsanto... y es un enfrentamiento muy serio. Creo que el problema no es Monsanto, sino cómo hacés para que el productor pueda usar la tecnología en semillas, que el que produce la semilla reciba su beneficio y el pago debe ser en la bolsa de semillas. Una empresa no puede crear retenciones agropecuarias como es lo que proponen. Creo que el gobierno debe tomar una posición muy seria y marcar una posición para todas las empresas y si Monsanto quiere no invertir en el país es un problema de ellos. Las leyes las tiene que formar la Argentina para beneficio de la Argentina.

Creo también que impositivamente hay que darse cuenta que producir un novillo pesado no tiene los mismos costos que producir uno de 330 a 340 kilos. El productor no va a entrar en esa categoría porque la rentabilidad le baja, con lo cual debería haber una compensación que le permita sacar animales más pesados.

Creo que hay mucho por hacer en materia impositiva. En ese sentido tengo mucha confianza en Alberto Abad, el titular de la AFIP, porque creo que es muy honesto y sabe sobre lo que está trabajando.

Decías que el gobierno perdió casi un año al no haber anunciado las medidas durante la campaña. ¿Cómo se puede hacer para recuperar ese tiempo?

Yo no sé cuántos en el gobierno estaban convencidos de que iban a ganar, pero habría sido una buena estrategia haberlo anunciado. Para el año que viene el problema serio que hay es la falta de capitales. En agricultura necesitás una inversión grande y necesitás capitales. En ganadería además, necesitás tiempo para reconstituir los rodeos. Podés aumentar por mayor eficiencia (más terneros, menor mortandad), mayor peso de faena (es la más rápida) o por aumento del rodeo.

Los dirigentes tienen la misión de levantar al productor cuando estuviera caído, frenarlo cuando fuera rápido o se equivocaba.

¿Cómo ves hoy la dirigencia del sector y qué desafíos tienen?

El desafío es seguir representando a los productores pensando en el interés del país. Yo decía antes del conflicto de 2008 que nosotros no podíamos andar en una camioneta doble cabina blindada porque el resto del país está en una situación mala. Tenemos que tener un

país que crece en simultáneo y esto en partes de nuestra historia se dio. Recuerdo que a la salida de la crisis del 2002 hubo un impulso muy grande del interior que luego llegó a las ciudades. La mejora del sector fue una mejora muy grande en la recaudación impositiva. El productor invierte en mejoras en su campo, quiere estar al día en materia impositiva y probamos que el 83% de lo que gastaba el productor quedaba en los pueblos de origen.

¿Hoy cómo se debería seguir adelante desde las entidades?

Seguir asesorando a la gente, dándole información. Hay muchas tecnologías

que uno precisa verlas varias veces para aplicarlas. Hay algo que hay que crear y es lo más difícil: es la confianza. Cuando hay confianza uno se anima a tomar desafíos. Creo que si las cosas van bien la gente va a ir apostando cada vez más a la inversión. Me parece que el INTA tiene muchísima tecnología que hay que aplicar y debe haber un acercamiento de la producción. Tenemos que salir de un aparente aquietamiento de la gente, hay que salir a arriesgar y a producir y los dirigentes siempre han tenido la misión de levantar al productor cuando estuviera caído y frenarlo cuando fuera demasiado rápido y se equivocara. ▼



Motosierras con la calidad Stihl, no hay. Razones para no tener una, tampoco.

Es así. Cuando uno decide comprar una motosierra Stihl, se siente seguro. Porque elige entre la línea más amplia del mercado. Y sabe que es la mejor tecnología a la que se puede acceder. Una motosierra Stihl es más que una herramienta de trabajo eficiente. En un Concesionario Stihl podrás comprobarlo, junto con el mejor asesoramiento y el respaldo de la red más grande de la Argentina. Tecnología alemana, variedad, confianza, con la mejor relación precio calidad. ¿Necesitás más razones para comprar una?



f i t y Stihl_ar

Stihl Motoimplementos S.A.
Ruta Panamericana Colectora Este 29253, Prov. de Bs. As. - CUIT: 30-69693085-2
Consulte por su Concesionario Oficial más cercano al **0800-888-STIHL(78445)**
ventas@stihl.com.ar - www.stihl.com.ar

STIHL®

EL MINISTRO DE AGROINDUSTRIA EN CRA

BURYAILE: "TODOS LOS QUE ESTAMOS AQUÍ CONOCEMOS BIEN EL PAÍS"

El ministro de Agroindustria y ex vicepresidente de CRA, Ricardo Buryaile, participó activamente de la reunión de Consejo de la entidad ante productores de todo el país.



Ricardo Buryaile visitó CRA durante la última reunión del Consejo de la entidad

► AUTOR DIEGO ABDO

La reunión mensual de mayo del Consejo Superior Directivo de CRA contó con una esperada y grata visita: la del ministro de Agroindustria Ricardo Buryaile, ex vicepresidente de CRA y uno de los principales dirigentes en la gesta que tuvo como protagonista al sec-

tor agropecuario en el 2008 dentro de la denominada crisis de la "125".

"No sé realmente porque no había venido antes y les pido disculpas", dijo con espontaneidad el ministro formoseño, rememorando que en el fondo CRA es "como su casa". "Nadie tiene que explicarte cómo manejarte en la entidad", expresó el presidente de CRA, Dardo

Chiesa.

La visita fue productiva y estuvo enmarcada dentro de un trabajo que viene desarrollando Confederaciones Rurales Argentinas con la intención de crear nuevos y sólidos espacios de intercambio entre el sector público y el privado. Como era de suponer, no faltó el debate sobre los temas candentes del sector

"Seguimos pensando en salir de esta coyuntura con medidas financieras, impositivas y comerciales para las zonas inundadas".

agropecuario que preocupan a todos los productores y dirigentes, que llegados de diferentes puntos del país colmaron la sala de Consejo. Desde la llamada cláusula Monsanto y el conflicto desatado por la empresa por no adaptarse a la ley de Argentina hasta las últimas medidas llevadas a cabo por el gobierno en ese sentido, la crisis lechera que está dejando al margen de la actividad a miles de tamberos y el golpe a la producción tras las inundaciones que dejaron bajo el agua a buena parte del centro y litoral del país, fueron algunos de los temas desarrollados.

En ese sentido Buryaile explicó que las medidas macroeconómicas como el sinceramiento del tipo de cambio, la quita y reducción de retenciones y la liberación de las trabas para la exportación, llevadas a cabo por el gobierno nacional afectaron a todas las producciones en general, pero que deben ser analizadas en su impacto producción por producción.

NUEVO!

CKC PACK premium TRIGO

TRATÁ TUS SEMILLAS

HASTA 7 DÍAS ANTES DE SEMBRAR

COMBOS PARA INOCULAR Y CURAR OPTIMIZAN LOS RENDIMIENTOS

Mayor desarrollo radicular y vegetativo.
 Mayor crecimiento y protección fitosanitaria.
 Mejor aprovechamiento de agua y nutrientes.
 Mejor respuesta del cultivo a distintos factores de estrés.
 Óptima solubilización del fósforo.
 Mayor rendimiento.

RHIZOFLO premium
trigo, cebada, avena, arroz y cultivos invernales

AZOSPIRILLUM BRASILENSE + PSEUDOMONAS FLUORESCENS

CKC PACK CEREALERO: RHIZOFLO PREMIUM + CKC FLOW SYSTEMIC / **CKC PACK PRE CEREALERO:** RHIZOFLO PREMIUM + CKC FLOW SYSTEMIC + CKC PROTECT / **CKC PACK MADRUGADOR:** RHIZOFLO PREMIUM + TEBUCONAZOLE 6 % / **CKC PACK PRE MADRUGADOR:** RHIZOFLO PREMIUM + TEBUCONAZOLE 6 % + CKC PROTECT

www.ckc.com.ar



Ya es la segunda visita del ministro desde que asumió en diciembre

Las inundaciones como la gota que rebalsó el vaso

La lluvia finalmente paró. Fueron de las más intensas de la historia en provincias como Santa

Fe, donde miles de hectáreas quedaron totalmente inundadas tras lluvias que superaron los 1200 milímetros, con un impacto muy grave a futuro. En este contexto, el 80% de los tambos quedaron directamente al margen del negocio sin siquiera poder vender su producción por la intransitabilidad de los caminos.

“Seguimos pensando en salir de esta coyuntura con medidas financieras, impositivas y comerciales para las zonas inundadas”, explicó el ministro, quien al mismo tiempo dijo que se debe “trabajar en seguros agropecuarios, y la manera en cómo se hace cargo el Estado para la cobertura de la producción, porque eventos climáticos que antes eran extraordinarios hoy ya comienzan a ser ordinarios”.

También se discutió sobre líneas de crédito financiadas con tasas accesibles que puedan ayudar a productores

El ministro habló de trabajar en una nueva Ley de Semillas y fijó su postura en que el cobro de la tecnología en semillas debe hacerse en la compra.

res agropecuarios afectados por la emergencia agropecuaria.

La lechería, la desaparición de tambos, el abuso de posición dominante de parte de la industria en

la cadena y la desfinanciación de los tamberos fue otro tema también pegado a la crisis climática. “La situación de la lechería es más que complicada y seguimos trabajando en nuevas cosas que vayan más allá de subsidios que ayudan en este momento”, expresó el ministro.

Ley de semillas y la reconstrucción del INASE

Tema candente en plena cosecha de soja, pero fundamentalmente con la mirada ya puesta en el desenvolvimiento comercial de la campaña 2016/17, la disputa surgida alrededor de la llamada “cláusula Monsanto” y el intento de la empresa por fiscalizar de manera compulsiva y privada la producción de soja para detectar el uso de biotecnología fue uno de los grandes temas de la tarde. “Estamos trabajando en mejorar el sistema de control que

debe hacer el Estado a través de un Instituto Nacional de Semilla (INASE) que funcione”, dijo Buryaile.

En ese sentido el ministro habló de trabajar en una nueva Ley de Semillas y fijó su postura en que el cobro de la tecnología en semillas debe hacerse en la compra y no en el grano que llega a puerto como intenta imponerlo la empresa.

Exportaciones de productos argentinos

Otro punto del diálogo que mantuvo Buryaile junto a productores de todo el país tuvo que ver con la apertura de las exportaciones de los productos argentinos hacia el mundo y la búsqueda también de nuevos mercados. En este contexto el ministro destacó el trabajo que se está haciendo desde el gobierno nacional para que vuelvan a exportarse limones a Estados Unidos, y la necesidad de aceptar de manera urgente las relaciones comerciales con Brasil para que fluya el vínculo económico que afecta a producciones frutícolas de Río Negro y Neuquén, entre otras. También el mi-

"Volví a participar del Consejo de CRA, esta vez como ministro. Productores y Estado pensando en el futuro del campo", expresó en su cuenta de Twitter.

nistro habló de su preocupación por la situación crítica que atraviesan algunas actividades, como la porcina y la aviar. Además, Buryaile se llevó inquietudes y propuestas de la entidad sobre temas trascendentales para alcanzar la competitividad y rentabilidad de la producción agropecuaria.

Al finalizar la exposición, rescató el trabajo gremial de CRA y la importancia de continuar trabajando en conjunto con propuestas mancomunadas entre el sector público y el privado.

"Volví a participar del Consejo de CRA, esta vez como ministro. Productores y Estado pensando en el futuro del campo", expresó Buryaile en su cuenta de Twitter. ✓



Buryaile junto a Dardo Chiesa y Jorge Chemes

UN 2,4D DIFERENTE CON NANOTECNOLOGÍA



- ★ LA MÁS BAJA VOLATILIDAD
400 VECES MENOS QUE UN ÉSTER
5 VECES MENOS QUE UNA SAL AMINA
- ★ SIN RESTRICCIONES PROVINCIALES DE USO

- ★ COMPATIBLE CON TODOS LOS GLIFOSATOS
- ★ SIN OLOR
- ★ SEGURO PARA APLICACIONES PERIURBANAS
- ★ ALTAMENTE EFECTIVO EN BARBECHOS

CON TECNOLOGÍA ÚNICA
elite

La tecnología Elite representa un concepto innovador y único en el mercado de fitosanitarios, desarrollado por Red Surcos.

Gracias a la aplicación de Nanotecnología, los productos con tecnología Elite brindan grandes beneficios ambientales con excelentes resultados de control.

Red
Surcos
Una empresa de tu tierra

www.redsurcos.com | /red.surcos

MAQUINARIA

■ CASE IH APUESTA RENOVAR SU OFERTA

La empresa del Grupo Fiat lanzó en Argentina la Serie 130 de cosechadoras, la nueva generación de las Axial-Flow. Más potencia, menos consumo de combustible y más eficiencia.



La nueva 7130 de Case IH hace su presentación al mercado argentino

► AUTOR SANTIAGO RIVAS

En la fábrica que la empresa posee en Ferreyra, provincia de Córdoba, se realizó el lanzamiento para Argentina de la nueva Serie 130 de cosechadoras Axial-Flow de Case IH. Los modelos 5130, 6130 y 7130 cubren la gama de equipos de las clases 6 y 7, equipadas con motores electrónicos producidos por FPT Industrial, que permiten un 10% más de productividad, un 11% menos de consumo de combustible y duplican la reserva de potencia con respecto a los modelos anteriores.

Según explicó Christian Lancestremere, director comercial de Case IH Argentina, “nos dábamos cuenta de que debíamos mejorar lo que habíamos diseñado, los modelos 2688 y la 2799 para hacerlas más eficientes y sobre esa base se empezó a trabajar. Cuando querés hacer cambios tan fuertes como una reducción en el consumo de combustible y el costo de mantenimiento, tenés que diseñar una máquina totalmente nueva. Sobre esa base trabajamos y se lanzaron los nuevos modelos para cubrir los segmentos más importantes de Argentina que es la clase 6 y 7, representan el 79% de la facturación de todo el negocio de cosechadoras”.

Por su parte, Mirco Romagnoli, vicepresidente de Case IH Latinoamérica, destacó que “es una máquina con una performance en el campo espectacular. Hace unos tres años que estamos haciendo pruebas en el campo y hemos hecho la última campaña en Brasil con resultado excelente en cada uno de los modelos. Tiene una productividad fantástica, un consumo de combustible más bajo que la serie anterior y que los com-

petidores. También es un reemplazo de nuestra máquina anterior más importante de la gama media que fue nuestra fuerza en los últimos 15 años en América Latina. Para mí es el lanzamiento más importante de mi carrera y el más importante de Case IH en América Latina”.

Otra ventaja importante es el nuevo rotor, de menor diámetro, llamado Small Tube, que les permite a estas cosechadoras alcanzar un volumen de procesamiento de granos 26% mayor y presenta áreas de zarandas totalmente renovadas, que se han convertido en las más grandes del segmento. El menor tamaño del rotor permite reducir fuertemente la fricción del material dentro del rotor, reduciendo el consumo de potencia y, por ende, del combustible, y permite una mayor capacidad de procesamiento del material. Este cambio aumenta hasta un 5% la capacidad operativa de la máquina en condiciones de cosecha adversas. El alimentador de las cosechadoras, que es la puerta de entrada del material cosechado, tuvo que aumentar su longitud para adaptarse a la mayor productividad de la nueva serie. Además, el tensado de la correa del alimentador pasó a ser automático, vía cilindro hidráulico, sin necesidad de salir de la cabina y manteniendo constante la velocidad de operación de la máquina.

Esta mayor capacidad llevó a que se incremente la velocidad del sistema de descarga, para poder vaciar la tolva. “El chasis fue rediseñado porque

“Tiene una productividad fantástica, un consumo de combustible más bajo que la serie anterior y que los competidores”.

con más potencia precisás estructuras más grandes. Se generaron 40 cambios”, agregó Lancestremere. La nueva tolva, con capacidad para almacenar hasta 9200 litros (5130) y 10.600 litros (6130 y 7130), tiene una cobertura rediseñada y se le sumó una extensión de lona en la parte interna que evita la entrada de agua durante las lluvias, para reducir las pérdidas. La 5130 puede emplear cabezal de 30 pies, mientras que las otras usan de 35 y la 7130 puede llevar incluso uno de 40 pies.

El lanzamiento de la Serie 130 constituye uno de los mayores hitos en la historia de la marca en Argentina. Fueron invertidos cerca de 40 millones de dólares en el desarrollo del proyecto, las pruebas de campo y el acondicionamiento de la línea de producción.

Desarrollada bajo el concepto Efficient Power, la Serie 130 se presentó en sociedad con una performance que impresiona: la mayor productividad del segmento, cosecha eficiente en cualquier condición, mejor calidad de grano y menor gasto operativo.

Motor

La Serie 130 viene equipada con nuevos motores electrónicos (FPT NEF 6 para el modelo 5130 y FPT Cursor 9 para los modelos 6130 y 7130) de hasta 378 caballos y con hasta el doble de reserva de potencia que los modelos actuales disponibles en el mercado. Esa característica permite que la máquina tenga una respuesta más rápida para ganar potencia y torque, manteniendo la velocidad de cosecha, rotación y procesamiento de los granos cuando las condiciones son difíciles.

Además, los motores, con sistema de inyección Common Rail, son menos contaminantes, ya que un dispositivo de recirculación interna de gases disminuye la cantidad de emisiones al medio ambiente. Por eso, las nuevas cosechadoras fueron desarrolladas de acuerdo a las normas Tier III, que controlan los niveles de contaminación emitidos por las máquinas.

Para soportar el aumento de productividad, el conjunto de accionamiento de la Serie 130 fue rediseñado. La caja de transmisión (PTO) fue redimensionada y la correa del motor (6130 y 7130) incrementó en un 33% su capacidad de carga. Además, el tanque de combustible aumentó en un 48% su capacidad de almacenamiento para ofrecer al operador mayor autonomía durante la cosecha.

Según destacó Lancestremere, la periodicidad con la que se hace el reemplazo de aceite y filtros se duplicó de 300 a 600 horas gracias al redimensionamiento de la malla rotatoria que permite que el motor pueda funcionar en un ambiente mucho más limpio. ▼



Romagnoli, Lancestremere y Marcus Cheistwer, presidente de CNH Industrial Argentina

TODO SE PUEDE SUPERAR. LO HICIMOS CON LA RANGER Y CON SU GARANTÍA.

5 AÑOS
GARANTÍA
ó 150.000 km.



NUEVA RANGER
TODO SE PUEDE
SUPERAR.



CAMPAÑA 16/17

NO TROPEZAR CON LA MISMA PIEDRA

Avanza la cosecha de gruesa 15-16 y comienzan las nuevas planificaciones para la campaña 16-17. El arrendamiento es una de las principales variables a tener en cuenta a la hora de proyectar la campaña. Pese a ello, los números se presentan mejores que campañas pasadas, pero para esto se necesita acotar riesgos.



Este año las negociaciones de alquileres serán fundamentales

La campaña 2015/16 se planteó con bajas en los arrendamientos, áreas sin sembrar y con alto porcentaje de financiamiento con tasas bajas o nulas.

► **AUTOR POR DIEGO PASI, TÉCNICO DE GLOBALTECNOS.**

Con el complicado avance de cosecha de soja y maíz, las negociaciones de los alquileres pasaron a un segundo plano, pero no menos importante. Los buenos resultados en varias zonas, sumados a la reciente suba de precios para la campaña 2016/17, motivan a las empresas a incrementar el área a sembrar y con ello un aumento en los arrendamientos. Además, hay que mencionar la reciente baja de los fertilizantes, variable importante dentro de los costos de producción.

El área arrendada ha sufrido grandes cambios en las últimas campañas. La superficie en manos de los grandes pools de siembra ha ido en baja, al igual que el valor de la tierra. Los altos costos de producción y estructura

durante las campañas pasadas y lo bajos precios han llevado a este proceso de cambios en la tenencia de la tierra. Quienes han aumentado la superficie son las empresas medianas, con alguna participación de campo propio e inclusive con maquinaria propia, dispuestas a correr el riesgo.

Así, la campaña 2015/16 se planteó con bajas en los arrendamientos, áreas marginales sin sembrar y con un alto porcentaje de financiamiento con tasas bajas o nulas, en pesos. Los márgenes a inicio de campaña resultaban con rentas muy bajas y negativas en algunas zonas, apostando a un cambio de gobierno con promesas de bajas de retenciones y una devaluación muy esperada, que beneficiaría a quienes tomaron las tasas mencionadas.

Los resultados se están viendo en estos momentos con gran disparidad en las

zonas afectadas por las inundaciones, mientras que en otras zonas los márgenes son muy positivos.

Mirando hacia adelante

Pensando en la campaña 2016/17, los márgenes proyectados son muy distintos a los de un año atrás. El valor de la soja 2016/17, ha pasado de 230 dólares por tonelada a ubicarse en torno a los 260 dólares. El maíz, por su parte, ha pasado de 140 dólares por tonelada a 155 dólares, y en igual sentido lo ha hecho el trigo, que cotiza actualmente en los 165/170 dólares por tonelada, para la condición cámara. Al plasmar estos valores en el Excel, los rindes de

indiferencia disminuyen, a la vez que la rentabilidad con rindes promedios es positiva. Así se muestran algunos ejemplos para algunas zonas del país. Para la zona Norte de Buenos Aires, sobre un arrendamiento de 16 quintales por hectárea, un rinde promedio proyectado de 40 quintales y un valor de soja 2016/17 de 255 dólares por tonelada, la rentabilidad es del 21% en dólares, sin tener en cuenta los gastos impositivos. Es decir, que se ubica en línea con la rentabilidad que se le suele pedir al negocio agrícola del 20%, dado el gran riesgo de la actividad.

Sobre esta estructura, para obtener un 20% de rentabilidad, se le permitiría aumentar 0,3 quintales por hectárea, dado el precio futuro de 255 dólares por tonelada, o incluso pagar 16 quintales y que la soja mayo 2017 cotice 252 dólares por tonelada. Si bien es un modelo que contempla y requiere buenos rendimientos, da muestras de un escenario muy distinto al del año pasado.

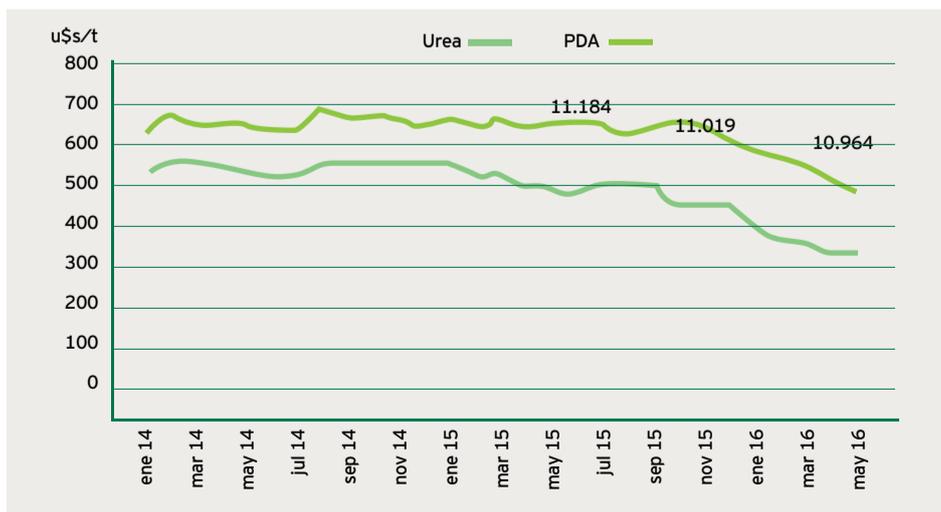
Para el oeste de la provincia de Buenos Aires, a 400 km del puerto, la situación es muy similar.

Con un arrendamiento de 8 quintales por hectárea, un rendimiento proyectado de 33 quintales y la soja a un valor de 255 dólares por tonelada, la rentabilidad es del

22%, sin tener en cuenta los gastos impositivos. Así, para obtener un 20% de rentabilidad, los arrendamientos podrían subir a 8,4 quintales por hectárea, vendiendo la soja a 255 dólares por tonelada, o bien pagar 8 quintales y permitir que el precio baje a 250 dólares.

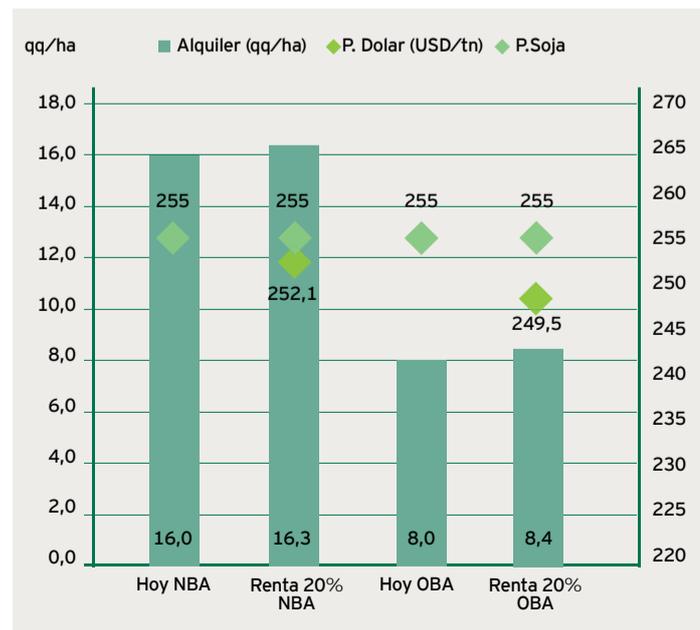
Habrà que evaluar cada campo y cada zona para arribar a sus números, pero sin duda la campaña 2016/17 se plan-

► **Evolución del precio de los fertilizantes.**



Fuente: Globaltecnos sobre la base de datos privados.

► **Márgenes de indiferencia para norte y oeste de Buenos Aires 2016/17.**



Fuente: Globaltecnos sobre la base de datos privados.

tea con un escenario muy distinto al de la campaña pasada. En general, el ánimo de las empresas ha cambiado y en donde productivamente ha ido bien, las ganas son de aumentar el área a sembrar.

Para maíz y trigo/soja de 2º la situación es aún mejor. La reducción de los derechos de exportación tanto del maíz como el trigo ha favorecido a los cereales frente a la oleaginosa. Por esto, es que se prevé que caiga el área de soja y no aumente como otros años.

Clima vs. arrendamientos

Un nuevo temor se presenta y es la alta probabilidad de ocurrencia de un año climáticamente Niña, es decir, precipitaciones por debajo de lo normal en la región pampeana. Esto puede llevar a continuar con el esquema a porcentaje en los casos donde ya se implementan o empezar a aplicarlo en nuevos esquemas de arrendamientos. Los modelos arriba mencionados pueden ser sensiblemente modificados, con rendimientos algo inferiores.

Decisiones estratégicas

Para decirlo de una manera más formal, lo primero que debemos hacer es plantearnos objetivos adecuados. Esto es, pasar este año conservando el capital y recuperarnos en la medida de lo posible. Con esto en la mira, los 260 dólares por tonelada ya pueden ser más tentadores, ya que si lo que pretendemos es acercarnos a los resultados de hace algunos años atrás, corremos el riesgo de enfrentar un problema mayor.

El riesgo

La pregunta central de esta campaña, que debería hacerse el productor es: ¿qué riesgo estoy dispuesto a asumir? Desde lo estratégico es central la selección de los campos y el paquete tecnológico, pero también lo son las formas. Se puede entrar a un costo fijo o se lo puede hacer con componentes en porcentaje, dándole al propietario mayor participación (o al proveedor) pero bajando el nivel de exposición frente al escenario de menores producciones.

Desde lo táctico

Ya se han visto los riesgos que impone el mercado durante esta campaña. Como contrapartida, lo financiero sigue siendo aquello que ofrece todavía algún resquicio. La expectativa de devaluación que tiene el mercado es una variable que se deberá tener muy en cuenta. Hoy el mercado estima una devaluación para mayo del orden del 25%. En la medida de que se logren tasas de financiación menores a esta, y que esta se concrete, se podrá generar un pequeño paliativo. Pero para esto hay que financiarse en pesos y a una tasa menor. No es algo fácil, pero tampoco imposible. Sobre todo cuando se habla de empresas de tamaño mediano. Pero hay que dedicarle tiempo.

El escritorio

El productor argentino es un apasionado de lo que hace y su lugar es el campo. Esa vocación lo ha llevado a ser uno de los más eficientes del mundo. Pero en este momento eso no alcanza. Producir eficientemente es condición necesaria, pero no suficiente.



La financiación jugará un papel clave esta campaña

Durante esta campaña el partido se gana (o se empata) en el escritorio. Y cuando los números no cierran hay que tener la canilla controlada, que no significa cerrada. Hay que gastar bien, para lo cual hay que mirar los números.

Conclusión

Tenemos por delante un escenario complejo. Es central tener esto en claro, ya que a partir de aquí se podrán tomar decisiones coherentes con el mismo. A

quienes les gusta el fútbol tienen que tener muy en claro que cuando un partido no se puede ganar, es mejor empararlo y no enloquecerse, que perderlo (saliendo a pagar locuras por campos). La próxima campaña parece mostrarnos una mejor situación, sobre todo mientras pensamos que se acercan tiempos que parecen ser un poco más amigables con nuestra actividad y la diversificación de riesgos puede acompañar al negocio agropecuario. ▼

El futuro vuelve al campo

Desde hace 20 años, cada IpesaSilo contiene toneladas de sueños, esfuerzos y esperanzas de todo el agro argentino.



(011) 4469 6800 / 0800 222 7456

ventas@ipesasilo.com.ar • www.ipesasilo.com.ar

@ipesasiloarg /ipesasiloarg



IpesaSilo
Embolsa más

ECONOMÍAS REGIONALES



RECUPERANDO LA

La campaña 2015/2016 está llegando a su fin y por eso hablamos con analistas y directivos de empresas, que dieron su opinión sobre un balance de esta campaña que termina. Si bien la lluvia jugó una mala pasada a muchos, los rindes a nivel país no son malos y los precios en alza ayudan.

AUTOR FLORENCIA LUCERO HEGUY ◀



Más información en www.lasbases.com

La campaña gruesa que termina ha venido con altibajos y una situación heterogénea de acuerdo a la zona. Mientras que en algunas, el agua prácticamente arrasó con todo; en otras, el impacto fue muy reducido o nulo y los rendimientos fueron muy buenos. Por otro lado, la caída en la producción mundial de soja (incluyendo a la Argentina) llevó a que los precios de la oleaginosa respondan hacia arriba, generando un aumento en la rentabilidad. Por otro lado, la quita de retenciones y la mejora en el tipo de cambio también produjeron una situación bastante mejor para la comercialización, especialmente para trigo y maíz, cuyo precio local también estaba muy afectado por el cierre de exportaciones que hubo hasta diciembre pasado.

“En los casos como el maíz, sorgo o girasol, donde se eliminaron las retenciones, los márgenes son mayores, pero la mejora en el precio de la soja también permitió obtener márgenes muy atractivos, debido a que el ajuste en el tipo de cambio es general para todos”, aseguró Gustavo López, director de la consultora Agritrend.

Asimismo, Sebastián Olivero, analista de Agro-Tecei, auguró que “la

La quita de retenciones y la mejora en el tipo de cambio también produjeron una situación bastante mejor para la comercialización.

cosecha de soja alcanzaría unas 54 – 55 millones de toneladas y la de maíz unas 26 a 27 de grano para destino comercial”, y sostuvo que “se perdieron entre unas 6 a 7 millones de toneladas de soja y habrá una importante cantidad de toneladas, que aún no del todo cuantificadas, afectadas en su calidad”. En la misma línea, Christian Lancestremere, director comercial de Case IH Argentina, destacó que “en las últimas semanas hemos visto cómo los commodities se han ido recuperando, no sólo en el mercado local sino en el internacional. Entonces eso empieza a recomponer una ecuación económica que estaba complicada, sobre todo en la soja, que está con 30% de retenciones, pero en trigo y maíz, al haber eliminado las retenciones generó una expectativa muy favorable. Las expectativas son muy positivas, mirando hacia adelante estamos

convencidos de que la superficie de siembra se va a incrementar en trigo y maíz. Somos optimistas que empezamos un proceso de recomposición con respecto a lo anterior.

Exceso de agua

Las lluvias en esta campaña tuvieron mucho que ver con las estimaciones que indicó el informe del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA). El mismo anticipó que se recortó la producción de maíz de 28 a 27 millones de toneladas, mientras que el volumen de las exportaciones se achicó de 19 a 18 millones. Por su parte, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires (BCBA) prevé una cosecha de 25 millones de toneladas de dicho cereal. Respecto a la soja, el organismo norteamericano achicó su cálculo de cosecha de 59 a 56,50 millones de toneladas y mantuvo en 11,40 millones el saldo exportable como grano. El dato se ubicó cerca de los 56 millones estimados por la BCBA.

“Aunque aún no terminó la campaña gruesa, se observa que, a pesar de las malas condiciones en gran parte de la región, hay rindes muy buenos”, sostiene Gustavo López, y cuenta que “la soja, con más del



CHRISTIAN LANCESTREMERE
CASE IH

“Las expectativas son muy positivas, mirando hacia adelante estamos convencidos de que la superficie de siembra se va a incrementar en trigo y maíz”.



GUSTAVO LÓPEZ
AGRITREND

“En los casos como el maíz, sorgo o girasol, donde se eliminaron las retenciones, los márgenes son mayores”.



SEBASTIÁN OLIVERO
AGRO-TECEI

“Por el aumento de los costos y las pérdidas por inundaciones el panorama aún es complejo, pero efectivamente las subas ayudan mucho para que mejore la ecuación”.



MANUEL COLOMAR
SURSEM

“Parte de la pérdida de rendimiento y calidad fue compensada por el aumento importante en precio disponible que tuvo la oleaginosa en los últimos 45 días”.

RENTABILIDAD

70% levantado, muestra un nivel medio de 3.100 kg/ha con zonas por encima de los 3.800 kg/ha”. Por otro lado, Sebastián Olivero explicó que “por el aumento de los costos y las pérdidas por inundaciones el panorama aún es complejo, pero efectivamente las subas ayudan mucho para que mejore la ecuación”, y resaltó que “quienes no hayan vendido una buena parte de su producción con los valores previos a la suba (unos 220 dólares), obten-

En el caso del maíz, también se observan excelentes rendimientos, con más de 9.000 kg/ha, pero hasta ahora está sólo el 30% cosechado.

drán una aceptable rentabilidad”. Asimismo, el Gerente Comercial & Desarrollo de Sursem, Manuel Colomar, aseguró que “podemos decir que la campaña de soja terminó con rindes inferiores a los esperados, lo que se atribuye el 100% al temporal vivido en el mes de abril, que provocó tanto mermas de rinde como de calidad de manera muy importante”. De acuerdo, con los analistas, Colomar resaltó que “parte de la

pérdida de rendimiento y calidad fue compensada por el aumento importante en precio disponible que tuvo la oleaginosa en los últimos 45 días”.

En el caso del maíz, también se observan excelentes rendimientos, con más de 9.000 kg/ha, pero hasta ahora está sólo el 30% cosechado. “Se estima que en la medida que se generalice la cosecha e ingresen los lotes más tardíos los rendimientos tenderán a disminuir”, explicó López. Este fue uno de los años Niño más fuertes de los últimos 100; inundaciones y tormentas en gran parte del país hicieron que en muchas zonas se tuviera que atrasar la cosecha, y de hecho en algunos casos no terminaron de levantar los granos. Según Colomar, “si debemos hacer cálculos grandes podríamos decir que, entre los lotes que se lograron cosechar, previo al temporal y los que se cosecharon, luego del temporal, se encontraron pérdidas de rendimiento de alrededor del 20% en promedio y a eso hay que sumarle una merma adicional por calidad de un 20% más; siempre hablando de valores promedio en las zonas afectadas, con focos mucho más complicados y zonas menos afectadas”.

Las lluvias fueron excesivas “en amplias zonas de Entre Ríos, Sur de Córdoba y centro y sur de Santa Fe (en ese orden de magnitud).”

Las zonas más afectadas por el exceso de lluvias son el centro de Santa Fe (gran parte de la cuenca lechera de la provincia fue castigada muy duramente), el este de Córdoba y Entre Ríos. Por su parte, Olivero aseguró que las lluvias fueron excesivas “en amplias zonas de Entre Ríos, Sur de Córdoba y centro y sur de Santa Fe (en ese orden de magnitud)”. Asimismo, López explicó que “básicamente el exceso hídrico tuvo mayor impacto en soja, donde se han perdido más de 1,8 millones de hectáreas, lo cual implica un equivalente a 6 millones de toneladas” y opinó que “en maíz es aún prematuro ver pérdidas, debido a que gran parte son siembras tardías y menos afectadas. El efecto que se encuentra principalmente “son básicamente daños por granos verdes, brotados y negros”, explicó López y resaltó que “los porcentajes son muy variados, pero podría ubicarse entre el 25 a 30%”. ▼

MAQUINARIA EN ASCENSO

En cuanto al mercado de maquinaria, Lancestremere afirmó que estiman para este año un mercado nacional de 650 cosechadoras y 5000 tractores. “En cosechadoras ha habido un cambio radical en el tamaño de la máquina, no se puede comparar la cantidad respecto de hace diez años, por lo que a veces analizamos la cantidad de pies de corte que se venden por año. Si comparamos con años anteriores hemos tenido años de 2400 cosechadoras, como fue en 2004, pero a esos números no se llega más porque hoy las cosechadoras tienen una capacidad muy superior. Hoy tenemos que pensar en un mercado de 1000 cosechadoras por año como tope, pensando en unos 120 millones de toneladas, que es lo que Argentina puede producir en el corto plazo”, afirmó, y agregó que “en la Argentina hay una necesidad de renovar el parque, que es muy obsoleto y es importante renovarlo no sólo por el productor, sino como beneficio para la nación, por consumir menos combustible y meter más kilos en la tolva”.

GANADERÍA

NUEVO SISTEMA PARA ALMACENAR BURLANDA

Un ensayo de INTA ha logrado un sistema que permitiría almacenarla entre 4 y 6 meses. Antes sólo se distribuía hasta 300 kilómetros de las cuatro plantas productoras que existen actualmente.



El embolsado de burlanda permite conservarla por más tiempo

► AUTOR HORACIO ORTIZ

La conservación de alimentos con destino a la alimentación animal es un tema preocupante en el ámbito de los programas intensivos ganaderos por el riesgo que implican las pérdidas que se suelen suscitar por exceso de humedad en los productos. Debido a ello, el INTA ha realizado un importante aporte al comprobar la eficiencia de un sistema que permite ampliar los tiempos de almacenamiento de burlanda, un subproducto obtenido de la fermentación de cereales para la producción de etanol.

Hay cuatro plantas productoras en Córdoba y su generación e incremento en la producción está dado, fundamentalmente, por una mayor producción de maíz con posterior participación en la generación de combustible. “Es un producto que sale con el 70% de humedad y desde el punto de vis-

ta del almacenamiento es muy riesgoso. En general, parte de esa burlanda se seca y en ese estado se exporta.

La producción y uso de biocombustibles, como el bioetanol, tiene un crecimiento sostenido a nivel mundial y la Argentina ocupa el séptimo lugar en su producción, aunque su posición podría cambiar en los próximos años y se espera llegar a un record de 900 millones de litros para el 2016 (34% más que en 2014). “De acuerdo a estos índices de crecimiento del combustible, todo indicaría que la burlanda se convertirá en pocos años en una alternativa importante para la alimentación animal, con un esce-

nario mucho más amplio que el actual”, indicó el ingeniero agrónomo Leandro Cardoso al momento de la presentación de los resultados del ensayo en la sede de INTA

en Balcarce, durante la edición de la exposición La Nación Ganadera.

Es un producto muy buscado porque tiene un 30% de proteína, lo que lo convierte en un alimento de alto valor nutritivo, pero el problema lo representaba, al menos hasta ahora, la imposibilidad de conservarla durante un largo periodo de tiempo debido a su bajo contenido de materia seca, que sólo llega a un 30%. “Toda aquella burlanda existente en el mercado interno se maneja húmeda con considerables limitaciones, dado que por estas mismas condiciones no se puede distribuir a un radio mayor a trescientos kilómetros de distancia desde la planta que la produzca, y una vez deposita-

da en el campo (siempre a la intemperie), se puede conservar entre 5 y 15 días de acuerdo a la temperatura de la época del año”, detalló Cardoso, quien agregó que el destino de estas cargas son para alimentar a feed lots y rodeos de tambos.

Según el extensionista, lo que se está realizando usualmente y con mayor frecuencia es que los productores, por la poca posibilidad de almacenamiento, guardan parte de la burlanda húmeda en bolsas. “Nosotros hemos realizado un ensayo donde probamos parte de la burlanda almacenada en este sistema, la comparamos con la almacenada a la intemperie y pudimos observar

cuál es la diferencia. Es muy claro que la almacenada en bolsas puede estar de sesenta días hasta incluso cuatro meses sin ningún tipo de pérdida de calidad. Ante este

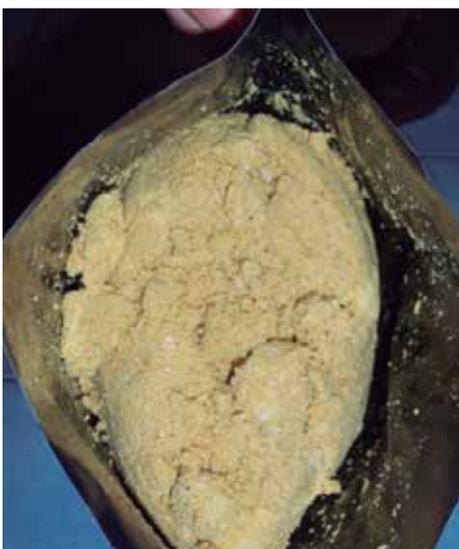
tratamiento se comporta como un ensilado; los parámetros de conservación son similares. Se produce una acidificación de la bur-

► UN SUBPRODUCTO SANO Y FRESCO

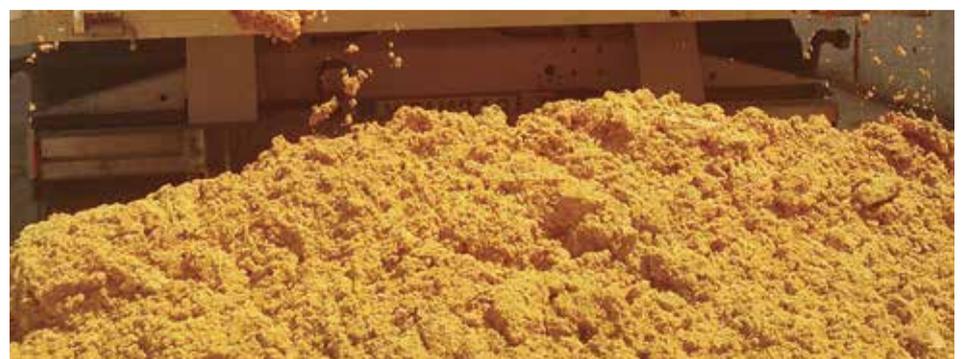
El proceso industrial para la obtención de etanol y subproductos consta en principio de la selección, limpieza y molienda del grano de maíz; luego, a partir de la utilización de enzimas se produce la transformación del almidón a azúcares fermentables (glucosa). El tercer proceso consiste en hacer fermentar la glucosa con el uso de levaduras, produciendo así etanol y dióxido de carbono y, por último, se centrifuga el caldo de fermentación residual obteniéndose una fracción líquida denominada vinaza (clasificados como solubles), y una fracción sólida, denominada granos de destilería. Ambas fracciones se unen para formar la denominada burlanda húmeda o WDGS (sigla en inglés) que se logra a razón de 2 kg de por cada litro de etanol y 0,75 kilogramos de óxido de carbono. La burlanda ha llamado la atención de nutricionistas y productores debido a la concentración de nutrientes que están presentes en el grano y no son consumidos durante la producción de etanol (materia grasa, proteína bruta, fibra, minerales, etc.), los que además de quedar disponibles triplican sus valores en el subproducto. Actualmente existen en el país cuatro plantas de bioetanol en funcionamiento y otras que comenzarán a funcionar en poco tiempo.

landa, y actúan las bacterias generando una baja del pH, lo cual hace que en un instante se detenga toda actividad biológica, lo que permite que se pueda conservar”, aclara en un informe la ingeniera agrónoma Estefanía Álvarez, que se ocupó del ensayo junto a otros técnicos. ▼

La producción y uso de biocombustibles tiene un crecimiento sostenido y la Argentina ocupa el séptimo lugar en su producción.



Burlanda en bolsas pequeñas



La burlanda es un buen concentrado energético

Firestone

1000 ~ AÑOS



LA PIEZA QUE NECESITA PARA SU CAMPO.

Los mejores ALFALFAS y FESTUCAS del mercado

...Y la más completa línea de pasturas templadas

NUEVAS

BARENBRUG SARDI 10

BARENBRUG Barolex

Bar Power SEMILLA POTENCIADA

BARENBRUG PALAVERSICH

Tel.: (02477) 433230 / (011) 4322 5586/5520

info@barenbrug.com.ar

PREMIO A LA ASOCIACIÓN AGROPECUARIA TAJURA INNOVACION Y DESARROLLO

CAMÉLIDOS

NUEVOS PROPÓSITOS EN LA CRIANZA DE LLAMAS Y ALPACAS

Carlos Poplasky apuesta a la producción de camélidos en San Luis cambiando el destino de la faena para carne por el de la explotación de su lana.

► AUTOR HORACIO ORTIZ

Algunas de las definiciones acerca de las llamas y las alpacas refieren a que es el pariente americano de los camellos, aunque a diferencia de éste, no son jorobadas. Sin esa característica y con unas cuantas que le ha aportado su medio adoptivo -que han sido fundamentalmente las regiones del altiplano sudamericano desde hace miles de años-, estos camélidos resisten a una sistemática sucesión de persecuciones de sus predadores naturales, más los que por su lana fina los han perseguido sin descanso, como dice alguna canción folklórica.

Más acá en el tiempo, de alguno de esos éxodos participaron las llamas que criaba en la zona rural de Rauch, Carlos Poplasky, cuando durante los años del boom sojero, arrendar tierras para una producción animal resultaba de quebranto. El productor tomó la decisión de irse a San Luis, donde adquirió un campo en Los Membrillos, una localidad del centro norte de la provincia, a mitad de camino entre la capital y la popularizada villa turística de Merlo.

“Estamos en una fracción de 70 hectáreas que tiene 14 potreros, en cada uno de los cuales ubicamos una tropa. En total en el campo hay 250 cabezas entre llamas y alpacas. Habíamos comenzado con llamas, pero desde hace tres años hemos ido mudando a la alpaca por una cuestión de mejorar la calidad



Son sumamente dóciles y conviven con otros animales domésticos

textil. Hoy tenemos 230 alpacas y casi la misma cantidad de llamas”, comenta Poplasky.

Luego de once meses de gestación, estos camélidos tienen una cría por año y, si cuentan con buena condición corporal, quedan preñadas entre los ocho y diez días posteriores al parto. Según

“Desde hace tres años hemos ido mudando a la alpaca por una cuestión de mejorar la calidad textil”.



Los camélidos no rompen el suelo al caminar

el productor, su manejo es similar al de los ovinos o los equinos: durante el año deben recibir tres desparasitaciones y dos dosis de vacunas por todo esquema sanitario, salvo casos excepcionales. “Estoy gastando por animal por año sólo treinta pesos en temas de sanidad, que si uno lo compara con lo que cuesta la sanidad de un ovino o un bovino es un valor insignificante”, explica. El secreto es principalmente su adaptabilidad; estos animales llegaron a estas regiones desde la parte norte de América hace 15 mil años, son prácticamente el único herbívoro grande que había cuando llegaron los españoles y eran en aquellos tiempos, junto al gua-

► UNA MASCOTA TERAPÉUTICA Y SIEMPRE ALERTA

En algunos países del centro norte de Europa, precursores de la equinoterapia se ha comenzado a practicar la camelidoterapia, en la que intervienen llamas y alpacas. “Además del uso terapéutico en niños, también se los emplea para los mismos fines en personas mayores, y en algunos casos hay familias que los adquieren para tenerlos como compañía de la persona en cuestión, porque es un animal que convive perfectamente como perros u otros animales domésticos”, describe Poplasky, quien agrega que en varios países se lo está utilizando como animal de guardia para proteger a las majadas contra posibles predadores. “La llama, por su altura, tiene un horizonte más amplio de visión, a lo que se agrega su ángulo que es casi de 360 grados de visión. Cuando ve al predador emite un relincho con el que alerta a la majada y además se queda a enfrentar al predador. Esta experiencia se está viendo mucho en Australia, donde tienen problemas con los dingos (perros cimarrones). La llama normalmente pierde en esa batalla desigual, pero la mayoría de las veces la majada alcanza a huir hacia sitios más seguros”, comenta el productor, que ha vendido animales a Uruguay con ese objetivo.

naco, la principal fuente de proteínas del imperio Inca.

Si bien estos animales suelen criarse con el propósito de la provisión de carne, Poplasky no realiza ese tipo de explotación que en algún momento practicó. “Si bien en un principio uno de nuestros objetivos era producirlos para el consumo de carne, ahora tenemos una cuestión quizá filosófica en esto. A diferencia de los pueblos originarios, que ellos están acostumbrados



Los camélidos no dañan tanto las pasturas al comer

ancestralmente a faenarlos, para los nuevos productores como es mi caso (que en algún punto venimos de los barcos), los que

estamos en este negocio desde hace menos de veinte años es muy difícil. Yo digo que carnear las llamas sería como comernos a nuestro propio perro. El vínculo que el hombre crea con él es muy fuerte; es un animal muy inteligente que conoce personas, rutinas y horarios, de modo que es muy difícil verlo con un objetivo de faena", aclara el productor, quien esquila sus animales en San Luis, envía la lana a procesar a Buenos Aires para la posterior confección de prendas cuyo stock vende en cuatro o cinco grandes exposiciones. "Criamos pulóveres", dice irónicamente.

A diferencia de las ovejas, las llamas y alpacas tienen una convivencia armónica con el medio ambiente. No arrancan la hierba al momento de consumirla. Así el pasto vuelve a crecer rápidamente luego de un pastoreo; tienen baños comunitarios, lo que evita que se desparramen sus defecaciones,

"Si bien uno de nuestros objetivos era producirlos para el consumo de carne, tenemos una cuestión filosófica en esto".

y sus patas tienen una suerte de almohadillas que no rompe el suelo como lo hacen otros herbívoros. Por esto, suelen ser requeridos para mascotas de compañía, debido a que no necesitan demasiado espacio ni gran cantidad de alimentos para mantenerse y con un espacio mínimo de 70 m² puede vivir con comodidad. En los sistemas productivos su carga está calculada en diez animales por equivalente vaca, o sea, donde vive una vaca pueden hacerlo diez camélidos, los cuales se consiguen por diez mil pesos. ▼



Todos defecan en el mismo lugar

CALENDARIO GANADERO

MANEJO DE PASTURAS

Cómo potenciar la producción y mejorar la nutrición.



AUSPICIA ESTA SECCIÓN
Mail de contacto:
info@barenbrug.com.ar

1. Mes crítico para la producción animal. Ajuste en manejo de la alimentación:
 - Menor producción de forraje. Disminución en el aporte de la alfalfa.
 - Reducción en área efectiva de pastoreo: rotación implementada; persistencia programada; proporción pasturas y verdeos en implantación; fecha de siembra.
 - Desbalances nutricionales: bajo contenido de materia seca; inadecuada relación energía/proteína.
 - Partición de otoño en tambos. Manejo de la cría y recuperación estado corporal vacas preñadas. Engorde vacas vacías según disponibilidad proyectada de forraje.
2. Implementar plan de siembras y renovación de pasturas. Ajustar siembra sobre rastrojos de cultivos de verano.
3. Temperaturas, intensidad de luz y fotoperíodo decrecientes.
4. Buena disponibilidad de nitrógeno
5. Adecuados niveles de agua disponible en el suelo
 - Promover desarrollo radicular, macollaje de gramíneas, formación de tallos en leguminosas y acumulación de reservas.
 - Refertilizar y permitir descanso estratégico de pasturas.
 - Mantener monitoreo y control de insectos y malezas.

Recomendaciones prácticas

- Ajustar frecuencia e intensidad de los pastoreos según disponibilidad de forraje. Evitar acumulaciones excesivas de forraje.
- Definir y aplicar fertilización de pasturas en producción. Dosis y fuentes de nutrientes según tipo de suelos, requerimientos y resultados de análisis. Considerar edad y composición botánica de la pastura. Usar mezclas con calcio, azufre y potasio.
- Aplicar herbicidas selectivos en pre-emergencia en lotes a sembrar con pasturas que incluyan leguminosas
- Aplicar descansos de 30-40 días luego

de pastoreos o cortes intensos en pasturas consociadas.

- Monitorear y controlar aparición de plagas: pulgones moteado y negro, trips e isocas u orugas. Consultar por umbrales críticos y alternativas de control.
- Combinar reservas forrajeras (rollos, silo, cultivos diferidos) y granos para atenuar menor producción de forraje y desbalances en la calidad nutritiva de verdeos, rebrotos de pasturas y alfalfas.
- Evaluar evolución de la implantación para decidir eventual resiembra de pasturas.
- Iniciar pastoreos de verdeos sembrados temprano. Criterios:
 - Disponibilidad de piso y adecuado anclaje. Para evitar daños por pisoteo y arrancado de plantas
 - Inicio de amarillamiento en hojas inferiores
 - Cobertura completa del entresurco
- El primer pastoreo deberá ser poco intenso (despunte), con alta carga instantánea, animales livianos (primeros destetes, categorías de cría), 3-5 días de ocupación.
- Monitorear y controlar aparición de plagas: pulgones moteado y negro, trips e isocas u orugas. Consultar por umbrales críticos y alternativas de control.

Alfalfa

- Evaluar situación de cada lote según situación climática, tipo de suelo, manejo anterior y potencial de la pastura (edad, densidad, cultivar).
- Evaluar situación de cada lote después de la sequía. Definir estrategia de intersemebra de verdeos o pasturas de rotación corta (cebadilla; trébol rojo; achicoria; raigrás híbrido o perenne) sobre lotes con baja población remanente.
- Renovar lotes con menos de 50 plantas/m²; 30% de plantas con coronas y raíces afectadas por enfermedades o insectos; más de 40 % de suelo desnudo o cubierto por malezas.

PROGRAMA DE
FORMACIÓN Y CAPACITACIÓN
Instituto de Estudios Económicos



Bolsa
de Cereales

Educación Presencial y a Distancia
para Especialistas de la Agroindustria.

- Plataforma Web de Última Generación
- Cuerpo Docente de Nivel Superior

Informes e Inscripción

☎ (54 11) 4515-8388 ✉ capacitacion@bc.org.ar



LÍDERES EN PRODUCTOS PARA PULVERIZACIÓN AGRÍCOLA

Pulverización Inteligente
QUIMECO
www.quimeco.com.ar

IRAM
GESTIÓN DE LA CALIDAD
1909 - 5953

Net
MANAGEMENT SYSTEMS

Empresa Certificada
ISO 9001

Laboratorio Quimeco S.R.L. Cafferata 3552 - Rosario (SF) | Telefax: +54 341 432 7472 | E-mail: info@quimeco.com.ar

SIEMBRA

RAYOS X PARA DETERMINAR LA CALIDAD DE UNA SEMILLA

Investigadores del INTA Oliveros -Santa Fe- diseñaron dos equipos que permiten detectar daños en simientes, frutos y granos. Una técnica rápida y confiable que analiza sus características internas.



Los rayos X permiten detectar enfermedades o plagas

El uso de los rayos X se incorporó a las Reglas Internacionales de Análisis de Semillas hace varios años. A pesar de esto, no existían en el mercado equipos específicos para el análisis de semillas. Por esto, investigadores del INTA Oliveros, en Santa Fe, junto con la Facultad de Ciencias Agrarias de la UNR y la empresa Texel, desarrollaron los equipos de rayos X Semax y Rutax, con aplicaciones específicas en control de calidad de semillas, frutos y otras estructuras vegetales con fines de investigación y análisis de rutina.

El uso de esta herramienta "permite la identificación de semillas de alta calidad para utilizar como simiente o como grano para usos industriales", dijo Roque Craviotto, investigador del INTA Oliveros y uno de los responsables de los desarrollos.

Craviotto aseguró que los equipos, destinados a la investigación y al servicio de productores agropecuarios y empresas semilleras, sirven para "diferenciar semillas o frutos llenos, vanos, físicamente dañados o con presencia de huevos, pupas o insectos vivos en su interior".

Los equipos "se utilizan en granos, se-

Esta herramienta permite la identificación de semillas de alta calidad para utilizar como simiente o como grano para usos industriales.

millas y frutos de cultivos como soja, trigo, maíz, girasol, sorgo y especies hortícolas y forestales", señaló Craviotto, quien explicó que "permiten realizar un monitoreo frecuente y rápido con un elevado grado de confiabilidad en el diagnóstico". Miriam Arango, especialista del INTA Oliveros y parte del proyecto, explicó que la radiografía aplicada al análisis de calidad de semillas es una técnica no destructiva que se emplea para evaluar las características internas, que no pueden visualizarse fácilmente, como su anatomía.

En este sentido, Arango destacó que "la radiografía permite identificar cambios morfológicos que se pueden producir en las simientes en el proceso de maduración y que pueden tener influencia sobre la viabilidad y el vigor de

las semillas".

Con las imágenes radiográficas es posible evaluar de manera precisa las estructuras. Así, "podemos identificar aquellas alteraciones que indiquen la posibilidad de producción de órganos anormales y sus inevitables consecuencias en la implantación del cultivo en el campo", indicó Arango.

Como ejemplo de los buenos resultados que obtuvieron con el uso de esta tecnología, "se detectó precozmente el ataque de chinche en soja", puntualizó Craviotto, quien aseguró que "mediante el reconocimiento de un patrón radiográfico específico y de rápida evaluación se pudo adecuar el manejo agronómico de los lotes que aún no habían sido cosechados".

Sobre los equipos

Los equipos de rayos X, desarrollados gracias a un subsidio de la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica de la Argentina, representan una innovación para los estudios de investigación y rutina en tecnología de semillas.

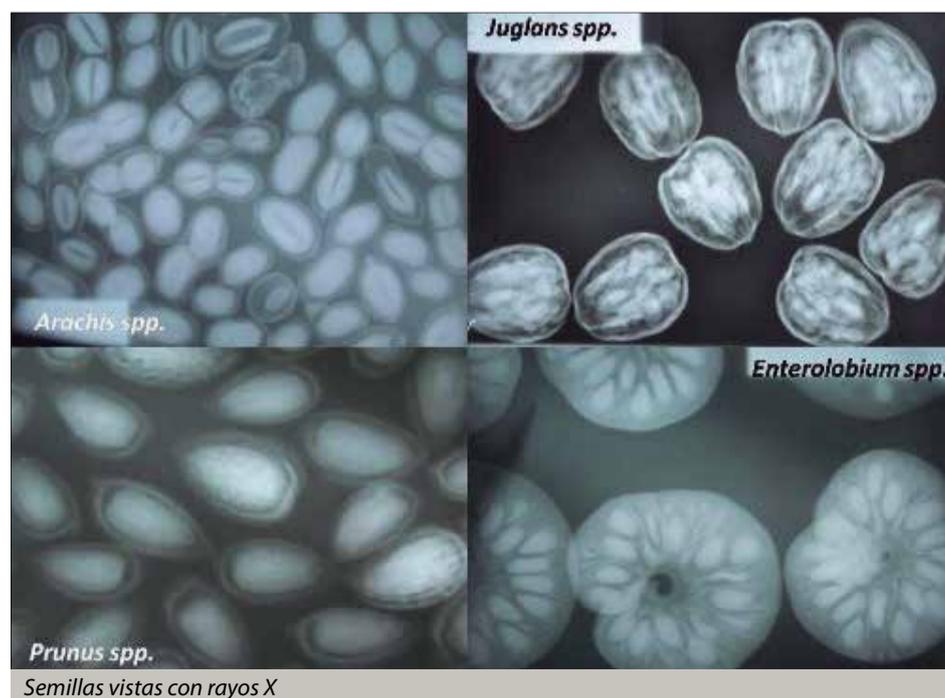
Así, Craviotto aseguró que son únicos por sus características constructivas, de diseño y operativas. "No existían herramientas de esta naturaleza disponibles en el mercado nacional ni internacio-

nal, a pesar de que la utilidad de la técnica de rayos X figura en las Reglas Internacionales de Análisis de Semillas desde hace muchos años", aseguró.

El equipo Semax, "toma automáticamente radiografías de semillas individuales sin necesidad de utilizar ni revelar las placas tradicionales", explicó Arango y agregó: "La radiografía se logra mediante la captación de una dosis perceptible de rayos X por el sensor, luego de que atravesaron la estructura de la semilla".

Por otro lado, el dispositivo Rutax evalúa un gran número de semillas con un solo disparo de rayos X. "Se pueden utilizar muestras de 25, 50 y 100 semillas que son las recomendadas para las pruebas de germinación y vigor de semillas en laboratorio", indicó el investigador.

Los equipos permiten la elaboración de manuales radiográficos, a partir de los patrones confeccionados para cada especie, "de gran utilidad para interpretar la técnica en ensayos de calidad en los laboratorios de semillas y para investigadores del área de tecnología de semillas", dijo Craviotto y concluyó: "Ya se elaboraron varios artículos y manuales con numerosas especies forestales, agrícolas y hortícolas, gracias al desarrollo de ambos equipos".



SANIDAD ANIMAL

LA SANIDAD ANIMAL, UNO DE LOS GRANDES DESAFÍOS POR DELANTE

El 5º Congreso de Entes y Fundaciones de Lucha Sanitaria Animal fue realizado este año en Santa Fe.

Ante la presencia del vicegobernador de la provincia de Santa Fe, Carlos Fascendini, el ministro de la producción de esta provincia Luis Contigiani, el secretario de ganadería de la Nación Rodrigo Troncoso, el presidente del Senasa Luis Dillon, y distintos funcionarios de la producción de provincias como Corrientes y Salta, como Manuel García Olano e Ignacio Chavarría entre muchos más, el presidente de CRA Dardo Chiesa expresó en la inauguración que “el congreso reúne a los que luchamos por la sanidad de los rodeos en nuestros campos. Tuvimos diez años de desencuentros y peleas pero no bajamos los brazos. Hoy se volvió a la normalidad en las reglas de juego por eso más que nunca debemos estar orgullosos de ser ganaderos”. En esa misma línea dijo que “esta es la época de trabajar y de recomponer mercados, de alcanzar saldos exportables y productos de calidad hacia el mundo. Por eso hay que trabajar sobre las enfermedades. Estos tiempos de participación nos van a sacar de la inercia del trabajo cotidiano”.

El presidente de CARSFE, Gustavo Vionnet, entidad anfitriona, manifestó que



el encuentro sirve para “participar y debatir sobre políticas agropecuarias y sanitarias y la ejecución de las mismas. Debemos pasar de una ganadería a la defensiva a otra de política de recuperación, por eso valoramos los consensos entre todos los integrantes

públicos y privados. Las normas que rigen las políticas sanitarias deben tener como norte la salud pública”.

“Nuestro objetivo es mejorar el negocio ganadero en su conjunto. El desafío es trabajar nuevos horizontes que puedan aportar

las fundaciones y entes sanitarios en pos de mejorar la sanidad y la producción de los rodeos. Las fundaciones y entes son fundamentales por lo federal y debemos trabajar aún mucho en conjunto con el ministerio de Agroindustria y el Senasa porque su rol es fundamental”, expresó el secretario de ganadería de la Nación Rodrigo Troncoso. En tanto el presidente del Senasa, Jorge Dillon, proyectó que “se debe trabajar en mejorar la productividad. La sanidad es muy importante en este aspecto porque hoy existe un 20% de pérdida en todas las especies por enfermedades”. En ese mismo sentido Dillon dijo que el gobierno apunta a trabajar sobre “la productividad para lograr más alimentos, el valor agregado y la inserción de nuestros productos en el mundo”.

Dentro de las ponencias de esta mañana se destacó la que coordinó el dirigente de CRA, Martín Rapetti integrante de la mesa de Carnes de la entidad, y en la que participaron funcionarios de los ministerios de producción de Buenos Aires, Córdoba, Río Negro, Entre Ríos, Formosa, Salta, Corrientes, Santa Fe y Mendoza. ▼

SEGUIDORES COMO PERRO 'E SULKY

SEGUINOS EN

 www.cra.org.ar

 @CRAPrensa

 Confederaciones Rurales Argentinas Prensa

 youtube.com/craprensa



Miranos todos los sábados a las 12:30 hs por Canal Rural
El Sentir del Campo y la Ciudad / Conduce: Diego Abdo




LA CAMPAÑA QUE VIENE

SE VIENE LA ÉPOCA DE LOS BARBECHOS

Aspectos a tener en cuenta, importancia del diagnóstico, monitoreo y correcta elección de herbicidas.



La calidad de la aplicación es crucial para un buen control de malezas

► AUTOR NÉSTOR URRETABIZKAYA; CÁTEDRA DE PROTECCIÓN VEGETAL, FACULTAD DE CIENCIAS AGRARIAS. UNLZ

El barbecho químico es la práctica cultural que permite mantener el suelo libre de malezas durante el período de tiempo que va desde la cosecha de un cultivo hasta la siembra del siguiente a través del uso de herbicidas.

El objetivo más importante es evitar que las malezas del rastrojo consuman el agua que se acumula en el perfil, asegurando una adecuada disponibilidad de la misma al momento de la siembra. Además, se incrementa la disponibilidad de nitratos en el suelo, se eliminan las plantas que pueden actuar como hospedantes alternativos de plagas y/o enfermedades y se interrumpe el ciclo de las malezas, evitando su diseminación que asegurarían su supervivencia en el lote.

Monitoreo y criterio de elección de los herbicidas

El conocimiento en profundidad de la composición de malezas en un lote permite una mejor planificación de las estrategias de manejo en la rotación y contribuye a la creación de un verdadero programa de manejo fundamentado en principios ecológicos. El monitoreo regular y sistemático de lotes de un modo normalizado permite identificar y medir las variaciones en las poblaciones de malezas.

En líneas generales, el propósito de un monitoreo de malezas es el siguiente:

1- Detectar la presencia y/o abundancia de malezas.

2- Reunir información que permita la toma de decisiones durante la campaña.

3- Proveer de datos para construir la "historia" del lote sobre las cuales se podrán diseñar acciones de largo plazo.

4- Detectar el ingreso de especies invasoras aún no presentes en el lote.

5- Proveer de bases para la agricultura de precisión y el manejo sitio específico de insumos.

El uso sistemático y sin planificación de los herbicidas hizo que vayan apareciendo problemas de resistencia de algunas malezas a algunos principios activos como el glifosato, que acompaña a todas las mezclas utilizadas para barbecho y hoy es común encontrar biotipos de malezas que escapan al efecto de este herbicida y que mantienen la capacidad para sobrevivir y reproducirse después de la aplicación de una dosis normal a la cual la población original era sensible. Asimismo, se dan circunstancias en las cuales las malezas pueden presentar diferentes grados de tolerancia que son aquellas que naturalmente o por condiciones innatas pueden sobrevivir a la aplicación del producto, sin que las afecte.

En este sentido, es fundamental tanto la correcta elección de los herbicidas como el momento de inicio de los tratamientos, considerando la composición de la comunidad de malezas, la abundancia relativa de cada una de las especies, su ciclo y su agresividad.

Uno de los determinantes de esta problemática es el monitoreo insuficiente de los lotes o la falta de éste. Un error muy frecuente es desentenderse de las malezas con posterioridad a la cosecha, cuando en realidad deberíamos comenzar a ocuparnos incluso antes de esa etapa. Para esto, el monitoreo prolijo y frecuente (pre y post-aplicación) es clave a fin de llegar oportunamente

con el herbicida y detectar las fallas a tiempo, también lo es el conocimiento de la historia del lote en cuestión, ya que esto nos permitirá decidir con ración

los tratamientos apropiados.

El inicio del barbecho debería ser cercano a la cosecha, ya que en ese momento, las malezas serán pequeñas y estarán en pleno crecimiento, y el am-

biente, en general, favorecerá la eficacia de los principios activos, permitiendo la activación de los herbicidas residuales, así como el inicio de su disipación. Esto último es de fundamental importancia si el herbicida no es selectivo para el cultivo posterior. A modo de ejemplo, podemos citar al Metsulfuron metil previo a un cultivo de soja. Ya entrado en el período invernal, las bajas temperaturas, la menor radiación y las escasas precipitaciones no favorecen a las malezas, pero tampoco a la acción de los herbicidas. La salida del invierno y comienzo de la primavera es otra época crítica, ya que, por cuestiones de ciclo, comenzarán a emerger las especies potencialmente invasoras del próximo cultivo. En esta etapa, si bien la base de los tratamientos será similar a la empleada en el barbecho largo, los herbicidas residuales a emplear deberán ser selectivos para el cultivo, si no deseamos asumir riesgos innecesarios.

Factores que afectan la aplicación

Para descartar que las fallas no se deben a la aplicación, hay que prestar especial atención a la calidad de la misma, basándose en lograr que produzca un mínimo efecto sobre el ambiente con una cobertura adecuada y que permita evaluar físicamente la aplicación por el número de impactos por cm², necesitando un mínimo de 20-30 impactos/cm² para los herbicidas sistémicos y 30-50 impactos/cm² para los de contacto, con una distribución homogénea, asegurando una dosis correcta.

Esto nos permite en muchos casos independizarnos de los valores de tasas de aplicación (l/ha) tomando los recaudos impuestos por la cobertura vegetal, las condiciones ambientales y las mezclas de tanque.

La limitante principal a la calidad de aplicación anteriormente expuesta lo constituye el momento oportuno de aplicación (timing) que se maximiza en

El conocimiento de las malezas en un lote permite una mejor planificación de las estrategias de manejo en la rotación.



El monitoreo preciso de las malezas es el primer paso antes de hacer el barbecho



Es ideal aplicar con malezas pequeñas en activo crecimiento

el caso de rama negra (*Conyza bonariensis*) que al estado de plántula (4-6 hojas) o roseta (6-8 hojas) es controlada sin inconvenientes por los tratamientos comunes mencionados anteriormente. Es ideal aplicar con malezas pequeñas en activo crecimiento. En malezas gramíneas hasta cuatro hojas, para el caso de latifoliadas, rosetas con un diámetro menor a cinco centímetros por lo general es deseable aplicar con coberturas vegetales bajas para facilitar la llegada al blanco.

En todo tipo de aplicaciones de agroquímicos siempre se debe conocer el agua con que se pulverizará, y entre las características más importantes que debemos considerar se encuentran:

pH del agua: el pH óptimo para la aplicación está entre 4-6; pH altos o muy bajos pueden descomponer al producto por hidrólisis. Cuando se utilizan sulfonilureas no es conveniente un pH muy bajo ya que pueden sufrir hidrólisis ácida o insolubilizarse ciertos activos como la sal potásica

soluble del 2,4-D.

Dureza: las aguas duras bloquean la acción del glifosato por la presencia de calcio, magnesio, hierro y aluminio lo que forma un complejo molecular que no puede ser absorbido por las plantas o según concentración precipitar, a la salamina del 2,4-D por formación de sales insolubles.

Turbidez: las aguas con presencia de arcillas o restos de materia orgánica absorben fuertemente al glifosato, bajando su disponibilidad en el caldo asperjado.

Deriva: entendiéndose como tal al movimiento de las partículas pulverizadas y vapores fuera del blanco, provocando menor efectividad de control y posible daño a la vegetación susceptible, vida silvestre y a las personas.

Se necesita prestar especial atención a los problemas que pueda originar la deriva, pues además del sinnúmero de aspectos negativos que puedan surgir es muy grande el deterioro de la imagen del proceso productivo. ✓

BREVES

MICORRIZAS

▶ Revolución en trigo y cebada

La intensificación de la agricultura de los últimos años ha hecho tomar una mayor conciencia de la importancia de los microorganismos del suelo en su productividad, tanto por el aumento y disponibilidad de los distintos nutrientes como por la mejora de su estructura y porosidad.

Así, Crinigan continúa aportando tecnología al campo y comprobando mediante diversos ensayos la eficiencia de las micorrizas en semillas de trigo y cebada. Cada vez más estudios dan muestra de las ventajas que da la inoculación con micorrizas en el trigo, como potenciadora del fertilizante, que mejora el desarrollo radicular y logra un nacimiento más temprano y homogéneo. Asimismo, la utilización de micorrizas permite una más rápida implantación y una mejor tolerancia a patógenos, además de mayor eficacia en el uso de los recursos como agua, nitrógeno y fósforo, que favorece a un mayor desarrollo de raíces y una significativa acumulación inicial de biomasa. Otra de las ventajas de este promotor de crecimiento es la posibilidad de aplicarlo simultáneamente con distintos fungicidas curasemillas y hasta 30 días antes de la siembra. Su desempeño

está confirmado en ensayos realizados en diferentes regiones agroecológicas, con grupos Crea, referentes del INTA y productores de punta.

SAN LUIS

▶ Nueva Confederación



El Consejo Superior Directivo de la entidad aprobó formalmente la incorporación de la Confederación Rural de San Luis como entidad titular de CRA.

La Confederación Rural de San Luis, entidad de segundo grado, cuyo presidente es Raúl Rómulo Foncueva, se encontraba bajo la condición de entidad asociada adherente, por lo que desde la oficialización del día de hoy forma parte de las 15 Confederaciones, Asociaciones y Federaciones que integran el movimiento rural confederado federal de CRA.

CRA saluda con grandes expectativas la incorporación la entidad puntana e insta a continuar trabajando en conjunto en defensa de los intereses de los productores agropecuarios.

visitá

www.carneargentina.org.ar

< la nueva web de la carne argentina desarrollada por el

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

Descubrí lo mejor de la carne en un solo lugar

RECETAS

CONSEJOS

TIPS

SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

IPCVA  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

EN ROSARIO

UN CONGRESO QUE APUNTA A LA NUEVA EMPRESA GANADERA

El 23 y 24 de junio, la Sociedad Rural de Rosario organiza un encuentro que focaliza en el negocio ganadero y sus potencialidades.

► AUTOR **DIEGO ABDO**

Este año el Congreso Ganadero de Rosario llega a su tercera edición consecutiva, organizado como siempre por la Sociedad Rural de Rosario. La cita es el 23 y 24 de junio en el edificio de la Bolsa de Comercio rosarina bajo el slogan "Cambios en la Ganadería para Nuevos Tiempos".

En medio de un año complejo desde lo climático para la provincia de Santa Fe, con el fenómeno de "El Niño" creando dificultades para todos los eslabones de la cadena productiva, el Congreso se plantea la necesidad de dar un paso adelante dentro de la ganadería para

► INSCRIPCIÓN AL CONGRESO

La inscripción vía página de internet www.congreso.ruralrosario.org o bien vía telefónica al (0341) 4257159-4213453

que el productor deje de ser un tenedor de vacas a un empresario del negocio ganadero.

"La ganadería está en un período expansivo para la Argentina, y con un gran desafío que es producir el mayor producto con valor agregado como es la carne. El futuro de la Argentina pasa por la ganadería", expresó el vicepresidente de la Sociedad Rural de Rosario, Tomás Layus.

Con planteos de producción mixta que contemplen mayor incorporación de pasturas y el agrandamiento de los planteles como uno de los grandes puntos de interés para la expansión del negocio, el Congreso presentará disertaciones como la de Cristian Feldkamp, Coordinador de Ganadería de Aacrea, que se basará en un diagnóstico de la ganadería argentina y nuevos escenarios.

En un contexto donde se vislumbra una lenta recuperación en el stock vacuno, la ganadería muestra su peor cara en el aumento de los costos. "El Congreso

brindará la posibilidad de analizar todos los aspectos que hacen a la cadena en su totalidad, con la visión del productor, de la industria y del IPCVA posicionando la carne como consumo", expresó el vicepresidente de la rural rosarina.

Para conocer la potencialidad de la ganadería santafesina, el dirigente y técnico de Carsfe, José Alonso, explorará la potencialidad del negocio en la provincia.

Por ese mismo camino irá también la charla de Juan Marcos Olivero Vila de I&D CREA que focalizará el negocio desde el perfil de mejorar la gestión.

Las variantes del negocio ganadero

La cría, recría, engorde, encierre y pastoreo también serán abordados dentro del programa del congreso desde una óptica tecnológica, de la mano de Juan Elizalde, y desde la órbita económica por Sebastián Riffel, ambos consultores reconocidos dentro del mundo del negocio ganadero.

► ¿POR QUÉ UN CONGRESO GANADERO EN ROSARIO?

"La ciudad es una plaza ganadera de importancia y excelencia. Se toman muchas soluciones de peso por la presencia de muchos feedlots, complejos frigoríficos y por supuesto el mercado de Rosgan", dijo Layus.

Así, en un contexto alentador para la ganadería, más allá de la coyunta climática que preparó un duro invierno para los santafesinos, el encuentro organizado por la rural de Rosario se para con fuerza de cara al futuro y así lo expondrán los presidentes de Confederaciones Rurales Argentinas, Dardo Chiesa, y de Carsfe, Gustavo Vionnet, quienes cerrarán el evento junto al titular de la Sociedad Rural local, Tomás Layus, y el ministro de Agroindustria, Ricardo Buryaile. ▼



PRODUCTORES ARGENTINOS

CÓMO NOS VEN NUESTROS LECTORES



- 1 • ¿Qué te gusta de Las Bases?
- 2 • ¿Qué actividad realizás como productor?
- 3 • ¿Cómo está la producción en tu zona?

Para participar de esta sección escriba las respuestas y envíe una foto a lectores@lasbases.com



LAUREANO CORONEL
GERENTE DE ASOCIACIÓN AGRÍCOLA GANADERA DE LA PAMPA

- 1 • Me gusta la actualidad de la información. Lo veo muy completo y me gusta que se puede ver dónde estamos parados gremialmente como institución.
- 2 • Me dedico a la ganadería en la zona centro de la provincia.
- 3 • Los valores están bastante bien. Veo que no se está invirtiendo lo suficiente para el sector, falta acompañamiento. No tenemos red terciaria, estamos sin comunicación por la falta de señal, falta red eléctrica, que está cara para llevar a establecimientos más remotos.



RICARDO RAMBALDI
VICE PRESIDENTE ASOCIACIÓN GREMIAL AGROPECUARIA ING. LUIGGI, LA PAMPA

- 1 • Me gusta la información que brinda del sector, y también varias notas que sirven para mantenerse actualizado.
- 2 • Hago ganadería.
- 3 • Como en todas las zonas de La Pampa, va creciendo aunque muy lentamente. Estoy en tema de vacunación de aftosa y se ha crecido entre un 10 y un 12%, sobre todo va creciendo en vaca de cría. Faltaría hacerlo en novillos y novillitos. El Departamento Realicó en general está complicado por el agua, ya que la recolección de la cosecha se tornó muy lenta.



WALTER ILGNER
PRESIDENTE ASOCIACIÓN AGRÍCOLA GANADERA DE VILLALONGA

- 1 • Llega a tiempo y lo más interesante es la información técnica que te permite mejorar productivamente y "machacar" algunos temas.
- 2 • Agricultura y ganadería.
- 3 • Estos últimos años fueron relativamente bien por el clima. Esta zona tiene productores chicos que están desfinanciados por lo que no se ha podido trabajar trigo. La sequía grande de 2007/2010 hizo que se repoblara con ovejas del sur. Ahora se está repoblando con hacienda y por el buen valor del status sanitario, los productores se están volcando más a la ganadería.

CLASIFICADOS

LOTE CDAD. PARQUE LOS REARTES 560 M2 CON AGUA Y LUZ EN U\$S 15.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

LOTE CDAD. PARQUE LOS REARTES 600 M2 CON AGUA Y LUZ EN U\$S 16.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

LOTE CAPILLA VIEJA LOS REARTES 500 M2 CON LUZ EN U\$S 16.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

LOTE CAPILLA VIEJA LOS REARTES 860 M2 CON LUZ EN U\$S 21.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

LOTE VILLA GRAL. BELGRANO, CÉNTRICO, 817 M2 CON TODOS LOS SERVICIOS EN U\$S 80.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

LOTE VILLA GRAL. BELGRANO, 512 M2 CON TODOS LOS SERVICIOS MENOS GAS NATURAL Y CLOACAS EN U\$S 25.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

CASA EN VILLA GRAL. BELGRANO, CÉNTRICA, 500 M2 TERRENO, 100 M2 CUBIERTOS, CON TODOS LOS SERVICIOS EN U\$S 120.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

CASA EN VILLA GRAL. BELGRANO, CÉNTRICA, PARA RECICLAR, 700 M2 TERRENO, 60 M2 CUBIERTOS PARA RECICLAR, EN U\$S 75.000.- TEL. (03546) 462436 WWW.RAICESINMOBILIARIA.COM.AR

SINMOBILIARIA.COM.AR

QUILINO - CBA
GANADERO. 741 Y/O 2259 HAS. TEL. (03548) 15416263/452-959

INMUEBLES STA. CLARA DE LA BUENA VISTA (STA. FE) 85 HAS. AGRÍCOLAS. MOLINO Y AGUADA. ALAMB MB ESTADO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

SAN VICENTE (STA. FE) 70 HAS. MIXTAS (50 HAS AGRÍC + 20 HAS GANAD.) LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

PILAR/AURELIA (STA. FE) 130 HAS. GANADERAS. CASA. INSTALACIONES. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

SA PEREYRA (STA. FE) 60 Y 40 HAS. GANADERAS. INSTALACIONES. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

SA PEREYRA (STA. FE) 9 HAS. FRENTE AUTOVÍA 19, A 2 KMS DE LA RN 34. EXCEPCIONAL UBICACIÓN. IDEAL EMPRENDIMIENTO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

ANGÉLICA (STA. FE) 18 HAS. FRENTE RUTA NAC 34. INSTALACIONES FERIA GANADERA. IDEAL EMPRENDIMIENTO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

SAN EUGENIO (STA. FE) 23 HAS. EXCEPCIONAL UBICACIÓN FRENTE RUTA 80. TRIFÁSICA. GAS NAT. IDEAL EMPRENDIMIENTO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

BDO DE IRIGOEY (STA. FE)

13,5 HAS. AGRÍCOLAS. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

GÁLVEZ (STA. FE) 9 HAS. AGRÍCOLAS. IDEAL GRANJA, EMPRENDIMIENTO, FUTURO LOTE URBANO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

GESSLER (STA. FE) 17,5 HAS. AGRÍCOLAS. EXCELENTE UBICACIÓN FRENTE A RUTA. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

DESVIO ARIJÓN / CORONDA (STA. FE) 80 Y 160 HAS. GANADERAS. FRENTE AUTOPISTA. ACCESO RIPIADO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

PLANTA DE SILOS Y BALANCEADOS - LUIS PALACIOS - RICARDONE (STA. FE) 2000 TON. S/RUTA 34. OFICINA. CELDA. BALANZA. IDEAL EMPRENDIMIENTO. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

ALQUILER VILLA MINETTI (STA. FE) 212 HAS. AGRÍCOLAS. EXCELENTE. SE ESCUCHA PROPUESTA. LA HERRADURA TEL: (03404) 481482.

RUBRO MAQUINARIAS EN VENTA

TRACTOR JOHN DEERE 3350 AÑO 1990. MUY BUEN ESTADO. PRIMERA MANO. TEL: 03404 15639022

TRACTOR JOHN DEERE 7810 AÑO 2001. DUALES. PRIMERA MANO. TEL: 03404 15639022

SEMBRADORA MIGRA DE 7 LÍNEAS A 70 CMS. CON ESCARDILLO. TEL: 03404 15639022

ESCARDILLO DE 7 CUERPOS A 70 CMS. TEL 03404 15639022

CINTA CEREALERA BUSTINZA 2010- 50 TT/HORA, 16

MTS LARGO TOTAL, ALT MAX 9 MTS, 2 MOTORES TRIFÁSICO. TEL 03404 15639022

FERTILIZADORA PENSULAR BICON 1200 KGS. TEL 03404 15639022

TRACTOR CASE IH 830ST 1964 50 TEL. (03525) 429-400/406 INT. 217

TRACTOR FORD NEW HOLLAND 7810 DT 1994 120 TEL. (03525) 429-400/406 INT. 217

TRACTOR ZANELLO V220 ST 1992 120 TEL. (03525) 429-400/406 INT. 217

SEGADORA AUTOPROPULSADA NEW HOLLAND 8060 ST AÑO 2012 H MOTOR 1900 H ROTOR, CABEZAL 5 METROS. TEL. (03525) 429-400 INT. 207

COSECHADORA CASE IH 2799 ST, AÑO 2012, HS MOTOR 3200, HS ROTOR 2700 35 PIES. TEL. (03525) 429-400 INT. 207

COSECHADORA CASE IH 2388 ST, AÑO 2004, HS MOTOR 2900, HS ROTOR 2600 30 PIES. TEL. (03525) 429-400 INT. 207

COSECHADORA JOHN DEERE 9670 ST, AÑO 2013 HS MOTOR 2400, HS ROTOR 1900, 30 PIES. TEL. (03525) 429-400 INT. 207



INVERSIONES VARIAS
LOTEO EN CRECIMIENTO
FINANCIACIÓN

ALQUILERES TEMPORALES Y PERMANENTES
CASA Y TERRENOS EN VENTA
ARQUITECTURA

Tel. 03546 464626 | 03546 462436
www.raicesinmobiliaria.com.ar
Villa Gral. Belgrano • Córdoba



La única inmobiliaria en la región especializada en compra, venta y alquiler de CAMPOS
AT. PROPIETARIOS: Venda o Alquile mejor su CAMPO.
Contáctenos, haga su mejor negocio!

Alberdi 724 - (2252) Gálvez - Sta. Fe
Tel/fax: (03404) 481482 ó (03404) 156 32048
Visite nuestros campos en www.laherradura-inmob.com.ar

John Deere + GreenSystem
UNA DUPLA PERFECTA
PARA GARANTIZAR RESULTADOS.



JohnDeere.com.ar/GreenSystem

GreenSystem presenta el **Mixer Vertical MV1014**, un complemento ideal para tu tractor, pensado para satisfacer las necesidades de tu producción ganadera y lechera.

El **MV1014** cuenta con un eficiente sistema de mezcla debido al diseño de su rotor cónico vertical y su capacidad para desmenuzar heno empaquetado en fibras uniformes.

Encontralo en tu concesionario John Deere más cercano.

GREENSYSTEM.