



ACTUALIDAD

► **TODO CADA VEZ MÁS CARO**

Un análisis de las implicancias del aumento de los fletes que repercute en la producción del norte y del impuesto inmobiliario. **P04**



LAS BASES EN CHUBUT

► **EN EL CORAZÓN FRUTILLERO**

Mariano Stringa, director técnico del vivero Elaboradores de Fruta, contó cómo producen plantines de frutillas en Trevelin para el resto del país. **P12**



# LAS BASES



AÑO 4 | Número #49 | MAYO 2012 | Precio: \$4.00.- | [www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)

CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

El medio  
que reciben  
65.000  
productores.



## UN CALLEJÓN QUE BUSCA SALIDAS

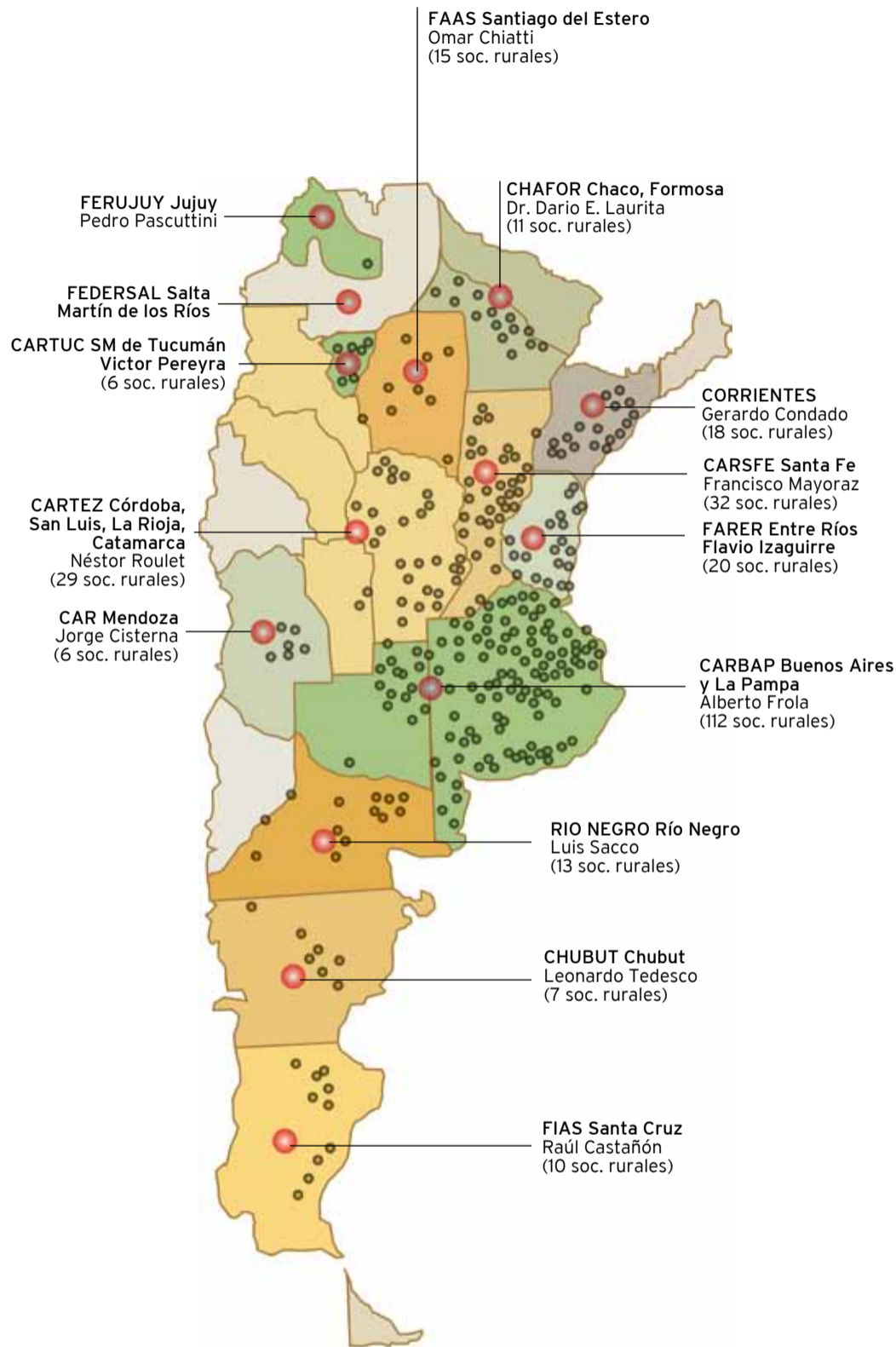
EL INVIERNO LLEGA CON SORPRESAS EN LA SIEMBRA. CON EL TRIGO EN PROBLEMAS HACE VARIAS CAMPAÑAS, LOS PRODUCTORES BUSCAN REFUGIO EN CEBADA, COLZA O LEGUMBRES. PARA OTROS, LA ALTERNATIVA ES GUARDAR AGUA PARA LA GRUESA. AUNQUE ESA OPCIÓN LOS DEJA SIN DINERO FRESCO A FIN DE AÑO. OPINAN PRODUCTORES DE DISTINTAS REGIONES TRIGUERAS.

*Juntos, más allá de la Salud Animal*



## Las Bases, el medio con mejor llegada dentro del campo argentino

UN PERIÓDICO QUE RECIBEN MENSUALMENTE 65.000 PRODUCTORES



## Sumario



### 10 DESDE LAS RURALES Sierra y llanura

El presidente de la rural de Tandil, Mariano Harguindeguy cuenta cómo produce ciclo completo en ganadería y ovinos doble propósito. Además, analizó el presente de los productores en la región, y su relación con la política, el gremialismo y la comunidad.



### 24 FIERROS Y TECNOLOGÍA Menú a la carta

La confección de heno de calidad es importante para lograr una adecuada nutrición. Un repaso por los últimos desarrollos en rotoenfundadoras entre los que se destaca un mejor trato a los materiales para el armado del rollo, reducción de tiempos y seguimiento.



### 26 ATENEOS Solidarios en San Luis

En el marco de la campaña "Atando cordones" los jóvenes del ateneo puntano realizaron una acción en la Escuela Hogar N° 4 "José M. Tissera", ubicada en la localidad de Santa Rosa del Gigante. Juntaron ropa, útiles, víveres y jugaron con los niños en una experiencia inolvidable.



Presidente Rubén Ferrero | CARSFE

Vicepresidente Primero Juan Carlos Goya | CHUBUT  
Vicepresidente Segundo Pedro Apaolaza | CARBAP  
Vicepresidente Tercero Juan José Galli | FARER

Secretario Carlos Castagnani | CARSFE  
Pro-Secretario Alfonso Máculus | CARTUC  
Prosecretario Segundo Enrique Santos | CHAFOR

Tesorero Manuel García Olano | CORRIENTES  
Pro-Tesorero Fermín Oscar del Papa | FIAS

Vocales  
Raúl Foncueva | CARTEZ • Mario Leiva | MENDOZA • Juan Pablo Karnatz | FAAS • Edgar Contin | RIO NEGRO • Carlos Segón | FEDERSAL • Oscar Andrés Aparicio | FERUJUY

## Las BASES

Editor Juan Ignacio Martínez Dodda [juan@lasbases.com](mailto:juan@lasbases.com)  
Director Ejecutivo Nicolás Médico  
Gerente Comercial José Fariña

Redacción: Sandra Capocchi  
Corrección: Ignacio de Carabassa  
Diseño: Dolores Arenaza - Clara Chimondeguy  
Marketing: Tamara Kedzierski  
Administración Guadalupe Coll Areco  
Producción: Damián Ignacio Martínez - Javier Spencer  
Ventas: Jacinta Ramos

RESPONSABLE DE CIRCULACIÓN:  
LUCÍA O'CONNOR [lucia@lasbases.com](mailto:lucia@lasbases.com)

PROPIETARIO CHAJÁ comunicación y mkt SRL • DOMICILIO LEGAL A. Alsina 971 1er PISO of. 10 (C1088AAA). Cap. Fed.



CORREO DE LECTORES [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com)  
Si su sociedad rural quiere recibir LAS BASES o por cualquier información contactarse a [circulación@chajamkt.com.ar](mailto:circulación@chajamkt.com.ar)  
ISSN: 1851-9695

CONTACTO COMERCIAL José Fariña  
[jose@lasbases.com](mailto:jose@lasbases.com) | 15 6915-3412

IMPRESION AGL Artes Graficas del Litoral

\*Registro Nacional de la propiedad intelectual en trámite. El contenido de los avisos publicitarios y de las notas no es responsabilidad de CRA ni expresa necesariamente sus opiniones.

# ¿ES UN ABRIL MÁS?



**RAÚL RÓMULO FONCUEVA**  
VOCAL DE CRA (CARTEZ)

Casi al final del verano, el país vivió una tragedia en la Estación Once del ferrocarril que era evitable, que puso en exposición el deterioro y la falta de inversiones en el transporte público, como así también la inacción del Estado en exigir las mejoras a la empresa a cargo. El luto por los 51 fallecidos fue tomado con la idiosincrasia del pueblo, quienes debían estar no estuvieron.

Días después, comenzó una campaña "malvinizadora" que permitió no sólo recordarlas en los 30 años de su intento de recuperación, sino que además los británicos, conociéndonos ya, se prepararon enviando a uno de sus príncipes, dando de esta forma presencia real en el

Atlántico Sur (fue en 1982 cuando por la acción llevada a cargo por nuestro país, la primer ministra del Reino Unido nos catalogó como impredecibles).

De las mencionadas situaciones, los medios oficialistas hacían referencia, fundamentalmente a esta última. Los no oficialistas mostraron y remarcaron el caso Boudou-Ciccione, una causa sin calificativo porque a todos los excede. Se ha ido tan lejos que se está perdiendo la independencia de los poderes del Estado (el procurador general a su casa, un juez federal removido y con pedido de jury); estamos más cerca de la inocencia o falta de meritos que de la culpabilidad. Además, Ciccione Calcográfica comenzará a imprimir billetes como si nada hubiese ocurrido.

No obstante, la impresión es que el Gobierno necesitaba minimizar esta noticia, tapándola con hechos como el de los 30 años de Malvinas, tema que no prosperó en la 6° Cumbre de las

Américas en Cartagena, Colombia, lo cual motivó generar un segundo hecho político de trascendencia internacional, que fue la confiscación de YPF ("¡y pégueme fuerte!", ¿Se acuerda?) al grupo español Repsol.

Ante los calificativos obtenidos en 1982 por Margaret Thatcher, treinta años después ¿no habremos hecho merito para obtenerlos nuevamente? Seguimos siendo impredecibles. El método de expropiación-confiscación se llevó a cabo al estilo Venezuela-Chávez. Allá se otorgan días, acá se ejecutó en minutos una vez finalizado el discurso presidencial que lo anunciaba.

Estos actos políticos han intentado sacar de primera plana la causa del Vicepresidente de la Nación, lo que en

la jerga ciudadana se llama una cortina de humo.

Son las Islas Malvinas y Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), dones de pertenencia que están muy adentro

en el corazón de los argentinos y no está en discusión aceptar la presencia del gobierno inglés o la no recuperación de la petrolera. Esta última jamás debió ser vendida en las condiciones impuestas por el menemismo y nunca confiscada con el método kirchnerista (llama la atención ambos conforman el mismo partido político). En breve comenzaremos a ver y padecer las consecuencias que traerá aparejada esta medida. Algo ya se empezó a vislumbrar con respecto a las exportaciones de biodiesel, luego de frutas y carnes. La Unión Europea no tomará a la ligera las decisiones del estado argentino, que ameritaban un análisis pormenorizado hecho por asesores no ideologizados, aptos para tomar iniciativas en política exterior.

La pregunta es, ¿se querrá sustituir la comercialización con el mercado común europeo por el comercio con países africanos como Angola? Una vez más, se muestra falta de planificación y decisiones apresuradas lo que marca la falta de previsibilidad del Gobierno Nacional. ▼



La impresión es que el Gobierno necesita minimizar la noticia de Boudou y Ciccione Calcográfica con otros temas permanentemente.

## Cada día más beneficios con su Tarjeta Galicia Rural/CRA.



- Tasas preferenciales de financiación.
- Acceso a los acuerdos al 0% de interés firmados con las empresas líderes del sector<sup>(\*)</sup>.
- Bonificación del costo de renovación de la Tarjeta.
- Bonificación del mantenimiento de su cuenta corriente durante 3 meses<sup>(\*\*)</sup>.

Y por cada compra que realiza con la Tarjeta, el Banco destina un porcentaje a la Sociedad Rural de la que usted es socio<sup>(\*\*\*)</sup>.



0810 777 3777  
bancogalicia.com/agro

(\*) Costo Financiero Total Máximo: 1,5%.

(\*\*) Válida sólo para aquellos nuevos clientes que soliciten la Tarjeta Galicia Rural/CRA. El costo mensual del mantenimiento de la cuenta corriente, a la fecha, es de \$120 + IVA. La bonificación del mantenimiento de la cuenta corriente es de 100%. Sujeta a previo cumplimiento de requisitos legales y comerciales. (\*\*\*) La suma destinada por el Banco es un porcentaje del arancel retenido al comercio donde usted realiza la compra.

Siempre junto al campo.



## TRANSPORTE

# EL NORTE ARGENTINO CADA VEZ MÁS LEJOS



**Dirigentes de Federsal manifestaron su preocupación por el aumento en los costos de fletes.**

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

El importante aumento de los costos del flete con una pérdida significativa de rentabilidad, sumado a la sequía prolongada hasta los meses de otoño, complica al sector productivo del noroeste argentino.

A partir de abril entraron en vigencia las Resoluciones 36 y 37 de la Subsecretaría de Transporte Automotor de la Nación con un cuadro tarifario para el transporte de granos que implica “un costo superior cercano al 50% para un productor que debe enviar mercadería al puerto de Rosario”, según explicaron los dirigentes de la Federación de Entidades Rurales de Salta (Federsal).

Los nuevos cuadros tarifarios fueron establecidos luego del bloqueo que la Federación de Transportadores Argentinos (Fetra) realizó en distintos puertos para pedir una base tarifaria obligatoria y la regulación de la actividad.

Ante este panorama, representantes de la Multisectorial de la provincia, integrada por las entidades agropecuarias agrupadas en Federsal junto a las Cámaras de Comercio e Industria, califican como negativos los efectos económicos del aumento del precio de los fletes porque “perjudican al conjunto de las actividades productivas de la provincia de Salta”.

La producción de granos de Salta, casi en su totalidad es transportada hacia los puertos de la región central, lo que representa unos 100.000 viajes por camiones, ya que el ferrocarril Belgrano Cargas tiene actualmente una capacidad operativa de 100.000 t/año, lo cual representa el 3% del movimiento anual de granos locales, según información suministrada por Prograno.

**Las resoluciones 36 y 37 de la Secretaría de Transporte entraron en vigencia en abril**

El presidente de Federsal, Martín de los Ríos, opinó que “las nuevas normas generan un serio problema porque el precio de los fletes que transportan cereales se toma como referencia para el resto de los envíos de otros productos”. Así, agregó: “Una vez más, Salta quedó marginada por estar lejos de la Pampa Húmeda”,

considera De los Ríos.

Al respecto, el presidente de la Sociedad Rural de Salta, Fernando Fortuny detalló: “No es posible que el costo del flete de una tonelada de maíz sea el 67% de su precio de venta o el de una tonelada de soja el 37%, estos valores hacen que no sean viables estos cultivos”. Y agregó: “Lo que le genera riqueza al interior profundo de Salta está saliendo del mercado por dos resoluciones”.

Antes de las normativas dispuestas a nivel nacional el precio del flete a puerto variaba desde \$340 convenidos en Embarcación al norte de la provincia y

tarifas de cumplimientos obligatorios y restrictivos de la libertad de contratar, y declarar la preocupación de mantenerse vigente porque producen un grave perjuicio a la actividad económica de la provincia.

Para el gerente de Prograno, Lisandro de los Ríos, “a los productores de esta región les hacen pagar un gran costo por la distancia”. Como oportunidad, manifestó que hay alternativas interesantes en mercados cercanos como Bolivia o el norte de Chile. “Podríamos comerciar con estos destinos limítrofes nuestro maíz y trigo pagando fletes de 300km en vez de

1200km”, resumió. Sin embargo, el dirigente de Prograno puntualizó que “hay dificultades de tipo comercial porque no se consiguen los ROEs para exportar a esos destinos”.

Por tal motivo, plantean en distintas reuniones con los ministerios provinciales las implicancias a nivel productivo local. Además, en el marco del Inta Expone aprovecharon para conversar al respecto con el titular de la Comisión de Agricultura de la Cámara de Diputados de la Nación, Luis Bastera, y legisladores nacionales.

Luego de estos encuentros Fortuny reflexionó: “Me cuesta pensar que una disposición de un subsecretario de transporte de la nación pueda dejar fuera de mercado las 3 millones de hectáreas productivas que tiene el NOA y el NEA”. ▼



## ► UN 75% DE AUMENTO

A partir de las disposiciones de la Subsecretaría de Transporte, el precio promedio de fletes para la provincia de Salta pasa a \$455,46 (\$390,66 +\$55,87 +\$8,93 correspondientes a flete largo, flete corto y 2% de gastos de comercialización), esto es, un 75% más de la campaña 2010/11. Esto representa una transferencia de \$290 millones más en concepto de fletes de soja y maíz.

El flete tiene un costo del 67% del precio final de una tonelada de maíz

a \$250 en Metán. “Con esos costos, la indiferencia para producir una hectárea de soja estaba en 2600 kilos por hectárea”, aclaró Fortuny. Vale aclarar que el rinde promedio del año pasado en la región fue 3000 kg/ha, con un histórico de 2600 kg/ha. “Necesitamos no fallar en la eficiencia productiva y que nos acompañe el clima para ser rentables, de modo que los productores quedamos dependientes, en gran medida, por factores que no dependen de nosotros”.

Ante esta circunstancia la dirigencia gremial realiza distintas gestiones para explicar las complicaciones derivadas de estas resoluciones nacionales que fijan



**FERNANDO FORTUNY**  
PRESIDENTE SOCIEDAD RURAL DE SALTA

“Con estos costos, necesitamos máxima eficiencia y que no falle el clima”.



**MARTÍN DE LOS RÍOS**  
PRESIDENTE DE LA FEDERACIÓN DE SOCIEDADES RURALES SALTEÑAS

“El precio de los fletes de granos son referencia con lo que afectan a otros”.

SANTIAGO DEL ESTERO, ENTRE RÍOS, SANTA FE Y BUENOS AIRES

# ■ PRESIÓN INMOBILIARIA

**El reclamo se profundizó por los incrementos en distintas provincias**

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

Continúan las gestiones de los productores ante legisladores y representantes de organismos oficiales para analizar las diferentes metodologías de valuación fiscal principalmente en las provincias de Entre Ríos, Santa Fe, Santiago del Estero y Buenos Aires, con el fin de evitar aumentos desmedidos. A modo de ejemplo, desde la Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos (Farer) denuncian incrementos de hasta 600%, en Santiago del Estero, luego del aumento realizado el año pasado del 400% estudian aprobar un 100% más, y en Buenos Aires rondaría entre el 100% y 300%.

Al respecto, entre las acciones realizadas por la Mesa de Enlace de Entre Ríos estuvo la presentación en una audiencia aclaratoria con los integrantes de la Cámara de Apelaciones en lo Civil, Comercial y Laboral de Gualeguaychú, atendiendo el pedido que busca poner freno al aumento del impuesto.

Para el vicepresidente 3° de CRA, proveniente de Farer, Juan José Galli, "es lamentable haber tenido que recu-



Piden que los aumentos sean justos

rrir a la vía judicial para ponernos de acuerdo, en una provincia donde el sector agropecuario aporta la mayoría de los recursos para el desenvolvimiento de la administración pública". El dirigente, además, subrayó: "Estamos convencido que no fueron aplicados correctamente los índices para la determinación del impuesto inmobiliario rural y no se ajustan a la ley".

Los productores aclararon que no se ha respetado la ley provincial que ordena considerar el valor promedio de los últimos cinco años para el novillo gordo, que daba 5,30 pesos el kilo. En cambio, sólo se pretende computar el valor del último año, de \$ 8,60. Con esa maniobra, el gobierno local pasaría de cobrar 200 millones de pesos por año por este tributo a \$650 millones.

"Lo que nosotros presentamos es una acción de clase por la cual lo que se llegue a juzgar va a ser válido para todos los productores de Entre Ríos", contó

el presidente de la Sociedad Rural de Gualeguaychú, Javier Melchiori.

En cambio, en Santa Fe el proyecto oficial de reforma tributaria se apoya en la Unidad Económica Agraria para incrementar el impuesto a los grandes propietarios rurales. Esta figura compleja apunta a evitar la subdivisión de la tierra en parcelas.

Al respecto, el titular de la Sociedad Rural de Santa Fe, Hugo Iturraspe, expresó que también están teniendo reuniones con los legisladores para explicarles su postura. "Nosotros creemos que esta reforma tiene que

ser discutida por todos los sectores y que todos decidamos a donde vamos a llevar a los impuestos", aclaró el dirigente santafecino. Y sostuvo: "Nuestro sector paga en forma indirecta un 2,85% de ingresos brutos. Esto ocurre en las compras de insumos y servicios agropecuarios que se trasladan al costo de la producción. Estamos de acuerdo con pagar impuestos pero queremos que sean equitativos y consensuados".

Distinta es la situación en las negociaciones en Santiago del Estero porque a

pedido de la Federación de Asociaciones Agropecuarias Santiagueñas (Faas) y de CRA se acordó una prórroga del vencimiento por 60 días y la creación de una comisión de trabajo integrada por Rentas, el Ministerio de la Producción y Faas para buscar los parámetros con los cuales fijar el inmobiliario rural. "Además hay un compromiso de diferenciar las áreas rojas, amarillas y verdes que están en el ordenamiento territorial de la provincia, ya que las rojas no se pueden tocar porque son monte, en las amarillas se utilizan los sistemas silvopastoriles y en las verdes el destino es la actividad agrícola-ganadera", apuntó el vocal de CRA, Juan Pablo Karnatz. ▼

## TU RODEO TIENE TUBERCULOSIS HASTA QUE SE DEMUESTRE LO CONTRARIO

LA TUBERCULOSIS SE TRANSMITE A LOS HUMANOS  
¿CORRERÍAS EL RIESGO DE CONTAGIAR A TU FAMILIA?



Elaboramos una línea completa de productos biológicos y de diagnóstico para garantizar un proceso eficiente que cubra todas las necesidades del plan sanitario.

Queremos que nuestros clientes logren la mayor productividad en sus rodeos con el fin de erradicar las zoonosis de nuestro país. **Ese es nuestro compromiso.**



DIAGNOSTICÁ A TU RODEO CON  
TUBERCULINA PPD BOVINA Y PPD AVIAR



Juntos, más allá de la Salud Animal

Ceva Salud Animal • (54 11) 4307 - 8196 • info.argentina@ceva.com • www.ceva-argentina.com.ar

CONVENIO CRA-CASAFE

# ■ CAPACITACIÓN EN BUENAS PRÁCTICAS AGRÍCOLAS

**Nueva edición del programa que ya instruyó a 4000 productores en el uso de agroquímicos.**

A partir de la renovación del convenio suscrito entre Confederaciones Rurales Argentinas (CRA) y la Cámara de Sanidad Agropecuaria y Fertilizantes (Casafe), comienzan nuevamente este año las jornadas de formación en Buenas Prácticas Agrícolas (BPA) para el uso y aplicación responsable de productos fitosanitarios en diferentes sociedades rurales del país.

Al respecto, el presidente de CRA, Rubén Ferrero, y el titular de Casafe, Sergio Rodríguez, al firmar el acuerdo para la capacitación de productores, subrayaron la importancia de la sinergia entre las entidades para contribuir a un desarrollo sustentable.

El objetivo de estas jornadas teórico-prácticas es ofrecer herramientas, a los dirigentes y miembros de la comunidad de las sociedades rurales que conforman

CRA, respecto al uso de los agroquímicos. El contenido incluye conceptos básicos de química, mecanismo de acción, toxicología, ecotoxicología y aspectos regulatorios en el país y en el mundo.

“Este convenio de colaboración, es una continuidad de lo que se viene haciendo. Realizamos seminarios en distintas sociedades rurales donde se convocan a productores y aplicadores, a representantes de la política y de los centros sanitarios para exponer de manera cierta los productos que se pueden usar y de qué manera porque creemos que esta concientización nos sirve a todos”, apuntó Ferrero.

Por su parte, Rodríguez sostuvo que con esta acción “ambas entidades expresan la adhesión a los valores de la responsabilidad social empresaria y al concepto de sustentabilidad, entendida ésta como la integración armónica de la productividad, el bienestar humano y la responsabilidad hacia el medio ambiente en el uso de la tecnología”.

El titular de Casafe, representante de Dupont, destacó “la gran difusión que hace CRA a través de las confederaciones para que los productores conozcan

las BPA, porque no hay productos malos sino lo que a veces se hace mal es la utilización de ellos”. En este sentido, consideró que “es fundamental la capacitación de los técnicos y aplicadores en su uso.

El programa procura capacitar a los productores de todo el país para que se logre maximizar los beneficios y minimizar los riesgos en el uso de agroquímicos. Asimismo, se busca concientizarlos en los programas “Depósito OK”, para el acopio de productos, y en el de “Agrolimpio”, sobre el manejo de la disposición final de los envases.

El éxito del esfuerzo conjunto entre la entidad de productores y la cámara que agrupa a las empresas de agroquímicos y fertilizantes ha sido probado en los dos últimos años, durante los

## ► RURALES QUE QUIERAN PARTICIPAR

Lo que se estipuló a partir del convenio es que CRA, a través de sus confederaciones, reciba las rurales y ciudades que podrían albergar la jornada. Para ello, deberán comunicarse las sociedades rurales interesadas con el Gerente de CRA, el Dr. Eduardo Achaval al 011-4300-4451.

cuales se instruyeron a más de 4000 productores de 25 sociedades rurales de todo el país. ▼



Castagnani, Ferrero, Rodríguez y Jaime, durante la firma del convenio.

SEMINARIO ORGANIZADO POR CRA Y EL IPCVA EN VALLE DE UCO

# ■ APUESTA GANADERA EN MENDOZA

**Especialistas en la producción de carne analizaron las herramientas y perspectivas necesarias para lograr el autoabastecimiento y la exportación a Chile.**

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

“Mendoza tiene mucho por desarrollar”, disparó el productor pampeano y consejero de CRA en el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (Ipcva), Dardo Chiesa al entregar un mensaje optimista a los ganaderos de la región en el marco de la jornada desarrollada en la Sociedad Rural del Valle de Uco perteneciente a la Confederación de Asociaciones Rurales de Mendoza (CAR).

El encuentro fue organizado bajo el Programa de Capacitaciones acordado entre CRA y el Ipcva, donde se hizo hincapié en la contribución de la ganadería para el desarrollo local.

Bajo la temática de “Nuevas Tecnologías

“Alimentación y genética son los ítems en los que hay mucho por mejorar” (Chiesa)

y Perspectivas Futuras para la Ganadería de Mendoza”, estuvieron productores mendocinos y de la región para escuchar e intercambiar ideas sobre la actualidad ganadera de la región, el país y el mundo.

El seminario comenzó con la apertura a cargo del vocal de CRA y presidente



Productores de la región discutieron como ser más eficientes

de la Sociedad Rural del Valle de Uco, Mario Leiva, y la exposición de distintos especialistas que disertaron sobre el manejo de pastizales naturales y el rolado, el manejo de enfermedades venéreas en rodeos de cría y la contribución social de las economías rurales de base ganadera.

El presidente de Confederaciones Rurales Argentinas, Rubén Ferrero, presente en la capacitación, detalló: “A partir de la intervención del Gobierno en el mercado de la carne se perdieron 12,5 millones de cabezas y se cerraron 120 plantas sobre un total de 500, lo que se tradujo en la pérdida de 12.500 puestos de trabajo. Además, el consumo de carne por los argentinos pasó de 71 kg. en 2009 a 54 Kg. en 2011”.

Sobre la situación de la ganadería en Mendoza, Ferrero puntualizó: “Depende en gran medida de los recursos hídricos. Aquí se hacen pasturas y forrajes

bajo riego. A través de este método se triplicó el nivel del forraje, pudiendo suplir parcialmente el problema de alimentación y peso de destete. Eso habla muy bien del esfuerzo y de la capacidad de los productores mendocinos”.

Al respecto, el ingeniero agrónomo Dardo Chiesa, actual presidente del Foro Mercosur de la Carne, expuso que “la provincia tiene mucho por desarrollar y mucho que mejorar en alimentación y genética, pero también en manejo”. Aunque reconoció: “La ecuación de acá es especial, distinto a lo que pasa en el resto de la Argentina, porque un ternero de Mendoza de 140 kilos vale \$17 el kilo, distinto de los \$13,5 o los \$12 que se paga en la provincia de Buenos Aires. Y eso está dado porque el ambiente de la zona es mucho más adverso, y traer un ternero de lejos tiene un costo enorme, más vale pagar lo que vale acá”.

Para Chiesa los ganaderos mendocinos “tienen el desafío del autoabastecimiento porque entran por año para faena 400.000 animales”. Y agregó: “Argentina posee el 50% del mercado de la carne de Chile. Mendoza es vecino de Chile y tiene los principales pasos a ese país. Por ello, logísticamente, está bien ubicada para abastecer este mercado, aunque primero debe autoabastecer a la provincia”. ▼

EXPO SUIPACHA EN LA SOCIEDAD RURAL

# SINÓNIMO DE LECHERÍA

Contó con una importante presencia de productores y los clásicos concursos. También hubo capacitación.

El objetivo de la Sociedad Rural de Suipacha (SRS), año a año, es brindar a los visitantes un espacio de actualización, intercambio y desarrollo para aquellos que buscan calidad y excelencia en su producción. Así, con esta premisa, y a partir de los resultados conseguidos "Expo Suipacha" logró entrelazarse como uno de los encuentros más importantes del sector lácteo de Argentina y Latinoamérica.

"Tenemos que estar preparados para asumir el desafío de abastecer de alimentos al mundo incorporando tecnología y conocimiento que permita agregar valor a nuestra producción, desafío que incluye la participación y el compromiso de toda la cadena agroindustrial", manifestó el presidente de la SRS, Guillermo Cánepa.

Según contaron los organizadores la muestra no sólo se ha convertido en un encuentro del sector lácteo sino que se ha comprendido la necesidad de sumar nuevas temáticas incorporando jornadas de capacitación y actividades específicas vinculadas con la producción de carne vacuna, porcina



Ganadores del Concurso Internacional de Quesos

y avícola. También, es un enlace entre el campo, la industria y el comercio, pero fundamentalmente existe un pilar que para los integrantes de la rural en pos de sustentar el crecimiento del país: la educación.

En este sentido, alumnos de escuelas primarias participaron con sus maestros del "circuito productivo del campo a la ciudad". Esto es un recorrido que se hace acompañado por un coordinador que les muestra desde cómo se realiza el trabajo en un tambo, pasando por los diferentes eslabones de la cadena hasta la llegada del producto a la mesa del consumidor.

La Coordinadora del área de Educación de ExpoSuipacha, Analía Castro, resaltó la importancia de apostar a una educación de calidad, donde la capacitación se convierta en la base del desarrollo

de una economía basada en el conocimiento, en el cual sin duda fortalece el desarrollo rural. "La principal actividad de nuestra ciudad es la agroindustria, y ese es el punto que se busca fortalecer en los niños y jóvenes", dijo.

En el marco de esta "Fiesta Provincial de la Lechería", la octava edición del concurso internacional de quesos contó con un plantel de prestigiosos jurados, que fue encabezado por el Director Bonaerense de Lechería, Marcelo Lioi.

Hubo más de 200 muestras de quesos, pero el mejor, por segundo año consecutivo, correspondió a la empresa Remotti.

Los premios en la jura de la raza Holando Argentino fueron para la Cabaña Centennial, que consiguió la gran Campeona Hembra Pura de Pedigree, y para la Cabaña "El Suspiro", que se adjudicó el campeonato del mejor macho de la muestra lechera. Además, los organizadores distinguieron a la "Escuela Agrotécnica General San Martín", por su constancia, dedicación, esfuerzo y formación. ▼

## BREVES

### INFORME 2011 Sustentabilidad en el Banco Galicia

El Banco Galicia presenta su nuevo Informe de Sustentabilidad 2011, a través del cual comparte con sus clientes, empleados, proveedores y toda la comunidad, los resultados de su gestión económica, social y ambiental. En su séptimo año de publicación el informe arrojó datos muy importantes como que el 58% del total de los préstamos fueron destinados a la producción o que cada empleado recibió 77 horas promedio de capacitación. Además, se dieron \$211 millones en líneas de crédito para mejoras ambientales. La versión completa está disponible en [www.galiciasustentable.com](http://www.galiciasustentable.com)



El Banco publicó su séptimo informe anual

\*Tasa Fija:

0%

LA DIFERENCIA ENTRE DARTE UN GUSTO Y DARTE UN LUJO.



CRUZE 5

CRUZE

En 12 cuotas mensuales:  
CFT 8,11%  
(TNA Fija: 0,00%, TEA: 0,00%)

**Forest Car**  
Concesionario Oficial GM  
[www.forestcar.com.ar](http://www.forestcar.com.ar)

Ventas Especiales - Forest Car S.A.  
Tel. (011) - 4588-8031 / Cel. (011) - 15-5956-6054  
[cruzetasafija@forestcar.com.ar](mailto:cruzetasafija@forestcar.com.ar)



Financiamiento otorgado por CPMI Compañía Financiera S.A. \*Tasa de 0% anual y 0% de comisión por adelantado de 12 meses. Precio de venta de \$11.340.000. Precio de 12 cuotas: \$1.111.667. (TNA Fija: 0,00%, TEA: 0,00%) Precio de 24 cuotas: \$2.223.333. (TNA Fija: 0,00%, TEA: 0,00%) Precio de 36 cuotas: \$3.335.000. (TNA Fija: 0,00%, TEA: 0,00%) Costo de financiamiento: 1% (precio de \$1.111.667 del capital financiado, 50% del precio de venta). Sistema de amortización francés. Retorno cuota mensual (incluyendo seguro de auto y de cuota) / Ingresos mensuales descontados: 30% de los ingresos netos disponibles antes de impuestos vigentes. Vigencia desde el 01/04/12 al 31/03/13. Incluir para trámites solicitados y aprobados en otros períodos. Aplicar en toda la República Argentina. Verificar condiciones. Chevrolet Cruze en todas sus versiones. El otorgamiento del crédito se encuentra sujeta a comprobación crediticia y calificación de asociación de CPMI Compañía Financiera S.A. INAT 01-6783442-2, A. Edición Marzo 94. Para más detalles consulte con una sucursal o con el sitio web [www.forestcar.com.ar](http://www.forestcar.com.ar). Ningún accionista mayoritario de capital extranjero responsable por las operaciones de la misma, en caso de su liquidación anticipada (Ley 26.728).

INTA EXPONE EN SALTA

# EL NOA EN TODOS LOS SENTIDOS



**Nuevas tecnologías para una diversidad de producciones regionales típicas del norte argentino. La opinión de los dirigentes rurales de la zona.**

▶ AUTOR **SANDRA CAPOCCHI**  
sandra@lasbases.com  
ENVIADA ESPECIAL A CERILLOS, SALTA

Estudiantes, productores y miembros de la comunidad recorrieron las extensas instalaciones de la nueva versión del Inta Expone región NOA en el corazón del Valle de Lerma, en la ciudad salteña de Cerrillos.

La muestra estuvo armada en cuatro senderos productivos: llanura chaqueña, pedemonte y yunga; valles templados; quebrada; y puna, con el fin de mostrar el quehacer productivo y cultural de las distintas regiones del Noroeste. En los stands se pudieron apreciar los procesos de las distintas cadenas productivas como también los artesanos con sus tejidos, y los colores de los cultivos andinos y la floricultura.

La diversidad productiva con el acervo cultural local incorporado fue la resultante del despliegue propuesto en esta edición por el Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria. Alternativas de cultivos como garbanzos, arvejas, caña

de azúcar, porotos, fueron las variantes consultadas por los productores para decidir la próxima siembra ante la adversidad climática y de comercialización.

En el recorrido que hizo LAS BASES por la muestra vislumbró el abanico de posibilidades presentadas con innovación tecnológica según los requerimientos agroecológicos y las distintas escalas en inversión de los productores.

Al respecto, el representante de CRA en el Consejo Directivo del Inta, el ingeniero agrónomo Alejandro Lahitte, subrayó: “Esta muestra es el lugar en donde se muestran los avances en insumos tecnológicos y las líneas de investigación que se están desarrollando por regiones. Estas tres jornadas son una oportunidad para que la comunidad visualice el esfuerzo que hace la organización, y también mostrar en qué se gastan los impuestos”.

Lahitte detalló que “el Inta es una institución que está muy ligada a los productores y de hecho, desde CRA, la integramos en todos los consejos tanto de los centros regionales como en el Consejo Directivo”. Y remarcó: “La presencia de CRA a través de los delegados en los

consejos tiene como objetivo llevar las demandas del sector. Muchas líneas de investigaciones se realizan por nuestros pedidos, porque somos los primeros que vemos las tendencias y las necesidades. Más allá del formalismo del control social lo hacemos a través de la participación, somos el nexo de lo que pasa en el terreno. Creo que es nuestro principal rol, que la institución vaya acompañando los procesos que se van dando y que el sector va necesitando”.

**Hubo cuatro senderos productivos: llanura chaqueña, pedemonte y yunga; valles templados; quebrada; y puna.**

Al respecto, el presidente del INTA, Carlos Casamiquela destacó el trabajo en conjunto que realizó el organismo con los gobiernos provinciales, los municipales, las asociaciones de productores y las universidades del NOA. Además, subrayó el esfuerzo de los técnicos en

## ▶ PANORAMA PRODUCTIVO EN LA REGIÓN

Consultado sobre el panorama productivo en la provincia, el vocal de CRA y productor en la zona, Carlos Segón, detalló que la mala distribución de las lluvias perjudicó los cultivos de maíz y soja en plena floración, y también en las pasturas necesarias para hacer las reservas del pasto para el invierno. “No se va a poder recuperar ni el forraje ni la cosecha de los otros cultivos”, detalló.

En la zona el promedio de precipitaciones es de 500mm que se distribuyen entre octubre y marzo. En la presente campaña tuvieron lluvias en octubre y luego recién en abril, distribución que dificultó seriamente el desarrollo de los cultivos.

Para Segón, “este es un año complicado porque además está la problemática del aumento de los costos de los fletes de transporte que pone en una encrucijada a los productores en los próximos planteos productivos. Y agregó: “Estas zonas necesitan hacer un 50% de rotación en soja, maíz y trigo para lograr los rindes acordes con el fin de obtener rentabilidad. Nos encontramos con un trigo que no tiene precio y no podemos vender, un maíz de \$690 con un flete de \$450 a \$480 que nos deja fuera del mercado”.

“Estas nuevas normativas (vinculadas al flete) son muy graves porque nos van a llevar al monocultivo de la soja, que aparte de los problemas de suelo y de sustentabilidad, hace que económicamente los rendimientos de la oleaginosa también van a decaer. Es un tema que nos preocupa mucho”, concluyó Segón.



Frutas tropicales



Tejidos artesanales



Producción de la zona



Animales típicos

el desarrollo productivo y tecnológico. “Esta exposición es sinónimo de diversidad y heterogeneidad. No todo el país es igual, acá se puede observar las características del clima y el suelo con la pluralidad de las culturas imperantes”, sostuvo el presidente del organismo oficial.

Por su parte, Carlos González Vera, delegado del Consejo Regional del Inta La Rioja-Catamarca, remarcó: “Me han parecido interesante las propuestas de planteos en los cultivos característicos de la región, por ejemplo, las técnicas en nogales y en olivicultura. Además, se ha mostrado toda la tecnología en la cría de animales como vicuñas que en otro tipo de ferias no se observan”.

Sin embargo, para Juan Pablo Karnatz,

“la muestra tiene la importancia de dar a conocer lo que el instituto hace, pero se acentuó demasiado la tendencia a los trabajos dedicados a la agricultura familiar y el productor mediano está algo relegado en este ámbito. Esto se ha planteado en el Consejo Regional y en otras reuniones con representantes del organismo”. Y agregó: “En este sentido, me parece que esta muestra reafirmó este camino que habrá que ir viendo cómo se vuelve a un equilibrio en donde se atiendan todas las urgencias de pequeños, medianos y grandes productores y se busque la movilidad social y el acceso de la productividad y la calidad de vida de todos los sujetos sobre con los cuales se trabaja”. ▼

► **MÁS PROPUESTAS**

Otros de los atractivos expuestos fueron las dinámicas demostrativas en simulación de sistemas de captación, almacenamiento y distribución de agua de lluvia y subterránea para uso múltiple, aeroponía de papa andina y devanado e hilado de capullo de seda, entre otras. Las prácticas de manejo de animales y dinámicas de esquilado, hilado y tejido artesanal. Por su parte, los productores y artesanos compartieron sus experiencias en el trabajo en conjunto para la transformación y comercialización de sus producciones. Entre las propuestas tecnológicas, se destacaron las variables de los sistemas silvopastoriles en tanto una complementación de la actividad forestal con la ganadera. La presencia de árboles nativos o implantados, los pastos y las especies vegetales influyen en la dinámica de la humedad del suelo, determinante en la productividad de los árboles y los pastos que, a su vez, determinan la capacidad de producción de carne y la regeneración de las especies forrajeras. También se destacaron las catas y degustaciones, además de información y novedades técnicas. También las explicaciones paso a paso de procesos como el de la producción tabacalera, las frutas convertidas en dulces, la cría de ganado bovino, caprino y las variantes en camélidos.

**BREVES**

► **TEMA AFTOSA EN LA AGENDA**  
**Chiesa preside el Foro Mercosur de la Carne**

Dardo Chiesa, representante de los productores de la Argentina, fue elegido como nuevo presidente del Foro Mercosur de la Carne (FMC). Chiesa sostuvo que “el primer objetivo de mi gestión será lograr un Mercosur libre de aftosa y llevar adelante las negociaciones como bloque para colocar nuestros productos en el mundo”. El foro está compuesto por agremiaciones de la Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay relacionadas con la producción, la comercialización y el procesamiento de la carne y es un ámbito desde el que se busca elaborar estrategias conjuntas que permitan fortalecer el posicionamiento del producto en los mercados mundiales. El flamante presidente es asesor de carnes de Confederaciones Rurales entinas (CRA) y fue titular del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (entidad de la que actualmente es miembro del Consejo de Representantes).



**ALEJANDRO LAHITTE:**  
 REPRESENTANTE DE CRA EN EL CONSEJO DIRECTIVO DEL INTA

Es una oportunidad para que la comunidad conozca el esfuerzo que se hace”.



**CARLOS SEGÓN**  
 VOCAL DE CRA, DE FEDERACIÓN DE ENTIDADES RURALES DE SALTA

“Estamos muy complicados con las reservas para ganadería y los fletes para los granos”.



Av. San Martín 4280  
 Av. Lincoln 1600 (Beiro y Gral. Paz)  
 Av. Francisco Beiro 2555  
 011 5670-4700

Comenzá a vivir la experiencia Ranger ingresando en [ford.com.ar/nuevaranger](http://ford.com.ar/nuevaranger)



**MAINERO****UN MIXER MAINERO  
PARA CADA NECESIDAD**

info@mainero.com.ar - www.mainero.com.ar - (03537) 424031

MARIANO HARGUINDEGUY

**■ ENTRE LA LLANURA  
Y LA SIERRA**

El presidente de la rural de Tandil analizó el presente de los productores en la región, la relación con la política y el gremialismo.



"Mi llegada al frente de la Sociedad Rural fue como la de otros, en tiempos de la lucha por la 125", dijo Harguindeguy

► AUTOR **HORACIO ORTIZ**  
ENVIADO A TANDIL, BUENOS AIRES  
ESPECIAL PARA LAS BASES

Por diversas razones, Tandil es una de las ciudades que mayor crecimiento ha experimentado en los últimos años. La sola mención de esta especie de paraíso situado en el centro de la provincia de Buenos Aires remite inmediatamente a la mítica Piedra Movediza, a las sierras, al pintoresco y exclusivo Monte Calvario y a otras bellezas geográficas que la destacan en medio del paisaje llano bonaerense. Con características muy particulares y diferentes a casi todos los distritos de la provincia de Buenos Aires, en su territorio se generan productos diversos que por su variedad la han catapultado a los primeros lugares en cuanto a generación de bienes de origen vegetal, animal y mineral.

Mariano Harguindeguy creció allí y es descendiente de varias generaciones de productores rurales. Como tantos otros

jóvenes, comenzó muy pronto a participar en las comisiones de la sociedad rural local y por su ímpetu y compromiso fue creciendo hasta que desde hace tres años y medio es el presidente de aquella institución. "Mi llegada al frente de la rural llegó fue como la de tantos presidentes actuales, en tiempos de las protestas por la Resolución 125, que se vivieron con mucha intensidad", contó. Y agregó: "Si bien fue una resolución que iba puntualmente contra quienes producían soja, la explosión se dio en todos lados, aún en distritos que no la producían y se configuró como una protesta del sector en general porque ya sabemos que los problemas del campo van mucho más allá y son más profundos".

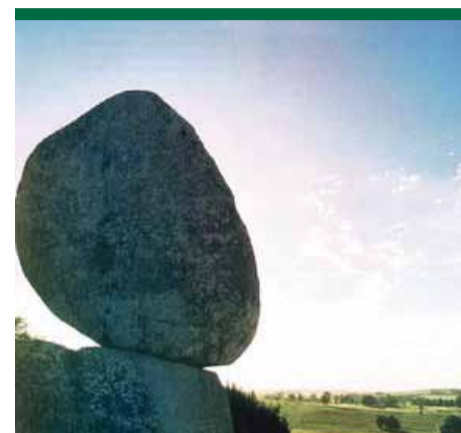
El diálogo con **LAS BASES** se da al lado de uno de los corrales de la sede ferial situada a pocas cuadras de la Ruta 226. El sol se esconde uno de los días luminosos de Semana Santa y Harguindeguy acaba de llegar desde el campo.

Inevitablemente, la conversación apunta hacia esos días de furiosa pulseada contra un adversario que ya estaba acos-

tumbrado a dar batalla en varios frentes al mismo tiempo. "Salvo durante aquel camionetazo que había ocurrido varios años antes, cuando yo era yo era muy chico todavía, nosotros no teníamos experiencia en este tipo de lucha, sin embargo, la gente nos acompañó y el momento se aprovechó porque mucha gente del sector entró en la política, ya sea como concejales o en las esferas nacionales", recordó.

Sin embargo, se lamenta que en el terreno de la política aún son "novatos". No obstante, advierte que en lo que respecta al gremialismo hay mucha actividad: "no pasa una semana durante la que no haya alguna charla, algún seminario, nos invitan desde otra rural que organiza algo".

Harguindeguy infla el pecho y asegura que "el sector está vivo en todos lados" y que "pasó a ser importante en lugares en que si bien ya lo era, no tenía tanta tras-

► **HISTORIA DE TANDIL**

El origen del partido de Tandil data de 1823 cuando el Gobernador Martín Rodríguez fundó el Fuerte de la Independencia con el objetivo de contener los malones. Las investigaciones no acuerdan en el origen del nombre Tandil ya que algunas sostienen que proviene de un vocablo de los indios pampas que significa "Lo más alto" y otras que significa "Piedra que late", en relación a la Piedra Movediza que realizó oscilaciones hasta 1912 cuando cayó a un barranco donde aún permanece como atractivo turístico.

Tandil fue una importante fuente de generación de minerales, especialmente de piedra laja y en esa tarea trabajaron gran cantidad de inmigrantes de origen europeo que en 1895 significaban un 40% de su población.

Además de la intensa actividad ganadera y agropecuaria cuanta con una importante cuenca láctea y se distingue por la destacada elaboración de salames y quesos.

endencia como en la actualidad". Y lo compara con lo que ocurre en el distrito de Tandil con un producto bruto muy diverso que proviene tanto de industrias como de la minería o los servicios, y si se compara a las entidades que los representan, "yo diría que estamos muy bien posicionados".

**Un largo camino**

La vocación de Harguindeguy por las actividades rurales comenzó a forjarse desde chico y se reforzó con su paso durante tres años por la Escuela Agrotécnica Salesiana Carlos M. Casares de Del Valle, en el partido de 25 de Mayo y la Agrotécnica Ramón Santamarina de Tandil donde concluyó sus estudios secundarios dos años más tarde.

Luego se puso a trabajar en el campo familiar que su abuelo, un inmigrante vasco francés, adquirió a principios del

**"El sector agropecuario está vivo en todos lados y las rurales de la zona están unidas"**

siglo pasado y que fue pasando de generación en generación hasta la actual. Actualmente comparte la titularidad de esas propiedades con su madre y sus tres hermanas quienes han delegado en él la responsabilidad administrativa.

La actividad de Harguindeguy como productor pasa por casi todas las explotaciones aunque tiene su foco en la ganadería. Algo de maíz y soja cuyo laboreo se lo encarga a contratistas o a porcentaje de producción, siempre bajo asesoramiento de un ingeniero agrónomo. "Hacemos pasturas para verdeo y también para rollos porque en ganadería bovina hacemos ciclo completo con hacienda de razas Angus y Hereford. Tenemos rodeos de vacas de cría, hacemos recría y terminamos los novillos en verdeos con algo de suplementación al terminar", describió Harguindeguy refiriéndose a los sistemas que adopta como productor.

El esquema productivo lo completa con ovinos de raza merino de doble propósito, lanares que producen una fibra muy fina para la elaboración de prendas de diversas características. En todos los casos la reproducción es por inseminación artificial y bajo supervisión de médico veterinario.

Tanto su abuelo como su padre tuvieron tambos manuales con las clásicas Shorthorn una raza que antecedió en las explotaciones lácteas a la Holando Argentino actual.

En virtud de su representatividad dirigenial, cada semana Harguindeguy

participa de varias reuniones y compromisos como la los que tiene con su propia comisión directiva, las que mensualmente realiza Carbap, la del ente de vacunación y de la Cooperativa de Caminos, que es una de las más antiguas de la provincia y que ha dado pruebas de un muy buen funcionamiento.

Acerca de esa iniciativa, que considera como "muy exitosa", contó que: "Hay un acuerdo entre las entidades y el municipio que consiste en que éste hace la cobranza de tasas y le pasa un porcentaje de lo recaudado a la cooperativa y esta última se hace cargo del mantenimiento o la construcción de alguna obra como

entoscado, reentoscado y las reparaciones de las maquinarias. Realmente funciona muy bien, cubriendo un servicio a lo largo de alrededor de 1700 kilómetros que comunican las 495.000 hectáreas del partido", contó el presidente de la rural tandilense.

### Exposiciones

Tandil cuenta con algo más de 300.000 cabezas de ganado, posee una cuenca lechera importante lo mismo que la actividad agropecuaria. "En la zona, el productor es en general muy vanguardista, la fuerte presencia de la agricultura y el tambo que manejan mucha tecnología hacen que se contagie esa actitud ante la innovación y que siempre esten inquietos y atentos a los avances técnicos", destacó el dirigente.

Dos exposiciones importantes y fuertemente convocantes se realizan en la Sociedad Rural de Tandil cada año. Una es la Exposición Ganadera de Otoño (que este año es del 16 al 19 de mayo), organizada por la entidad junto al diario La Nación. "Hace tres años que la estamos organizando cuenta con expositores importantes, con remates de hacienda, con charlas y conferencias y que tiene una buena convocatoria", contó Harguindeguy. Además, este año se hará la segunda edición de Nuestros Caballos, que se realiza en Capital Federal desde hace muchos años y Tandil ha sido el lugar elegido por los organizadores para llevar una muestra similar en el interior. ✓



## Dirigentes rurales

El presidente de la Sociedad Rural de Tandil remarcó un dato más que significativo en la relación entre la dirigencia política municipal y los representantes del sector rural.

El intendente un medico, afiliado a la Unión Cívica Radical (UCR), Miguel Lunghi, que va por su tercer mandato consecutivo y curiosamente, para lo que ha sido una constante en estos últimos años, nunca confrontó con las fuerzas productivas de su distrito, ni aún en los momentos más tensos del 2008.

"La relación con la gestión municipal es muy buena. El intendente siempre nos consultó para la toma de decisiones que nos involucraran y cuando le han sugerido algunos temas para que políticamente le fuera mejor a la ciudad. Siempre nos ha dicho que mantenía sus principios y que seguía pensando lo mismo en cuanto a la cuestión de fondo de lo que llevó al conflicto", manifestó Harguindeguy, que es uno de los presidentes más jóvenes de la actualidad ruralista.

# SOMOS MUCHOS

LOS ARGENTINOS QUE TRABAJAMOS EN LA CADENA DE CARNE VACUNA.  
POR ESO, CON POLÍTICAS A LARGO PLAZO, VAMOS A TENER MÁS CARNE.



IPCVA Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

CARNE ARGENTINA

SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

www.ipcva.com.ar

## LAS BASES EN CHUBUT

## EL "PAGO" DE LAS FRUTILLAS



Mariano Stringa, director técnico del vivero Elaboradores de Fruta reconoció que Trevelin es el lugar ideal para producir frutillas y contó los secretos de la producción de plantines que luego se venden en Santa Fe y Tucumán. Precauciones de manejo y transporte.

Stringa en su "oficina", al pie de la cordillera y a pocos metros del río

► AUTOR **JUAN I. MARTÍNEZ DODDA**  
juan@lasbases.com  
ENVIADO ESPECIAL A TREVELIN, CHUBUT

Hasta el verano de 2003, Mariano Stringa, vendía semillas de hortalizas en la zona de La Plata, Quilmes y el Gran Buenos Aires. Aquel año, después del duro golpe que significó la crisis de 2001/02 y algunos problemas de salud, decidió junto a su familia mudarse a Trevelin, un lugar soñado, a 23 kilómetros de Esquel, en la provincia de Chubut.

"Fue una decisión de vida, necesitábamos un cambio y pensamos en Trevelin, un lugar al que habíamos venido de mochileros, de jóvenes, y en el que siempre soñamos con vivir, pero había que correr el riesgo de dejar todo y venirse", contó Stringa, director técnico del vivero de frutillas de Elaboradores de fruta S.A., una empresa con doce años en Trevelin y 30 años en la Patagonia, en diálogo con **LAS BASES**,

Los primeros dos años, Stringa trabajó para un secadero de rosa mosqueta y desde 2006 se incorporó a Elaboradores de Fruta, una empresa de capitales nacionales con sede en Coronda, Santa Fe.

Su "oficina", por así decirlo, donde se produjo el encuentro con LAS BASES, está junto al río, el mismo del que utilizan el agua para el riego. "Vivir acá es lo mejor que le puede pasar a cualquiera, es fantástico, por la calidad de vida", enfatiza.

Ecológicamente es la zona ideal para hacer plantas de frutilla. De hecho, uno de los nombres científicos de la frutilla es *fragaria chiloensis*, en referencia a la isla de Chiloé, que queda a 20 kilómetros de Trevelin. Si uno camina por los bosques de la zona se encuentran frutillas silvestres. "Cuando la empresa deci-

dió instalarse acá fue porque supo seguir los mandatos de la naturaleza, porque podría decirse que el mismísimo Dios metió la frutilla acá, como su lugar genuino", contó Stringa. De hecho se reconoce a Trevelin como el "Pago de las frutillas" (ver "El pueblo Molino...").

#### Producción y mercado

El vivero de Trevelin cuenta con 61 hectáreas y es el más grande de la Argentina de plantines de frutilla. Produce alrededor de 28 millones de plantas de las cuales venden 15 millones, y entre 8 y 10 millones quedan para un cultivo de segundo año. Luego unas 3 millones de madres se dejan para la plantación del año siguiente.

Proveen alrededor del 60% del mercado de Coronda, Santa Fe y el 30% del mercado de Tucumán. Sólo se dedican al mercado interno.



#### Manejo

El vivero comienza la campaña en septiembre, cuando pone 3 millones de plantas con una densidad de 50.000 plantas por hectárea. "Apuntamos a que de cada madre salgan aproximadamente 10 hijos", contó Stringa. Y agregó: "Como lo que nos importa es la producción de plantines, y no de fruta, se cortan las flores, planta por planta, porque así, estimulamos el desarrollo de estolones o guías que son los que, luego, dan una planta hija".



#### ► EL PUEBLO MOLINO (DE TRIGO)

La denominación Trevelin es de origen galés, idioma en el que significa "casa" o "pueblo del molino"; tre = casa, pueblo; velin = molino). Fue el núcleo de la colonia argentina de origen galés Valle 16 de Octubre fundada oficialmente en ese día de 1888. Antes de su denominación actual el valle fue llamado por los colonos galeses: "Cwm Hyfryd" o Valle Hermoso.

En 1889 John Daniel Evans inauguró el primer molino -el molino "Andes y Cía"- para moler trigo, molino del cual deriva el nombre de la ciudad. Dado que el estado chileno disputaba a la Argentina estos territorios, el 30 de abril de 1902 la población de origen galés por absoluta mayoría plebiscitó su integración en Argentina.

Trevelin se encuentra a pocos kilómetros de Esquel y está situado en un entorno turístico natural a orillas del río Percey, casi en la confluencia de éste con los ríos Trevelin, Nahuel Pan y Nant y Fall. La zona corresponde a la de la cordillera de los Patagonides, alineación orográfica casi paralela a la cordillera de los Andes. La cadena de los Patagonides señala el límite oriental del territorio llamado por los patagones meridionales "Chulilaw", que ha sido traducido por los españoles como "Pago de las Frutillas".

## En qué se mejoró y qué falta

Hasta 1999 cada planta de frutilla producía 600-700 gramos de fruta. Actualmente, ya se logran 1,4 kilos. "Lo que cambió no fue la variedad, sino el manejo y las zonas donde se produce porque hasta hace unos años los viveros estaban más al norte, por ejemplo, en Choele-Choel (unos 700 kilómetros al norte, en el noreste de Río Negro) que tiene tres grados de diferencia con Trevelin, algo que parece poco, pero que posibilitó que la planta tuviera un 40% más de rendimiento", contó Mariano Stringa, quien admitió que este cambio geográfico

"produjo una explosión".

Consultado sobre las cuestiones que aún quedan por mejorar en la producción de plantines de frutilla, Stringa reconoció que "el valle (Trevelin) aún está atrasado a nivel tecnológico, lo cual es producto también de lo lejos que estamos de todo, porque para aumentar la intensificación productiva se necesita tecnología", dijo. Además, advirtió que en la zona no se usan mucho los herbicidas y fertilizantes "por cuestiones culturales, dos elementos básicos hoy para producir en cualquier zona del país".

Se planta en hilera, durante los seis meses se riega permanentemente, también se fertiliza y se hacen curas preventivas con insecticidas y fungicidas. Por lo seco del clima, no hay severas amenazas de patógenos, sólo hay que cuidarse de lepidópteros y mariposas orugas.

Para frenar el viento, que en la zona es importante, cada seis hileras de frutilla siembra una de triticale, que se constituye en una barrera natural (en vez de una media sombra) de 80 cm de altura. "El costo no es elevado y colabora con la incorporación de materia orgánica en el suelo, y lo único que hay que cuidarse es de cortar la espiga para evitar que se convierta en maleza", explicó Stringa.

En marzo comienza la cosecha. Primero se corta la hoja, después se levanta un pan de tierra de 60-80 cm, se sacude la planta en un sistema de zarandas y sale el plantín con la raíz desnuda por la cola de la máquina. "Luego son llevados a un sistema de hidro enfriado con agua del río, que está a 8 grados, porque al momento de cosecha en la zona hay días de 28-30 grados, lo que haría que la planta hasta Coronda se pudra", indicó Stringa. El proceso de preparación previo al envío concluye con 48 horas en una cámara frigorífica que le baja la temperatura a 2 grados, momento en el que quedan listos para cargarse en camiones termo que llevan la mercadería al destino.



Triticale, una barrera natural contra el viento

## Después de un proceso de enfriado que se hace con agua del río a Santa Fe sólo se envían unas "coronitas" de dos centímetros

"Lo que se envía es una corona de dos centímetros, que es donde se concentra la energía de la planta, y cinco centímetros de raíz, sin la parte aérea de la planta", contó Stringa. Con el frío se evita que la planta vaya respirando y desperdiciando energía que luego necesitará para tener un desarrollo inmediato al ser plantada.

Después de la cosecha de plantines, ya en invierno, se hace la cosecha de las propias plantas madre y la clasificación de las mismas. En agosto, previo a la primavera, comienzan las tareas de preparación del suelo con una labranza tradicional, con cincel o arado de reja. "Se necesita un refinado muy específico del suelo, que la estructura sea bien granular, sin terrones, porque dificulta el enraizamiento del plantín", explicó Stringa. ▼



"Estolones" o guías, clave en el desarrollo



Hasta hace diez años por planta se lograban 800kg de frutilla; ahora, 1,4 kg. por planta

### Higrómetro HD-1021-USB

Determinador de humedad para cereales, oleaginosas y semillas forrajeras.

- Portátil, robusto y preciso.
- Peso hectolítrico y temperatura.
- Memoria de mediciones interna.
- Analiza más de 70 materiales.
- Balanza incorporada.
- Baterías recargables.
- Conexión USB.



Delver

www.delver.com.ar

info@delver.com.ar | tel.fax 0221 425 4024

## PARA SOLVENTAR EL DESARROLLO DE LOS ATENEISTAS ▶ BONO CONTRIBUCIÓN DE FUNDACRA

Con el objetivo de apoyar el desarrollo y la capacitación de los ateneístas, FundaCra lanzó su "Bono Contribución FundaCra I". Con este bono, se busca recaudar los fondos necesarios para solventar cursos de capacitación, conferencias y seminarios destinados a los jóvenes para incentivar su participación en la vida social y política del sector. Se emitirán 4000 bonos, distribuidos entre las casi 300 rurales y entidades adheridas a CRA. El valor será de \$300. Ante cualquier consulta comunicarse a [bono@fundacra.org.ar](mailto:bono@fundacra.org.ar)



CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS



NUEVO RHIZOFLO PREMIUM TRIGO.  
EL ÚNICO BIOFERTILIZANTE CON DOS PROMOTORES DE CRECIMIENTO.



Rinde Más  
A SIMPLE VISTA

Azospirillum brasilense + Pseudomonas fluorescens

RHIZOFLO  
premium  
trigo

- mayor desarrollo radicular y vegetativo.
- mayor crecimiento y protección fitosanitaria.
- mejor aprovechamiento de agua y nutrientes.
- mejor respuesta del cultivo a distintos factores de estrés.
- excelente aporte de nitrógeno.
- óptima solubilización del fósforo.

LABORATORIOS CKC ARGENTINA S.A.

Administración y Ventas: Monseñor 320 (C1437FC) C.A.B.A.  
Tel/Fax: (011) 4941-3777 (rotativos) - email: [ckc@ckc.com.ar](mailto:ckc@ckc.com.ar)

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.  
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar



www.ckc.com.ar



## LECHERÍA

# ESTRATEGIAS PARA REDUCIR EL ESTRÉS POR CALOR



TEXTOS Y FOTOS: Inta Informa

Con sombra, algo de agua en los corrales de espera y reducción de las caminatas de los animales se puede aumentar la productividad un 20% y evitar pérdidas anuales por 300 millones de pesos.



Las vacas que más producen generan mayor calor interno por el consumo de alimentos

El calor del verano representa en la actualidad una de las principales barreras para alcanzar mayores niveles de eficiencia y productividad en los tambos. El impacto negativo no es sólo inmediato sino que acarrea efectos que van más allá de la temporada. Sin embargo, con dietas equilibradas, abundante agua y sombra es posible mejorar del 20% en la producción y en la calidad de la leche.

“Es importante que el productor comprenda que el calor impacta sobre el consumo, la nutrición, la fertilidad y la

producción de su tambo”, destacó Miriam Gallardo, investigadora del Instituto de Patobiología del Inta Castelar, Buenos Aires.

Recientemente, Gallardo publicó un libro “Producción y bienestar animal. Estrés por calor en ganado lechero: impactos y mitigación”, en el que ahonda en estos temas. La publicación presenta estrategias de manejo ambiental y nutricional para minimizar las pérdidas que genera el estrés por calor en un rodeo lechero. Las herramientas y metodolo-

**Incorporando sombra, la productividad del tambo aumenta un 12%. Con todo el paquete de nuevas estrategias se puede mejorar un 20%.**

gías que se proponen “pueden significar el éxito de la empresa cuando se atraviesa un período clave como el verano”, aseguró Gallardo.

Cuando la temperatura del aire excede los 27 °C –aún con baja humedad relativa– el animal siente el efecto del calor, lo afecta negativamente y le genera cambios fisiológicos y de comportamiento, para mantener el balance térmico y las funciones orgánicas.

Silvia Valtorta, investigadora del Conicet en el Inta Castelar que también participó del libro que presentó Gallardo, explicó que “los animales estresados sufren una disminución en el consumo de materia seca, cae la tasa de concepción –con el peligro de que mueran embriones– y, además, se registran mermas en la producción de leche del 20%”.

Los cuidados se acentúan en las vacas de alta producción como la raza holando argentina. “Las que más producen gene-

ran mayor calor interno por el consumo de alimentos. Así, las vacas en ordeño son más susceptibles al estrés calórico que las vacas secas, debido al mayor calor metabólico generado durante la lactancia”, indicó Gallardo.

En este sentido, el bienestar animal y el confort tienen un rol fundamental en la productividad del rodeo. “En verano, o ante situaciones de olas de calor, lo principal es evitar que los animales estén a la intemperie y evitar que se desplacen por distancias largas para ir a la sala de ordeño”, señaló Valtorta. “El sol es uno de los principales enemigos de las vacas de alta producción en ordeño”, expuso el especialista Israel Flamenbaum (ver “Sol y calor...”).

En orden de prioridades, lo primero que hay que tener en cuenta es el uso de sombras. “Cuando hace mucho calor, desde las 9 de la mañana hasta las 17, el ganado en pastoreo deja de comer y bus-

## Sol y calor, ese gran enemigo

“Me di cuenta que la genética argentina fue sub-aprovechada años atrás y cuando se les empezó a dar mejor de comer y mejores instalaciones dieron más leche”, comentó durante la presentación del libro, Israel Flamenbaum, especialista israelí y consultor internacional en estrés térmico, quien aseguró –a través de una conferencia virtual desde Tel Aviv– que con estrategias de manejo ambiental y nutricional es posible mejorar el rendimiento del ganado lechero: “Enfriar a las vacas incrementa hasta U\$S150 la ganancia por animal al año”.

Según este especialista en manejo de ganado, consultor internacional y ex funcionario del Ministerio de Agricultura israelí, en las condiciones actuales de la Argentina, el impacto del estrés se sentirá cada vez más fuerte y las medidas para paliarlo resultarán

cada vez más rentables: “Argentina es un país meta para entrar intensamente con esta tecnología”.

Flamenbaum mostró algunos números de implementar o no la tecnología para mitigar el estrés calórico. Más del 20% de la producción se pierde en verano por efecto del estrés, que afecta a la vaca pero también a la industria, porque se pierde calidad. Se pierden de 400 a 1000 pesos por vaca por lactancia por efecto del estrés calórico y de 400 a 1000 litros. Además, las vacas que paren en verano pierden hasta 2000 litros de producción.

A su vez, el estrés también afecta la calidad, dado que proteína y grasa bajan y suben las células somáticas. También suben los costos porque con calor, las vacas consumen hasta un 10% más de alimento.



**ISRAEL FLAMENBAUM**  
CONSULTOR INTERNACIONAL  
EN ESTRÉS TÉRMICO

“Hay que evitar que los animales se desplacen largas distancias al ordeño”.



**MIRIAM GALLARDO**  
INVESTIGADORA DEL INST. DE PATO-  
BIOLOGÍA DEL INTA CASTELAR

“El calor impacta sobre el consumo, la nutrición y la fertilidad en el tambo”

Para disminuir el calor corporal es importante el uso de un sistema que ayude como los aspersores y ventiladores en el corral de espera.

Cuando el ganado está estresado y con mucho calor, debe disponer de buena sombra, pisos limpios y bien drenados, excelente calidad y disponibilidad de agua: en verano, una vaca lechera puede tomar más de 100 litros de agua por día.

El manejo ambiental, también implica la utilización de sistemas de refrigeración. Valtorta explicó que para disminuir el calor corporal es importante el uso de un sistema que ayude como los aspersores

y ventiladores en el corral de espera. “La adecuada combinación de agua y aire ayudará a la vaca a recuperarse más rápido”. Con la puesta en práctica de estas estrategias los tambos pueden mejorar un 20% su productividad. Sólo con la adopción de sombra, el productor consigue un aumento del 12%. Por otro lado, el manejo nutricional es otro de los factores fundamentales. El suministro de dietas equilibradas y de mayor contenido energético permite que el calor interno producido por el animal no sea excesivo. “Las dietas frías que significan menos volumen con mayor densidad de energía son las que funcionan mejor”, expresó Gallardo.

Con estas prácticas no sólo se obtiene una mejora en la producción sino también en la calidad y composición de la leche, factor primordial para las usinas que se encargan de la fabricación de quesos. “El impacto es a nivel de cadena y este es un aspecto para no perder de vista”, puntualizó Valtorta.

Comprender las causas ayudará a entender las consecuencias y encontrar las soluciones. Así, con un ajuste preciso en el manejo, se puede reducir el estrés animal, atenuar las caídas en la producción y calidad de la leche y evitar pérdidas que alcanzan los \$300 millones por año. ▼



Enfriar a las vacas incrementa hasta u\$s150 la ganancia por animal al año

res y ventiladores en el corral de espera. “La adecuada combinación de agua y aire ayudará a la vaca a recuperarse más rápido”. Con la puesta en práctica de estas estrategias los tambos pueden mejorar un 20% su productividad. Sólo con la adopción

de sombra, que puede ser artificial como estructuras instaladas en lugares estratégicos con media sombra, o natural como los árboles. Es importante que cada animal cuente con tres metros cuadrados de superficie con sombra”, coincidieron los especialistas.

de sombra, que puede ser artificial como estructuras instaladas en lugares estratégicos con media sombra, o natural como los árboles. Es importante que cada animal cuente con tres metros cuadrados de superficie con sombra”, coincidieron los especialistas.

## BREVES

### SR EXALTACIÓN DE LA CRUZ Convenio de Cooperación Mutua

Con el objetivo de llevar adelante proyectos en común para el beneficio de ambas instituciones, la Cámara de Pequeñas y Medianas Empresas de la Zona Norte (Capyme) y la Sociedad Rural de Exaltación de la Cruz- Campana- Zárate, firmaron un acuerdo para llevar adelante proyectos en común para ambas instituciones. En la reunión mencionada que culminó con la rúbrica del acuerdo, participaron los presidentes de ambas instituciones, Enrique Farina y Fernando Borracchia, y demás directivos de ambas entidades.



Farina y Borracchia, durante la firma

## DESARROLLO DEL INTA TUNUYÁN

# MINITÚNELES PARA HORTICULTURA

La estructura de bajo costo protege del granizo y de las bajas temperaturas.

A unos 1.500 metros sobre el nivel del mar, con un clima semidesértico fresco, suave y con gran amplitud térmica trabajan más de 40 familias mendocinas cuyas producciones hortícolas son limitadas. Mediante la implementación de estructuras con mallas o nylon y de bajo costo es posible proteger la producción, anticipar el desarrollo del cultivo y almacenarlo.

“Como respuesta a la incidencia de los factores climáticos en la agricultura mendocina desarrollamos e implementamos minitúneles multipropósito para cultivos hortícolas, pensados para protección, almacenamiento de la producción en forma segura y recolección de energía para secaderos solares”, precisó Javier Castillo, técnico del Inta Tunuyán, Mendoza.

“Tiene una gran utilidad para proteger los cultivos debido a que las heladas que afectan seriamente más del 60% de la superficie cultivada”, explicó Daniel Pizzolato, jefe del Inta La Consulta, Mendoza. En zonas similares al Valle de Uco, en las que el período libre de heladas es corto, constituye una opción

interesante para extender el período de cultivo. Aunque la recomendación de su uso también se extiende a zonas en las que las heladas son de baja frecuencia y de escasa magnitud como el norte y este de Mendoza.

Pizzolato, señaló que esta herramienta “no reemplaza la función de los invernaderos debido principalmente a que su altura –1,20 metros de alto– limita el volumen de aire en su interior”. Aunque sí pueden ser utilizados para proteger algunos cultivos hortícolas de las heladas de -3° C de baja magnitud.

En la región del Valle de Uco que integra a los departamentos mendocinos de Tunuyán, Tupungato y San Carlos, los principales cultivos hortícolas de invierno que desarrollan los agricultores familiares incluyen:

lechuga, acelga, espinaca, haba, rabanito, tomate, pimiento y remolacha.

Asimismo, Castillo explicó que si bien hasta hace poco el método para proteger a los cultivos de las heladas era mediante la calefacción con combustibles fósiles, en la actualidad este sistema es poco utilizado debido “a su elevado costo, a las complicaciones de su implementación y a la contaminación que produce al medio ambiente. Debido a esto, consideramos que esta tecnología será útil para muchos agricultores familiares del país”.

Estas estructuras de protección son simples y económicas con la posibilidad de ser recubiertas con malla antigranizo y/o nylon. “Una de las ventajas que

lo posicionan –aseguró Castillo– entre los agricultores familiares es que su instalación es sencilla y es fácilmente desmontable, característica que posibilita su traslado”.

Para la instalación, se requiere de una inversión inicial baja debido a que los insumos son accesibles y no se necesita de mano de obra especializada. “Para armar una hectárea con 40 minitúneles se requieren de 25 a 30 jornales”, indicó el técnico de Tunuyán. Entre los materiales necesarios para la construcción de un módulo se debe contar con: barras de fierros enervadas de 4,6’ y 10’, alambre de alta resistencia, caños de plástico negro y malla antigranizo o/y nylon. ▼



La estructura tiene 1,20 metros de alto

La instalación se puede hacer con una baja inversión inicial debido a que los insumos son accesibles y no se necesita de mano de obra especializada.

CAMPAÑA DE GRANOS FINOS 2012/13

# ¿CONDENADOS AL T

Con el principal cereal de invierno en jaque comercial desde hace seis campañas, los productores se cansaron y salen a buscar alternativas.

Al ya conocido incremento en la superficie de cebada se suma el interés por probar con colza y legumbres. La otra opción es ir directo a la gruesa, aunque esto deja los bolsillos flacos a fin de año.



Según la localidad, se esperan mermas de entre 15 y 60 por ciento en la superficie sembrada con trigo para 2012/13

AUTOR JUAN IGNACIO MARTINEZ DODDA  
juan@lasbases.com

Fría y tardía como las primeras temperaturas bajas del otoño, así está la campaña de trigo. Las dificultades en la comercialización (que ya lleva seis años) parecen haber hartado a los productores que buscan alternativas. Asimismo, como la otra cara de una misma moneda, de acuerdo a lo que permita la zona en cuestión, se buscan salidas en otros cultivos que permitan contar con un ingreso a fin de año y colaborar con la sustentabilidad.

Además de la trepada que tuvo en superficie y producción la cebada las últimas campañas (respecto de 2010/11, en 2011/12 hubo un incremento de 53% en el área y 37,7% en producción -1,11 Mt más-), en la zona legumbrera (sur de San-

ta Fe, sur de Córdoba, y norte de Buenos Aires) algunos productores se están animando a la arveja, el garbanzo y lenteja. En otras zonas, también la colza está entre las opciones de un horizonte posible.

De cara a la siembra de cultivos invernales, un informe del 27 de abril de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), advirtió "se sigue observando una caída en la intención de siembra del trigo, que va del 15 al 60% según la localidad, causada fundamentalmente por las dificultades de los productores para vender el cereal". Asimismo, como tendencia, destacó que "las cebadas cervecera y forrajera son la principal alternativa, seguida por lenteja, arveja y garbanzo, sobre todo

La superficie de cultivos alternativos podría superar, en total, a las hectáreas sembradas con trigo.

en las zonas con tradición para estos cultivos, donde se espera que superen a la superficie triguera".

Según estipuló en diálogo con LAS BASES el investigador del Conicet y de la Cátedra de Cerealicultura de la Fauba, Daniel Miralles, los más optimistas calculan un 20% menos de superficie de trigo que la campaña pasada; los menos,



Escribí a [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com) y opiná sobre este tema. También se puede leer la nota y opinar en la web [www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)



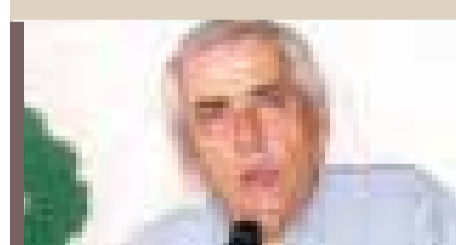
**DANIEL MIRALLES**  
CÁTEDRA DE CEREALICULTURA DE LA FAUBA E INVESTIGADOR CONICET

"Argentina sigue a contramano de la tendencia mundial en trigo".



**PATRICIO WATSON**  
PRODUCTOR, DE LA SOCIEDAD RURAL DE MONTE BUEY

"Los productores no sembrarían nada, pero algo habrá que hacer".



**JUAN BALFOUR**  
SOCIEDAD RURAL DE GUAMINÍ, VICE PTE. 1RO. DE CARBAP

"Se estima que sólo se sembrarán 15.000 ha, de las 37.000 de 2010/11".

# TRIGO?



hasta un 30%. Esta caída se suma a la que ya se viene registrando para el cereal de invierno las últimas campañas. Según un trabajo realizado por Miralles (y otros), los últimos seis años la caída de hectáreas sembradas con trigo ha sido de 270.000 ha por año.

“El trigo sigue siendo relevante en el contexto mundial por lo que seguimos yendo a contramano, y no porque los productores no quieran sembrarlo, sino porque no saber a quién ni a cuánto lo podrán vender les genera una gran incertidumbre”, dijo.

Ante este panorama, Miralles advirtió que “en muchos casos los productores van a dejar de lado la siembra de granos fi-

nos para jugar todas las fichas a la soja de primera, con los problemas en la sustentabilidad que esto genera, incluso para la propia soja, que esquilma su rendimiento bajo monocultivo”. El referente de la Fauba no pasa por alto que en caso de borrar del mapa la fina faltará caja al llegar el verano.

La opción para evitar este problema es sembrar otro cultivo invernal. Allí, hace tiempo que muchos productores se han volcado por la cebada, que viene creciendo la última década a razón de 50.000 hectáreas por año. De todos modos, Miralles advirtió: “Está claro que la cebada, más allá de su opción como forraje además de para las malterías, no tiene una capacidad limitada de sustitución del trigo”.

Para las zonas que están “condenadas” al trigo, Miralles analizó que lo recomen-

## Además de los problemas de comercialización, también la suba de costos preocupa a los productores

dable entonces es apuntar hacer negocios a través de la molinería, pensando en un trigo de buena calidad Clase 1, un trigo diferenciado” por más que se resigne rinde. Pensando en cultivos “de reemplazo”, Miralles desestima la relevancia que pueda tener el aumento de la superficie con colza, cultivo que podrá alcanzar las 30.000 a 40.000 hectáreas; un número escaso en comparación con las 1,2 a 1,5 millones de hectáreas que se estiman de cebada para 2012/13 y las 3 a 3,3 millones de hectáreas de trigo.

### Qué dicen en las rurales

A fines de marzo Carbap realizó una consulta en alrededor de 20 rurales de zonas trigueras. El resultado fue alarmante: la intensidad de siembra es 45% inferior a la campaña pasada. “Quisimos mensurar la desazón y el hartazgo de los productores respecto del trigo y nos encontramos con un panorama muy complicado”, dijo a LAS BASES de la S.R. de González Chávez, Matías de Velazco.

A la dosis de cansancio de Velazco le sumó una problemática coyuntural: “Este



Lentejas

Arvejas

Garbanzos

## Fenómeno legumbrero

A fuerza de buenos precios, legumbres como arveja, lenteja y garbanzo, asoman como una oportunidad invernal. Sin embargo, cada una tiene sus especificidades productivas. En todos los casos, hay que tener en cuenta que se está produciendo un cultivo que irá luego, en gran parte, a consumo directo, por lo tanto, la calidad es esencial y si hay deficiencias son penadas duramente al momento del pago.

Lo primero que advierten los especialistas es que no hay que pensarlas como reemplazantes del trigo, sino como un complemento. “La Argentina tiene un nicho único en el mundo para producir, juntas, soja y arveja, pero las funciones, dentro de la rotación que cumplen el trigo y la legumbre son distintas”, advirtió Gabriel Prieto, especialista del Inta Arroyo Seco. Por lo pronto, el rastrojo que dejan estos cultivos es escaso comparado con el cereal.

Por otro lado, las semillas de legumbres no tienen la tecnología incorporada como están acostumbrados los productores en soja, trigo o maíz, por lo que hay que tomar otros recaudos tanto en la implantación como en el cuidado de insectos, enfermedades y malezas.

En cuanto a la nutrición, Prieto eva-

luó que “como la arveja es una especie que produce granos con alto valor proteico, es exigente en nitrógeno” y que en la elección del lote, “requiere de suelos uniformes, que drenen bien el agua, y a la cosecha, se usan desecantes para uniformar el secado y evitar pérdidas de calidad”.

En 2010 se registraron exportaciones por 78.000 toneladas. “El mercado de arveja en la Argentina tiene un gran potencial pero hay que ser prudentes, darle tiempo y entrar al negocio de a poco para evitar sofocones y lograr continuidad”, comentó Santiago Ravello, contador de Agricultores Federados Argentinos (AFA), que produce y compra arveja para exportar.

En lo que respecta a garbanzo, Mauro Rosso, de MGM Estudio Agropecuario, aportó: “Los lotes deben estar libres de malezas 20 días antes de sembrarlos, sin sales en superficie ni en el agua en caso de usar riego, y como cultivo antecesor debería buscarse los que desocupen el lote lo antes posible para tener el perfil cargado de humedad”, resumió. También apuntó que es determinante el uso de inoculantes para potenciar el rinde, incluso con una doble dosis, una en semilla y otra en el surco.

año va a ser más caro sembrar porque fertilizantes y agroquímicos han subido mucho en dólares, ni hablar el gasoil, mientras que el precio está más bajo que años anteriores”. González Chávez es una zona complicada porque se hace mucha fina y la gruesa, principalmente soja que ha ido desplazando al girasol, es muy errática. Volviendo a datos obtenidos de

la consulta a las rurales, de Velazco apuntó que el mayor reemplazo se dará por cebada, “aunque esto también tiene sus riesgos”. El temor es a una sobreoferta. A mediados de 2011 la cebada enero 2012 rondaba los 200 dólares/t; ahora, la cebada está 160-170 dólares/t.

“Hace tiempo que lo venimos advirtiendo: sin garantías, como las últimas campañas, no se puede sembrar trigo y esto se va a seguir notando esta campaña”, subrayó Mariano Otamendi, de Lobería. “En general, vamos a reemplazar por cebada por lo que se espera un 10% más, pero no tanto más porque el mercado es más chico, entonces otros harán colza. El resto, hará gruesa sobre gruesa, tratando de rotar con girasol y soja los lotes que iban a ir a fina”, dijo el asesor de Carbap, quien advirtió que “sin contrato, ni siquiera el trigo candeal es una alternativa porque tampoco se puede vender”.

Fermín Echeverría, presidente de la S.R. de Balcarce, reconoció que en la zona “la campaña pasada se optó por cebada, pero con un precio de 170 dólares/t como el



**MARIANO OTAMENDI**  
PRODUCTOR DE LOBERÍA,  
ASESOR DE CARBAP

“Lo venimos diciendo, sin garantías, no se puede hacer trigo”.



**EDUARDO BAGNIS**  
PRESIDENTE DE LA SOCIEDAD  
RURAL DE RÍO CUARTO

“El desastre de la gruesa y el agua ahora seducen, pero hay muchas dudas”.



**MARTÍN PAVANI**  
SOCIEDAD RURAL  
DE MARCOS JUÁREZ

“Lo que se siembre se hará para tratar de llegar mejor a fin de año”.



La última década, la superficie con cebada aumentó 50.000 ha por año

De 2010/11 a 2011/12 hubo un incremento de 53% en el área de cebada y 37,7% en producción, alrededor de 1,1 Mt más.

mucho aparecen las excusas y trabas por calidad. En arveja el mercado es chico y la colza tiene buen precio pero es muy exigente para para lograr buenos rendimientos”.



La colza, una opción difícil de manejar a campo

actual hay que asegurarse 5000 kilos de rinde para no perder plata”. Y agregó: “Ya estamos en mayo y hay mucha frialdad para arrancar la fina, ni de arrendamientos se ha hablado. Para mí va a bajar bastante”. Sobre la opción de “saltearse” la fina advirtió: “¿Cómo vamos a llegar a enero?”.

En Guaminí, el vicepresidente 1ro. de Carbap, Juan Balfour, advierte que habrá una merma del 60% en la siembra de trigo. De las 37.000 hectáreas que se sembraron en 2010 apenas se estima puedan llegar a las 15.000. “Acá, como alternativa, lo único que puede funcionar es la cebada, otra opción es ir directo a maíz o girasol”, dijo Balfour, para quien, una parte de la superficie de trigo se hace porque está atada a la rentabilidad de la soja de segunda, de lo contrario, la caída sería mayor.

#### Caída de ingresos

Según datos publicados por Cartez recientemente, la campaña pasada de trigo se recolectaron 978.000 toneladas menos que la campaña 2010/11. La diferencia productiva significa, sólo cuantificando lo que ocurrió con el trigo, una pérdida en el ingreso de divisas para la provincia de Córdoba de 161 millones de dólares (sumando las mermas en soja, maíz, sorgo y girasol, comparando 2010/11 con 2011/12, la caída total es de casi 1.325 millones de dólares. Parece que este año la pendiente de caída seguirá profundizándose).

Referente en la S.R. de Monte Buey, Córdoba, Patricio Watson, destacó que si bien “los productores desearían no sembrar trigo porque están cansados del manoseo”, por otro lado, después de una

Para 2011/12, en Córdoba, la merma productiva significó una pérdida en ingreso de divisas de u\$s161 millones

campaña de de granos gruesos tan complicada como la que se cierra habrá necesidades financieras prematuras y el trigo, al menos, puede arrimar algo de plata a fin de año”.

Sin embargo, Watson reconoció que en el caso de sembrar trigo “el negocio es muy complicado porque los costos en fertilizantes se han ido altos y en campos alquilados es casi imposible porque los números no dan”. En cuanto a la opción de la cebada, consideró que, como la cotización se basa en el trigo tampoco hay gran diferencia, salvo por los contratos, claro.

Respecto de otras opciones como garbanzo, colza o arveja, Watson también les encuentra un límite: “El garbanzo se hará con contratos y muchos se van a desilusionar bastante después de hacerlo un año porque cuando no hay oferta la demanda compra cualquier cosa, pero cuando hay

En Marcos Juárez, como en otros lugares de Córdoba, muchos han optado por sembrar colza como alternativa, a partir de contratos con ACA, y también cebada. Martín Pavani, de la rural, contó que el trigo que se haga se sembrará por la necesidad de tener algo de plata a fin de

año, “no por gusto”. Sin embargo, advirtió: “El que lo haga tratará de asegurarse un precio razonable, para cubrir los costos, a partir de contratos futuros”.

Algo más al norte, en Río Cuarto, el presidente de la rural local, Eduardo Bagnis, anticipó que, si bien los perfiles han ido recuperando humedad después de un verano demoledor, y esto seduce a sembrar trigo “para recomponer las pérdidas en la gruesa, la intervención de los mercados está haciendo que lo piensen dos veces”. En este contexto, emerge la posibilidad de hacer algunas hectáreas de cebada, poroto o colza, pero “son cultivos desconocidos en la zona y no tienen mercados de peso”.

#### Sur de Santa Fe

El sur santafesino, la zona de Venado Tuerto, es una zona donde se hace trigo apuntando a lograr altos rindes pero baja proteína. Allí, lo que los productores hablan entre ellos en bares, reuniones, mesas de café y estaciones de servicio es que se hará muy poco trigo. “Sólo para mantener la semillas, porque además de los temas comerciales, acá estamos complicados con el agua”, dijo Tomás Aramendi, vicepresidente de la S.R. de Venado Tuerto.

Aramendi reconoció que “es una tristeza lo que está pasando” y que si bien algunos están incursionando en la colza, “es un negocio de nicho”, y que la cebada esta campaña puede correr el riesgo de “tener una sobreoferta que tire para abajo los precios”. El otro tema complicado en caso de hacer trigo son los costos: “Hay que poner 350 a 400 dólares por hectárea para arrancar y los productores no están muy líquidos, porque ni siquiera se ha cosechado la cantidad de soja esperada, que es la principal moneda de cambio”.

En resumen, los productores están entre la espada y la pared, porque cualquier alternativa conlleva sus riesgos, sin contar los riesgos productivos en sí, claro. Repasemos: si se hace trigo, para qué ahondar más en las trabas comerciales (ver “Un cultivo de novela...”); si se opta por cebada, podrían caer los precios producto de una sobreoferta; si la opción son las legumbres (arveja, garbanzo o lenteja) así como también la colza, además de ser productos con mercados chicos, son cultivos que el productor no está habituado a producir con el agravante, en el caso de las legumbres, que son granos directos para consumo, no a industria, con lo cual, los castigos al precio por falta de calidad son importantes. Finalmente, si se liquida la fina para ir a la gruesa, no sólo se están jugando las fichas a un solo cultivo (o dos, en algún caso, pero a una misma época del año), sino que los productores se quedan sin el oxígeno que les da la cosecha fina. ▼

## Un cultivo de novela... de terror

“El manejo discrecional de las exportaciones por parte del Gobierno determinó que los productores dejaran de cobrar 4500 millones de dólares en los últimos siete años”, destacó la Asociación Argentina de Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (Aacrea). La cifra proviene de multiplicar los descuentos anuales promedio por la cantidad de toneladas producidas.

La marca registrada en el mercado de trigo es el incumplimiento de los compromisos firmados entre operadores, Ministerio de Agricultura y la Secretaría de Comercio Interior (Secom) referentes al pago del FAS teórico, que se eluden con operaciones forward.

Cuando se pone la lupa sobre la principal zona triguera del sur de Buenos Aires, el cálculo realizado por la consultora Globaltecnicos SA para Aacrea marca que los importes no cobrados equivalen a 5000 cosechadoras nuevas o a la construcción de 17.000 kilómetros de rutas.

Expresado de otra manera: si al descuento actual del orden de 50 dólares por tonelada (u\$s/t se lo convierte en dólares por hectárea (u\$s/ha) multiplicándolo por un rinde nominal de 3,1 t/ha, se llega a un descuento de 155 u\$s/ha, que equivale a aproximadamente el 50% de los gastos de implantación y producción del cultivo de trigo.

La intervención oficial en el mercado triguero busca evitar la competencia de la demanda internacional sobre el trigo argentino, lo cual reduce los precios recibidos por los agricultores que, a mediados de abril, recibieron sólo el 47% del precio internacional.

“Sin competencia, la molinería no está obligada a apurar sus compras, debido a que tiene la seguridad de poder hacerse de ella a lo largo del año. Por esa razón, en el ejercicio 2011/12, muestra una tasa de atraso en las compras del 7% contra el promedio de los ejercicios 2004/05, 2005/06 y 2006/07”, analizaron desde Aacrea.

En la campaña 2011/12 la producción de trigo rondó las 13,4 millones de toneladas (Mt). Esa producción, sumada a 3,7 Mt sin vender del año anterior, determinó una oferta total de 17,1 Mt. La demanda para consumo interno quedaría cubierta con 5 millones de toneladas, a los que habría que agregar 500.000 toneladas para semilla. Hasta mediados de abril de 2012 se autorizaron exportaciones por 9,7 millones y los exportadores declararon compras por 8,7 millones.

No obstante, luego de la cosecha de trigo del ciclo 2011/12, la modalidad de comercialización fue muy particular: “Prácticamente no hubo operaciones con grano disponible porque la exportación debía pagar el precio FAS teórico por esa mercadería, según un acuerdo firmado con el Gobierno el 5 de enero de este año”, advirtieron desde Aacrea.

Por esa razón, los operadores ofrecen compras con la modalidad forward, con entrega en junio y julio, que no tienen como exigencia el pago del FAS teórico. Con este proceder, según la calidad, hubo descuentos del orden de 180 \$/t para la mercadería en “Condiciones Cámara” y de alrededor de 100 \$/t para trigos con altos contenidos de proteína.

Desde Aacrea destacaron que “las aperturas cuotificadas de exportaciones anunciadas por el Gobierno no solucionaron las anomalías de funcionamiento del mercado”. A lo largo del año, los compradores han realizado ofertas con importantes descuentos sobre la capacidad teórica de pago. Luego, ante una autorización de exportaciones, elevaron los precios ofrecidos acercándose a las cotizaciones que permitiría el mercado internacional y aumentó la cantidad de negocios. Finalmente, en la medida que se completó el cupo, las cotizaciones se volvieron a retrasar y las compras disminuyeron.

TRABAJO DE LA BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO

# MÁS (SEMBRADO) POR MENOS (COSECHADO)

En la presente campaña se cosecharían casi 6 Mt menos de cereales aún habiendo sembrado un área 6% mayor que en 2010/11. Sequía y problemas para sembrar trigo, las principales causas.

De acuerdo con un trabajo realizado por la Dirección de Informaciones y Estudios Económicos de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), la falta de lluvias, el importante stress termohídrico y la falta de incentivos en la siembra de trigo serían las causas que generarían una caída de 5,7 millones de toneladas (Mt) en la producción total de cereales en la presente campaña, a pesar haber tenido aumento del 6% en el área sembrada.

El avance en las últimas semanas en las cosechas de maíz, sorgo y arroz en Argentina permiten ir vislumbrando acerca de cómo resultarán los números finales en materia de área sembrada y producción de cereales en la Argentina para la campaña 2011/12.

“Si se analiza comparativamente la campaña anterior (2010/11) con la actual, se observa que el área sembrada con cereales en Argentina registra un aumento interanual de 752.000 hectáreas, un 6% más que en el ciclo anterior. Este aumento, que permitió pasar de 12.777.000 hectáreas sembradas en la campaña 2010/11 a 13.529.000 hectáreas en el 2011/12, obedeció principalmente al incremento en las áreas sembradas de maíz y cebada cervecera, las cuales aportaron 394.000 y 405.000 hectáreas adicionales, respectivamente.

Al área con cereales tuvo un aumento de 752.000 hectáreas, pero la cosecha será de 5,7 millones de toneladas menos.

Sin embargo, traccionado por la falta de incentivos para sembrar más trigo, y las condiciones climáticas que afectaron seriamente al maíz en zonas clave, generarían una baja en la producción de cereales en la presente campaña. Según el informe de la BCR, la pérdida de producción podría ascender a 5,7 millones de toneladas, ya que Argentina registró en el ciclo 2010/11 una producción de cereales de 48.709.000

toneladas (conforme estimaciones del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación) y en la presente campaña la producción podría llegar a situarse en valores cercanos a las 43 millones de toneladas.

Cuando se analizan las estimaciones de producción de los cereales (en el caso de los de invierno con números confirmados, claro está) se puede vislumbrar que sólo la cebada cervecera, con un 37,7% de incremento (1,11 Mt más), registra números positivos. Luego, la larga lista que componen el trigo (-15%, con 2,39 Mt menos), el maíz (-14%, unas

cultura, Ganadería y Pesca ha confirmado una caída interanual en la producción de trigo de 2.390.000 toneladas.

Si se confirma la estimación de la Guía Estratégica para el Agro (GEA) de la Bolsa de Comercio de Rosario de que la producción anual de maíz ascendería a 19,8 millones de toneladas en la presente campaña, habrá disponibles cerca de 3 millones de toneladas menos de maíz que en el ciclo anterior.

Además, se estarían registrando caídas interanuales en la producción de sorgo granífero, arroz y avena según informes del propio MinAgri. Solamente en sorgo



Respecto de la campaña pasada, habrá un 14% menos de producción de maíz

3,2 Mt menos), el arroz (-14%), la avena (-37%), el sorgo granífero (-16,7%), entre otros, están en negativo.

### Causas y supuestos

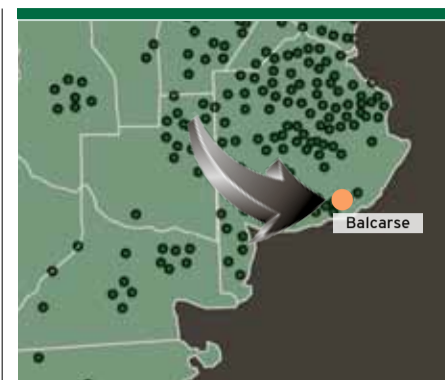
Los factores que permiten estimar una producción de cereales de 43 millones de toneladas para la presente campaña se basan en que el Ministerio de Agri-

granífero, habría una pérdida de producción que ascendería a 740.000 toneladas.

Como se dijo anteriormente, quien moderó la caída en la producción interanual de cereales ha sido la cebada cervecera, cuya producción pasó de 2.964.000 toneladas en la campaña 2010/11 a 4.080.000 toneladas en la presente campaña. ▼

### Producción de Granos y Algodón de la República Argentina (en toneladas) Campañas 2007-2008 a 2011-2012

CULTIVOS	2010-2011	2011-2012 (Est.)	Variación últimas dos campañas (en Tn)	Variación (porcentaje)
Arroz	1,747,000	1,500,000	-247,000	-14,1%
Avena	660,000	414,990	-245,010	-37,1%
Cebada Cervecera	2,964,000	4,080,000	1,116,000	37,7%
Cebada Forrajera	19,000	16,459	-2,541	-13,4%
Centeno	44,000	43,110	-890	-2,0%
Maíz	23,000,000	19,800,000	-3,200,000	-13,9%
Sorgo Granífero	4,440,000	3,700,000	-740,000	-16,7%
Trigo	15,800,000	13,410,000	-2,390,000	-15,1%
Otros: Alpiste y Mijo	35,000	31,280	-3,720	-10,6%
<b>SUBTOTAL CEREALES</b>	<b>48,709,000</b>	<b>42,995,839</b>	<b>-5,713,161</b>	<b>-11,7%</b>



CARTA POR ANIVERSARIO

### Cumplió 50 años la Rural de Balcarce

“Allá por 1961 un grupo de productores agropecuarios de Balcarce, a instancias de dirigentes rurales de distritos vecinos, entendieron que era necesario crear una institución que representara gremialmente al más importante sector del distrito. Así nació, el 28 de abril de 1962, la Sociedad Rural de Balcarce.

Hoy, transcurrido 50 años de aquel sábado que en el ámbito del Club Balcarce 72 productores se convirtieron en los socios fundadores dieron el pie inicial para que rápidamente se comenzara a trabajar. Así, se decidió la afiliación a Carbab.

Otra línea de trabajo se dedicó a lograr un predio -dada la imposibilidad de adquirir las viejas instalaciones ferias ya existentes- en el cual construir las nuevas instalaciones.

En 1963 la entidad adquirió un predio de 10,5 hectáreas sobre ruta 55 -hoy avenida Centenario- y luego de visitar las más importantes ferias de la provincia, se diseñaron las instalaciones propias que fueron inauguradas el 9 de octubre de 1964 con un remate feria ofrecido por la firma La Agrícola Ganadera S.A.

Cada una de las comisiones directivas que rigieron los destinos de la entidad le dieron su propia impronta de funcionamiento de la institución, siempre tratando de mantener el objetivo de integración dentro de la comunidad.

Luego de algunos años de funcionamiento se decidió construir un amplio salón de conferencias y para fiestas con una capacidad estimada de 100 personas. Mediante un acuerdo con Osde se construyeron dos oficinas. Hoy allí funcionan la Fundación Balcarce de Lucha contra la Fiebre Aftosa, Senasa, la Oficina de Marcas y Señales del municipio de Balcarce y el Inase.

En el 2000, y luego de muchos años en los que la entidad había dejado de realizar sus tradicionales exposiciones, mediante un acuerdo con el Ideb se comenzó nuevamente a concretar anualmente la Expo Balcarce, que es visitada 25.000 personas de toda la región cada año.

A manera de homenaje para los visionarios, la actual comisión directiva decidió refaccionar y convertir en un salón de fiestas el viejo galpón que albergaba los tradicionales almuerzos en las Expo Balcarce. El mismo tendrá una capacidad para 300 personas y será puesto a disposición de los asociados y de la comunidad en general. Al no finalizarse las obras previstas para el 28 de abril, se decidió realizar los actos conmemorativos en el marco de la Expo Balcarce 2012 que se concretará del 6 al 8 de octubre próximo.

## ESCENARIO POSITIVO

# OPORTUNIDAD PARA PEQUEÑOS PRODUCTORES

Recursos y herramientas para lograr rentabilidad en establecimientos a campo.



Se intenta pasar de los 10-12 capones por madre por año a 16 o más

Con el objetivo de difundir información adecuada para los productores Pymes del sector y entendiendo que allí se centra el futuro de la actividad, en el Inta Pergamino se realizó, una jornada con especialistas que expusieron técnicas que sirven para el desarrollo de pequeños establecimientos.

“Se presentaron tecnologías de cara a los grandes desafíos del futuro, donde no sólo se pone énfasis en aumentar los rendimientos productivos, sino también en otros caracteres como la calidad de carne y de procesos productivos”, explicó el veterinario Pedro Goenaga, quien mostró, además, un trabajo sobre la importancia de tomar las decisiones adecuadas para permitir que la aptitud materna se exprese en plenitud. “Permitir nidificar es esencial para lograr partos breves, mejor amamantamiento, menos nacimientos

muertos, más calostro, son clave”, dijo Goenaga. Según los datos reflejados por el veterinario, la mortalidad de lechones fue de 16,2% con la cerda suelta y 19,5% con la cerda en la jaula.

El veterinario Jorge Brunori, del Inta Marcos Juárez, se refirió al concepto de sustentabilidad en la producción porcina. “Es difícil acotarlo porque intervienen varios factores, pero sin dudas el sistema más efectivo es el que, con la menor inversión posible logra la mejor conversión de alimento en carne”, explicó, y consideró que la genética y la gestión (toma de registros) son dos temas clave. Analizando la realidad del productor porcino, Brunori destacó que los niveles de eficiencia todavía no son los adecuados. “Hoy tenemos entre 10 y 12 capones por madre por año, pero esperamos tener 16 o más”.

El Veterinario Dante Chicarelli, del

## DESARROLLO DEL INTA MARCOS JUÁREZ

## Túnel de viento para ganar eficiencia porcina

Se logran rendimientos hasta 20% superiores que con métodos tradicionales. Además es ecológico y adaptable a las distintas estaciones del año.

El Inta Marcos Juárez, Córdoba, trabaja en el desarrollo y adaptación de herramientas que favorezcan la actividad porcina. Así fue como se comprobó que el “túnel de viento” constituye una técnica con la que se logran rendimientos 20% superiores comparados con métodos tradicionales. Además, es ecológico, fácil de instalar y permite el desarrollo competitivo.

Raúl Franco, del área de producción animal, destacó que esta tecnología es más eficiente: “Frente a los sistemas al aire libre, la proporción pasa de 4 kilos

de alimento balanceado a 3,2 por cada kilo de cerdo que se produce”, detalló.

“Con esta propuesta -enfatizó Franco-, se pretende reemplazar el tradicional sistema de producción al aire libre por uno de muy bajo costo de inversión inicial. Es una tecnología que apunta al desarrollo competitivo y profesional de un segmento de criadores, que tienen menos de 150 cabezas de cerdos y que representan el 80% de total de productores”.

Para la instalación del túnel de viento se requiere de una inversión similar a la empleada para el sistema al aire

libre tradicional: u\$s1.000 frente a los u\$s7.000 que requiere la construcción de los galpones para el confinamiento. Además, “cuenta con la ventaja de tener la misma flexibilidad que los sistemas tradicionales y los índices de conversión de alimento en carne más cercanos a las tecnologías para escalas mayores de producción”, indicó el especialista.

“La estructura tiene un largo máximo de 22 metros con un ancho de 8 metros y 4 metros de alto en el parte central, para lograr una óptima ventilación del túnel. La superficie asignada por animal

debe ser de 1,4 metros cuadrados, con la premisa de no superar los 120 a 130 animales a engordar por galpón. El costo calculado por metro cuadrado, incluida la mano de obra y materiales, varía entre \$70 y \$100 por plaza de engorde”, explicó Franco.

El armazón estructural se construye con postes y las paredes y techo se completan con silobolsa de piso a piso, fijado a los paneles laterales de madera por medio de cuerdas. Este sistema posee piso de tierra y presenta, en algunos casos en un extremo, una zona de concreto para la instalación de los comederos y bebederos.

“El frente y contrafrente se mantiene abierto y alambrado, de esta manera se facilita la ventilación en verano y se evita el excesivo enfriamiento durante el invierno”, señaló el técnico. Por otro lado, la cama es uno de los elementos determinantes en este modelo de engorde debido a que se puede extraer y utilizar para compostaje o rastrojo en actividades agrícolas. “Lo que le aporta las características de flexibilidad y ecológico, al sistema”, aseguró Franco. Quien agregó: “Para su confección, pueden utilizarse numerosos materiales y subproductos -rastrojo de maíz, cáscara de maní o arroz y viruta de madera, entre otros materiales de origen vegetal absorbentes y aislantes- aunque lo recomendable son los rollos de paja de trigo”.



“Se pretende reemplazar el tradicional sistema de producción al aire libre por uno de bajo costo de inversión inicial”, explicaron desde el Inta

Inta Pergamino, ahondó en el sistema de cría en cama profunda. Recomendó “cambiar los túneles tradicionales de engorde, por más chicos y portátiles móviles con cama profunda para el pequeño y mediano productor, para de ésta manera eliminar el movimiento y la mano de obra de procesar el desecho”. Y agregó que, así, “se movería la estructura desarmable, y la cama queda en el lugar, y bajamos mucho la mano de obra”.

Entre otras ventajas, este sistema requiere una baja inversión inicial (comparado con las salas de recría), menor costo productivo por la eliminación del uso de agua para limpieza, electricidad y gas para calefaccionar, sin embargo, la gran ventaja es la baja contaminación, el bienestar animal y la buena performance de los animales bajo este sistema”.

Uno de los temas más interesantes de cara al futuro para la genética es el de lograr una mayor calidad de carnes. Desde el Inta Pergamino, se está trabajando sobre todo en la caracterización de razas, en el aspecto poli genético de los caracteres de calidad. “Buscamos determinar cuáles son las razas superiores en dichos caracteres y los trabajos realizados indican que la raza Duroc es la de mejores atributos de calidad sobre todo terneza y jugosidad”, apuntó la veterinaria Marcela Lloveras, del Inta Pergamino

“La calidad de las carnes se puede evaluar subjetivamente: la carne pálida, que exuda en las bandejas, que tiene condición bicolor son las que el consumidor

debe rechazar. Una carne de buena calidad –continúa Lloveras– es rosa oscura, no exuda, tiene un contenido de lípidos intramusculares que se observan a simple vista que están muy asociados a la terneza, la jugosidad y el sabor”.

**Ante olas de calor, hay que evitar que los animales estén a la intemperie y que se desplacen distancias largas para ir al ordeño.**

#### Confinado vs. a campo

El veterinario Sergio Drab, de la Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad Nacional de Rosario (además es productor porcino) hizo una comparación económica entre la cría a campo y en confinamiento, dos sistemas productivos que hoy coexisten en la Argentina: “En los sistemas intensivos la inversión por madre incluyendo gastos hasta la primera venta, en un sistema con 180 madres, es de \$24.900 pesos con una tasa de retorno es de 10,10%. En tanto, en un sistema de cría a campo, la inversión por madre incluyendo gastos hasta la primera venta es de \$9.960 con una tasa interna de retorno de 14,36%”.

“En calidad de carnes, entran a jugar no sólo el porcentaje de magro, (que está



**PEDRO GOENAGA**  
VETERINARIO

siendo cada vez mejor visto a nivel mundial), un ítem en el que se hace fuerte el sistema a campo, aunque no quita que un sistema intensivo con buena genética y buenos planes de alimentación también lo puedan lograr”, explicó Drab.

Drab repasó algunas alternativas intermedias para tecnificar una granja con recursos propios, reciclando instalaciones y adoptando equipamientos con un costo menor.

El veterinario consideró que el contexto actual es bueno para la producción de cerdo en general, más allá del sistema, más que nada por la limitante de la producción de carne en otros países. “El problema de nuestros productores es la falta de previsibilidad. En los últimos tres años pasamos de precios de 3,80 a 7,50 pesos por kilo, y en este momento, si se logra vender, con suerte se lo hace a 4,80 ó 5 pesos”, dijo Drab. Y concluyó: “Debemos juntarnos, el Estado, los productores y miembros de la cadena para intentar estabilizarlo, si no será imposible seguir creciendo”. ▼

## BREVES

JESÚS MARÍA

### ► Nuevas autoridades Asamblea ordinaria

El productor Atilio Carignano, fue elegido como nuevo presidente de la Sociedad Rural de Jesús María por un período de dos años, quedando como Vicepresidente el Dr Marcos Mc Hardy, quien concluyó su segundo período como titular de la entidad.

En la Asamblea Anual Ordinaria, a modo de balance Mc Hardy, destacó el crecimiento institucional, la actividad en el predio de Malabrigo, y el apoyo a la educación en la región. También la actividad de remates de hacienda y la Exposición de cada año. “La Rural tiene un compromiso con toda la comunidad del norte de Córdoba, trabajamos por muchos temas en estos años” dijo el presidente saliente.



Atilio Carignano, nuevo presidente

## BENEFICIOS EXCLUSIVOS PARA LOS SOCIOS DE CRA



Stock de todas sus versiones. Entrega inmediata.

Acceda a su nueva Amarok llamando al 0810 222 2212

ventas.especiales@autotag.com.ar

Solicite prueba de manejo



## Autotag

Av. Rivadavia 7472, Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Av. La Plata 2050, Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Av. Calchaquí 253, Berazategui, Buenos Aires

Hipólito Irigoyen 687, Quilmes, Buenos Aires

SEMINARIO DEL IPCVA EN CÓRDOBA

# RÍO CUARTO: FIRME EN SU TRADICIÓN GANADERA

En el marco del seminario regional organizado por el Ipcva, diversos especialistas ofrecieron estrategias para incrementar la producción en los rodeos. Eficientización e intensificación de recursos, son algunas de las claves más fuertes en una zona significativa para el sector.

AUTOR **IGNACIO DE CARABASSA**  
ignacio@lasbases.com

ENVIADO ESPECIAL A RÍO CUARTO, CÓRDOBA



La competencia con la agricultura es un hecho, el quid de la cuestión a aprovecharlo

No vamos a descubrir nada si decimos que Río Cuarto, es una de las ciudades más importantes de la provincia de Córdoba. Ubicada en el cordón oeste provincial, límite con San Luis, Río Cuarto (y toda la zona del suroeste cordobés) se destacó históricamente por ser un área ganadera muy fuerte. Luego de la caída de los precios y la pérdida del stock de los últimos años, la zona mutó. Entonces, se plasmó lo que ya venía gestándose, una alta competencia del sector agrícola, y dejó a muchos productores entre la dicotomía de seguir con la ganadería o dedicarse a la agricultura.

Esta decisión, en muchos casos, llevó a dejar de lado la ganadería, y a pesar de seguir contando con un fuerte costado pecuario, la agricultura se hizo cada vez más fuerte. En este contexto, pensando en las herramientas necesarias para recuperar el verdadero potencial ganadero de la zona, el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (Ipcva), realizó el primer encuentro dentro de su ciclo "Seminarios Regionales 2012".

"Elegimos Río Cuarto, porque es una zona de alta competencia agrícola pero con una gran tradición ganadera", dijo el Presidente del Ipcva, Gonzalo Álvarez Maldonado, en la apertura del seminario. Y agregó: "Nuestro objetivo es que los productores conozcan alternativas para incrementar la producción de carne y la apuesta es estar codo a codo con los productores, difundiendo herramientas que permitan recomponer el stock ganadero".

Para analizar el presente de la zona, Néstor Latimori, del Inta Marcos Juárez presentó información que asegura que Río Cuarto, posee casi medio millón de cabezas de ganado vacuno dedicado a rodeos de carne y tiene cerca de 2.000 productores. "Miramos la población de productores y la cantidad de rodeo y comprobamos que somos el segundo número más importante de la provincia", sentenció. Así, la zona tiene un promedio de 200 cabezas por productor.

El especialista del Inta se refirió a las tecnologías aplicadas por los productores en la zona y se cuestionó sobre si se están

utilizando las herramientas adecuadas. "Creo que debemos incorporar suplementos a las pasturas, porque nos sirven de pulmón y tienen una importancia estratégica muy fuerte. Otro sistema que es bienvenido en nuestra zona es la intensificación", señaló.

## En pos de la eficiencia

Intensificar en el suroeste de la provincia de Córdoba es algo posible "ya que los recursos tecnológicos son infinitos", señaló Juan Martín Cola, del movimiento Crea en Buena Esperanza, San Luis. La base de la intensificación, radica en utilizar de mejor manera cada uno de los recursos con los que el campo ya cuenta. ¿Por dónde comenzar? "Hay que medir, evaluar, saber lo que tiene cada uno y con qué recursos cuenta para empezar a trabajar", señaló el especialista que contó cómo en su establecimiento tomaron a la agricultura como un aliado estratégico para producir pasturas implantadas sobre pastizales naturales.

Sobre la alimentación como eje central

## "LA CARNE VA A SER COMO EL CAVIAR RUSO: POCO, ESCASO Y CARO"

Para el cierre del seminario, el Consejero de CRA en el Ipcva y ex presidente del Instituto, Dardo Chiesa, se refirió a las perspectivas nacionales e internacionales para el mercado cárnico. "Hay que apostar a la incorporación de tecnología para mejorar la producción ganadera y tener más carne", dijo Chiesa.

Además, sostuvo que "actualmente no hay carne en Argentina, ni en Estados Unidos, ni en Europa. Falta carne en Brasil y en Uruguay. En pocos años la carne va a ser como el caviar ruso: poco, escaso y caro".

En lo que respecta al mercado internacional, destacó que "si se analiza la situación de todos los países productores de carne bovina en el mundo, los únicos que pueden crecer son los del Mercosur, fundamentalmente Brasil y Argentina ya que Uruguay está al máximo de su producción".

Sobre los pormenores del mercado interno, Chiesa opinó que "hay falta de confianza y previsibilidad" por eso llamó a los funcionarios a "dar un mensaje a los productores y a la industria sobre las reglas del juego de acá a los próximos 5 años". Finalmente, Chiesa cuantificó la recuperación del rodeo nacional en un millón de cabezas por año.

en el ciclo completo del animal, el Ing. Agrónomo y asesor privado en ganadería, Juan Elizalde aclaró: "Cuando se habla de la alimentación a corral, estamos refiriéndonos a sólo el 6% de la alimentación del animal. El resto corresponde a pasturas que hay que producir en el campo". Y con respecto a los costos, aseguró que "el pasto es el alimento más barato. Hay una presión muy grande para producir cada vez más pasto".

"Las tecnologías que necesitamos aplicar para poder ser más efectivos en la intensificación de los campos son simples de manejar, ya probadas a lo largo de los años por cientos de productores", aclaró Cola, quien recomendó hacer "un uso más racional de todos los recursos y estar atentos a la sanidad y la alimentación del rodeo".



**DARDO CHIESA**  
CONSEJERO DE CRA EN EL IPCVA  
Y EX PRESIDENTE DEL INSTITUTO

"Hay que apostar a la incorporación de tecnología para crecer".



**JUAN COLA**  
MOVIMIENTO CREA  
BUENA ESPERANZA

"Intensificar en el suroeste de Córdoba es posible, recursos hay".



**JUAN ELIZALDE**  
ASESOR PRIVADO EN GANADERÍA

"Hay una presión grande por producir cada vez más pasto".



**NESTRO LATIMORI**  
INTA MARCOS JUÁREZ

"Creo que hay que incorporar suplementos a las pasturas"

**EMPIECE YA A CUIDAR LA PROXIMA SIEMBRA.**  
 Una óptima calidad de aplicación es clave para el control de malezas en barbecho químico.  
 X-Trim® "G" es un coadyuvante con la formulación y concentración ideal para optimizar las aplicaciones de glifosato y otros herbicidas.



PARA GLIFOSATO  
**X-TRIM® G**  
 X-TRIM "G" es un producto de Laboratorio Químico  
 Pulverización Inteligente  
**QUIMECO**  
 www.quimeco.com.ar

EL CASO DE LA COOPERATIVA VILLA ELISA

## EL ARROZ DE ENTRE RÍOS GANA VALOR Y MERCADOS

Con mejoramiento genético, eficiencia de cosecha y postcosecha y mejor organización, se ahorran más de u\$s560 millones por año. Además, se reutilizan los subproductos para ganadería y avicultura.

“¿Exportar sólo grano? Esa idea se acabó”, comentó un operario junto a la máquina que empaqueta 40 bolsas de arroz por minuto, mientras su compañero acomodaba la mercadería que, en apenas unas horas, se despacharía a Irán. Sobre los paquetes de polietileno y polipropileno con la imagen de una reconocida cocinera, la marca del producto honra el esfuerzo de toda una comunidad: “Arroz Noble, molinos entrerrianos”.

Esa comunidad es Villa Elisa, en el departamento de Colón, donde una asociación de más de 160 productores de pequeña y mediana escala —entre 80 y 150 hectáreas— comprendió la necesidad de transformar la materia prima, agregar valor al grano y ofrecer productos diferenciados a mercados específicos.

De acuerdo con Claudio Francou, presidente de la Cooperativa Arroceros de Villa Elisa, que produce y comercializa el arroz Noble en el país y el exterior, “es evidente que exportar commodities no es lo mejor”. Agregar valor en origen “hace al desarrollo en los lugares donde están las industrias y es la forma de defender al productor-socio de su propia empresa”, señaló.

“Queremos posicionar la marca ‘Arroz Argentino’ en el exterior, independientemente de las empresas”, dijo Héctor Alonso, gerente general de la cooperativa, para quien el país tiene “el segundo nivel de

calidad de arroz de todo el mundo y el potencial es amplio”. Alonso explicó que tanto Uruguay como Brasil son fuertes competidores en el mercado regional, por lo cual es fundamental “intensificar mucho más las misiones comerciales”. Aún así, la cooperativa vende sus productos a Brasil y exporta también a Perú, México, Chile, Portugal, Turquía e Irán, entre otros.

En la Argentina hay unas 260.000 hectáreas de arroz con rindes cercanos a los 7.000 kilos por hectárea, lo cual deja una producción nacional de 1,7 millones de toneladas (Mt) por año. “Es una buena superficie y, además, el rendimiento viene subiendo año tras año, en parte gracias a aportes del Inta que incluyen desarrollos genéticos y de mecanización”,

dijo el coordinador del grupo de Mecanización Agrícola del Inta Concepción del Uruguay —Entre Ríos—, Hernán Ferrari.

De acuerdo con el técnico, la mayoría de los productores en Entre Ríos son de mediana y pequeña escala, con superficies entre 50 y 200 hectáreas, que utilizan agua de riego de pozos profundos, lo cual aumenta los costos de producción. Corrientes, en cambio, cuenta con productores de mayor escala, que poseen superficies desde 200 y hasta 15.000 hectáreas, donde utilizan agua de represas, con menores rendimientos pero también menores costos y, de ese modo, se mantiene la rentabilidad del cultivo.

### Todo se transforma

Ferrari destacó a la Cooperativa de Villa Elisa como un caso significativo de agregado de valor en la región: “Obtienen el arroz con cáscara, hacen el descascarado, pulido y abrigado con fortificación con vitaminas y minerales, todo un proceso que lleva a obtener un grano de calidad, exportable y con muy buenas calidades”.

Parte de su éxito se relaciona con la reutilización de los subproductos como el afrechillo o salvado del arroz, con el cual elaboran productos alimenticios con altas calidades nutricionales.

### Menos pérdidas

El mejoramiento genético en variedades de arroz realizado desde el Inta Concepción del Uruguay fue un factor indispensable para el fortalecimiento del sector. “El desarrollo de arroces resistentes permitió obtener variedades como Puitá, que hace un control de malezas completo que aumenta el rendimiento”, explicó Ferrari.

El aporte del Inta permitió reducir las pérdidas de cosecha, que hace cinco años se ubicaban entre los 500 y 700 kilos por hectárea y, actualmente, rondan los 170 kilos en promedio. Esas reducciones, precisó Ferrari, “se logran con la regulación de las máquinas según cada cultivo y las características específicas del lugar”.

También se realizaron ajustes en otras etapas del proceso industrial, como el secado, en la que se producen muchas pérdidas de calidad debido al partido de grano. “Aprovechamos la humedad del grano cosechado para someterlo a altas temperaturas por unos minutos y se gelifican las fisuras para que, durante el molinado, no se parta”, explicó el Ferrari. De ese modo, “logramos aumentar entre un 5 y un 6 por ciento el grano entero, lo cual representa un ahorro de 560 millones de dólares para el país”.

En cuanto a almacenamiento, el equipo del Inta determinó un alto porcen-

taje de partido de grano al pasar por la embolsadora y la extractora, lo que además perjudicaba la elaboración posterior del arroz. “Hubo que modificar el sistema de embolsado para disminuir ese 14 o 15 por ciento de partido”, recordó Ferrari. Los ensayos con máquinas de “gravidad cero” o “energía cero” lograron niveles de partido entre 0,4 y 0,5 por ciento, en los peores casos, con lo cual hallaron un sistema que prácticamente reduce a cero el nivel de partido de grano.

### Claves de trabajo

En las épocas de mayor intensidad, 70 camiones entran y salen cada día en la planta de la cooperativa entrerriana, que tiene una capacidad de acopio de alrededor de 200.000 toneladas y donde trabajan unas 80 personas.

“El nivel de producción del molino, el corazón de la cooperativa, es de 300 toneladas de arroz cáscara por día”, dijo Francou. Apenas el 5% de la producción de arroz se destina al mercado interno, mientras que el 95% va a exportación, en paquetes de medio, uno y cinco kilos. Además, a granel, el arroz se envía en bolsas de 25, 30 y 50 kilos.

Daniel Argachá, subgerente de producción de la cooperativa, explicó que cuentan con 11 secadoras que otorgan una capacidad de recibo de entre 1.500 y 1.600 toneladas diarias. Al mismo tiempo, Argachá explicó el cambio de mentalidad que experimentó la cooperativa y que: “Tenemos que pensar que al producir un cereal estamos produciendo un alimento. Todos los días reforzamos esa idea para que no se vea como un mero producto sino como lo que es: un alimento que va a ir a un ser humano al que le va a incorporar nutrientes y proteínas y necesitamos trabajar para lograr ese objetivo”. ▼

Fuente:  
Inta Informa



El mejoramiento genético fue clave para reducir pérdidas

ROTOENFARDADORAS

# ■ NUEVAS TECNOLOGÍAS PARA ARMAR UN MENÚ DE CALIDAD

La confección de heno es importante para mantener los kilos de los animales de las diferentes categorías. Un repaso por los últimos desarrollos.



Una de las claves es el armado del rollo para que mantenga las propiedades nutricionales. A la derecha, el procesador de fibra o cutter

En Argentina se hace poco forraje conservado de buena calidad en relación a su potencial productivo y a las condiciones climáticas disponibles. La baja calidad está relacionada a múltiples factores de manejo pero no a la calidad de las rotoenfardadoras utilizadas que son excelentes. En el presente artículo se destacan las principales tendencias tecnológicas y equipamiento que han incorporado las rotoenfardadoras última generación que, como en otras áreas, se inclinan hacia el automatismo de la máquina con la adopción de monitores más complejos y precisos.

Cualquiera sea el sistema que se utilice para el atado, se debe tratar de ahorrar tiempo para lograr buena capacidad de trabajo. A su vez, debe reducir el número de vueltas dentro de la cámara de compactación para lograr una menor pérdida de hojas que se producen por la fricción entre éstas y las correas. A estos beneficios hay que agregarle la disminución de pérdidas y la conservación de la calidad del forraje enfardado.

En cuanto a los sistemas de atado con hilo, se destacan las máquinas que tienen cada aguja en el extremo y trabajan hacia

el centro, reduciendo el tiempo necesario para la operación de amarre del rollo. Otra alternativa que se empezó a ofrecer recientemente en el mercado es la que consta de un brazo simple que posee de 4 a 8 salidas, brindando la posibilidad de aplicar 4 u 8 hilos en forma simultánea. Esto reduce en gran medida los tiempos.

El otro sistema de atado que se encuentra en auge en la actualidad es el sistema de red. El beneficio fundamental que otorga este sistema es que incrementa la productividad del equipo, teniendo en cuenta que sólo requiere 2 a 3 vueltas para realizar la operación, en relación a las 16-18 necesarias para el atado con doble hilo. Al reducir la cantidad de vueltas que da un rollo dentro de la cámara de compactación, también se está comprimiendo la cantidad de impactos que reciben las hojas que se encuentran en la superficie del mismo, mejorando su calidad total.

## Recolector

Debe poseer el menor diámetro posible, de manera tal que se facilite la carga del forraje, y evite impactos innecesarios que provoquen la pérdida de hojas. Esto, además, permite que el flujo de recolección sea continuo y delicado.

Una demanda tecnológica ya requerida por el mercado de rotoenfardadoras son los recolectores de andana de bajo perfil y mayor ancho que la cámara, que facilitan la carga lateral del forraje sobre los costados de la cámara, incrementando la densidad en los laterales del rollo para un mejor aprovechamiento de todo el volumen de la cámara de compactación. De esta forma se eliminan las rui-

das junta-andanas laterales, las cuales generan el ingreso de brosa y tierra además de sumar un impacto más en el flujo del forraje con la consiguiente pérdida de hojas, aspectos fundamentales para lograr un heno de calidad.

Es importante destacar el desempeño que poseen los recolectores flotantes con una rueda de copiado. Esta caracte-

rística evita que, al trabajar en terrenos desparejos o cuando se henifica pasturas subtropicales que tienden a formar matas, se corra el riesgo de que los dientes del recolector impacten el suelo.

## UN POCO DE HISTORIA

Las rotoenfardadoras llegaron a la Argentina en el año 1984 y revolucionaron la forma de hacer reservas de forrajes, debido a que permitió mecanizar todo el sistema de confección, almacenaje y suministro de heno. Desde hace 15 años convive con otra tecnología muy eficiente de henificación como son las megaenfardadoras de fardos gigantes (750-1000 kg), que en los últimos tiempos ha incrementado su participación en el mercado. A causa de esto las rotoenfardadoras han tenido que evolucionar para aumentar su eficiencia, con el fin de bajar los costos operativos y aumentar la calidad del forraje henificado, lo que sumado al menor costo de adquisición que poseen, les permite seguir posicionadas como un implemento de gran adopción en nuestro país, fundamentalmente cuando el uso es doméstico, a diferencia del megafardo cuyo uso es 95% con fines comerciales (contratistas y ventas de megafardos).

## Monitores

Las rotoenfardadoras modernas poseen un monitor electrónico con pantalla LCD cuya función principal es el seguimiento de la carga del forraje dentro de la cámara de compactación. Transmiten al operador cuál lateral de la máquina deben cargar para realizar un llenado parejo y eficiente de la cámara de compactación.

La humedad del material hilerado varía en distintas partes del lote. Los modelos "tope de gama" ofrecen medidores de humedad incorporados dentro de las rotoenfardadoras que van haciendo lecturas cada 3 segundos.

## Qué importa la humedad

En el Farm Progress Show 2011, en Estados Unidos, la empresa New Holland presentó su línea de enfardadoras y rotoenfardadoras equipadas con sensores de humedad y un mecanismo que permite henificar materiales con hasta 5% más de humedad que lo recomendado.

Este sistema actúa en base a las lec-

Cualquiera sea el sistema que se utilice para el atado se debe tratar de ahorrar tiempo para lograr una buena capacidad de trabajo.

turas que realiza el sensor de humedad y va aplicando un aditivo denominado CropSaver Bufferd Acid de ph 6, elaborado en base a ácido propiónico (64,5%) y ácido cítrico (5%). Esta aplicación no elimina el agua, sino que la neutraliza realizando una reacción de hidrólisis sobre la misma para inhibir el desarrollo de hongos.

Ese equipamiento está disponible en todas las máquinas de henificación New Holland y permite realizar fardos gigantes con 21% de humedad, rollos con 24% y fardos chicos con 30%. Además permite una mejor conservación de las características organolépticas del forraje en el tiempo.

New Holland también presentó sensores de peso de fardo o rollos que están conectados a un GPS y permiten realizar mapas de productividad de la pastura a enfardar. Todos estos datos sensados en cada fardo/rollo son trazados en un microchip de radiofrecuencia que está ubicado en el hilo de atado del heno que permiten posteriormente ubicarlo en el lote.

**Procesador de fibra**

El cutter o procesador de fibra, muy utilizado en enfardadoras gigantes, está empezando a formar parte del equipamiento de rotoenfardadoras, pero genera cierta desconfianza, principalmente con cultivos de leguminosas como alfalfa. Esto se debe a que se cree que la ubicación del cutter por detrás del recolector

puede aumentar las pérdidas de hojas, a diferencia de las megaenfardadoras, donde el cutter actúa en una cámara cerrada.

Para desmitificar este preconcepto, el Inta Precop realizó una evaluación con una rotoenfardadora equipada con cutter en cultivos de alfalfa y moha, en el que se midieron las pérdidas durante la confección del heno y se evaluó la diferencia en el tiempo de procesamiento de un rollo de alfalfa realizado con cutter en comparación con otro realizado en forma convencional.

En general, los porcentajes de pérdidas del heno de alfalfa producidos son bajos utilizando el sistema cutter dado que en ninguno de los casos supera el 4%. Las

mayores pérdidas se produjeron al utilizar el sistema cutter, donde se obtuvieron valores de 2,3%. Cuando la máquina Zonda C155 trabajó sin precortado de la fibra, produjo la mitad de las pérdidas anteriores (1%).

Los rollos confeccionados se evaluaron realizando el desmenuzamiento en un mixer vertical. En el caso de los con-

feccionados con cutter, en 7 minutos se logró el largo de la fibra deseado. En los rollos sin el sistema cutter activado, fueron necesarios 20 minutos de trabajo.

Otra diferencia que se observó es que el largo de las fibras más largas de los rollos con cutter estaba entre 10 y 20 cm, mientras que sin el procesador de fibra, fluctuaron entre 30 y 60 cm. Esto no hace necesario que, durante la etapa

de mezclado, se mantengan los frenos del mixer colocados. Esta diferencia de trabajo es muy importante dado que los picos más altos de consumo de potencia se generan durante la etapa de mezclado del rollo cuando están todos los ingredientes cargados. En base a esto es posible efectuar un buen trabajo con un tractor de 65 HP de potencia en la TPP, o sea unos 80 HP de motor. Para realizar la misma operación con rollos tradicionales se necesitan 100 HP en el motor del tractor debido que estos rollos cuentan con fibras más largas luego del proceso de trozado y donde es importante realizar el mezclado con los frenos colocados.

Los resultados indican que al realizar el empaquetado de fardos redondos, utilizando el sistema de procesamiento de fibra cutter, se logra un heno de alta eficiencia de aprovechamiento en rumiantes, dado que se puede obtener un largo de la fibra promedio entre 10 y 15 cm, favoreciendo la tasa de alimentación de fibra efectiva y asegurando una correcta insalivación. En el caso de los rollos elaborados en forma tradicional (sin cutter) el largo de sus fibras es entre 40 a 60 cm, reduciendo ésta tasa de ingesta, dado que necesita mayor tiempo de masticación. ▼

*Autores: Ings. Agrs. Mario Bragachini, José Peiretti, Federico Sánchez, Juan M. Giordano.*

Actualmente, existen tecnologías que permiten hacer un seguimiento de la operación



El sistema de red, incrementa la productividad del equipo porque da menos vueltas

**6 AL 9 JUN 2012**

RUTA NACIONAL N°9, KM 386. CAÑADA DE GÓMEZ, SANTA FE.

**EN UNOS DÍAS  
VAS A TENER  
UN MUNDO  
DE MUESTRAS  
EN TUS MANOS.**

AgroActiva sorprende y se supera año a año.  
Crece en servicios, suma nuevos contenidos y espacios.  
Su reconocimiento es cada vez mayor; por eso la visitan cientos de extranjeros y miles de argentinos.  
Entre ellos vas a estar vos nuevamente, recorriendo cada una de las muestras que componen la gran muestra argentina.

**agroactiva**  
2012



MERCED 1227 (B2700KXY)  
PERGAMINO, BS. AS., ARGENTINA  
TEL.: (02477) 424040  
AGROACTIVA@AGROACTIVA.COM  
WWW.AGROACTIVA.COM



**UNA MUESTRA.  
MUCHAS MUESTRAS.**



“ATANDO CORDONES POR UNA SONRISA”

# CAMPAÑA SOLIDARIA DEL ATENEO DE SAN LUIS

Los jóvenes puntanos  
visitaron una escuela y  
juntaron ropa, útiles y  
víveres para los niños.

Una de las actividades para niños, jóvenes y maestros fue pintarse las manos para dejarlas estampadas en la tela

► AUTOR **SANDRA CAPOCCHI**  
sandra@lasbases.com

Con un trabajo organizado para poder plasmar la campaña solidaria “Atando cordones por una sonrisa”, jóvenes del ateneo de la Sociedad Rural de San Luis (SrsL) recolectaron ropa, útiles escolares, juguetes y alimentos no perecederos para la Escuela Hogar N° 4 “José M. Tissera”, ubicada en la localidad de Santa Rosa del Gigante, en el Departamento puntano de Belgrano.

El ateneo de Río Cuarto dio el puntapié con esta iniciativa fraterna desde hace muchos años y lo siguió redoblando los frutos el equipo juvenil de la Sociedad Rural de San Luis, ambos grupos integrantes de la Confederación de ateneos de Cartez.

Recibieron ayuda de las empresas Molino San Luis, San Luis Feria y los hermanos José y Roberto Lorenzino.

Para el ex presidente del ateneo de la SrsL, Ignacio Aguirre (en ejercicio cuando se realizó la visita al establecimiento educativo), “la experiencia fue muy gratificante y enriquecedora. En este tipo de campañas la situación nos muestra que el Estado no está trabajando como dice o, mejor dicho, como corresponde. Pero la responsabilidad, un valor en peligro de extinción, de ayudarlos es de cada uno de nosotros como sociedad”.

“A veces sentimos que lo que hacemos es tan sólo una gota en el mar, pero el mar sería menos si le faltara una gota, como dijo María Teresa de Calcuta” (Aguirre)

“Los ateneos son un semillero de dirigentes por el cual debemos tener los pies sobre la tierra, actuando y velando por una mejor sociedad”, declamó el dirigente juvenil. Al respecto, el actual presidente, Juan Manuel Foncueva, explicó: “Estoy muy contento del apoyo que nos han brindado, nuestra sociedad rural y las empresas ya que sin ellos no hubiese sido posible”. El dirigente, manifestó que, “desde lo personal es muy satisfactorio poder brindar una sonrisa a aquellos que prácticamente no la reciben”.

A modo de conocer qué motivó al ateneo a realizar esta iniciativa, el responsable del grupo consideró: “Tratamos de mejorar día a día formándonos como personas y como líderes, pero empezando con acciones de solidaridad con el otro, y sobre todo contagiando al resto. Por eso, creo que debemos ser locomotoras del camino y no vagones”.

## Hablan los protagonistas

Durante el encuentro con los alumnos y el personal docente, los jóvenes realizaron distintas actividades para confraternizar con el grupo. Así, compartieron trabajos artísticos y deportivos.

“Llevamos un estandarte con el nombre de la campaña solidaria y temperas para que todos nos pintemos las manos y las estampemos en la tela. Fue un buen momento para conocer a los chicos y compartir una actividad con ellos. Luego tuvimos una charla con el cuerpo docente en donde se nos contaron los proble-

mas económicos y personales que tiene cada alumno, algo que nos conmovió”, destacó el ateneísta Marco Pérez.

Integrante de la juventud rural de San Luis, Macarena Navarro Sandes, describió su alegría por haber participado de la campaña: “Fue gratificante ayudar y pasar un rato con los chicos, sacarnos fotos, hacer que se distraigan de sus problemas por un momento como también ellos nos ayudaron a nosotros”.

La secretaria, Araceli Muñoz, detalló también sus vivencias: “La experiencia que tuve cuando llegamos a la escuela y vi a todos los niños juntos que se acercaban con alegría a recibirnos fue impactante. Jugamos al fútbol, al voley y sacamos fotos. Ahora nos queda seguir trabajando para continuar colaborando con la escuela”.

Desde el ateneo invitan a sumarse a otros jóvenes para que “Atando Cordones por una Sonrisa” se extienda en otras escuelas rurales de la región. ▼



## ► NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

El Ateneo Juvenil de San Luis renovó sus autoridades. Ignacio Aguirre fue sucedido en la presidencia por Juan Manuel Foncueva. El resto del equipo quedó conformado por Lucas Roca como vicepresidente, Nahuel Peralta (tesorero), Daiana Celi (secretaria), Fernando Perroni (pro-tesorero) y Facundo Tejada (pro-secretario).

DESARROLLO DE LA FAUBA

# SATÉLITES PARA MEDIR SI HAY AGUA

Con la utilización de imágenes satelitales, se puede calcular la disponibilidad hídrica en el suelo.

La Facultad de Agronomía de la UBA (Fauba) desarrolló un modelo a partir del cual se obtiene un índice de satisfacción hídrica que utiliza información satelital para estimar la cantidad de agua disponible en el suelo y prever con al menos tres meses de anticipación los rendimientos de algunos de los principales cultivos extensivos de la Pampa Húmeda.

La tecnología fue desarrollada por la investigadora de la Cátedra de Climatología y Fenología Agrícolas, María Elena Fernández Long, en base a información provista por satélites sobre precipitaciones y datos del suelo, y su capacidad de retención hídrica en cada región productiva del país.

“La información satelital permite acceder a una mayor cobertura espacial respecto de la generada en la superficie de la tierra por el Servicio Meteorológico Nacional, cuyas 120 estaciones meteorológicas distribuidas en el país no llegan a cubrir todas las regiones productivas”, explicó Fernández Long. Y agregó: “Las imágenes satelitales nos dan una respues-

ta a esta falta de información. Con ellas, alcanzamos una cobertura espacial a escala departamental y logramos estimar cuáles serán los rendimientos de los cultivos en diciembre o enero (dos o tres meses antes de la cosecha), cuando el maíz, por ejemplo, atraviesa su período crítico, en la floración”.

Si bien Fernández Long advirtió que estos períodos del cultivo varían según cada región y de acuerdo con las fechas de siembra utilizadas, la investigadora explicó que durante el verano las lluvias se distribuyen de una manera muy heterogénea en todo el país y que la información de superficie generada por el Servicio Meteorológico no permitirían captar esa variabilidad espacial sin una mayor cantidad de estaciones.

“Es una herramienta muy útil para la toma de decisiones por parte de los productores y de organismos que hacen las estadísticas, como las bolsas de cereales o el Ministerio de Agricultura”, apuntó la especialista.

En lo que respecta a la elaboración de

este indicador que calcula la cantidad de agua en el suelo, según Fernández Long, la “variable más importante es la precipitación”. El satélite mira la nube y estima las lluvias que están recibiendo los suelos. A partir de ahí, el modelo que desarrollan utiliza información de superficie, por ejemplo, el tipo de cada suelo de la Argentina (si es arcilloso, franco o limoso)

y la demanda atmosférica, entre otros factores. Con esos datos, la Fauba elabora un mapa cada 10 días que permite evaluar la evolución del índice de satisfacción hídrica y hacer el seguimiento de cada campaña.

La experta de la Facultad de Agronomía advirtió que desde la década del '60, y especialmente a partir de los '70, en la

Argentina se registró un aumento importante de las precipitaciones. No obstante, en los últimos años esta situación se revirtió: las lluvias disminuyeron y produjeron cambios en todo el sistema productivo. “Otra vez la cantidad de agua en el suelo disponible para los cultivos es fundamental y vuelve a ser una de las limitantes principales para los productores”, finalizó. ▼



La investigadora Fernández Long, desarrolladora de la herramienta

## BREVES

### CRÉDITOS E IMPUESTOS

#### ► Carpap y los ministros Batakis y Arrieta

Dirigentes de Carpap recibieron la visita del Ministro de Asuntos Agrarios de la Provincia de Buenos Aires, Gustavo Arrieta y la Ministra de Economía Silvina Batakis. Los temas de la agenda atravesaron cuestiones impositivas, la presentación y estado de los planes pecuarios y las nuevas líneas de crédito anunciadas por el gobernador para los productores afectados por cuestiones climáticas ente otros. “Coincidimos con los ministros en que sigan trabajando con urgencia ya que el 70 % del territorio está bajo emergencia agropecuaria por sequía”, declaró Frola.



Los dirigentes de Carpap reunidos

### BCR

#### ► Remate del primer lote de soja



Amuchástegui en pleno acto

Se realizó el tradicional acto que marca el inicio formal de la comercialización de soja en donde el Presidente de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), el Ing. Cristián Amuchástegui sostuvo que “se requiere introducir cambios en el sistema comercial del trigo y del maíz, que permitan la competencia y la transparencia en la formación de precios en el mercado. Las dificultades en los mercados de estos cereales han tenido como efecto una menor superficie sembrada con menor uso de tecnología, sin lograr el resultado esperado”. Además, en el acto del remate del primer lote de soja 2011/12, contó con la presencia del Gobernador de la Provincia de Santa Fe, Antonio Bonfatti.



Escribí a [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com)  
También podes opinar en la web  
[www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)

**PLASTRONG**  
Industria Termoplástica

Tanques verticales  
de 100 lts. hasta 26.000 lts.

Tanques horizontales  
de 100 lts. hasta 10.000 lts

Acoplados Tolva multiuso  
de 9.000 lts. y 11.000 lts

[www.plastrong.com.ar](http://www.plastrong.com.ar)  
info@plastrong.com.ar | Tel: 03471 462430 | Armstrong - Santa Fe

SIEMBRA DIRECTA?  
CLIMA? MATERIA SECA INFORMACIÓN?  
ESTERILIDAD? CALIDAD?  
LA DE CALIDAD? PELETEADO?

A cada pregunta,  
la mejor respuesta.

**BARENBRUG**  
PALAVERSICH

Tel. 02477 433230 • www.barenbrug.com.ar

Pasturas que responden

ANÁLISIS DEL MERCADO GANADERO

## UN PAÍS CON TODAS LAS CARNES

El autor de la nota elabora una serie de propuestas para paliar la crisis frigorífica. "Hay que demostrar que cuanto mayor cantidad de carne se exporte, mejor abastecido van a estar los mercados internos en materia de calidad y precio."

▶ AUTOR **ARTURO NAVARRO**,  
CONSULTOR PRIVADO



"La política de carnes necesita un plan nacional de crecimiento por regiones", dice Navarro

Quienes apoyaron las políticas ganaderas de este gobierno tienen que hacerse cargo de la pérdida de 15.000 puestos de trabajos directos de la industria frigorífica y los productores expulsados del sistema, así como también de la mayor concentración y la reducción de 12 millones de cabezas de ganado que hoy impide disponer de materia prima para el funcionamiento normal de las 500 plantas de faena. En este sentido, debemos asumir que hay que hacer cambios estructurales muy profundos, para posicionarnos nuevamente como exportadores confiables al mundo y abastecer simultáneamente mejor el consumo interno.

Si hay vocación de cambio a largo plazo hay que promover la reestructuración de las plantas frigoríficas y los cambios en el sistema de comercialización de las carnes más rápido que pronto. En todos los países exportadores tienen industrias frigoríficas concentradas para poder ser competitivas y no trasladar al productor o al consumidor los altos costos fijos al trabajar con plantas frigoríficas a media máquina, como ocurre actualmente.

El país está en condiciones de duplicar las producciones de carnes en 10 años, generando un aumento de 12.000 a 15.000 millones de dólares de exportación, considerando sólo el negocio de las carnes. Pero primero habría que

definir el marco institucional mínimo (políticas de Estado) para darle previsibilidad a quienes tienen que invertir a largo plazo.

La Argentina no es actualmente un jugador principal en los mercados de carnes, aunque sí lo es en los mercados agrícolas -como ocurre con el maíz y la soja- y en el de biodiesel. Las principales potencias en producción de carnes son también potencias maiceras.

En efecto, cuatro potencias ganaderas representan el 73,9% de la producción de maíz y el 66,8% del consumo. Comparando producción y consumo, la participación respectiva es la siguiente: Estados Unidos 40,5 y 34%; China 19,7 y 19,3%; Unión Europea 6,9 y 7,8% y Brasil 6,8 y 5,7%.

La Argentina podría duplicar su producción de carnes en 10 años, con incentivos adecuados y una inversión total de u\$s7.500 M, un 41% de la cual podría absorberse con el ahorro de costos de transporte y comercialización que se genera al utilizar el grano internamente en lugar de exportarlo. Adicionalmente, el maíz y la harina proteica empleados en la producción de carne vacuna, porcina y aviar, no pagan derechos de exportación o al menos no tributan las alícuotas elevadísimas que le corresponden a la materia prima.

### Tracción de la demanda

La Argentina no juega actualmente un rol importante en el abastecimiento de la creciente demanda de carnes. Nuestro consumo interno de más de 110 kg por habitante de las tres carnes, deja poco saldo exportable (principalmente carne vacuna).

En contraste con este pobre rol en el mercado de las carnes, nuestro país sí es importante como potencia sojera (una de las tres más grandes en el mundo) y maicera (segundo exportador mundial).

El desafío es demostrar que cuanto más exportemos mejor vamos a abastecer los mercados internos en materia de calidad y precio. El fantasma de la seguridad alimentaria se terminará cuando destrabemos todas nuestras capacidades de producción y de exportación.

Solamente hay que analizar que los grandes exportadores de carne vacuna son también productores y exportadores de carnes de ave y de cerdo. Esta acción complementaria (granos + carnes) es una de las bases principales para promover un desarrollo moderno en clúster regionales integrando al complejo agroindustrial con los otros sectores de la economía.

### Desafíos y propuestas

Ante esta nueva oportunidad de que Argentina sea una potencia mundial en producciones de carnes, es fundamental definir un marco mínimo institucional necesario. Entre los puntos clave, se destacan:

1. Prohibir, mediante una ley, que los gobiernos puedan intervenir en el negocio empresario. Esto fue lo que hizo Uruguay para concretar la actual política de carne que le permite crecer sostenida-

mente aumentando las exportaciones a los países de mayor poder adquisitivo los cortes de mayor valor, y simultáneamente atender el consumo interno sin reducir su consumo.

2. Desarrollar un único estándar sanitario para todas las plantas de faena. Así, se transparentaría el mercado de las carnes, un objetivo prioritario para que exista una sana competencia y de esa forma atraer nuevas inversiones, que necesita toda la cadena.

3. Elaborar un sistema de comercialización por cortes para aprovechar al 100% la media res. De esa forma se atiende en forma competitiva las diferentes demandas por zona y por poder adquisitivo, optimizando los costos de los fletes.

4. Un sistema mínimo de trazabilidad que responda a los estándares internacionales y profundizar la campaña sanitaria para ser declarado país libre de aftosa sin vacunación.

5. Un sistema universal para atender la seguridad alimentaria de los habitantes que están debajo de la línea de pobreza sin que esto implique subsidiar la carne a los 40 millones de argentinos.

### Conclusiones

Una política de carnes moderna necesita estar incluida en un plan nacional de crecimiento y desarrollo, con una visión estratégica para el arraigo en todas las regiones del país. Para el desarrollo de la ganadería con la actual situación internacional y los actuales precios no precisamos ningún plan patrocinado por el Estado. Se necesita que el productor reciba los precios de mercado y que le permitan trabajar en libertad y con dignidad.

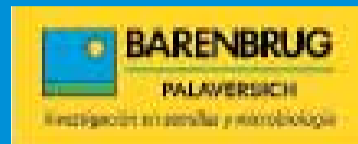
La meta no debería ser volver a comer 72kg de carne vacuna por persona. Un consumo de 50kg de carne vacuna y 38kg de ave como estamos consumiendo actualmente, completado con 20kg de cerdo, es una dieta más que razonable de proteína animal. De esa forma podemos concretar la meta principal de exportar el 50% de la producción de carne bovina y desarrollar un mercado en donde se arbitren todos los participantes de la cadena para darle previsibilidad a los precios de las materias primas para abastecer el mercado interno y la exportación.

Hay que repensar el país y volver al federalismo que determina nuestra constitución. La Argentina tiene un potencial dormido en el sector agropecuario y en el interior que hay que despertar con políticas de estado que den previsibilidad al emprendedor e inclusión con trabajo genuino a todos los habitantes del país. ✓



## Manejo de pasturas

Cómo potenciar la producción y mejorar la nutrición.



AUSPICIA ESTA SECCIÓN  
Mail de contacto:  
info@barenbrug.com.ar

### CLAVES:

- Mes crítico para la producción animal. Ajuste en manejo de la alimentación: - Menor producción de forraje. Disminución en el aporte de la alfalfa. - Reducción en área efectiva de pastoreo: rotación implementada; persistencia programada; proporción pasturas y verdeos en implantación; fecha de siembra.
- Desbalances nutricionales: bajo contenido de materia seca; inadecuada relación energía/proteína.
- Parición de otoño en tambos. Manejo de la recria y recuperación estado corporal vacas preñadas. Engorde vacas vacías según disponibilidad proyectada de forraje.
- Continuar siembra de pasturas y verdeos. Ajustar siembra sobre rastros de cultivos de verano.
- Temperaturas, intensidad de luz y fotoperíodo decrecientes.
- Adecuados niveles de agua disponible en el suelo.

### OBJETIVOS

- Implementar plan de siembras y renovación de pasturas.
- Promover desarrollo radicular, macollaje de gramíneas, formación de tallos en leguminosas y acumulación de reservas.
- Refertilizar y permitir descanso estratégico de pasturas.
- Mantener monitoreo y control de insectos y malezas.

### RECOMENDACIONES

- Ajustar frecuencia e intensidad de los pastoreos según disponibilidad de forraje.
- Aplicar refertilización de pasturas en

producción. Dosis y fuentes de nutrientes según tipo de suelos, requerimientos y resultados de análisis. Considerar edad y composición botánica de la pastura. Usar mezclas con calcio, azufre y potasio.

- Aplicar herbicidas selectivos en pre-emergencia (flumetsulam; diflufenican) en lotes a sembrar con pasturas que incluyan leguminosas.
- Aplicar descansos de 30-40 días luego de pastoreos o cortes intensos en pasturas consociadas.
- Combinar reservas forrajeras (rollos, silo, cultivos diferidos) y granos para atenuar menor producción de forraje y desbalances en la calidad nutritiva de verdeos, rebrotes de pasturas y alfalfas.
- Evaluar evolución de la implantación para decidir eventual resiembra de pasturas.

### ALFALFA

- En pasturas consociadas con gramíneas perennes, efectuar un pastoreo intenso y permitir descanso de 40 días.
- Ingresar a los lotes cuando la pastura alcanza 25-30 cm para reducir el desbalance entre proteína y carbohidratos (energía).
- Cortes de limpieza en alfalfas que se pasaron o enmalezaron durante el verano.
- Aprovechar por pastoreo o corte del forraje remanente de las alfalfas con latencia intermedia (grupos 5 a 7) luego de las primeras heladas.
- Monitorear y controlar malezas e insectos plaga en pasturas en implantación.

## Esquema sanitario productivo

CRÍA y RECRÍA



BIOGÉNESIS-BAGÓ  
Juntos por otra ganadería

info@biogenesisbago.com  
www.biogenesisbago.com

### ESQUEMA SANITARIO SUGERIDO DE CRÍA-RECRÍA

#### CRÍA:

**DESTETE:**  
Vacunas Clostridiales (**Bio-clostrigen J5**), vacunas Respiratorias (**Biopoligen HS**) y Queratoconjuntivitis infecciosa (**Bioqueratogen Oleo Max**).

Únicamente a terneras entre 3 y 8 meses aplicar **Bio-Brucelosis 19**  
Desparasitar con **Bovifort** y suplementar con **Adaptador Min** y **Adaptador Vit** para evitar los efectos adversos del Estrés.

#### TACTO:

Vacunas Reproductivas: **Bioabortogen H** a todos los vientres preñados.  
Para evitar carencias de Cobre y Zinc usar **Suplenut** a todos los vientres preñados.

En zonas de Fasciola hepática (**Saguaype**) tratar con **Biofasiolex T10** a todas las categorías

#### RECRÍA:

Desparasitar con **Bago-mectina AD3E Forte** o **Paraxane inyectable**.

Suplementar con **Suplenut** en zonas de carencia.

En zonas de Fasciola hepática (**Saguaype**) tratar con **Biofasiolex T10**

NO SE OLVIDE CONSULTAR A SU MÉDICO VETERINARIO RESPONSABLE SANITARIO DEL ESTABLECIMIENTO

RECOMENDACIONES DEL INTA

# CLAVES PARA MEJORAR LA PREÑEZ

Para mejorar la eficiencia reproductiva se puede realizar el primer servicio a los 18 meses. Importancia del manejo alimenticio desde el destete.



De acuerdo con los trabajos del Inta las herramientas permiten asegurar 90-95% de preñez

A la hora de hacer las cuentas finales, la eficiencia es una palabra clave para el productor ganadero. Aprovechando los buenos precios y el crecimiento en el sector, la aplicación de tecnologías y estrategias para mejorar la producción logran un valor agregado en cada rodeo. En ese contexto un informe del Inta marca algunas claves para mejorar la preñez en los rodeos de cría.

Daniel Sampredo, coordinador del Proyecto Ganadero del Centro Regional del Inta en Corrientes, apuntó que el entore de las vaquillas a los 18 meses es una técnica disponible, “probada y validada para mejorar la eficiencia reproductiva”. Además, el especialista aclaró que “el bajo porcentaje de preñez del segundo

servicio, normalmente en la región no supera el 50%”. De acuerdo con los trabajos realizados en el Inta, esta técnica permite asegurar entre el 90 y el 95% de preñez.

En tal contexto, la alimentación es la llave para abrir los mejores resultados. Para Sampredo, la receta debe tener estos ingredientes: “Buen peso al destete de las vaquillas de reposición y planificación de los recursos forrajeros: reserva otoñal del campo natural más suplementación invernal o la incorporación del raigrás”.

De acuerdo con el técnico, luego del

destete, las vaquillas deben pasar a un potrero con buena disponibilidad de forraje. “El buen crecimiento de los pastizales permite una ganancia de peso de al menos 400 gramos por animal/día”, expresó.

Sampredo indicó que las vaquillas deben consumir 350 gramos diarios de proteína bruta, de lenta degradación en el rumen para mejorar la digestibilidad y consumo del forraje y, en consecuencia, la ganancia de peso. Aquí la suplementación recomendada es de un kilogramo de pellet de algodón diario por animal, durante

100 a 120 días, hasta fines del invierno. Otros productores optan por la incorporación del raigrás, en interseembra en el campo natural o por siembra directa. Para lograr una buena producción del verdeo es importante la fertilización con fósforo y nitrógeno.

Con ambas alternativas, las vaquillas deben alcanzar un peso de 220 a 240 kilogramos a principios de octubre, según se trate de razas británicas o sintéticas. Este peso es importante para alcanzar la pubertad lo antes posible y el posterior desarrollo genital a los 18 meses de edad.

En la primavera y el verano siguiente, la ganancia diaria de peso promedio en el pastizal es de 550 gramos por animal. De este modo, es posible llegar a mediados de febrero con un peso de entore entre 290 y 315 kilogramos, según el biotipo, ya que las razas británicas son más precoces que las razas con genes Brahman. “Con los pesos umbrales y los pesos de entore mencionados, se logra el 90% de preñez”, afirmó Sampredo.

El especialista aseguró que está técnica influye sobre el índice de preñez del rodeo “porque la vaca llega al segundo servicio sin ternero. Con pariciones en noviembre y diciembre, destete en mayo y posterior servicio en primavera, se alcanza el 95% de preñez en el segundo entore”. ▼

CRA, el sentir del campo y la ciudad el programa de Confederaciones Rurales Argentinas



**Abrimos las tranqueras para mostrarles el acontecer del ruralismo federal**

- + Les presentamos viajes productivos por todo el interior del país.
- + Informes sobre los temas que interesan y preocupan al productor agropecuario.
- + Recorremos las rurales del país para presentarles el desarrollo de cada región.
- + Toda la producción argentina y mucho más en el programa que piensa como los productores agropecuarios.

VIERNES 21 HORAS, **CANAL METRO**

SÁBADOS 12:30 Y LUNES 14:30 HORAS, **CANAL RURAL**



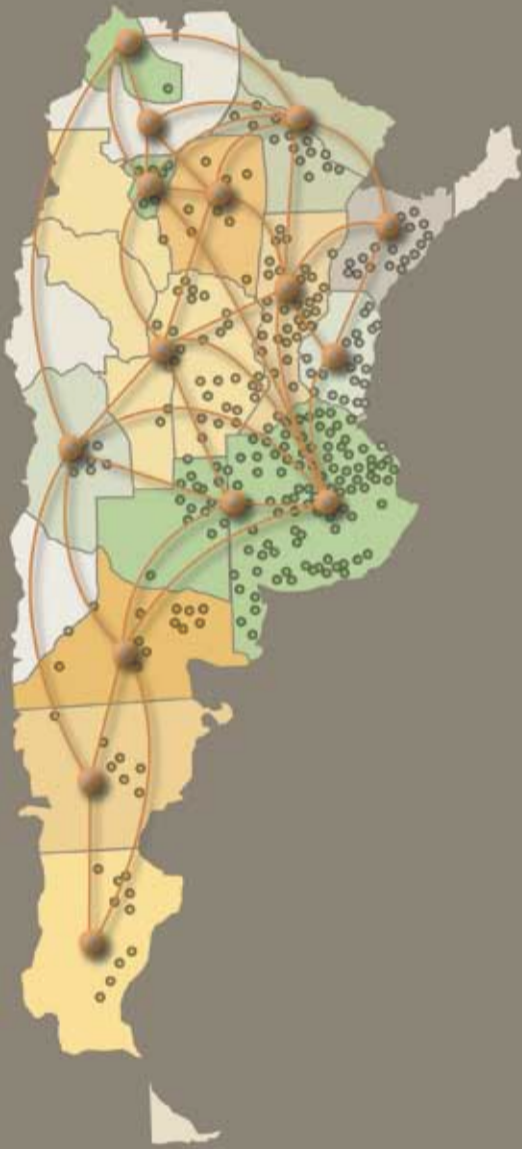
**CLASIFICADOS**

comunicacion  
@lasbases.com  
011 4666-8156

1 • MAQUINARIA 2 • SERVICIOS 3 • INMUEBLES RURALES 4 • VARIOS

**¿QUERÉS  
VENDER  
O COMPRAR?**

PONETE EN CONTACTO CON  
LOS **65.000**  
SOCIOS LECTORES  
DE LAS BASES  
EN LAS SOCIEDADES  
RURALES DE CRA



**Confederaciones Rurales Argentinas**

CARBAP · CARTEZ · CARSE · FARER · CHAFOR  
CARTUC · FAAS · FEDERSAL · FERUJUY ·  
RIO NEGRO · CHUBUT · FIAS · CAR · CORRIENTES

**1**

**COSECHADORA BERNARDIN**  
M-23/88 Deutz Plat de 9 surcos.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA VASSALLI**  
V-900/82 MB Plat Flex de 7 surcos.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA VASSALLI**  
V-910/88 Perkins Plat de 7 surcos.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA VASSALLI**  
V-1200/85 Deutz 160 Plat de 19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA VASSALLI**  
V-1200/86 HYDRO.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA DEUTZ**  
160 Plat de 19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA VASSALLI**  
V-1200/97 Perkins 180, Plat Flex.19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA DON ROQUE**  
RV 150/08 Mec Plat 28 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECH. NEW HOLLAND**  
TC 57/94 Plat Flex 23 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175/96 Plat Flex 19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175/96 Plat Flex 19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175/97 Plat Flex. 19 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175/04 Plat Flex 23 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA CASE**  
2388/04 4X2 Monitor Plat de 30 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA CASE**  
2388/04 4X2 Monitor Plat de 30 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA CASE**  
2388/05 4X2 Monitor Plat de 30 pies.  
Tel. 03476-460071

**COSECHADORA CASE**  
2388/06 4X4 Monitor Plat de 30 pies.  
Tel. 03476-460071

**COSECHADORA CASE**  
2388/10 4X2 SP Monitor Plat de 30 pies.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA CASE**  
2399/08 4X4 Monitor gps Plat de 35 pies 900 x32 Michelin.  
Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**COSECHADORA JONH DEERE**  
Modelo 1175. Año 2001. 180hp. Plataforma 23. USD 88.000.  
Tel. 03525 429400 al 406

**COSECHADORA CASE**  
Modelo 2166. Año 1997. 166hp. Plataforma 25. USD 140.000  
Tel. 03525 429400 al 406

**COSECHADORA ARAUS**  
Modelo 510. Año 1985. 170hp. Plataforma 16 FT. USD 20.000  
Tel. 03525 429400 al 406

**COSECHADORA VASSALLI**  
Modelo V 900. Año 1976. 160hp. Plataforma 16 FT. USD 20.000  
Tel. 03525 429400 al 406

**COSECHADORA VASALLI**  
9-10 como nueva motor Perkins turbo, totalmente original con flexibles, saca pajas y correas nuevas. \$90.000.  
Tel. 03465-15660139

**COSECHADORA VASALLI**  
1500 - 28 Pies de corte, año 2002, motor Deutz 235HP, aire acondicionado, totalmente reparada para salir a trabajar, plataforma con carro. AÑO 2.002,  
Tel. 03465-15660139

**COSECHADORA DON ROQUE**  
150 Electro Modelo 2005. Excelente.  
Tel. 03465-15660139

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
9600 año 1997 Muy linda.  
Tel. 03465-15660139

**SEMBRADORAS AGROMETAL**  
TX Mega de 13 a 52. Modelo 2002 doble fertilización con monitor.(Impecable) \$170.000  
Tel. 03465-15660139

**SEMBRADORA FERCAM**  
14 a 42 con doble fertilización, kit de trigo con monitor. Excelente.  
Tel. 03465-15660139

**TRACTORES PAUNY NUEVOS**  
Contacto: Guillermo Isla  
Tel. 03471-15670317

**TRACTOR DEUTZ**  
55 como nuevo pintado completo, cubiertas nuevas con hidráulico (Joya) \$32.000.  
Tel. 03465-15660139

**TRACTOR DEUTZ**  
55 excelente, sin cabina, cubiertas 80 %, con hidráulico, pintado a nuevo \$27.000.  
Tel. 03465-15660139

**TRACTOR AGCO ALLIS**  
6.152 AÑO 20002 Impecable  
Tel. 03465-15660139

**TRACTOR JOHN DEERE**  
Modelo 2010. Año 1975. 160hp. USD 14.000  
Tel. 03525 429400 al 406

**OPORTUNIDADES**

Descuento 20%



**MONITOR DE RENDIMIENTO.**  
1ra marca. NUEVO.  
U\$S4.638.-



**MONITORES DE SIEMBRA**  
de 6 a 20 surcos.  
1ra marca. NUEVO.  
U\$S1.076.-

**GUÍA DE PULVERIZADORAS.**  
1ra marca. NUEVO.  
U\$S2.640.-

COMUNICARSE al 15 6915-3412



**"INVERSIONES VARIAS"**  
Casas y terrenos en venta  
Alquileres  
Arquitectura  
"Loteo en crecimiento sobre Río Los Reartes".

Tel: 03546 464626 | 03546 462436  
www.raicesinmo.com.ar  
Villa Gral. Belgrano  
CORDOBA

**2**

**PASTORERO ROTATIVO INTENSIVO**

Planificación. Asesoramiento. Puesta en marcha. Ing. Agrónomo Carlos Brummer.  
Tel. 02474-15678002

**4**

**8 CARNEROS LINCOLN**

Vendo. Contacto: Norberto Juan Ros Zona 3 Lomas. Pdo. Pellegrini.  
Tel. 02394-421021

**PLATAFORMA CASE**  
1020 de 30 pies año 97 Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**PLATAFORMA CASE**  
2020 de 35 pies año 2007 Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**PLATAFORMA CASE**  
2020 de 35 pies año 2006 Tel. 03476-460071 / 03472-429099

**TOLVAS MONTECOR**  
Autodescartable de 14 toneladas con balanza y cubiertas recapadas. Excelente.  
Tel. 03465-15660139

**CASILLA RURAL**  
Usada de 6,50 metros de largo más baulera trasera, 3 ejes, baño, 4 camas, bajo mesada, alacena, aire acondicionado. \$28.000.  
Tel. 03465-15660139

**CASILLA RURAL TALLEY**  
Usada. De 6.50 metros 4 camas full (completa). Excelente.  
Tel. 03465-15660139

**MOTORHOME**  
Motor Mercedes Benz 11-14. Modelo 75, completo con 4 camas, con mucho espacio disponible, baño con calefón, cocina, mesada y freezer a gas.  
Tel. 03465-15660139

**MAQUINA FABRICADORA DE ALIM. BALANCEADO.**  
Balanza moldeadora, quebradora y mezcladora. Ciclo 1000 kg. Gran oportunidad.  
Tel: 03493-15664620

**TANQUE**  
DE 10.000 LTS  
De teflón y fibra. Con pasahombres. \$9.000.  
Tel. 03465-15660139



Boulogne Sur Mer 1946 - Don Torcuato  
Tel.: 4741-0785

www.viviendasnorte.com.ar - info@viviendasnorte.com.ar

•CASAS DE CAMPO •INVERSIONES TURÍSTICAS  
•HOTELERÍA •CASAS PERSONALIZADAS  
•CABAÑAS

Conozca las virtudes de una construcción sólida que le permitirá llevar a cabo sus proyectos con una rapidez que lo asombrará.



## ATENEOS

# EL NORTE SE ORGANIZA

## Reunión de la Juventud Unida por el Campo Argentino (Juca) en el Chaco

Con el objetivo de establecer una agenda de trabajo para la región que identifique a las distintas realidades de los grupos juveniles que conforman la Juventud Unida por el Campo Argentino (Juca) Zona Norte, los integrantes de la misma se reunieron en la Sociedad Rural del Chaco, ubicada en la ciudad de Resistencia.

Fue la primer reunión de 2012 y participaron más de 25 jóvenes. El encuentro tomó como eje la inclusión de grupos

juveniles en la zona. Con un importante aporte en la experiencia gremial acompañó a los ateneístas el presidente de la S.R. de Chaco, Enrique Santos, cuyo mensaje entusiasmó a los presentes identificándose con el movimiento gremial.

Participaron los ateneos de las sociedades rurales de Corrientes, de Machagai, de Chaco y el flamante Ateneo de la Sociedad Rural de Vera, en el norte de la pro-

vincia de Santa Fe, en calidad de invitado.

Como metodología estipulada para estas reuniones, comenzaron con un espacio dedicado a la capacitación a partir de la disertación sobre motivación a cargo de la operadora en Psicología Social, Silvia Fernández. Por la tarde, continuaron con el orden del día estipulado donde se abordaron distintas inquietudes como las grandes distancias entre los grupos que complican en la asistencia de las reuniones programadas.

En esta oportunidad no estuvieron los ateneos de Salta, Santiago del Estero y Reconquista. Sin embargo, el entusiasmo de los integrantes de la Juca es fuerte y redoblaron la apuesta para seguir como han trabajado hasta este momento y mejorar día a día. Aprobaron realizar actividades en conjunto como jornadas de capacitación, o tomar como ejemplo los encuentros que realizan los jóvenes de Cartez.

La propuesta acordada nació por la necesidad de intercambiar experiencias y fortalecer los vínculos entre los grupos juveniles.

La primera actividad será el 16 de Junio con una jornada de capacitación para los ateneos de la Juca Norte, en la Rural de Resistencia. ▼



Jóvenes del Chaco, Corrientes, Machagai, y hasta Vera, en el norte de Santa Fe, se juntaron a pensar el futuro para el norte santafesino

## Cómo nos ven nuestros lectores

1 ¿Qué te gusta de Las Bases? • 2 ¿Qué le agregarías?



Para participar de esta sección escriba las respuestas y envíe una foto a [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com)



**OMAR SOUTO**  
SOCIEDAD RURAL DE PELLEGRINI

1 • Me gusta mucho la temática en general y los aspectos variados que ofrece el periódico. Pero la verdad es que me enorgullece que lleguemos a todos los socios de CRA con un producto que no solo lo lee el productor, sino que toda la familia

2 • Me interesaría que haya datos zonales. Por ejemplo de precipitaciones o referencias de remates. Un poco más de información zonificada que pueda ayudar a todos a tener datos de los otros puntos del país.



**GERMÁN TINARI**  
SOCIEDAD RURAL DE RÍO CUARTO

1 • Me gusta que llegue a todas las entidades con información de todo el país. Me encantan las notas técnicas y me interesan mucho las que son políticas que incluyen a dirigentes de distintas regiones. Esa es la base constructiva del campo argentino.

2 • Estaría bueno que haya más cobertura de las exposiciones del interior y no solo de las megamuestras.



**HÉCTOR BASSI**  
SOCIEDAD RURAL CARLOS TEJEDOR

1 • Está muy bueno el periódico. Creo que tiene todo. Es muy completo ya que siempre hay artículos de gente informada y por supuesto, toda la información gremial.

2 • La única observación que tengo para hacer es que se agreguen más notas sobre las Sociedades Rurales menos nombradas, que quizás están produciendo con otras características u otros problemas diferentes a los de las más conocidas.