



**ACTUALIDAD**  
▶ **CONTRIBUCIÓN CLAVE**

Entrevista con Raúl Dente, referente de los Acopiadores, analiza el panorama comercial y el aporte de los productores a través del Fondo Federal Agropecuario. **P06**



**DESDE LAS RURALES**  
▶ **PEOR QUE EL CLIMA**

“Ni la lluvia ni la sequía han perjudicado tanto al trigo como las políticas”, dice el presidente de la Rural de Coronel Pringles, Manuel Domínguez. **P12**



# LAS BASES



AÑO 5 | Número #60 | ABRIL 2013 | Precio: \$6.00.- | [www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)

CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

El medio que reciben 65.000 productores.



60° EDICIONES DE LAS BASES

## DE NORTE A SUR

LA HERRAMIENTA DE COMUNICACIÓN GRÁFICA DE CRA, LAS BASES, CUMPLE CINCO AÑOS ACOMPAÑANDO EL DEVENIR DE LOS PRODUCTORES CON UN PIÉ EN CADA CONFEDERACIÓN Y UN OÍDO EN CADA RURAL. PARA REFLEJAR EL FEDERALISMO DE LA ENTIDAD, ANALIZAMOS EL PANORAMA PRODUCTIVO Y POLÍTICO DE DOS CONFEDERACIONES EN PROVINCIAS EXTREMAS: SANTA CRUZ (FIAS) Y CHACO Y FORMOSA (CHA-FOR).

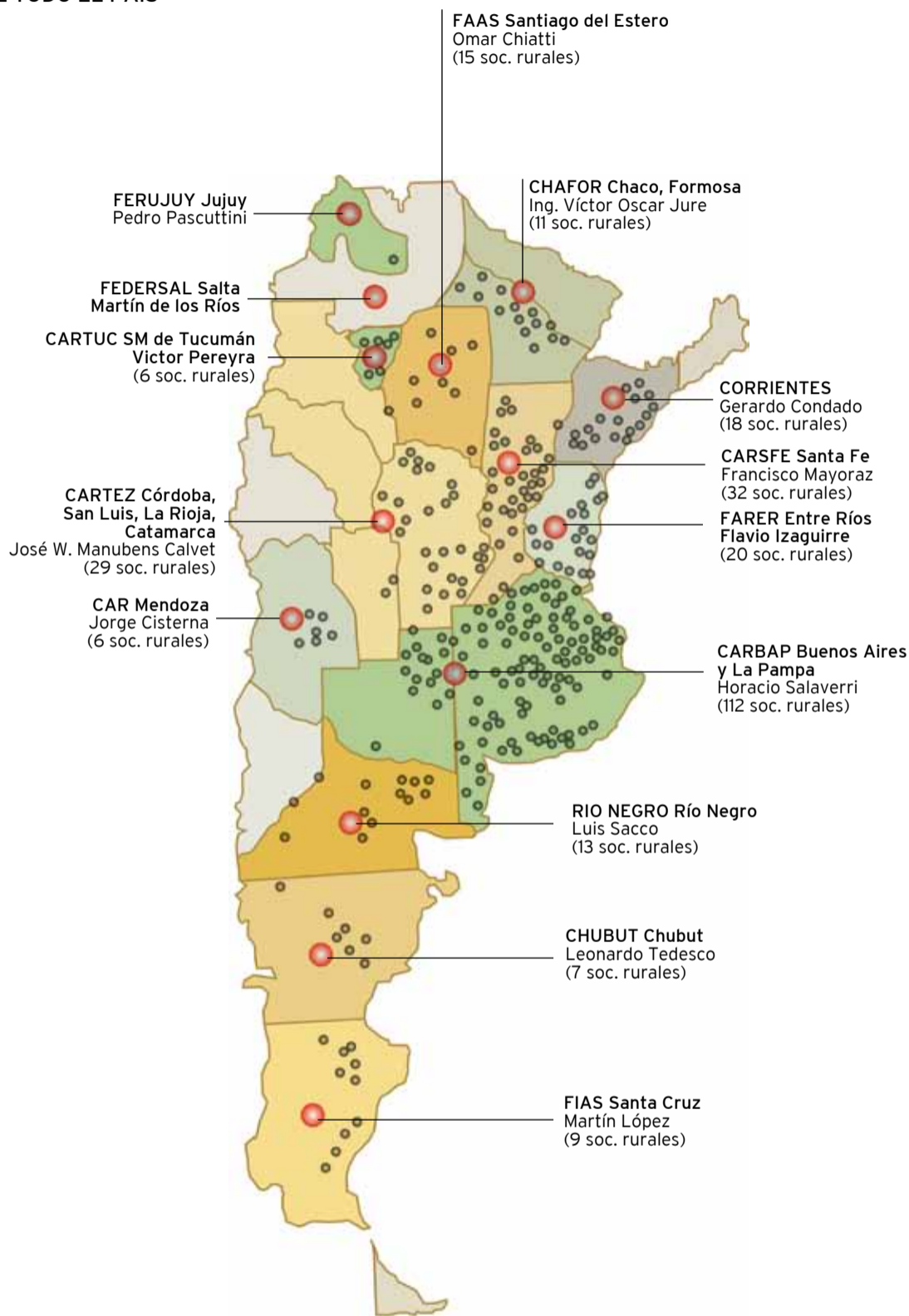
**MAYOR PRODUCTIVIDAD**

Tu desafío es incrementarla y el nuestro ayudarte a conseguirlo.

**Firestone**  
**80 AÑOS**  
Produciendo para nuestro Campo

## Las Bases, el medio con mejor llegada dentro del campo argentino

UN PERIÓDICO QUE RECIBEN MENSUALMENTE **65.000 PRODUCTORES**  
DE TODO EL PAÍS



## Sumario



### 04 ACTUALIDAD Asambleas por doquier

Productores y referentes del sector se dicen presente en los encuentros convocados por la Comisión de Enlace en distintas regiones del país. Buenos Aires, Chaco, Tucumán, Córdoba, Mendoza y Entre Ríos, los primeros pasos de una procesión clave.



### 14 DESDE LAS RURALES Soja y maíz de punta

LAS BASES viajó hasta Venado Tuerto, en el sur santafesino, y visitó el establecimiento La Unión donde con biotecnología, rotaciones y agricultura de precisión logran buenos rendimientos en soja, maíz pero también trigo y cebada.



### 22 DESDE EL LOTE Proteínas animales

Un repaso por el consumo de carne bovina, porcina y aviar las últimas décadas y un análisis de lo que puede venir. Cómo está preparada la Argentina para abastecer la demanda.



**Presidente** Rubén Ferrero | CARSFE

**Vicepresidente Primero** Juan Carlos Goya | CHUBUT  
**Vicepresidente Segundo** Pedro Apaolaza | CARBAP  
**Vicepresidente Tercero** Juan José Galli | FARER

**Secretario** Carlos Castagnani | CARSFE  
**Pro-Secretario** Alfonso Máculus | CARTUC  
**Prosecretario Segundo** Enrique Santos | CHAFOR

**Tesorero** Manuel García Olano | CORRIENTES  
**Pro-Tesorero** Fermín Oscar del Papa | FIAS

**Vocales**  
Raúl Foncueva | CARTEZ • Mario Leiva | MENDOZA • Juan Pablo Karnatz | FAAS • Edgar Contin | RIO NEGRO • Carlos Segón | FEDERSAL • Oscar Andrés Aparicio | FERUJUY

## Las BASES

**Editor** Juan Ignacio Martínez Dodda [juan@lasbases.com](mailto:juan@lasbases.com)  
**Director Ejecutivo** Nicolás Médico  
**Gerente Comercial** José Fariña

**Redacción:** Ignacio de Carabassa, Sandra Capocchi  
**Colaboradores:** Horacio Ortíz.  
**Diseño Gráfico:** Dolores Arenaza  
**Diagramación:** Clara Chimondeguy  
**Ventas:** Jacinta Ramos  
**Marketing:** Javier Spencer

**Administración** Guadalupe Coll Areco  
**Producción:** Damián Ignacio Martínez

**RESPONSABLE DE CIRCULACIÓN:**  
Lucía O'Connor [lucia@lasbases.com](mailto:lucia@lasbases.com)



**CORREO DE LECTORES** [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com)  
Si su sociedad rural quiere recibir LAS BASES o por cualquier información contactarse a [circulación@chajamkt.com.ar](mailto:circulación@chajamkt.com.ar)  
ISSN: 1851-9695

**CONTACTO COMERCIAL** José Fariña  
[jose@lasbases.com](mailto:jose@lasbases.com) | 15 6915-3412

\*Registro Nacional de la propiedad intelectual en trámite. El contenido de los avisos publicitarios y de las notas no es responsabilidad de CRA ni expresa necesariamente sus opiniones.

**PROPIETARIO** CHAJÁ comunicación y mkt SRL • **DOMICILIO LEGAL** A. Alsina 971 1er PISO of. 10 (C1088AAA). Cap. Fed.

**IMPRESION** AGL Artes Graficas del Litoral

# TIEMPO DE ACCION CIUDADANA



**JUAN GOYA**  
VICE PTE. 1RO. DE CRA

La Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias (Ceea) se encuentra recorriendo las distintas zonas rurales del interior del país, tomado contacto regional y escuchando la voz de los productores, sus problemas, sus reclamos, su bronca y la necesidad de expresarla. Todos tenemos acumulados viejos reclamos, injusticias tributarias, trabas a la producción, ausencia de respuestas, discriminación, persecución ideológica, promesas incumplidas, anuncios que nunca se realizaron, obras públicas nunca hechas y un sinfín de razones

más que hacen necesario decir basta.

Ese basta, ese cansancio agotador, esa pérdida de oportunidades, ese empobrecimiento económico, pero mucho más social, cultural y republicano, motiva el pedido de acciones que hagan pública la tremenda situación que atraviesa provincias, regiones, pueblos y producciones. Es ese el balance tentativo que van dejando las asambleas y ese, sin duda, será el devenir gremial de nuestros próximos días.

No podemos dejar pasar la muy mala impresión que generan los proyectos como el de "democratización" de la

**Todos tenemos acumulados viejos reclamos, injusticias tributarias, ausencia de respuestas, discriminación, persecución ideológica, promesas incumplidas y un sinfín de razones que hacen necesario decir basta.**

Justicia, que a simple lectura de los mismos muestra una popularización de la justicia, llevando a la transformación de su funcionamiento, la designación de sus integrantes, la constitución de mayorías, las limitaciones a las medidas cautelares y, en definitiva, la garantía de los ciudadanos de tener un poder judicial con jueces verdaderamente independiente.

El proyecto que viaja por las Cámaras a velocidades que excluyen cualquier análisis moderado y profundo sobre los mismos, transforma en elección popular la conformación del Consejo de Magistratura, excluyendo el método vigente de elección entre sus propios pares de abogados y representantes del poder judicial. El sistema vigente permitía una elección encuadrada en las calidades profesionales y humanas de los candidatos, hecha por sus propios pares, con el pleno conocimiento de los mismos, ahora serán candidatos de los partidos políticos electos por el voto popular, generando sin duda una dependencia con el partido po-



**Falta de respuestas a los problemas de todos los días, provincias mendigantes, federalismo perdido y ahora una justicia con nombre propio, muchas cosas graves para que los hombres de campo no nos pongamos de pie y hagamos sentir nuestra voz.**

lítico que lo propuso.

Falta de respuestas a los problemas de todos los días, provincias mendigantes, federalismo perdido y ahora una justicia con nombre propio, muchas cosas graves para que los hombres de campo no nos pongamos de pie y hagamos sentir nuestra voz, antes que sea demasiado tarde. ✓

## Para tu campo, nada mejor que Tarjeta Galicia Rural/CRA.



En abril, a través de nuestros acuerdos, accedé a financiación a tasa 0% con las mejores condiciones<sup>(1)</sup>:



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013<sup>(2)</sup> y hasta marzo 2014<sup>(3)</sup>



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013<sup>(4)</sup>



Hasta agosto 2013



Hasta septiembre 2013<sup>(5)</sup>



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta agosto 2013<sup>(6)</sup>



Hasta septiembre 2013



Hasta julio 2013<sup>(7)</sup>



Hasta agosto 2013<sup>(8)</sup>



Hasta septiembre 2013



Hasta julio 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013<sup>(9)</sup>



Hasta septiembre 2013



Hasta septiembre 2013<sup>(10)</sup>

Y por cada compra realizada con la Tarjeta, el Banco destina un porcentaje a la Sociedad Rural de la que sos socio<sup>(10)</sup>.

Si aún no tenés tu Tarjeta Galicia Rural/CRA escribinos a [nuevoclienterural@bancogalicia.com.ar](mailto:nuevoclienterural@bancogalicia.com.ar)

0810 777 3777  
[bancogalicia.com/agro](http://bancogalicia.com/agro)

Siempre junto al campo.



(1) COSTO FINANCIERO TOTAL MÁXIMO: 1,5%. SUJETO A PREVIA APROBACIÓN DE REQUISITOS COMERCIALES Y LEGALES. SUJETO A DISPONIBILIDAD DE LÍNEAS, BIENES Y VIGENCIA DE LOS ACUERDOS. CONSULTAR LOS TÉRMINOS Y CONDICIONES DE CADA ACUERDO EN [BANCOGALICIA.COM/AGRO](http://BANCOGALICIA.COM/AGRO) VIGENCIA DE LA OFERTA: DESDE EL 1º DE ABRIL AL 31 DE ABRIL DE 2013. LAS MARCAS Y LOGOS QUE FIGURAN AQUÍ SE ENCUENTRAN REGISTRADOS Y CORRESPONDEN A SUS TITULARES. (2) EL ACUERDO ES SÓLO PARA LA COMPRA DE SEMILLAS DE SORGO, MAÍZ, TRIGO Y GIRASOL. (3) EL ACUERDO ES SÓLO PARA LA COMPRA DE SEMILLAS DE MAÍZ, SORGO Y CAVOLA. (4) EL ACUERDO ES SÓLO PARA LA COMPRA DE AGROQUÍMICOS. (5) EL ACUERDO ES VÁLIDO PARA TODOS LOS PRODUCTOS SALVO ELAUNDRY Y NOVATEC N-MAX EN TODAS SUS PRESENTACIONES. (6) EL ACUERDO ES SÓLO PARA REPUESTOS. (7) EL ACUERDO ES SÓLO PARA REPUESTOS, COMPONENTES DE AGRICULTURA DE PRECISIÓN (IAPS) Y COMBOS DE SERVICIOS JOHN DEERE. (8) EL ACUERDO ES SÓLO PARA FERTILIZANTES. (9) EL ACUERDO ES SÓLO PARA AGROQUÍMICOS. (10) LA SUMA DESTINADA POR EL BANCO ES UN PORCENTAJE DEL ARANCEL RETENIDO AL COMERCIO DONDE REALIZAS TU COMPRA.

## ASAMBLEAS MULTITUDINARIAS EN TODO EL PAÍS

## FUEGO ENCENDIDO

Productores y referentes del sector se hicieron presentes en los encuentros convocados por la Comisión de Enlace en distintas regiones.



En las diferentes asambleas de productores presididas por la Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias (Ceea) hubo un fuerte pedido de unidad, compromiso en la participación gremial y una importante lectura de las problemáticas productivas en las regiones del país. “En estas asambleas cada aporte suma, cada opinión cuenta, cada presencia genera y garantiza la discusión”, expresó el presidente de CRA, Rubén Ferrero. Y agregó: “Participemos más que nunca. Todos los que producimos en la Argentina tenemos una problemática común que va más allá de cada región y ese entramado nos convoca, nos compromete y nos impulsa a no resignarnos, a seguir luchando por los cambios que necesitamos”.

#### Pehuajó (Buenos Aires)

La primer asamblea se realizó en territorio bonaerense, en Pehuajó. “La situación del sector productivo está cada vez más cargada de hechos negativos como la intervención de los mercados, y las trabas comerciales mediante la aplicación de los distintos tipos de ROEs. Al productor se le hace cada día más difícil seguir produciendo ante la baja rentabilidad dada también por un dólar retrasado, que es en el caso de la soja de \$3,25; \$4,00 para el maíz y de \$4,50 para muchas de las economías regionales”, explicó Rubén Ferrero por entonces.

#### Sáenz Peña (Chaco)

El segundo paso fue en el norte del país. Los productores de Chaco, Misiones, Santa Fe, Entre Ríos, Corrientes y Formosa reclamaron la unidad de la Mesa de Enlace e insistieron en que el Ministro de Agricultura, Norberto Yauhar, reciba a los dirigentes en forma conjunta.

“El productor chico tendría que haber sido ayudado ayer, y realmente está destrozado. El mediano está con una incertidumbre tremenda, no sabe qué hacer porque no tenemos precio de nada. Se está vendiendo hacienda a cualquier precio. Una cosa es salir del invierno con seca, otra es entrar con seca. Tenemos una incertidumbre muy grande”, resumió el vocal de CRA, y referente en de Cha-For, Enrique Santos.

#### Villaguay (Entre Ríos).

El titular de la Federación de Asociaciones Rurales de Entre Ríos (Farer), Flavio Izaguirre, explicó que “lo que padece el campo en este momento es un problema estructural, como consecuencia de la manera en que este gobierno encara sus políticas para el sector”. Fue el marco de la tercer reunión de productores en Villaguay.

#### Río IV (Córdoba)

Córdoba fue la provincia elegida para el cuarto encuentro de productores. La ciudad fue Río Cuarto. El presidente de la

entidad rural local, Eduardo Bagnis, comentó que “los productores coincidieron en manifestar su preocupación por la falta de competitividad, el cepo cambiario y la alta presión tributaria que los productores tienen que asumir”, entre otros temas.

#### Tucumán

“El productor azucarero generó un aumento de producción en el último año, pero los problemas de la macroeconomía, los aumentos de los costos, la inflación, la política fiscal, el tipo de cambio y la falta de competitividad, dejó como resultado que aún produciendo más, el precio baja, sin que ello reduzca el precio en góndola”, dijo el presidente de CRA, Rubén Ferrero, durante la asamblea.

Ferrero además hizo la triste ecuación que deja como resultado que mientras “el precio del azúcar al productor cayó un 41%, el consumidor paga un 18% más que el año pasado. Y todo esto es producto de la inflación, y el dólar blue que es seguido por la remarcación de precios donde suben los alquileres, la logística, la distribución, los salarios y los servicios”.

El titular de la sociedad rural de Tucumán, Sebastián Robles Terán, sostuvo que el objetivo del encuentro es tener una foto fresca del sector agropecuario. Robles Terán afirmó que la principal

problemática en la región es el aumento de los costos productivos, “debido a la inflación, se perdió competitividad, ya que los costos aumentaron enormemente”. Y agregó: “Nosotros recibimos un dólar a \$3,12 o \$3,15 por lo que vendemos y pagamos los costos de los insumos al valor del dólar oficial. Sin embargo, el tipo de cambio no es el único problema: la mala palabra es inflación”.

#### Santa Fe

La sexta asamblea de productores a cargo de la Ceea se realizó en Santa Fe, en donde Rubén Ferrero, destacó que “Los productores están participando cada vez más de asambleas y de reuniones porque están cada vez más desanimados porque, entre otras cosas, ven que todo lo que aporta el sector al país no se ve reflejado en obras que ayuden a producir más y mejor. La falta de inversión pública es alarmante, no tenemos ni infraestructura, ni rutas, ni electricidad en los campos”. Además, invitó a los productores a ser los actores del cambio: “Los productores debemos ser los que nos reunamos con los legisladores y les expliquemos cuál es la situación productiva de nuestra región, y ya llegará el momento en que exista un verdadero federalismo donde los legisladores representen a su provincia y defiendan a sus producciones”. ▼



Pehuajó fue el primer eslabón de la cadena de asambleas



Sáenz Peña, en el Chaco, una reunión multitudinaria



Villaguay, donde se realizó la tercer reunión de productores



Río Cuarto, Córdoba, una provincia siempre caliente



La Comisión de Enlace en la Sociedad Rural de Tucumán



La Comisión de Enlace también se reunió en Santa Fe

# Firestone

# MAYOR PRODUCTIVIDAD

Tu desafío es incrementarla y el nuestro ayudarte a conseguirlo.



## NEUMÁTICOS

Más ahorro, mayor tracción, y mejor confort de marcha.



## FIREAGRO

El nuevo concepto de soluciones a través de nuestra exclusiva red donde y cuando lo necesites.



## FIRESTONE UNIVERSITY

Una herramienta para que puedas conocer cómo alcanzar tu máximo rendimiento.

**Firestone**  
**80 AÑOS**  
*Produciendo para  
nuestro Campo*

## FONDO FEDERAL AGROPECUARIO

# ■ "ESTÁN DADAS LAS CONDICIONES PARA QUE FUNCIONE"

El referente de los acopiadores -entidad agente de retención-, Raúl Dente, destacó la importancia del aporte de los productores para financiar la actividad gremial. Además, analizó el panorama de comercialización de granos, la próxima campaña y el transporte.

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

El Gerente del Centro de Acopiadores de Cereales, Raúl Dente, dialogó en exclusiva con LAS BASES sobre qué decisiones tomar a la hora de la comercialización de la presente campaña. También analizó las oportunidades perdidas para la Argentina en el sector agroindustrial y el papel de los productores en el Fondo Federal Agropecuario, y el centro de acopiadores como ente de retención.

Para Dente en la Argentina muchas veces se dejan pasar oportunidades importantes. La agroindustria es un sector de lo más dinámico, competitivo y eficiente de la economía nacional. "Con reglas claras y

una inserción internacional claramente definida, el país tendría un fuerte potencial de desarrollo".

Sin embargo, la perspectiva es otra con medidas restrictivas, aumento inflacionario y letargo en las relaciones internacionales. "Es una lástima que esa oportunidad que se le da al país sea trabada por algunas medidas de políticas comerciales que suponiendo que van a beneficiar en el consumo o en algunas economías locales al afectar directamente la producción de materias primas lo que está es interrumpiendo la posibilidad de que empiece la dinámica de expansión a través del primer eslabón que es la producción agropecuaria", sostuvo Dente. Y agregó: "Toda medida de desaliento que vaya vía comercialización, precios o aislamiento es una pena, que impide pensar en desarrollo de un sector estratégico".

El referente del Centro de Acopiadores detalló el panorama de la presente campaña, y lamentó el magro resultado en el trigo. Respecto a la cosecha gruesa, sostuvo que las estimaciones en maíz son aproximadamente de 25 millones de toneladas, una muy buena cosecha de este cultivo. En soja hablan de 48 Mt y para algunos estaría más cerca de los 50 millones de toneladas.

## Estrategias

Ante el retraso cambiario

"Es una lástima que esa oportunidad que se le da al país sea trabada por algunas medidas de políticas comerciales".

y el aumento de los costos se empezaron a advertir diferentes interrogantes en el sector de cómo proteger los activos de la inflación. Según el asesor, es casi natural que la gente diga "trato de vender lo menos posible y el resto me quedo en la soja porque me asegura que con el tipo de cambio pueda aprovechar cualquier modificación monetaria que haya en el futuro. Pareciera razonable, pero cuidado porque supone algo que no es cierto, que el precio de la soja no va a bajar. Claro que nadie lo sabe y las perspectivas en situaciones climáticas normales es de baja".

Según Dente estaríamos en un escenario de "mercados invertidos" que se da cuando el valor presente es mayor que el valor futuro. Esta situación queda demostrada al analizar los contratos de los mercados internacionales más lejanos, esos precios estarían casi USD 50/60 por debajo.

Al respecto, el analista aconsejó hablar con su acopiador, su agente comercial, para tomar un seguro que evite una posible caída de precios que hoy ya están dándose en el mercados de futuro, pero que "todavía en la Argentina parecieran que no están".

En este marco, instó a diseñar estrategias para cubrir ese riesgo de caída de precios señalado por los mercados

internacionales aunque todavía no en el mercado a futuro interno.

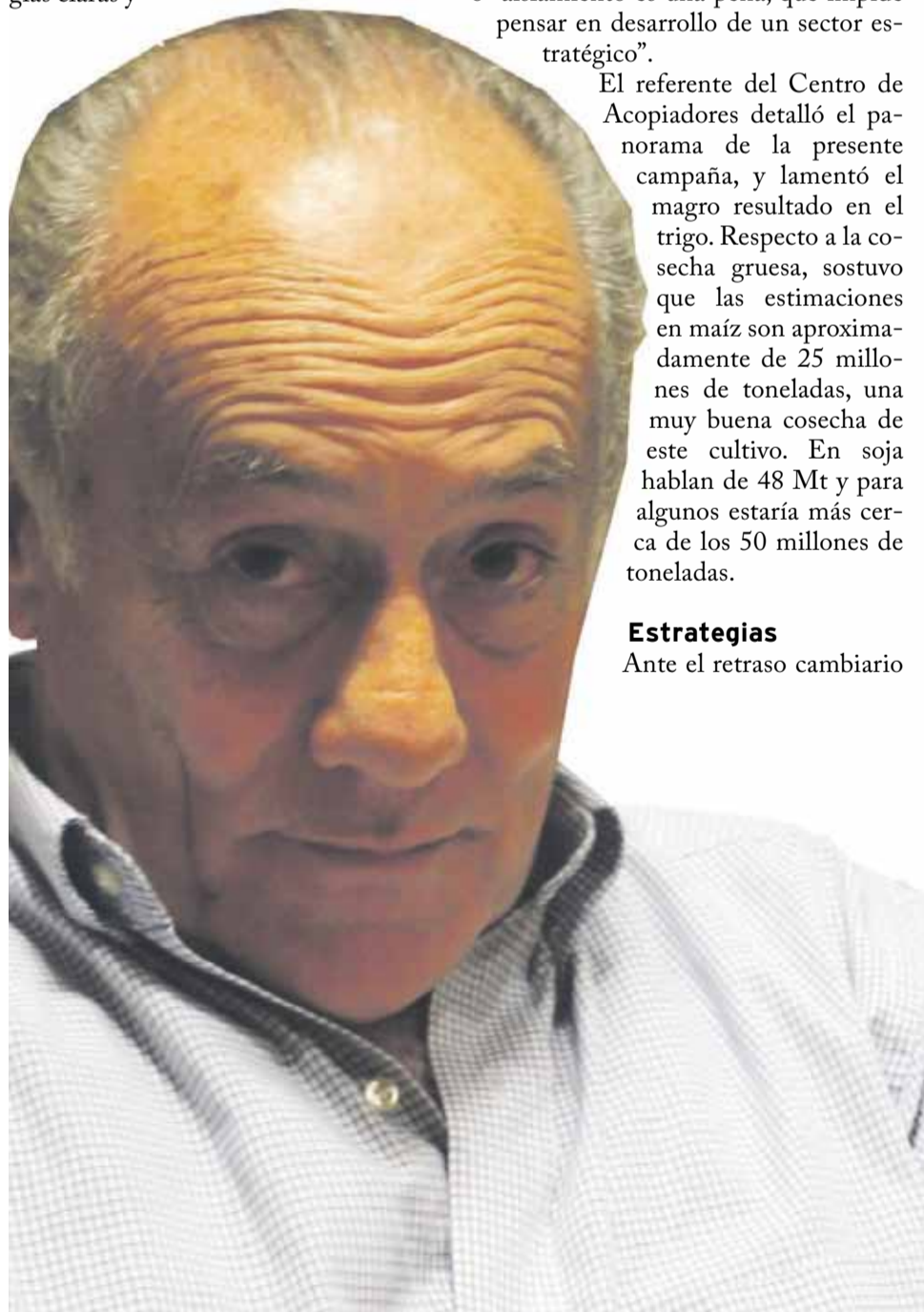
Es por ello, que Dente advirtió: "Es importante no quedarse desnudo con la mercadería, tomar una operación flexible porque a lo mejor me puedo beneficiar con la tasa de devaluación, pero también puedo enfrentar una caída de 10 a 20% en los precios". Y agregó: "El productor espera con la mercadería porque considera que es su moneda, que con ella paga y siembra, pero si estas en un mercado invertido, cubrite".

## Infraestructura

Con 75 millones de toneladas entre soja y maíz el desafío es que no haya entorpecimientos en la logística: programas de embarques, funcionamiento de puertos y transportes.

Dente hizo un llamado a la cordura para el correcto desempeño del movimiento granario. "Las aspiraciones en el corto plazo es que no hayan conflictos con las entidades transportistas, que no aproveche el hecho de tener una buena cosecha para poner una presión fuerte sobre un posible aumento. En el mediano plazo, definir cuál será el papel que juegan los ferrocarriles en el transporte de granos en particular fuera de la zona núcleo.

Para la próxima campaña Dente vislumbra una fuerte pulseada entre los productores y los dueños de los campos. "¿Cuál es el único costo residual que tiene el productor? Es el costo del arrendamiento que va a ser una de las variables fundamentales del costo de producción muy discutida con un mercado invertido, con ausencia de una corrección cambiaria". ▼



## Fondo Federal Agropecuario

Para desarrollar las tareas en la defensa de la actividad agropecuaria las entidades necesitan el financiamiento correspondiente a la relevante misión que les toca.

Al respecto, el Centro de Acopiadores de Cereales, que representa a la mayoría de los agentes de retención porque a través de los acopios se comercializa un porcentaje importante de la producción de granos, participó desde la creación del Fondo Federal Agropecuario (FFA). "Nuestra tarea es incentivar a los acopiadores a que retengan los montos del FFA e inducir a los otros

sectores de compradores como cooperativas, exportadores, industrias para que actúen también como agentes de retención para colaborar con el aporte voluntario a un fondo de los productores para que se pueda lograr los recursos requeridos".

Respecto a las entidades de productores, han tenido la firme decisión de hacer alguna modificación reduciéndolo al 1 por 1000 para tratar de que sea masivo y generalizado. "Están dadas las condiciones para que funcione bien. Es muy sencillo de instrumentar administrativamente", se entusiasmó Dente.

www.toyota.com.ar

ToyotaAIDía

# MI HILUX Y YO, Y OTRO TÍPICO DÍA DE TRABAJO.

dentau



“El compañero de trabajo más confiable  
que tuve en toda mi vida.”

Es parte de tu vida. Es una Hilux.

**HILUX**  
Hacemos el camino

**TOYOTA**

Producto fabricado en la Argentina. Garantía de 3 años o 100.000 Km (lo que ocurra primero).

## CONGRESO ANUAL DE CRA

# ■ "EL PAÍS QUE CONOCEMOS Y LA REPÚBLICA QUE PRETENDEMOS"

Potrero de los Funes, en San Luis, será sede el próximo 7 y 8 de junio del encuentro confederado. Disertaciones para pensar la acción gremial y social en un año político relevante.

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

En el marco del 70° aniversario de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), tendrá un color especial el encuentro anual de la entidad, donde se analizará el presente y futuro del país, y el papel del gremialismo agropecuario. La Confederación de Asociaciones Rurales de la Tercera Zona (Cartez) en esta oportunidad estará a cargo de la organización y como institución anfitriona, la Sociedad Rural de San Luis.

Temas como los desafíos que debe enfrentar el sector y el país, la situación política y la perspectiva electoral, la potencialidad de CRA y la experiencia gremial, serán tratados por especialistas técnicos, periodistas y analistas políticos. Como siempre, más allá de los temas a

tratar, será una oportunidad para encontrarse, para que la comunidad confederada de todo el país pueda compartir un grato momento.

El presidente del Congreso, Raúl Foncueva explicó que el encuentro tiene como fin promocionar del desarrollo para el cambio y fomentar la participación, el involucramiento y la incentivación para llevar a cabo la defensa como corresponde del sector productivo".

Cada año CRA traslada la sede de su Congreso a distintos puntos del país. Foncueva aclaró que se realizará en la villa turística de Potrero de los Funes "nuestro paraíso natural de la provincia de San Luis". La idea central será analizar "el país que conocemos, la República que pretendemos" con disertantes relacionados a las áreas políticas y económicas de la Argentina.

## Agenda y disertantes

El viernes 7 de junio tras las palabras de bienvenida del presidente de Cartez, José Manubens Calvet, del presidente de CRA, Rubén Ferrero, y de autoridades provinciales, comenzará la primera charla a cargo del licenciado Luis Lusquiños del Centro de Investigación Desarrollo e Innovación de la Fundación Quántica Fisal sobre "Tecnología e Innovación al servicio del sector productivo".

"Otra consigna es la presentación de una iniciativa para el cambio: ¿Cómo desenredar la macroeconomía? por la Fundación Fada, institución patrocinada por productores de Río Cuarto", aclara el presidente del Congreso.

A través del taller "encontrándonos", a cargo del psicólogo licenciado Carlos Zubirí, se buscará que los participantes intercambien distintas ideas del lema del encuentro y aunar sobre el trabajo en equipo.

Para analizar la realidad socioeconómica estarán el doctor Jorge Castro, de la Fundación Pensar, y el consultor Jorge Giacobbe.

En un año con impronta política estarán los candidatos electorales para transmitir cuáles son sus propuestas en relación al sector agropecuario, a través de un Panel Político, con la presencia de posibles candidatos presidenciables en 2015.

Uno de los ejes de la segunda jornada es la importancia del liderazgo y de trabajo en equipo. Entre las disertaciones, Juan Cruz Jaime reflexionará el "Despertar de un nuevo día", y el Padre Jorge Murias ayudará a analizar el papel del trabajo en equipo. Por la tarde la especialista Graciela Erramouspe de Pilnik hablará de "la Argentina de las intolerancias".

Un espacio especial para exponer su trabajo tendrán los ateneístas, la fuerza

joven de CRA. El título de la disertación será "Nuestros jóvenes, la generación que trabaja para vivir la Argentina que soñamos", con la participación de la Mesa Coordinadora de Ateneos de CRA. ▼



## ► DATOS PARA INSCRIBIRSE

### PRECIOS

- Hasta el 12 de abril \$700
- Hasta el 12 de Mayo \$800
- Hasta el 6 de Junio \$1000
- Si adhirió al Aporte Mensual CRA tiene el congreso pago, no así el cocktail.

### LUGAR

Hotel Internacional  
Potrero de los Funes  
www.hotelpotrero.sanluis.gov.ar

### OTROS HOTELES

- Hotel Cruz De Piedra | Av. Cruz De Piedra S / N | Cruz De Piedra Te: 0266-4490490.
- Hotel Sierras Juana Koslay | Las Cañadrias 100 | Las Chacras - Juana Koslay | Te: 0266-4490058.
- Potrero De Los Funes Hotel | Ruta 18 Km.16 | Te: 0266-4440048.
- Las Terrazas Posada | Av. Circuito Del Lago | Te: 0266-4495221.
- Hotel Internacional | Te: 0266-4495001.
- Para más consultas visite <http://www.sanluisturismo.com.ar>.

Para más datos y fichas de inscripción ingresar en la página web del Congreso [www.congresocra2013.org](http://www.congresocra2013.org).



Discurso del Pte de CRA en el Congreso organizado en Buenos Aires en 2012

## HOMENAJE

### UN AFECTUOSO ADIÓS



Hace pocos días, falleció el reconocido médico veterinario Eduardo Achaval, notorio colaborador durante estos últimos años de Confederaciones Rurales Argentinas. Dueño de una extensa trayectoria dentro de la administración pública, Achaval ocupó diversos cargos principalmente dentro del Ministerio de Asuntos Agrarios bonaerense donde llegó a ser Director.

Nacido el 8 de diciembre de 1940, el Dr.

Achaval fue un profesional comprometido con su labor que tendió puentes de diálogo entre la actividad pública y la privada. En Las Flores, provincia de Buenos Aires, también se desempeñó de manera independiente en su veterinaria, vinculado principalmente a su gran especialidad que fue la ganadería. En toda la cuenca del Salado supo ser una persona de peso e influyente en los temas agropecuarios.

Profundo pesar causó en todos aquellos que lo supieron tratar, y que lo recordarán como una persona afable, de buen humor y siempre dispuesto al diálogo en pos de encontrar soluciones.

Desde Las Bases, le ofrecemos un homenaje a un gran profesional, pero por sobre todas las cosas, una gran persona.

Gracias Eduardo.

MENDOZA

# ■ "EL AGUA ES MUCHO MÁS QUE RIEGO Y PRODUCCIÓN"

Mendoza es la provincia con más hectáreas irrigadas del país. Alejandro Gennari, ex Secretario de Gestión Hídrica afirma que es necesario introducir tecnologías de riego mecanizado con incentivos financieros y fiscales adecuados.



En la Argentina el Valor Bruto de la producción agraria irrigada es del 22% y en secano el 78%

► AUTOR **SANDRA CAPOCCHI**  
sandra@lasbases.com

El especialista Alejandro Gennari ahonda en una problemática crucial para las regiones semiáridas. Planificación, coordinación de políticas públicas e incentivo productivo son variables necesarias para un enfoque adecuado en el manejo hídrico.

“La producción agropecuaria y sus cadenas de valor agroalimentarias condicionaron la organización del territorio y sus características productivas, económicas, sociales y ambientales. El agua ha sido el factor determinante desde lo productivo, de los ambientes naturales hasta como del ordenamiento del territorio”, describe el especialista en Economía del Sistema Agroalimentario,

Alejandro Gennari en diálogo con LAS BASES.

“Un cuarto del valor bruto de la producción de la Argentina se realiza con riego, pero el agua es mucho más que riego. Es un concepto integral, es una oportunidad de construir capital social, acuerdos, amar metodologías de trabajo, negociaciones también para gestionar el desagüe, para eliminar los excedentes del agua”, sostiene el profesor de Economía y Política Agraria.

Para el catedrático, la gestión del agua no sólo es para la producción sino es una oportunidad que une el agua en exceso como en escasez. Hace más de cien años que Mendoza gestiona el agua, y para lograr la gobernabilidad de los sistemas, conseguir los acuerdos para hacerlo generó la Superintendencia de Irrigaciones como un ente autárquico, cuyo objetivo es coordinar y hacer cumplir un planeamiento integral que tienda gradualmente a la utilización y manejo conjunto de las aguas superficiales y subterráneas, con objeto de optimizar su aprovechamiento y evitar o prevenir la alteración perjudicial del ciclo hidrológico.

En la Argentina el Valor Bruto de la producción agraria irrigada es del 22% y en secano el 78%. Mendoza es la provincia con más hectáreas irrigadas con 310.000 ha. Le siguen, Buenos Aires con 201.500 ha y Santa Fe con 140.470 ha.

La provincia cuyana trabaja con riego

## ► EL PLUS DEL RIEGO COMPLEMENTARIO

- Incrementa consistentemente la productividad (duplica rendimientos de secano).
- Estabiliza la productividad (baja el coeficiente de variación - CV- del 40%-60% al 10% aproximadamente).
- Impacta fuertemente en los ingresos fiscales y en la actividad económica de las zonas involucradas.

integral para consumo humano, animal, agropecuario, con uso industrial (comprende uso minero e hidroelectricidad). También posee riego complementario, sistemas de drenaje y acueductos ganaderos.

Sin embargo, Gennari aclara que “si no hay rentabilidad la demanda de agua cae hasta un nivel de mantenimiento. Si la hay, la demanda de riego crece hasta alcanzar niveles de conflicto técnico (agotamiento o degradación de la fuente) y social (lucha por el agua). Es necesaria una adecuada regulación”.

Es por ello que para fomentar el ahorro de agua cambiando sistemas de riego (de superficial a presurizado) es necesario revisar la integralidad del problema, es decir, rentabilidad y estabilidad.

El ex Secretario de Gestión Hídrica del Departamento General de Irrigación subraya que es necesario introducir tecnologías de riego mecanizado y para ello debe haber incentivos financieros y fiscales adecuados como liquidación anticipada de ganancias, desgravaciones impositivas, créditos baratos.

## Agua y agricultura

El modelo extensivo puede transmitir su experiencia de agricultura en red y de

eficiencia de costos al modelo intensivo. En el sendero tecnológico del modelo extensivo la certificación ambiental, el agregado de valor, la diferenciación y la intensificación vía uso de riego mecanizado son determinantes.

Por otra parte, el modelo intensivo puede transmitir su experiencia en la gestión del agua y del territorio y su vocación por la diferenciación. El sendero tecnológico del modelo debe afrontar la desestructuración productiva y la agricultura en red.

Gennari recuerda las enseñanzas del Premio Nobel de Economía 1979, Theodore Schultz: “Los agricultores siempre optimizan sus recursos disponibles” y por lo tanto “son absolutamente racionales” en sus decisiones. Sin embargo, el especialista deja abierto un interrogante mayor, ¿hay agua disponible para la actividad minera?, del cual se desprenden otros: ¿Cuáles son los niveles de riesgo de contaminación de agua por parte de la actividad minera?, ¿Quién se beneficia con esta actividad?, ¿Quiénes corren mayores riesgos? y ¿Pueden convivir la producción y la minería?

Mendoza debe ser la única provincia que resiste la minería en gran escala porque la minería es un gran usuario de agua. “No es tanto el problema de la cantidad de agua que usa sino cuál es el riesgo que genera en el resto del sistema la contaminación que podría ocasionar”. ▼

## ► DATOS EN MENDOZA

- 310.000 ha irrigadas íntegramente con fuentes mixtas (subterráneas, superficial y aguas tratadas)
- Departamento general de Irrigación (autárquico).
- Posee 4 Consejos de cuenca.
- 17 asociaciones de inspecciones de cauce.

## ANÁLISIS DEL COMERCIO EXTERIOR ARGENTINO

# ■ EXPORTANDO, PERO CERCA DE CASA

Luego de la crisis internacional, el comercio argentino pone sus fichas en la región, dejando de lado el crecimiento en mercados más alejados y exigentes. Radiografía de la exportación argentina en los últimos años.



El fenómeno de la “crisis internacional”, que se inició en la segunda década del siglo XXI, dejó mucha tela para cortar dentro lo que ocurrió con las exportaciones argentinas desde los números arrojados en el año 2009. Este, fue el primer año de decrecimiento de las exportaciones después de los buenos números de 2008, y hasta el último reciente, otro año de decrecimiento comparándolo con 2011.

Las exportaciones de 2012, que decrecieron algo más que un 3% en relación a 2011, llegaron a 81.205 millones de dólares. Las de 2009 habían ascendido a 55.669 millones de dólares por lo que entre ambos resultados se ha observado un alza del 45% (crecimiento de 25.536 millones de dólares). Como se expresa mas abajo, en 2008 habían sido más elevadas que en 2009, como también en 2011 mas altas que en 2012, por lo que si se hace una mirada mas larga, los números comparativos son considerablemente peores, pero aquí se pretende analizar el impacto de la crisis desde que se desató su efecto.

Así, es de interés analizar los 25 principales países/mercados (que representan algo más del 75% de todas las exportaciones argentinas, esto es, sumados, 61.966 millones de dólares en 2012) para los productos comercializados a través de las exportaciones argentinas para advertir en qué medida ha influido la referida crisis en el mapa de clientes, mercados y destinos de exportaciones.

## Mercados consolidados

Entre 2009 y 2012, los seis países con mayor crecimiento para las exportaciones argentinas medidas en dólares (valores absolutos) fueron Brasil, China, Canadá, Venezuela, Colombia y Perú. Estos son los mercados a los cuales el crecimiento de las ventas ha permitido enviar productos que generaron alzas en el ingreso de dólares por montos mayores a 1.000 millones de dólares estudiando la evolución 2009-2012.

Como se observa, cinco de los seis son mercados de nuestro hemisferio americano y en particular cuatro pertenecen a Sudamérica. Brasil es el mercado al cual las exportaciones argentinas más han crecido en el lapso medido y se destaca que el alza medida en dólares de las ventas al socio vecino del norte supera el doble del alza de las ventas al segundo mercado al que han crecido más las exportaciones: China. Esto es: crecen más las ventas a quien más le vendemos.

Más aún, la consolidación de la alta



Sin dudas, el vínculo con el exterior ha sido uno de los grandes inconvenientes de los últimos años

dependencia de Brasil para el crecimiento de las exportaciones argentinas queda confirmado en el hecho de que el incremento de las ventas a Brasil medido en dólares en el período representa el 17% del total del alza del comercio en el lapso medido a los mas de 200 países del mundo en su totalidad.

Lo expuesto está mostrando cuatro fenómenos: que Argentina ha tenido mayor competitividad para comercializar sus productos en su propio hemisferio, que Latinoamérica en particular ha aparecido como actor creciente en el escenario de las relaciones económicas internacionales, que desde esta perspectiva nuestro país no ha logrado permeabilidad

**Entre 2009 y 2012, cinco de los seis principales mercados a los que exportamos son de América y cuatro pertenecen a Sudamérica. Brasil es el mercado al cual las exportaciones argentinas más han crecido.**

comercial en mercados mas alejados (pese a la gran dinámica asiática, en la que sólo China aparece en ese lote de elite de aquellos a los que se ha exportado de modo creciente con alzas de mas de 1.000 millones de dólares) y que, simultáneamente, hay un movimiento en el escenario “intra-americano”,

en tanto que Chile y EE.UU., que aún son el tercer y cuarto principal mercado para nuestro país, no crecen en la medida en que lo hacen otros países de la región como mercados receptivos, lo que muestra un inminente movimiento en la ubicación de los países en la lista de principales socios.

Adicionalmente, hay que señalar que

en el lapso medido ocurrió un fenómeno histórico en términos de mercados: hasta 2009, después de nuestro continente panamericano, Europa fue siempre el principal continente en recepción de productos argentinos. Pero en 2010 se vio un cambio, generándose una situación que se mantiene en 2011 y en 2012: Europa ya no es el continente de mayor importancia para las exportaciones argentinas después de nuestro propio continente.

En 2010 las exportaciones a Europa alcanzaron los 13.306 millones de dólares, mientras las ventas a Asia treparon a 15.813 millones de dólares (un 18% más que las ventas a Europa); y en 2011 la nueva realidad se confirmó: las exportaciones a Europa se elevaron a 16.273 millones de dólares mientras las exportaciones al continente asiático llegaron a 17.938 millones de dólares, un 10% más que al viejo continente. En 2012 se exportaron a Asia 17.800 millones de dólares mientras fueron a Europa 11.700 millones.



En 2010, por primera vez, las exportaciones a Asia superaron a los envíos a Europa

### Crecimiento porcentual

Además de analizar el ingreso de dólares, a la hora de medir la competitividad de las empresas y la producción transable es de utilidad analizar la evolución en la relación con mercados en términos de porcentaje de crecimiento (o decrecimiento) lo que permite comparar el vínculo con ese mercado más allá de la dimensión absoluta y la escala.

En este sentido, es importante destacar que los mercados de mayor crecimiento

Las exportaciones de 2012, que decrecieron algo más que un 3% en relación a 2011, llegaron a 81.205 millones de dólares.

porcentual para las exportaciones argentinas en el período 2009/12 han sido Canadá, Indonesia, Colombia, Perú,

Venezuela, Corea y la India. En esta perspectiva se advierte con interés que aún con números generales diferentes a lo analizado en términos absolutos, la matriz muestra otros 4 fenómenos: clara exposición a países emergentes, crecimiento en mercados asiáticos, irrupción de los metales preciosos como fenómeno exportador (que explica la irrupción de Canadá, a la que se le exporta casi exclusivamente estos productos) y la ya referida influencia creciente latinoamericana.

En ambas miradas llama la atención la pérdida relativa de incidencia europea, que es el único continente de los cuatro a los que Argentina envía productos de modo significativo en el que se ven varios casos de mercados a los que en 2012 se exportó menos que en 2009 (Suiza, Italia, Holanda y Rusia). El único otro caso de decrecimiento en el total de los 25 principales mercados referidos es México, que merece también una sorpresa en el estudio.

Como datos adicionales debe señalarse que se descubre un crecimiento respetable en mercados africanos como Argelia, Egipto y Sudáfrica, que son en el total de la lista, los tres de mayor crecimiento porcentual después de los nombrados antes. ▼

*AUTOR: Marcelo Elizondo, Director General Desarrollo de Negocios Internacionales (DNI) - Texto adaptado para su publicación.*

## BREVES

### REELECTO PTE DEL IPCVA

#### ► GONZALO ÁLVAREZ MALDONADO

En el marco de la Asamblea Anual Ordinaria del Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (Ipcva) en la que se aprobó memoria, balance y plan anual operativo, las entidades de la producción reeligieron hoy por unanimidad a Gonzalo Alvarez Maldonado, como Presidente del Instituto por un nuevo período de dos años.

En tanto, las cámaras de la industria frigorífica designaron, también por unanimidad, a Mario Ravettino, como vicepresidente.

### FRANCISCO

#### ► UN PAPA PARA LA UNIDAD

Confederaciones Rurales Argentinas, celebra con especial júbilo la asunción de Francisco como nuevo Papa, no sólo por el hecho, en sí trascendente de ser argentino, sino por su largo y probado compromiso en trabajar por los pobres, pero también contra la impunidad, la corrupción, los fanatismos, la soberbia y la crisis moral. También el cardenal Bergoglio, hoy Francisco I, abogó por la paz interior y el encuentro de los argentinos en un clima de unidad y respeto por la opinión de todos.

**Ya estamos en el futuro**  
**Más producción. Más capacidad.**

**IpesaSilo**  
 Embolsa más

0800 222 7456

ventas@ipesa.com.ar / www.ipesasilo.com.ar

MANUEL DOMÍNGUEZ

# “NI LA LLUVIA NI LA SEQUÍA HAN PERJUDICADO TANTO AL TRIGO

El presidente de la Sociedad Rural de Coronel Pringles analiza el panorama productivo y político del partido. “Se ha sembrado menos ahora con siembra directa que hace 100 años con arado”, apuntó.

► AUTOR **HORACIO ORTIZ**  
Especial para LAS BASES

Coronel Pringles es un partido de singular belleza y de gran potencial productivo. Tiene un poco de la geografía de cada uno de los de la región y una superficie de 535.000 hectáreas, similares a sus vecinos de Coronel Suárez y Coronel Dorrego. Manuel Domínguez, el presidente de la Sociedad Rural, es nieto e hijo de productores y padre de Esteban quien seguramente lo sucederá en la actividad agroganadera porque además de ser contador también desempeña actividades rurales.

El dirigente sostiene que un 60% de este partido en el que llueve un promedio de 700 milímetros anuales está ocupado por la agricultura mientras que en el otro 40% prevalece la ganadería, dada la condición exclusiva para esa producción de ese sector del territorio. “Aquí no tenemos problemas de exceso de lluvias, más bien padecemos las sequías. Muchas veces llueve el promedio nor-

mal pero acumulado en momentos del año que hacen que en otros –posteriores a la siembra- escasee”, explica en diálogo con LAS BASES.

El productor asegura que ni el tiempo, ni la lluvia han perjudicado tanto a los cultivos tradicionales como las intervenciones del Gobierno al mercado de trigo. “Se ha sembrado menos ahora que hace 100 años cuando se sembraba al voleo y se trabajaba la tierra con caballos. Debe haber llegado a ocho millones cuando deberíamos haber alcanzado los veinte millones de toneladas. En esta zona no hay muchas posibilidades de cambiar de cultivo y lo fundamental es la cosecha fina. Aquí se siembra trigo, cebada, avena y girasol o soja para la gruesa y también sorgo, en la mayor parte del tiempo con doble propósito”, asegura Domínguez.

Luego de un diciembre muy llovedor que perjudicó mucho la cosecha, sobrevino luego un clima cálido inusual para los meses en curso, que sumados a una sequía insipiente, han sido de gran perjuicio para sembradíos y pasturas naturales que muestran un amarillo típico de los meses de verano.

## Panorama ganadero

La ganadería también ha sufrido los coletazos de las medidas económicas porque según dice el dirigente “de las más de 400.000 cabezas que siempre hubo, ahora no debemos pasar de un total de 220.000. Aquí siempre fue clásica la presencia de la raza aberdeen angus, también hay algo de angus colorado y, por supuesto, hereford, que se adaptan

muy bien a esta región”.

La nota se desarrolla durante uno de los días más calientes del mes de febrero. “Estamos transcurriendo momentos muy difíciles. El trigo no debería tener retenciones en esta zona del sudoeste y la ganadería tiene precios iguales o inferiores a los de hace tres años cuando en igual período la inflación ha sido de alrededor del 60%, y los insumos suben en dólares”.

Para Domínguez, este panorama ajustado va a movilizar a los productores a las asambleas y, quien dice, tal vez a las rutas. El ruralista, como la mayoría de los productores, trabaja en campo propio y arrendado. Además de la agricultura de campo propio siembra a porcentaje en campos de terceros. De los cultivos que realiza año a año, esta vez

estuvo ausente el trigo.

“Hacemos ganadería de cría de angus negro y hacemos ciclo completo. Llevamos los novillos a los pesos de exportación, siempre y cuando esté abierta la misma, de lo contrario se vende la hacienda en el mercado interno”, cuenta. También tienen algunos lanares y es poco lo que va quedando de esa producción en Coronel Pringles que en algún momento de la historia fue capital de la oveja porque contaba con más de dos millones de cabezas.

## Política local

El productor destaca que su sector mantiene una buena relación con el intendente quien ha dispuesto un aceptable valor para las tasas que suelen ser el motivo que acerca o aleja a los productores del poder político. Coronel Pringles tiene una amplia red de caminos que totalizan 2.500 kilómetros y cuyo mantenimiento se halla a cargo de una cooperativa.

No obstante, Domínguez lamenta que no haya buena extensión de redes de provisión de electricidad en la zona rural que son muy importantes, tanto para el trabajo como para el bienestar de a gente que habita en el campo que es cada vez menos. ▼

Para Domínguez, en el sudoeste, el panorama del trigo y la ganadería va a movilizar a los productores a las asambleas y, tal vez, a las rutas

## UN CORONEL Y EL FERROCARRIL

El partido de Coronel Pringles, cercano a la Sierra de Pillahuincó, fue creado 5 de julio de 1882 y debe su nombre a Juan Pascual Pringles, un Coronel Jefe de Granaderos a caballo del ejército de San Martín.

En 1903 se creó el Ferrocarril del Sur y a partir de allí y hasta los años 30 su densidad poblacional creció por efecto de la inmigración de mayoría europea que llegaba fundamentalmente para desarrollar actividades agrícolas o ganaderas.

Su territorio esta surcado por las rutas 51 y 85 tiene un segundo núcleo poblacional importante llamado Indio Rico. Su casco urbano se caracteriza por contener numerosos edificios cuyos diseños fueron ideados por el arquitecto Francisco Salamone. Uno de estos monumentos es el antiguo matadero municipal, hoy transformado en edificio público, que ha sido considerado como uno de las obras más importantes del mundo en Art Decó. Coronel Pringles es conocida hasta hoy como la capital de los lanares por su importancia en la explotación ovina y que se celebra con una fiesta en la que se desarrollan distintas actividades entre ellas, concursos de esquilas.



Entre los temas que ocupan y preocupan a los productores del partido de Coronel Pringles, se destaca la infraestructura en caminos

CARBAP

# NO SE SOLUCIONA ECHÁNDOLE LA CULPA A OTRO



Se puede leer la nota y opinar en la web [www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)

Ante la trepada del dólar marginal, una vez más, el Gobierno buscó culpables afuera.

La subida abrupta e inesperada del dólar marginal o "blue" ha provocado la inmediata búsqueda de culpables por parte del Gobierno Nacional, siempre lejos de su propia responsabilidad. Y en este caso, como en tantos otros, parece ser que para los distintos funcionarios involucrados en los temas económicos del país, el campo es el culpable de la ineficacia de sus acciones, y de la suba del dólar "blue".

El presidente de la Confederación de Asociaciones Rurales de Buenos Aires y La Pampa (Carbap), Horacio Salaverri, expresó "las ventas al exterior de granos del primer trimestre del 2013 son superiores a las de 2012 y 2011, con lo cual no se le puede arrogar al sector una menor liquidación de sus granos. La evolución del dólar "blue", está mucho más atada a diversos factores vinculados con la confianza que pueda generar el Gobierno con su política económica que al accionar de algún sector en particular".

"Los exportadores ya han liquidado parte de las retenciones y no tienen más



Horacio Salaverri advierte que no se puede ser competitivo con esta diferencia de cotizaciones

soja para generar un mayor ingreso de dólares. Esta campaña, tras una sequía e inundaciones, se vio disminuida en sus pronósticos de un rendimiento de 53

millones a 48 millones de toneladas y eso también se siente. "Es claro que la comercialización del cereal por parte del productor se hace totalmente en pesos,

nunca el productor recibe dólares por su venta, recibe el equivalente de \$3,20 por cada dólar. Entonces se puede decir que el productor no ve ni toca ninguno de los dólares que andan dando vuelta por la city porteña", agregó el presidente de Carbap. ▼



Horacio Salaverri, Presidente de Carbap

## CUIDADO

CON EL USO DE LOS MEDICAMENTOS

Los antiparasitarios mal empleados tienen un efecto perjudicial en la cadena de carne vacuna. Sus residuos en la carne nos restan mercados y bajan el precio. Por eso, a la hora de administrar **ivermectina** es importante consultar con el veterinario, respetar los periodos de carencia y nunca mandar el ganado a faena antes del plazo estipulado.

**ES TU RESPONSABILIDAD, ES LA DE TODOS.**

SABER LO QUE CONSUMIMOS  
ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

**CARNE ARGENTINA**

**IPCVA** Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina

[www.ipcva.com.ar](http://www.ipcva.com.ar)

MANEJO Y PRODUCCIÓN DE ELITE EN SANTA FE

# ■ TECNOLOGÍA Y MANEJO PARA ACERCARSE AL TECHO

En el corazón de Venado Tuerto, LAS BASES visitó el establecimiento "La Unión", apenas unos días antes de iniciar la cosecha gruesa. Radiografía de un manejo de excelencia en soja, maíz, trigo y cebada.



Justianovich en el maizal, una de las especialidades del establecimiento La Unión, que además de genética basa sus rendimientos en tecnologías de precisión

► AUTOR **IGNACIO DE CARABASSA**  
Enviado especial a Venado Tuerto, Santa Fe

Recorrer las primeras hectáreas del campo y ver los lotes de soja del mismo color que el sol presagia dos cosas: la primera, que es un día excelente para andar por el campo, y la segunda, es que seguramente en pocos días, esas plantas serán transformadas en grano para su posterior comercialización o ensilado.

El establecimiento "La Unión" nos recibe. Con 6.200 hectáreas distribuidas en diferentes porciones de tierra en un rango de 70 km alrededor de Venado Tuerto, provincia de Santa Fe, este emprendimiento familiar ideado y construido en la década de los ochenta, hoy sigue trabajando con el certero objetivo de lograr mejores rindes en cada lote. Allí entra en escena Christian Justianovich,

un joven ingeniero agrónomo de 36 años que desde hace casi una década es uno de los responsables al frente los cimientos de este gran proyecto que contabiliza nueve campos en donde se trabaja trigo, cebada, maíz, soja y ocasionalmente, algo de sorgo.

"Proporcionalmente, tratamos de tener un 50% de trigo y cebada y otro 50% de maíz y soja. Nuestra principal apuesta es a hacer una rotación intensiva con un buen aporte de carbono en el suelo", explica Justianovich. Esta minuciosa distribución de cultivos, se fue realizando "por prueba y error". En este sentido, Justianovich explica: "Optamos por un modelo que nos sirva para tener un balance positivo en la regeneración de suelos". Y destaca el cuidado de los mismos, como una decisión empresarial y no técnica: "el suelo no se puede comprar en ningún

lado, por eso trabajamos durante muchos años para tener el nivel que tenemos de tierra".

## Con el diario del lunes

Hablando puntualmente de los rendimientos que "La Unión" produjo esta campaña, podemos desentrañar resultados de la fina en donde, a pesar de ser un cultivo que se apunta más como estrategia que para maximizar rendimientos, el representante del establecimiento afirma que "se cerró un año que parecía muy

bueno, pero terminó algo complicado por problemas climáticos. Además, fue difícil encajar dentro de los parámetros comerciales".

Muy distinto es presentar resultados en maíz y soja ya que la visita de LAS BASES fue días previos a la cosecha en la mayoría de los lotes. Igualmente, Justianovich se animó a perfilar algunos rindes: "En soja de primera, obtenemos cerca de 5.000 kg/ha de promedio, 1.000 kg/ha menos en lotes de soja de segunda. Por eso creo que este año

## ► EN BUSCA DE REGLAS CLARAS

A pesar de la rentabilidad y los buenos manejos, la situación política actual golpea todos los rincones del campo argentino. "Si tuviéramos reglas claras de juego, de precio y de mercados, sería todo diferente. Hoy, en el campo está todo el mundo esperando la cosecha para ver si hay dinero para invertir o no. Hace dos o tres años que el gringo espera para gastar la plata ya que se han cambiado algunas políticas. No sabes si estás parado en una baldosa firme o no", destaca Justianovich.

Por otro lado, sobre las trabas a los cultivos, el ingeniero afirma que "debería ser algo más transparente para saber qué rentabilidad aproximada tendremos en cada negocio y así tomar decisiones". No hay caso, en la Argentina de los últimos tiempos, al clima le salió un gran competidor respecto de la generación de incertidumbre: las políticas.



La soja podría rondar los 50 quintales por hectárea esta campaña



En maíz esperan superar los 100 qq/ha

haremos un promedio apenas por encima de un año normal”, afirma.

En maíz, “La Unión” levanta aproximadamente unos 10.000 kg/ha promedio y este año esperan superar apenas por unos pocos kilos la media. “Tuvimos cerca de 60 días sin lluvias, de diciembre hasta mediados de febrero, igual-

mente creemos en mejorar las expectativas que teníamos”, puntualiza el ingeniero que además, confiesa que aún no le pueden “agarrar la vuelta al sorgo”. “Hace cuatro años que sembramos una superficie menor; a pesar de esto, seguimos intentando para incluirlo dentro de la rotación”.

#### El impulso de los fierros

Lograr altos rindes y buenas producciones campaña tras campaña tiene un sustento tecnológico. “Creemos que de a poco, hay que ir adaptándose a la tecnología”, explica Justianovich que además, va detallando todas las innovaciones en maquinaria que conviven día a día en “La Unión”. En materia de siembra, el establecimiento cuenta con equipos para fina y para gruesa, equipa-



“El suelo hay que cuidarlo”, dicen; y hacen

das con monitores de siembra además de tractores acondicionados con pilotos automáticos. “Es dar un paso adelante. En eso vamos encaminados”, aclara.

Además, el campo cuenta con equipos de fertilización y fumigación en donde se destaca el trabajo por ambientes. “Es importante hacer un manejo selectivo y fertilización variable. Ahora hemos incorporado un barral con firba de carbono, que es muy innovador”, aclara el ingeniero. El espectro ferrero además se completa con tractores más pequeños y con una estructura bien mecanizada en siembra y fertilización.

En el rubro cosecha, las labores se terciarizan: “Creemos que la mejor manera de trabajar junto a los contratistas, es comprometerlos con la empresa”, cuenta. Y no sólo hay responsabilidad a la

hora de trabajar la tierra, sino también en el momento de colaborar con el medio ambiente ya que desde hace algunos



En La Unión, se intenta hacer un 50% de trigo y cebada

años, en “La Unión” se intenta trabajar con productos agroquímicos e insecticidas lo menos dañinos posibles.

Las historias de campo tienen algo de mística y transformación. Y si bien en “La Unión” no hubo un cambio radical en manejos productivos, “en los últimos siete años, hemos buscado la vuelta para intensificar más, nuevos caminos pero con el mismo objetivo”, afirma Justianovich quien además cuenta cómo la familia propietaria del campo transformó praderas repletas de alfalfa en donde se realizaba cría de novillos a las más de 6.000 hectáreas agrícolas con sólo una pequeña porción de ganadería: “la actividad ganadera está reducida solamente a las superficies de bajos y sólo se hace algo de cría y en algunos casos particulares, invernada”, concluye el ingeniero agrónomo a cargo del establecimiento. ▼

## TEMAS DEL CONGRESO DE LOS 75 AÑOS

# ■ BODAS DE BRILLANTES PARA CARSFE

## El rol de los productores en el crecimiento de la región como tema central del encuentro provincial.

En el marco de los festejos de los 75 años de la creación de la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe, que nuclea a 30 sociedades rurales y 4 asociaciones de productores en Santa Fe, los días 12 y 13 de setiembre realizará un Congreso Provincial bajo el lema “Santa Fe produce para el país”.

Con la convocatoria a todos los productores de las sociedades rurales de la provincia y a los profesionales que participan en las áreas de producción primaria, transformación, logística, distribución de insumos, docencia secundaria y universitaria, los organizadores esperan una importante convocatoria a las jornadas.

Al respecto, el presidente de Carsfe, Francisco Mayoraz sostiene: “La Confederación se prepara para festejar sus 75 años de vida, y lo planeamos en conjunto con las más de 30 sociedades rurales

agrupadas. Estaremos, los productores de toda provincia, homenajeando la historia y proyectando su futuro”.

Mayoraz explica que se han optado por “hacer algo que tiene que ver con nuestra propia actuación y autocrítica hacia adentro, y a la vez desarrollar un programa que se proyecte al productor”.

La Confederación de Asociaciones Ru-

rales de la Provincia de Santa Fe, nació como la Confederación de Asociaciones Rurales del Centro y Litoral Oeste (Carclo), hoy Carsfe, adherida a CRA, resultado de la fusión de Carclo y la Confederación de Asociaciones Rurales de la Zona Rosario (Carzor), dos entidades del movimiento rural confederado, con el fin de aunar todos los criterios y esfuerzos de la actividad gremial ruralista de la provincia.

El encuentro se hará en la Sociedad Rural de Santa Fe, y propone compartir

el conocimiento de los productores y del sector de la provincia para el desarrollo sustentable. Otro de los objetivos de la convocatoria es “darle participación a los ateneos para que se capaciten y se preparen para ser los dirigentes en el futuro.

En el primer día de congreso se abordará el rol de las instituciones en los distintos ámbitos de la sociedad, con trabajos en taller. La coordinación estará a cargo de un reconocido especialista en el tema institucional, Atilio Penna.

Durante la segunda jornada se debatirá sobre la “Importancia del sector agropecuario en el desarrollo productivo, con la participación de Rosgan, la Bolsa de Comercio de Rosario, y el Ministerio de la Producción de la Provincia, con un paréntesis para homenajear a funcionarios y ex presidentes locales. Por la tarde disertará el periodista Nelson Castro y el economista Carlos Melconián, y se presentará la Fundación Fucarsfe. Todo concluirá por la noche con la tradicional cena como corolario de los festejos. ▼



Los directivos y funcionarios durante la presentación del encuentro hace unos días



La misión que nos desvela día a día es poder llegar al productor con un medio de comunicación claro e interesante. Hace cinco años que LAS BASES vive en el corazón del campo argentino y para reflejarlo nos aventuramos en dos de las confederaciones más extremas geográficamente separadas por más de 3.500 kilómetros de distancia: la realidad económica, política y productiva en Santa Cruz (Fias) y en Chaco y Formosa (ChaFor). Espíritu federal en estado puro.

AUTOR **IGNACIO DE CARABASSA** ◀  
ignacio@lasbases.com



La ganadería ovina ocupa un 90% de la producción agropecuaria santacruceña

EDICIÓN ANIVERSARIO

# CINCO AÑOS UNIENDO CAMINOS

Salvador Dalí hablaba del tiempo como una de las cosas “más importantes que nos quedan”. Por supuesto que a mediados del siglo pasado, tiempo en el cual el excéntrico pintor español desarrolló su obra, los dirigentes más importantes de cada rural del país no vislumbraban la fuerza y el alcance que, 70 años después, alcanzaría Confederaciones Rurales Argentina (CRA).

Esta asociación gremial, creada con el objetivo de defender los intereses del productor agropecuario, nació allá por el 1943 y hoy nuclea a más de 100.000 productores de todo el país representados por sus 14 confederaciones y alrededor de 300 rurales. Toda esta información, que ya es más que conocida, sirve para manifestar el federalismo y la pluralidad de ideas, problemas, soluciones y reclamos que acuden día a día a los escritorios de CRA.

Uno de sus manifiestos asegura que es “una organización federal de profunda raigambre democrática, en la que encuentran su más cabal expresión todas las voces de la producción en su diversidad geográfica como en sus distintas variantes productivas”. Enfocados en eso, y conmemorando los cinco años de existencia de LAS BASES, este órgano de comunicación que se asomó en el sector agropecuario allá por abril 2008 en plena crisis por la Resolución 125, decidimos unir más de 3.500 kilómetros y unas 40 horas de viaje en ruta. Desde Río Gallegos, hasta Resistencia; desde Santa Cruz hasta Cha-

co y Formosa, desde la Federación de Instituciones Agropecuarias de Santa Cruz (Fias) hasta la Confederación de Asociaciones Rurales de Chaco y Formosa (Cha-for). Dos realidades distintas y dos historias de arraigo y tradición junto a reveses políticos y climáticos que han golpeado a las producciones de cada zona.

## De políticas y otras yerbas

LAS BASES festeja un lustro al lado del productor agropecuario llevando el apunte de lo que pasa en la política argentina relacionado con el campo. Y en estos cinco años, cada Confederación tuvo que enfrentarse a diferentes problemas productivos regionales pero siempre escoltados por un marco político nacional que puso piedras en el camino.

“Acá falta una política agropecuaria nacional y que nos pongamos todos de acuerdo”, son las primeras palabras que esgrime el ingeniero agrónomo y presidente interino de Cha-For, Víctor Oscar Jure. A sus 56 años, este hombre quien además es productor ganadero en Formosa, asegura que todos están “de acuerdo con los objetivos que plantea el Plan Estratégico Agroalimentario (PEA), pero, de alguna forma, todo lo que se hace está en contra de los objetivos trazados”. Es evidente que el hombre de campo pide a gritos “reglas claras para poder trabajar”, puntualiza Jure, pero además deja en claro: “Tenemos un buen relacionamiento con las pro-

## LA UNIÓN HACE A LA FUERZA

Hace cinco años se lanzó el proyecto de unir a las 14 confederaciones con un medio de comunicación gráfico que llegara a cada productor de cada rural. La importancia y el sentido de pertenencia han ido creciendo y creemos que lo seguirá haciendo en los próximos tiempos. “Cada vez que llega el periódico, los productores están interesados en tenerlo”, nos comentan desde el sur. Desde el norte, destacan la importancia de “conocer cómo se trabaja en otras regiones”.

De arriba (CRA) hacia abajo (las rurales) y de abajo hacia arriba, la difusión de las actividades es clave para conectar ideales, formas de trabajo, intereses y problemáticas comunes. Por sobre todas las cosas, LAS BASES ha buscado unir caminos, mostrar historias y generar una fuerte unión entre los productores que conforman la familia confederada que, en definitiva, ya están unidos por la sangre y los colores patrios. “A mi todo esto me genera esperanza. Uno se junta con sus pares, y ve gente que quiere seguir trabajando y desarrollándose y eso es espectacular. Lo que está pasando es bueno y lo que queremos es que los productores puedan hablar y puedan contar sus problemas”, reflexiona Jure.



# MINOS

vincias para solucionar problemas, pero si todo esto no se trata con una política nacional, es en vano”.

Dentro de la misma sintonía, el presidente de Fias, Martín López, cuenta que en la provincia patagónica se vive hace varios años en constante emergencia agropecuaria producto de la sequía. “Recién hemos logrado hace dos años, un apoyo del Ministerio de Agricultura de la Nación con fondos que llegaron al bolsillo del productor, pero todavía tenemos cosas pendientes”. A pesar de esto, el dirigente asegura llevar un buen diálogo con los gobiernos provinciales que han llevado a la creación de la Mesa Patagónica, un entorno de diálogo entre las provincias más australes del país como Río Negro, Chubut, Santa Cruz y Tierra del Fuego. “Confiamos en ir de a poco logrando avances. Hay temas puntuales como la aftosa que lo venimos tratando y tenemos varias herramientas para llevar esto adelante. Queremos crecer”, aclara.

Cuantificar el crecimiento es una deuda pendiente en la calculadora del Gobierno Nacional y cuando se levanta

“Acá falta una política agropecuaria nacional y que nos pongamos todos de acuerdo”

la vista para mirar a los países vecinos, se encuentra con realidades llamativas. “Es preocupante que países vecinos -sin menospreciar a nadie- como Uruguay, tengan tanto crecimiento en ganadería ovina y nosotros, con tanta riqueza y siendo un país más grande hayamos perdido parte del stock”, insiste López. Por otro lado, Jure apunta a su vecino en el norte: “Paraguay exportó más carne vacuna que la Argentina en 2012 y es un país de dimensiones más pequeñas. Cuando uno ve a Uruguay o a Brasil, y ve cómo van creciendo siente que algo está pasando”.

### El motor de cada región

Situarse en el núcleo productivo en Santa Cruz, es pararse frente al ganado ovino en diferentes etapas, sobretodo en ganadería ovina extensiva. “En la provincia hay una producción del 90%”, sentencia López. Y afirma: “Si bien hubo un leve incremento en los últimos años pasando por una etapa de repoblamiento de los campos, hace dos o tres años hemos entrado en una crisis con grandes problemas de rentabilidad en el negocio”. El aumento de los costos laborales, junto a la presión fiscal y a la política salarial, han atentado contra el crecimiento del productor genuino en el mercado de la lana. “La rentabilidad hoy es muy acotada, estamos en un pequeño estancamiento”.

Por el lado opuesto, en el norte argentino, la ganadería bovina formoseña ha logrado incrementarse los últimos años.

## LAS VENAS BIEN IRRIGADAS

JUAN I. MARTÍNEZ DODDA  
EDITOR LAS BASES  
juan@lasbases.com

El lunes 3 de marzo de 2008, cuando aún no se hablaba de retenciones móviles pero sí de una posible renuncia del por entonces Ministro de Economía, Martín Lousteau, comenzaba a gestarse el sueño de LAS BASES, un diario impulsado por Confederaciones Rurales Argentinas (CRA) pero con un pie en cada confederación y un oído en cada rural, una administración central pero “atendiendo” en todos los frentes. Lamentablemente, esa gestación coincidió con el recordado 11 de marzo en el que se anunciaba la Resolución 125 y comenzaba una lucha histórica de cuatro meses a fuego en las rutas, los despachos, las rurales, las calles de las ciudades y el Congreso.

En ese contexto, y tras poco más de un mes de intenso trabajo en el que se decidieron secciones y temáticas en medio del caos de aquellos días con asambleas permanentes, dio a luz la primera edición de LAS BASES. El objetivo era reflejar el devenir gremial, con un toque productivo y algunas secciones de distensión (viajes, cocina, lugares, historias). “Quiero que haya información de lo que esté pasando en todas las confederaciones, bien variada”, fue una de las pocas y certeras indicaciones que dio el por entonces presidente de CRA, Mario Llambías, al equipo periodístico.

Con aquella premisa desandamos cinco años y 60 ediciones en las que visitamos rurales y confederaciones, y LAS BASES se convirtió en un nexo entre los ruralistas de todo el país con información gremial, productiva y social. Un gigante con buena irrigación puede hacer que sus miembros se muevan mejor. Eso fue lo que pensamos por entonces. Como comunicador social, siempre consideré -más ahora- que la



información es un bien preciado. El sector agropecuario, aunque de una manera brutal, ha comprendido esto. No basta con hacer bien las cosas, hay que mostrarlo. La disputa, muchas veces, es discursiva -por ejemplo, la Presidenta encendió el conflicto con su prepotencia desde el atril en 2008-, y el que tiene más afilado qué decir, cómo y cuándo, ganará la pulseada.

Para concluir, dejo una reflexión. Los títulos del diario La Nación de aquel día lunes 3 de marzo de 2008, hace cinco años, tras el primer discurso de Cristina Fernández de Kirchner como presidenta en apertura de Sesiones ordinarias en el Congreso de la Nación decían: “Cristina defendió el modelo y cuestionó las fuerzas de seguridad, la banca privada y la Justicia”; una nota de opinión se titulaba: “Los logros son propios; las culpas son ajenas” y otra “Un discurso con anuncios, logros y la inflación como gran ausente”. Además, criticó a la prensa, claro, y le pidió que “informe”. Un lustro, y poco ha cambiado en el rumbo de este Gobierno que tiene como condimento el “ir por todo” sin miramientos. Sumando el período de Néstor Kirchner como presidente -diez años en total- el sector agropecuario fue uno de los pocos que con el apoyo de la ciudadanía, logró mover fuerte el pedestal en el que parece estar la Presidenta cuando habla, adoctrina y le cuenta a los ciudadanos qué pasa en la Argentina. Volviendo a aquella apertura de sesiones en el Congreso en 2008, lo que hay que ver es que las cosas no han cambiado y este gobierno no va a cambiar. En este sentido, hay que trabajar para ingeniar las cosas que son plausibles de ser cambiadas, y no desperdiciar energías en las que, se sabe, no cambiarán. El primer paso son las elecciones de octubre y allí habrá que ir mostrando las cartas que se jugarán en las presidenciales de 2015.



La ganadería bovina en Formosa aumentó un 35%

Jure destaca como ha crecido un 35% la actividad, cómo se ha incrementado el rodeo y cómo, muchos productores de Santa Fe o Córdoba, han migrado a hacer ganadería a la zona. “Aquí es más barato, con poco dinero se puede hacer ganadería de primer nivel”, sentencia. La avanzada en esta actividad, se contrapone con un leve descenso en el algodón. Muy cerca de Formosa, en la provincia vecina de Chaco (ambas unidas por el movimiento confederado) se destacan 1.600.000 hectáreas de agricultura en las que se sigue trabajando fuertemente con soja, maíz, girasol y sorgo. “En estas últimas campañas, ha crecido mucho la siembra directa”, destaca Jure como un punto a favor.

Otra de las actividades que ha evolucionado en la zona sur del país, es el alto nivel genético de las cabañas ovinas, lo que se suma a la excelente calidad de lana. También se ha posicionado firmemente el consumo interno de carne ovina, en la cual Santa Cruz, ocupa el 22% en cantidad de existencias. “El cordero se ha logrado incorporar en el mercado interno”, sentencia el presidente de la confederación.

Pero, desafortunadamente, la última

“Sabemos que nuestra calidad de producción es buena y sabemos lo que puede hacer nuestra gente. Somos productores de alimentos, justo lo que necesita el mundo”.

media década no ha transcurrido exclusivamente relacionada dentro de la palabra “crecimiento”. Como punto clave, LAS BASES, ha hondado en las mismísimas entrañas de los problemas productivos de cada zona y ha intentado explicar y contar cómo se pueden llegar a solucionar por intermedio de la interacción gremial de las rurales.

En el norte, uno de los principales problemas es la comercialización que según el productor formoseño, es “lenta y dificultosa”. El no poder vender es el principal problema con el que se deben enfrentar los productores a la hora de

hacer sus números. “El más afectado, siempre es el productor mediano y esto ocurre por la falta de políticas para el sector”, afirma Jure. En el otro rincón, introduciéndonos en el proceso de la lana, lograr una “transparencia” en la formación de los precios es un problema que no deja dormir a los santacruceños. “La variable de ajuste siempre es el productor y eso es un tema muy importante que estamos trabajando para solucionar”, sentencia firmemente López.

El trabajo es día a día y los procesos no son tan rápidos como se creen. Tratar de escuchar las demandas de los productores y trabajar para la solución de éstas, es algo en lo que coinciden ambos dirigentes a pesar de vivir realidades separadas por más de 3.500 kilómetros de distancia. Tener objetivos claros lleva a buenos resultados y la mejor manera de lograrlo es “trabajando y razonando”.

Ellos, como cada uno de los dirigentes en sus rurales y confederaciones, son los encargados en defender los derechos de los productores de cada zona. Y por eso, merecen ser escuchados en cada reflexión. A modo de análisis final, Jure reflexiona: “Los argentinos, algún día nos vamos a dar cuenta de lo que pode-

### LA BRECHA ENTRE EL PRODUCTOR Y LA GÓNDOLA

En ganadería ovina, Santa Cruz posee el 22% de las existencias de todo el país y se ve seriamente afectada por la desigualdad entre lo que recibe promedio un productor por el kilo de cordero (\$19) y lo que cuesta en góndola (\$50) - alrededor de 160% de brecha-. Por otro lado, el arroz, un cereal importante en la zona noreste, ofrece una brecha cercana al 400%. Los datos corresponden al trabajo “De la Tierra a la Mesa” realizado por CRA y difundido en diferentes localidades durante 2012 con el objetivo de mostrar la brecha de precios entre lo que percibe el productor y lo que gasta el consumidor en góndola.

mos hacer, podemos trabajar y avanzar, es sólo una cuestión de tiempo”. López pone un manto de paciencia y habla de “esperar”. “Sabemos que nuestra calidad de producción es buena y sabemos lo que puede hacer nuestra gente. Somos productores de alimentos, justo lo que necesita el mundo. No hay que perder las esperanzas”, concluye. ✓



MARTÍN LÓPEZ  
PRESIDENTE DE FIAS

“La variable de ajuste siempre es el productor y eso es un tema muy importante que estamos trabajando para solucionar”.



VÍCTOR JURE  
PRESIDENTE DE CHA-FOR

“Los argentinos, algún día nos vamos a dar cuenta de lo que podemos hacer, podemos trabajar y avanzar, es sólo una cuestión de tiempo”.



En busca de una transparencia en la formación de precios de la lana

## LA POTENCIA DE UN EQUIPO GANADOR

X-TRIM POWER®, X-TRIM G POWER®, ACTIVATE MAX®. La nueva formulación potenciada de tres clásicos de Laboratorio Quimeco.

Con un mayor grado de concentración, más propiedades y compuestos más amigables con el medio ambiente. Más eficiencia para quienes saben que el resultado final depende de una Pulverización Inteligente.



Pulverización Inteligente  
**QUIMECO**  
www.quimeco.com.ar

### PRIMERA REUNIÓN DE DELEGADOS DE ATENEOS CRA

# LOS JÓVENES CRECEN

Organizada por la Mesa Coordinadora de Comunicación de la Juventud, 35 ateneos se dieron cita en la sede de la entidad.



Cerca de 75 jóvenes participaron de las dos jornadas de capacitación

► AUTOR SANDRA CAPOCCHI  
sandra@lasbases.com

Con el fin de exponer los objetivos delineados para el trabajo del año, entre los 44 ateneos que componen la red de juventud confederada, 75 jóvenes participaron de dos jornadas de capacitación e intercambio con los dirigentes de las 14 confederaciones y la Mesa Ejecutiva Nacional de CRA.

El encuentro empezó con una conferencia en el Instituto de Promoción de Carne Vacuna (Ipcva) a cargo del Consejero titular en representación de CRA, Dardo Chiesa. Posteriormente, compartieron la experiencia de participar del Consejo Directivo de la entidad y estar en contacto con los delegados de las confederaciones.

La segunda jornada fue dedicada a analizar la organización juvenil y profundizar la participación ciudadana. Los delegados juveniles tuvieron una reunión con el vicepresidente de CRA, Juan Carlos Goya, quien expresó los objetivos de la institución para con los Ateneos, y contó su experiencia como dirigente desde los 18 años. Además, cada zona o confederación expuso sus trabajos y metas, realizando un intercambio fructífero entre los asistentes.

A modo de balance, la delegada de Corrientes, Jesica González Canon consideró que “se ha logrado el objetivo de fomentar el sentido de pertenencia de los ateneos hacia CRA porque vimos desde adentro cómo funciona la institución, al escuchar y compartir la reunión del Con-

sejo Ejecutivo de CRA”.

También en la segunda jornada entre los delegados de los ateneos reflexionaron sobre “la necesidad de profundizar la comunicación del sector agropecuario hacia el ciudadano común que muchas veces no sabe lo que piensa y hace el campo, siendo una falencia que debemos solucionar”, sostuvo González Canzón.

Como meta del movimiento juvenil la delegada de Corrientes subrayó que “teniendo en cuenta que la Mesa Coordinadora se formó para reforzar la comunicación creemos que se ha cumplido el objetivo y debemos avanzar en institucionalizarla. Además, nos propusimos trabajar en conjunto y relacionarnos vía redes sociales, Skype y un boletín informativo”.

En estos dos años se ve reflejado el cre-



El grupo escucha con atención una de las disertaciones

cimiento del movimiento juvenil confederado que busca trabajar con armonía e interactuar entre los diferentes grupos.

Para el delegado de Carsfe, Hernán Albrecht el crecimiento del movimiento nacional de ateneos se puede ver con la realización de las tres reuniones que se efectuarán durante el año cuando antes

## Metas y objetivos

Para continuar en la construcción de una cultura CRA resaltaron en la reunión crear y sentir pertenencia a la entidad. Es por ello necesario unificar criterios, coordinar debates de diferentes temáticas e incentivar la vinculación entre los grupos juveniles.

Al respecto, se definieron zonas de trabajo que deberán realizar al menos un encuentro durante el año. Ellas son: Carsfe, Cartez, Carbap, NOA, NEA y Farer.

Como meta propusieron participar del Congreso CRA en San Luis para anali-

zar la actuación hasta la mitad de año y a modo de cierre la participación en el Congreso de jóvenes en Chajarí.

Otro objetivo propuesto fue el crecimiento de los grupos para incrementar la cantidad de ateneístas, a través de estrategias de convocatoria y motivar a las zonas o confederaciones en la formación de nuevos grupos.

La próxima cita, en Potrero de los Funes, será para tomar fuerzas y seguir intercambiando experiencias para el fortalecimiento de un movimiento juvenil en crecimiento.

### ► SOLIDARIOS

Confederaciones Rurales Argentinas, a través de sus Ateneos juveniles recolecta donaciones para ser distribuido a la sociedad rural de La Plata que derivara a las instituciones de la Cruz Roja y Cáritas. “Nos estamos movilizando para ayudar a nuestros hermanos de La Plata. Por medio de los Ateneos de cada rural, haremos llegar al grupo juvenil de la Sociedad Rural de La Plata las donaciones”, subrayaron desde la Mesa Coordinadora.

se hacia sólo una. “Creo que el fortalecimiento fue a partir del congreso de Santa Fe donde se discutió cómo desarrollar la acción de las redes”, aclaró.

“Esta reunión habla de un reconocimiento de la importancia de los ateneos por parte de la dirigencia de CRA, y creo que definitivamente es una política de la entidad de tenerlos a lo largo del tiempo”, analizó Albrecht.

Desde Carbap, Ignacio Álvarez Gentil, de la Sociedad Rural de Tandil, expuso que “la reunión estuvo muy bien organizada y fue muy productiva por los temas que se trataron, la participación y el nivel directivo a pesar de la edad”.

Álvarez Gentil resaltó la experiencia de participar en el Consejo Ejecutivo y destacó su apertura y “la relación con los otros dirigentes que fue excelente, se interesaron cómo estábamos y qué necesitábamos”.

“Nuestro trabajo es que más rurales se sumen al tema de los ateneos. Lo que es difícil es la disponibilidad de tiempo de los jóvenes, porque si se les complica a las comisiones mayores, a los chicos que están empezando a trabajar y estudiar aún más”, recalcó el ateneísta de Tandil.

En Carbap hay 120 jóvenes. A comienzo del 2012 eran tres ateneos, hoy son 12 y a principio de mayo, en Tandil, realizarán otra reunión de la confederación para profundizar la expansión del movimiento juvenil. “En nuestra confederación el promedio de edad es bajo en comparación a los ateneos de Corrientes, Carsfe o Cartez. Otra dificultad es la distancia que debemos recorrer para reunirnos que a veces es hasta 800 km. Se hace difícil un seguimiento y vernos cada tanto para seguir trabajando. Ahora lo estamos haciendo por videoconferencias, mucho teléfono y facebook”, sintetizó Álvarez Gentil. ▼



SIEMBRA DIRECTA?  
CLIMA? MATERIA SECA INFORMACIÓN?  
ESTERILIDAD? CANTIDADES? VELOCIDAD?  
LA DE CALIDAD? PELETEADO?

A cada pregunta,  
la mejor respuesta.

**BARENBRUG**  
PALAVERSICH

Tel. 02477 433230 • www.barenbrug.com.ar

Pasturas que responden

## EXPERIENCIAS EN LA CUENCA DEL SALADO

# ■ SORGO COMO ALTERNATIVA DIFERIDA

## Se probó como otra posibilidad para la alimentación invernal en los rodeos de cría

En los últimos años la Cuenca del Salado, región de cría más importante del país, ha registrado un incremento de la carga animal y un importante avance de la agricultura, principalmente en las lomas, ambientes que presentan su mayor productividad durante el período invernal. Esto ha profundizado el bache tradicional de forraje que se produce durante esta estación del año, repercutiendo negativamente en el estado corporal del rodeo de cría al inicio del servicio y, consecuentemente, en los índices de preñez.

Con el fin de lograr un mejor balance de la oferta forrajera a lo largo del año y poder mantener los índices productivos en niveles aceptables, una opción es diferir los excedentes de primavera-verano hacia el invierno, ya sea en pie o en forma de henos, henolajes o silajes.

En establecimientos de cría de bajo nivel tecnológico, la práctica de diferimiento en pie suele resultar más atrayente que la henificación o el ensilaje por su bajo costo y su gran practicidad de utilización. Esta técnica se fundamenta en la capacidad de la vaca de cría en gestación, de tolerar una restricción alimentaria durante el invierno, ya que sus requerimientos son mínimos y pueden ser cubiertos con un forraje de mediana calidad. Su éxito radica no solamente en producir una elevada cantidad de raciones por hectárea, sino también en aprovecharlas de manera eficiente sin que la hacienda pierda estado.

Entre los forrajes posibles de diferir aparece como interesante el sorgo por su elevado nivel de productividad por hectárea. Esta especie presenta una alta eficiencia de uso del agua y la capacidad de ingresar en estado de latencia durante períodos de sequía prolongados. Además se adapta a suelos de baja fertilidad, tolerando ciertos niveles de alcalinidad, salinidad y drenaje deficiente. Estas características le otorgan una mayor estabilidad de rendimiento en ambientes marginales donde las condiciones climáticas y edáficas son limitantes para otros cultivos de verano.

### Pautas de manejo

El manejo del sorgo diferido es la clave para lograr altos niveles de aprovechamiento y depende de cuatro aspectos importantes:



Categoría del animal, método de pastoreo, fecha e híbrido, son las claves del sorgo diferido

- La categoría animal: El sorgo diferido satisface los requerimientos de vacas de cría luego del destete y sólo hasta la parición, pero no se recomienda para animales de altos requerimientos (recrea o invernada) por tratarse de un forraje de mediana calidad.

- El método de pastoreo: Se recomienda que sea en avance frontal, por tratarse de un forraje seco del cual no se espera rebrote. Requiere de un período de acostumbramiento inicial y es conveniente que las primeras parcelas sean diarias para evitar la selección. Esto reduce el riesgo de diarreas y mejora el aprovechamiento. A medida que transcurre el pastoreo se podrán agrandar las parcelas (de 3 a 7 días) monitoreando la hacienda permanentemente y retirando animales que no se adaptan a la restricción. Es importante dejar más de una parcela armada para tener más de una barrera que impida el acceso de la hacienda al resto del potrero. Hacia el final del período de aprovechamiento, es conveniente permitir el acceso a algún potrero de campo natural para mejorar el balance proteico de la dieta y retirar las vacas que vayan pariendo.

- La fecha de inicio del pastoreo: En abril luego del destete, permite el descanso del campo natural de otoño y reservarlo para la parición, o liberarlo para otras categorías. Además presenta dos ventajas adicionales: Por un lado, la vaca destetada se encuentra con requerimientos mínimos y en buen estado, pudiéndola exigir

de grano blanco (sin taninos), por ser muy susceptibles al ataque de pájaros, los cuales provocan importantes mermas de rendimiento, ni tampoco los materiales forrajeros de alto porte (más de 3 metros de altura), debido a su baja digestibilidad y alto vuelco, lo que determina bajos niveles de aprovechamiento. Los híbridos de mejor comportamiento son aquellos de altura intermedia, con buen porcentaje de panoja y azucarados. Los materiales de nervadura marrón generalmente mantienen sus parámetros de calidad por más tiempo y podrían ser una opción interesante en el caso de pastoreos tardíos (Junio-Julio).

### Otras experiencias

Desde el año 2007 el Inta viene desarrollado distintas experiencias en campos de productores de la zona norte de la Cuenca de Salado, trabajando en aspectos referidos al comportamiento de diferentes híbridos, el manejo del pastoreo y el seguimiento del estado corporal de los rodeos. En los últimos tres años se han logrado producciones promedio de 9.000 Kg/MS/ha, alcanzado niveles de aprovechamientos del 75%, sin registrar caídas en los estados corporales (*Ver Rendimiento, aprovechamiento...*). Con estos niveles de producción y aprovechamiento, una hectárea de sorgo puede ofrecer alrededor de 600 raciones, las cuales permiten mantener 6 vacas durante 100 días.

Según las consideraciones de los referentes del Inta, la técnica presenta ventajas por ser sencilla de aplicar y económica, dado que requiere poca infraestructura y mano de obra y permite sostener altas cargas en pequeñas superficies. Entre las deficiencias, según los seguimientos y evaluaciones se señalan desventajas relacionadas a uso prolongado del potrero, ser el sorgo un forraje bajo en proteína y que se han registrado un mínimo de animales que no se acostumbran a la dieta. ▼

El sorgo permite un mejor balance nutricional en la Cuenca, donde aumentó la carga animal

a pastorear a fondo. Por otro, el sorgo se encuentra aún verde y con una mejor calidad nutricional, lo que hace que el período de acostumbramiento a la nueva dieta no sea tan brusco. Ambas repercuten en mayores niveles de aprovechamiento.

- El tipo de sorgo a diferir: En el mercado existen materiales graníferos, azucarados, de nervadura marrón, forrajeros y fotosensitivos. Los de mejor comportamiento para diferir son aquellos de porte intermedio (1,5 a 2 metros de altura) con alto porcentaje de grano y azúcar en tallo. No son aconsejables los materiales

### ► RENDIMIENTO, APROVECHAMIENTO Y RACIONES POR LOTE Y TIPO DE HÍBRIDO.

POTRERO	HÍBRIDO	OFERTA Kg/MS/ha	REMANENTE- Kg/MS/ha	APROVECH. %	RACIONES
Loma	Granífero	10205	2653	74	687
Loma	BMR	10087	1816	82	752
Loma	Azucarado	10685	2885	73	710
Loma	Granífero	11610	3251	72	760
Loma	BMR	9716	2561	74	654
Loma	Azucarado	9118	2097	77	638
Loma	forrajero	9406	3951	58	496
Bajo	Granífero	6559	984	85	507
Bajo	BMR	5787	1042	82	431
Bajo	Forrajero	5564	1947	65	329
	Promedio	8874	2315	74	596

## ENCUESTA ENTRE MIEMBROS CREA

# PEOR DE LO PRESUPUESTADO

Más del 60% de los productores consultados espera resultados económicos menores a los planificados. En general, hay menos confianza para invertir.

Un peor resultado al presupuestado y una posible reducción de inversiones son dos de los resultados centrales obtenidos tras una encuesta realizada entre parte de sus socios por Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (Crea). La encuesta se hizo en la primera quincena de marzo.

De ese relevamiento en el terreno de la empresa, se concluyó que el 66% de los encuestados considera que este año su resultado económico va estar por debajo de lo esperado en agricultura, principalmente por los fenómenos climáticos extremos, por el aumento de costos y por la alta presión impositiva. Un comportamiento similar muestra el tambo y la ganadería de carne, actividades en las cuales los productores Crea esperan un resultado equivalente al 73 y 72% de lo programado con anterioridad.

El 60% de los que contestaron la encuesta estima que la situación económica y financiera de su empresa será peor en 2013 que en 2012, mientras que el 32% cree que no ha variado.

Por su parte, el 56 por ciento de los interrogados cree que el actual no es un momento adecuado para invertir, versus 46% que se verificaba en la encuesta de noviembre de 2012. El 82% de los encuestados considera que durante 2013 mantendrá el personal dedicado agricultura, el 13% lo reducirá y el 6% lo aumentará. En ganadería de carne, los porcentajes respectivos son 79, 14 y 7.

La encuesta fue realizada consultando a 468 miembros y 133 asesores de Crea distribuidos en 17 zonas productivas, desde el 1° al 17 de marzo del 2013. Estos resultados son parte de un relevamiento que se efectúa periódicamente entre los grupos Crea.

## Carne y leche

En el capítulo ganadero de la encuesta, se observa que el 69% de los productores lecheros relevados registra aumentos en el nivel de deuda con respecto a la situación habitual, mientras que el 29%



Los encuestados estiman que la situación económica y financiera de su empresa será peor en 2013 que en 2012

El 56% de los interrogados cree que el actual no es un momento adecuado para invertir, versus 46% que se verificaba en la encuesta de noviembre de 2012.

la mantuvo y sólo el 2% pudo reducirla. Las principales acciones destinadas a enfrentar esta situación serán las refi-

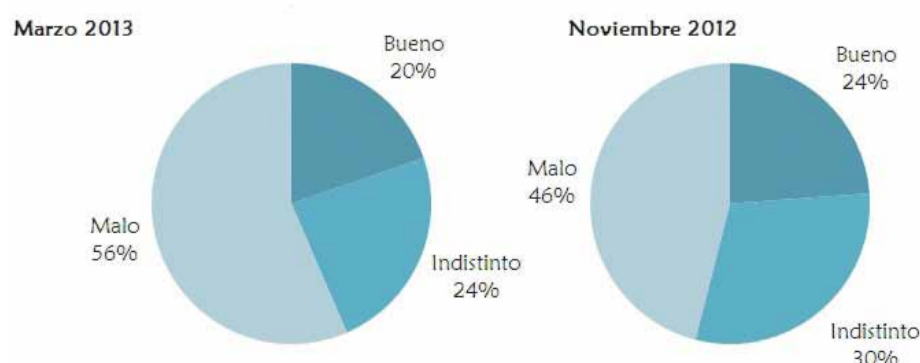
nanciamientos (40%) mientras que el 49% tratará de cancelar pasivos con otras actividades propias o externas de la empresa y el 11% liquidará stock.

Más allá de los bajos precios de la leche y del aumento de costos, una parte de la deuda contraída tiene que ver con la menor producción provocada por las inundaciones ocurridas durante 2012, que todavía muestran sus efectos en estos días. En los últimos tres meses, el 27% de los encuestados sufrió el anegamiento del 1 al 15% de la superficie del tambo; el 15% tuvo agua en el 16-30% del campo; el 10% vio inutilizado del 31 al 45% y el 8% sufrió inconvenientes en más del 45% del área productiva. Por otro lado, el 65% de los productores tamberos encuestados considera que el precio de la leche aumentará en los próximos meses.

Por su parte, el 55% de los productores de carne registra un nivel de reposición de vientres destinado a mantener el stock actual; el 12% lo reducirá y el 33% lo aumentará.

Según los datos preliminares de la encuesta, la cosecha fina total 2013/14 tendrá una superficie equivalente a la de la campaña 2012/13 en los grupos Crea. No obstante, los productores de trigo aumentarán 1,3% el área sembrada y los de cebada la reducirán en 4,6%. ▼

## COMPARACIÓN DE MOMENTOS PARA REALIZAR INVERSIONES SEGÚN LOS PRODUCTORES CREA



## BREVES

### ASOC. RURAL. SUR PAMPEANO NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

Electa en asamblea extraordinaria, la nueva comisión directiva de la Asociación Rural del Sur Pampeano tendrá a Jorge Mozo como Presidente, acompañado por Horacio Prieto como Vice, María Antonia Ochandorena como Secretaria, Santos Ambrosetto como Prosecretario y Luis Marinzalta como Tesorero, entre otros.

### 19 DE MARZO UN DÍA PARA CONMEMORAR

Carbap saluda a todos aquellos que trabajan por el sector agropecuario, festejando el pasado 19 de marzo el Día de La Agronomía Rural. "En estos tiempos, más que nunca, los productores agropecuarios debemos sentirnos orgullosos de la actividad que desarrollamos, no solo por constituir un sector productivo esencial para la recuperación y el crecimiento de nuestra patria, sino también por la defensa justa y necesaria de nuestra actividad que hoy se encuentra amenazada por la ignorancia, el cortoplacismo y la especulación clientelar", remarcaron desde la Confederación. La agronomía rural ha sido indispensable en el desarrollo de las campañas y pueblos del interior del país. El ruralismo confederado es fundamentalmente democrático, federalista e integrador. No piensa en términos de sector, sí de Nación, como comunidad integrada en un contexto urbano rural, donde los individuos en libertad tengan la oportunidad de realizarse según sus condiciones, en un marco competitivo y plural, por eso festejamos su día.

### SEMINARIO EN SANTA FE GANADERÍA Y COMPROMISO

El próximo 18 de abril, se realizará el seminario sobre "Diagnóstico y propuestas para el crecimiento sostenido de la cadena de carne vacuna", organizado por el Ipcva. El evento tendrá lugar en los Salones del Puerto 1° de enero, en la ciudad de Santa Fe a las 8.45 horas. Los objetivos del seminario son brindar nuevas herramientas para mejorar la competitividad de los sistemas productivos en la región, y difundir el trabajo del Ipcva en acciones destinadas al mercado interno y al internacional.



Se puede leer la nota y opinar en la web [www.lasbases.com](http://www.lasbases.com)

PANORAMA

# ¿QUÉ PASARÁ CON LAS PROTEÍNAS ANIMALES?

Un repaso por el consumo de carne aviar, porcina y bovina las últimas décadas y un análisis del futuro. Cambios profundo de hábitos.



A partir de 2001 el consumo de carne porcina se potenció

El consumo de carne aviar superó al de carne bovina

El mercado de carnes a nivel mundial viene dando señales de cambios fundamentalmente en esta última década, como consecuencia del impulso económico y mejora del poder adquisitivo en especial de los países emergentes. Es indudable que a mejor poder adquisitivo, el consumidor adquiere alimentos de mejor calidad, entre los cuales están las proteínas animales.

Deberíamos hacer una pequeña reseña de cómo actuaba el mercado de las proteínas hace algunas décadas respecto al consumo, y si tomamos como ejemplo la década del 60 y la del 80, veremos que la bovina era la carne más consumida en el planeta, participando en un 43,3 al que la secundaba la carne porcina con un 42,8% y, el último lugar, lo tenía la aviar con solo el 13,9% del consumo.

Por otro lado, debemos observar que en 1978, es decir, dos años antes de que

comience la década del 80 y hasta fines de los años 90 el cambio de hábito de consumo marcó una clara tendencia, haciendo que la carne porcina tome el liderazgo en el consumo mundial de carnes, seguido por la carne bovina, y llevando al último lugar a la carne aviar.

A partir del año 2001, el consumo de carne porcina continuó liderando el consumo pero la carne aviar superó el consumo de carne bovina, con un incremento acelerado, creciendo en sólo 10 años un 42%.

Si analizamos los datos de proyección que tienen estos tres tipos de proteínas animales y según las previsiones de la Fao-Oecd de 2011, se plantea un escenario para 2020 en el que habrá un aumento de 28,7% el consumo de aves, 19,8% el de carne porcina, y 23% el de carne bovina.

Para poder obtener estas proteínas, es

necesario contar, entre otras cosas, con los alimentos balanceados (compuestos a base de granos) necesarios suministrados en forma eficiente para que la transformación metabólica de los organismos brinden la mayor cantidad de kilos de proteína animal en el menor lapso posible. Estos granos, al igual que toda la industria cárnica necesitan de la energía que brindan los granos forrajeros (sorgo, maíz, soja, etc) al igual que los subproductos que generan, son las grandes estrellas de la última década ya que sus pellets y expellers se vieron muy influenciados en cuanto a la oferta por el mandato de utilización de biocombustibles de varios países para reemplazar el combustible fósil potenció una demanda extra al mercado de granos existente.

### Cambios de costos

Las distintas crisis económicas energéticas y de recursos de la última década generó un incremento en los precios de las oleaginosas como la soja donde su valor avanzó un 198%, el maíz un 236% y el trigo en 179% pero las proteínas animales crecieron en los últimos 10 años el 90% para la bovina, 46% la porcina y por último un 36% la aviar, influyendo, por ende, el costo de los granos en forma directa en las carnes por sus características biológicas y productivas.

La carne aviar (carnes blancas) es por naturaleza la que más rápido puede adap-

tarse a escenarios cambiantes de incremento de costos e impulsos en la demanda, ya que desde que nace un pollo hasta que lo faena, sólo tarda entre 2 a 3 meses, siendo necesarios unos 2kg de alimento para producir 1kg de carne.

Ahora bien, para el caso de las carnes rojas como el cerdo, se tardan alrededor de 6 meses con aproximadamente un consumo de 3kg de alimento para producir 1kg de carne, y para el caso de la carne bovina alrededor de 30 meses, y el equivalente de 7kg de alimento para producir 1kg de carne en un sistema intensivo y eficiente de proceso, haciendo que el cerdo ocupe la preferencia de las carnes rojas por ser el animal que mejor convierte los granos en carne en poco tiempo y espacio con un interesante margen de rentabilidad.

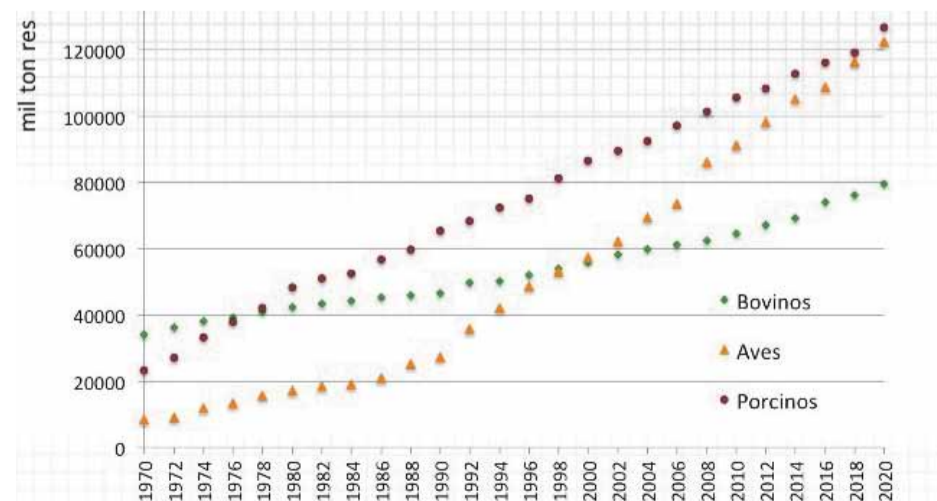
Según un informe del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (Usda, según la sigla en inglés), en los países asiáticos en desarrollo, donde ha tenido lugar la mayor parte del aumento de la población mundial, el consumo de carnes creció a más del 4% anual en las últimas décadas.

Hay cerca de 20 países en desarrollo cuyo consumo per cápita de carne es inferior a 10kg, en comparación con el promedio de 80kg entre los países desarrollados. Hay razones culturales o religiosas que pueden explicar este hecho en algunos países, pero la baja capacidad de producción es, en general, la culpable en muchos otros.

Hoy, la Argentina cuenta con un enorme potencial para el desarrollo de estas carnes por su diversidad de clima, su gran producción de granos y sus recursos humanos con el cual habrá que planificar desde cada municipio o departamento, cámaras y asociaciones cuál será el rol que tomaran frente a estos escenarios y satisfacer los mismos para poner a estos distritos en marcha. Habrá que generar una mayor oferta de alimentos en forma eficiente maximizando los costos y obteniendo de esa manera alimentos económicos para su población o bien para la generación de divisas para el país si logramos contar con un excedente productivo. El desafío solo está en nosotros. ▼

AUTOR: Fernando Nazar en [www.fyo.com.ar](http://www.fyo.com.ar)

### CONSUMO MUNDIAL DE PROTEÍNAS ANIMALES (BOVINA, AVIAR, PORCINA)



Consumo mundial de carne bovina, aviar y porcina (histórico y proyectado)

USDA, 2012; FAO - OECDE, 2011

### CONSUMO MUNDIAL DE CARNES (EN MILES DE TONELADAS DE RES)

	2010	2020	
AVES	95156	122489	28,7%
PORCINA	105705	126679	19,8% (56% concentrado en ASIA)
BOVINA	64620	79589	23,2% (18% concentrado en América Latina)

## ANÁLISIS DE GRANOS

# CONFIRMADO: CAERÁN LOS RINDES EN SOJA Y MAÍZ

Las mermas van del 7 al 11,5% respecto de lo esperado al momento de sembrar.

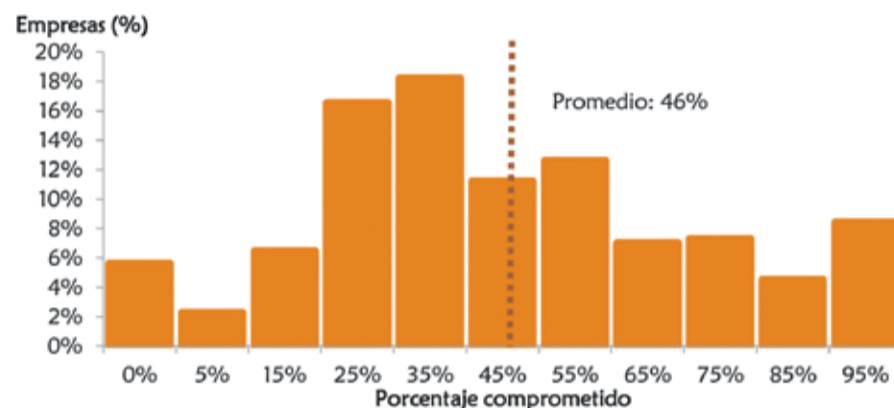
La producción de granos gruesos enfrentó serias dificultades en la campaña 2012/13. La siembra se vio demorada o impedida por excesos hídricos primaverales. El 28% del área sojera y el 16% del área de maíz en los campos Crea se implantó con demoras, según una encuesta realizada entre los asociados. El atraso promedio en soja fue de 19 días respecto de la fecha óptima, lo que repercutió negativamente en los rendimientos. Además, se perdió por adversidades climáticas el 6,7% de los lotes implantados con la oleaginosa. Asimismo, no se pudo sembrar ningún cultivo de verano en el 2,2 % del área agrícola de campos de productores

integrantes de los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola.

En la región pampeana mucha superficie sojera recién pudo sembrarse en diciembre-enero, cuando comenzó a prevalecer el tiempo seco y permitió trabajar sectores que en fechas anteriores se encontraban encharcados o anegados. En el norte argentino, las escasas lluvias de noviembre y diciembre, sumadas a perfiles secos, permitieron una mínima implantación en fecha óptima.

Muchos cultivos de la región pampeana comenzaron a sufrir una situación de sequía desde mediados de enero en adelante por el cambio abrupto de régimen hídrico. En el norte argentino, las precipitaciones también fueron mucho menores a lo normal para la época. Como consecuencia de estos factores y de fuertes ataques de plagas estivales, los rendimientos de soja de primera en todos los campos Crea encuestados, caerán un 11,5% en promedio respecto de lo planificado al momento de siembra, según los datos de la encuesta. (Ver

► GRÁFICO 2  
PORCENTAJE DE COSECHA GRUESA 2012/13  
DESTINADO A CUBRIR COSTOS



### Tipo de encuesta

La encuesta fue realizada consultando a 468 miembros y 133 asesores de CREA distribuidos en 17 zonas productivas, desde el 1° al 17 de marzo del 2013

GRÁFICO 1

► SOJA CAMPAÑA 12/13  
VARIACIÓN RINDES ESPERADOS VS. PLAN

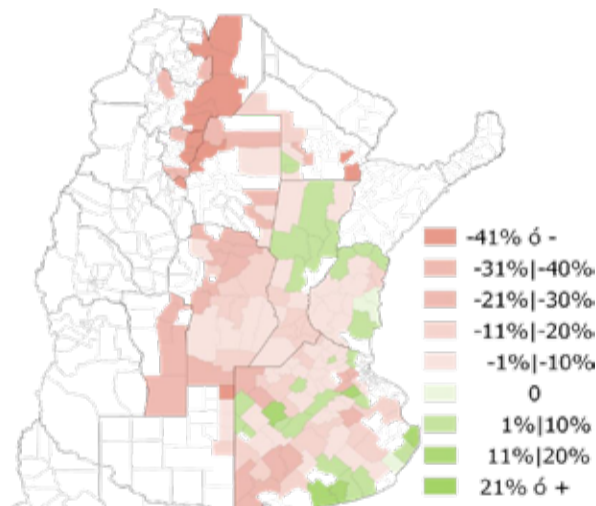


gráfico 1).

Los rindes de soja de segunda fueron más afectados por la siembra tardía y la sequía durante enero y febrero: disminuirán 12,9% en promedio. Los maíces siguen un comportamiento similar: se pronostican caídas promedio del 7,4% en los tempranos y 11,3% en los tardíos.

Los promedios de ambos cultivos engloban datos muy variados dentro de cada zona y entre las zonas. Por ejemplo, las mayores caídas de rendimiento en los granos gruesos se observan en las provincias del noroeste argentino, con valores superiores al 40%, con casos extremos de lotes que no se cosecharán. Otras zonas muy afectadas fueron el norte y sur de Córdoba, este de San Luis y noroeste y sudoeste de Buenos Aires,

con pérdidas superiores al 30%.

Corresponde señalar que los datos presentados fueron respondidos por los encuestados antes de la ocurrencia de las bajas temperaturas y heladas de mediados de marzo, las cuales afectarán particularmente a los cultivos de siembra tardía.

Los resultados económicos de la campaña de granos gruesos serán muy ajustados por la disminución de rendimiento de soja y maíz, que se combinará con pérdida de cultivos sembrados, con la imposibilidad de siembra de lotes inundados y con el aumento de costos de implantación y protección. La datos relevados muestran que, en promedio, los encuestados tienen comprometido el 46% de la cosecha con proveedores, crédito bancario, etc. (Ver gráfico 2). ▼

REPELENTE ANIMALES DE SANGRE CALIENTE

- gran efectividad como repelente de roedores, pájaros y animales de sangre caliente.
- mayor persistencia y poder residual.
- excelente costo/beneficio.
- efectivo para control integrado de plagas.
- no tóxico para humanos ni animales beneficios.

**LABORATORIOS CKC ARGENTINA S. A.**

Administración y Ventas: Montesquieu 520 (C1437FCF) C.A.B.A.  
Tel/Fax : (011) 4941-5777 (rotativas) - email : ckc@ckc.com.ar

Depósito Central: Av. Amancio Alcorta 2655 (C1437HTB) C.A.B.A.  
Planta Industrial: Parque de Innovación Tecnológica INTA Castelar

[www.ckc.com.ar](http://www.ckc.com.ar)

SERÁ DISPUTESO EN 16 DE LOS 19 PARTIDOS

# RECONOCEN EMERGENCIA EN SANTA FE

Afecta al 84% del territorio productivo en la provincia. Metodología y guía para que actúen los productores.



► AUTOR **SANDRA CAPOCCHI**  
sandra@lasbases.com

*Pehuajó fue el primer eslabón de la cadena de asambleas*

## ► CRONOGRAMA DE VENCIMIENTOS

Cuotas para productores que posean el certificado de emergencia

1ª año 2013: 23/09/13

2ª año 2013: 22/11/13

3ª año 2013: 23/12/13

Lluvias que duplicaron las medias habituales de los últimos años, tormentas intensas, arroyos desbordados, y campos anegados han encendido luces de alerta al provocar severas pérdidas en las producciones agropecuarias en Santa Fe. Luego de intensas gestiones y reuniones entre la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe (Carsfe) y el Gobierno Provincial se ha dispuesto mediante el Decreto 185/2013, y su ampliatoria decreto 183/2013 y modificatoria la Emergencia Agropecuaria y/o Desastre en 16 departamentos de los 19 que integran el territorio, afectados por las lluvias de estos últimos seis meses.

La Emergencia Agropecuaria es el evento donde se produce una situación de peligro o desastre que requiere una acción, y en muchos casos una asistencia inmediata, atento a que un régimen natural ha sido vulnerado. Y está regulada específicamente por normas de carácter nacional, y todas las provincias deben sujetarse a ella declarando sus propios estados de emergencia.

En un trabajo dispuesto por Carsfe y elaborado por la doctora Ana de Delrio aclara que “se considera a un predio en emergencia agropecuaria cuando la producción o capacidad de producción de las actividades agrícola, ganadera, hortícola, frutícola, de granja florícola o forestal, que involucren la mayor proporción del capital de explotación inmovilizado o proporcionen el mayor ingreso neto del predio, se vea disminuido en un

50% durante el ciclo productivo”. En el mismo sentido será apuntado en desastre agropecuario cuando dicha disminución supere el 80%.

Al respecto, los decretos 185 y 186/13 establecen que “las intensas precipitaciones seguidas de vientos huracanados con caída de granizo agravaron la situación produciendo grandes pérdidas en la producción agropecuaria, frutihortícola y apícola”. Y destacan: “Los temporales

## ► PRÓRROGA POR “DESASTRE” EN RÍO NEGRO

La Comisión Provincial de Emergencia Agropecuaria de Río Negro aprobó la prórroga de la condición de emergencia y/o desastre agropecuario por sequía a los productores ganaderos de secano de las actividades ovinas, caprinas y bovinas dispuestas para 11 regiones de la provincia.

La prórroga alcanza a los departamentos de Adolfo Alsina, Conesa, Pichi Mahuida, Avellaneda, General Roca, El Cuy, San Antonio, Valcheta, 9 de Julio, 25 de Mayo, Pilcaniyeu y Ñorquinco.

Esta prórroga se extenderá del 22 de abril de 2013 al 21 de abril de 2014, y las exenciones impositivas serán totales o parciales en función del grado de afectación de cada zona.

**La Emergencia Agropecuaria es el evento donde se produce una situación de peligro o desastre que requiere una acción, y en muchos casos una asistencia inmediata**

produjeron no sólo anegamientos temporarios en una extensa superficie de la provincia, sino también desplazamientos superficiales de agua desde las zonas altas hacia los sectores más deprimidos del terreno, afectando especialmente la red de caminos rurales”.

Los distritos afectados corresponden a los departamentos Belgrano, Caseros, Castellanos, Constitución, Garay, General López, Iriondo, La Capital, Las Colonias, Rosario, San Cristóbal, San Javier, San Jerónimo, San Justo, San Lorenzo y San Martín.

## Metodología

Los productores comprendidos dentro del mencionado Decreto deben completar un formulario de declaración jurada en el municipio o comuna respectiva, que será tomado como base para la emisión del certificado extendido por el Ministerio de la Producción y a través del cual acreditarán su situación.

El formulario debe ser completado y

firmado por el afectado, anexando al mismo la documentación requerida en dicho formulario. Este trámite consiste en solicitar el Certificado de Emergencia Agropecuaria que será emitido por la Dirección General de Análisis de la Producción Agropecuaria. Dicho Certificado posibilita el acceso a los beneficios previstos en las leyes provinciales y nacionales vigentes. Cuando los daños evaluados no alcanzan los porcentajes de pérdidas exigidos por la Ley, las Declaraciones Juradas no serán aprobadas.

Los Certificados emitidos son devueltos y/o retirados por los municipios o comunas que los ponen a disposición de los productores una vez concluido el trámite.

Para Delrio, en sintonía con los dirigentes de Carsfe, es recomendable que los productores que estén en las situaciones descriptas realicen las presentaciones pertinentes, atento a que ello “les permitirá no sólo diferir el pago de los tributos a nivel provincial, o eximirlos, sino que podrán dejar plasmada la situación de emergencia por la que han atravesado y justificar la situación económica en la que se encuentran”.

Cabe recordar que en la reunión de Emergencia Agropecuaria las autoridades de Carsfe en lo que respecta a la cuestión vial, ahondaron en la necesidad de la recuperación de la red para el traslado de la producción, el mantenimiento de banquetas, la formación de consorcios camineros. ▼

## TRABAJOS DE LA FAUBA

# DESARROLLO DE TECNOLOGÍAS PARA FERTILIZAR "A DOMICILIO"

Cámaras multiespectrales en aviones permiten realizar aplicaciones variables de nutrientes.

Con herramientas de teledetección, la Facultad de Agronomía de la UBA (Fau-ba) está trabajando en el desarrollo de una nueva tecnología que permite construir índices de vegetación, a partir de información capturada por cámaras montadas en aviones, y predecir la respuesta de los cultivos a la fertilización variable de nitrógeno. El objetivo es adecuar las recomendaciones agronómicas a cada sitio específico dentro del lote y aumentar la eficiencia de uso de los nutrientes.

“Se propone implementar un sistema de recomendación de la fertilización nitrogenada en cultivos extensivos que contemple la variabilidad a escala de lote de la oferta y demanda de nitrógeno”, detalló Mercedes Zubillaga, docente de la cátedra de Fertilidad y Fertilizantes de la Fauba, a cargo de la investigación.

Según explicó, la agricultura de precisión, como herramienta de manejo sitio específico de la fertilización, utiliza herramientas imprescindibles para su desarrollo, tales como los sistemas de posicionamiento satelital (GPS) y de información



Mercedes Zubillaga con el equipo de trabajo al realizar las mediciones

geográfica (SIG), y también monitores de rendimientos y sensores remotos.

Hace una década, cuando en la Facultad se comenzó a investigar en estas tecnologías, a través de subsidios para la investigación de la UBA (UBA CyT), se utilizaron películas fotográficas visibles e infrarrojas montadas sobre avionetas. Luego, los trabajos continuaron con un radiómetro multiespectral, que permitió indagar sobre la resolución espectral y las deficiencias nutricionales a escala de lote.

Hoy, los estudios siguen adelante con cámaras multiespectrales montadas sobre vehículos aéreos tripulados y no tripula-

dos. Al respecto, Zubillaga aseguró que “los índices espectrales capturados con aviones registran una mayor información por unidad de superficie, respecto de los muestreos tradicionales. Además, permiten mejorar la predicción del nitrógeno mineralizado durante el cultivo y adecuar las recomendaciones agronómicas a cada sitio específico dentro del lote, aumentando la eficiencia de uso de los nutrientes”.

“Con estas plataformas no sólo podemos capturar la información completa del lote, sino que además logramos mejorar la resolución espacial de las imágenes capturadas con satélites, debido a la menor altura

de vuelo”, dijo Zubillaga.

Las experimentaciones de la Fauba se llevan a cabo en lotes de producción de maíz, ubicados en la Pampa Arenosa, que utilizan tecnologías como monitores de rendimiento y sistemas de posicionamiento global diferencial, entre otras.

Los resultados hallados son alentadores. “Los índices espectrales permitieron mejorar la predicción de la mineralización de nitrógeno a escala de lote debido a que brinda información más precisa y menos laboriosa que un muestreo intensivo de suelo”, dijo la investigadora.

Y apuntó: “Cuando sólo se utilizan características edáficas como variables de predicción del nitrógeno mineralizado durante el ciclo del cultivo, encontramos un error promedio de 41 kg de N/ha. En cambio, si adicionamos información de los índices espectrales logramos reducir ese error de predicción a menos de la mitad. Por eso, se espera poder extrapolar la información y validarla con una red experimental más numerosa”. ▼

Fuente: Fauba

## OTRA OPCIÓN DE MERCADO EN LA PATAGONIA

# EL NEGOCIO DE LA FIBRA DE GUANACO

Hilanderas patagónicas han armado una estructura para agregar valor a sus trabajos y comercializarlos en ferias.

“Mujer que con tus diestras manos conviertes a la lana en finos hilos y tu uso va girando sin parar como gira la ruleta del destino”, escribió José Eugenio Sánchez Bacilio para describir a las hilanderas. Artesanas que hoy, con el aporte del Inta, le agregan valor a sus actividades y comercializan sus productos con fibras de guanaco en ferias y mercados.

Roberto Killmeate, creador del Mercado de la Estepa y actual impulsor de nuevas alternativas productivas, explicó que un producto realizado con fibras de guanaco sale “hasta 8 veces más que uno de oveja”.

Por su parte, Julieta von Thüngen, técnica del área de recursos naturales del Inta Bariloche, recordó: “Tradicionalmente en la región se exportaron los vellones de fibra cruda sin ningún tipo de procesamiento. Hoy, junto con el Mercado de la Estepa, logramos desarrollar una cadena de valor interna que permite que los artesanos realicen y comercialicen productos de primera calidad”.

“Se trata de una producción alternativa con muy buenas perspectivas económicas. Hay un mercado interno muy fuerte, realmente interesado en este tipo de pro-

ductos que identifican a la región”, agregó Killmeate.

Para la especialista del Inta Bariloche, el guanaco es “un recurso natural autóctono con un potencial valor económico debido a la finura de sus fibras, similares a la de la vicuña”. Los más de 600 mil ejemplares en la Patagonia aseguran la sostenibilidad de la actividad “siempre y cuando cumplamos con los protocolos de manejo racional y sustentable”.

### Secretos del trabajo

“Hilar guanaco no es fácil”, aseguran los especialistas. Diego Sacchero, director del Laboratorio de Lanasy del Inta Bariloche, explicó que estos animales tienen una mezcla de fibras: una fina –que recubre el cuerpo– y otra gruesa –en la capa exterior–.

Para separarlas, se debe realizar un proceso textil conocido como descerdado. “El resultado será una fibra muy fina de entre 16 y 18 micrones y de entre 25 y 40 milímetros de largo con un alto valor comercial”, detalló Sacchero.

“Hay algo más de una docena de hilanderas que hilan fibras finas y trabajan con esta técnica en la región”, afirmó Kill-



Del emprendimiento participan 260 familias, y un 90% son mujeres

meate al tiempo que advirtió que “existen muchas más que se están animando a la actividad ahora que contamos con el permiso de Dirección de Fauna Silvestre y Áreas Protegidas de Río Negro”.

Nada se tira, todo se transforma. Así es que el descarte del descerdado –alrededor del 50 % del vellón– se convierte en fieltro: un paño obtenido a partir del conglomerado de las fibras –mediante vapor y presión– que se usa para fabricar sombreros y alfombras.

### El mercado

A 20 kilómetros de Bariloche se encuentra el Mercado de la Estepa Quimey Piuké, “buen corazón” en mapuche. Se trata de una organización que promueve el encuentro y la integración de personas, artesanos y productores, que comercializan sus productos de acuerdo con los principios de la economía social y el co-

mercio justo.

Su creador –Roberto Killmeate– explicó la meta del emprendimiento, del que participan 260 familias: “En el Mercado buscamos transformar la materia prima que hay en el lugar

en productos con agregado de valor con mano de obra local. Los artesanos colocan un precio justo por su trabajo y lo venden ellos mismos sin intermediarios”.

José Luis Zubizarreta –técnico del Ipaf Pampeano– consideró al Mercado de la Estepa como “una experiencia muy relevante para las comunidades originarias y los pequeños productores de la región” por tratarse de un espacio en el que sus socios “mejoran la calidad de vida” y, mediante el comercio solidario, se “rescatan los valores culturales”.

Más del 80% comercializado en el Mercado corresponde a artículos textiles realizado con fibra de oveja. Además, su socio más activo es la mujer, en más del 93% de los casos. La fibra, principal insumo, es obtenido por las artesanas de sus propios animales o de otros productores. ▼

Fuente: Inta

TANDIL

# DANDO FE DEL BUEN SALAME

La familia Panighetti combina el buen gusto en la elaboración embutidos típicos de la región con un servicio de Cabañas para descansar y disfrutar del campo. Postal de un fenómeno que crece, el del turismo rural.



Carlos Panighetti, uno de los ocho hermanos que lleva adelante el emprendimiento que cuenta con dos unidades de negocios



Delicias. En total tienen 50 productos

► AUTOR **HORACIO ORTIZ**  
Especial para LAS BASES

Los faldeos de las Sierras de Tandil configuran un paisaje por demás pintoresco, con una gran variedad de vegetación que asoma y se pierde en la superficie quebrada de suelo pedregoso. Para llegar a Cabaña Las Dinás hay que recorrer un camino que tiene una suave aunque extensa pendiente. Traspasando la tranquera, un sendero de dos huellas conduce a la puerta de una casa de troncos donde hay un importante stock de chacinados preparados para la venta. Al frente está la recepción de un complejo de cabañas y del camping que desde allí se extiende hacia la ladera de la sierra.

Quien atiende a **LAS BASES** es Carlos Panighetti, uno de los ocho hermanos que lleva adelante este emprendimiento que cuenta con dos unidades de negocios: el complejo de cabañas y la elaboración de chacinados. “La producción de chacinados viene relacionada a la cabaña de producción de cerdos que teníamos y en donde criábamos reproductores y, además, hacíamos dobles y triples cruces sobre animales de carne. Con el paso del tiempo, mi padre vio que podía destinar parte de la producción a la elaboración de chacinados para una mayor eficiencia económica. Esto ocurrió durante el año 1983 y hasta 1992 (en que cerramos la cabaña). Antes procesábamos parte de la producción que se hacía en ella pero tras el cierre nos dedicamos sólo a los chacinados. A pesar de que los ‘90 fueron muy duros por la situación que favoreció tanto a la

importación, logramos consolidarnos a fuerza de sacrificio y cuando la situación mejoró nos encontró preparados para despegar”, dice el productor, quien nació en Capital Federal y se mudó de niño al pueblo serrano.

Con los años, Las Dinás ganó un lugar en el mercado. “Hacemos todos los chacinados que son característicos de esta zona y somos, junto a otras firmas de Tandil, por supuesto, uno de los productores del salame con Denominación de Origen (DO), algo que obtuvimos en noviembre del año pasado y constituye un capítulo muy importante en nuestros negocios”, puntualizó.

## ► DENOMINACIÓN DE ORIGEN

La búsqueda para la denominación de origen para el Salame de Tandil comenzó con las primeras presentaciones en 1995, las gestiones se intensificaron en 2004 y tuvieron un final en septiembre de 2011.

Como respuesta a la normativa nacional los productores conformaron el Concejo de la Denominación de Origen de Salame de Tandil que está integrado por representantes de toda la cadena de valor, desde la producción primaria hasta los operadores de la comercialización del producto obtuvo su denominación de origen por la Resolución N° 986 sancionada por el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca.

**Una de las claves del fue tener una gran variedad de partidas, pequeñas y bien cuidadas en calidad; así se fueron expandiendo en el mercado**

Una gran variedad y partidas muy chicas y cuidadas, fueron la clave para que, a partir de 2001, se expandiera el mercado. Así, además de vender en la región, empezaron a distribuir en fiambrerías boutique de Capital Federal salames, salamines y longanizas, o sea los fiambres propios de la región pampeana. A esto le agregaron toda una línea de fiambres europeos que son de las recetas tradicionales de los inmigrantes que trajeron de sus propios países. “Hacemos ahumados con dos técnicas, tanto con humo frío como con humo caliente. En total tenemos alrededor de 50 productos”, explicó. A partir de esos clientes empezaron, siempre a muy baja escala, a explotar un mercado de clientes que ya no podía adquirir los fiambres importados que a la salida de la convertibilidad “se habían puesto carísimos”. “Allí logramos vender mucho mejor nuestros productos y debido a ese crecimiento hace un poco más de un año nos trasladamos con la planta de elaboración al parque industrial, a un espacio más adecuado para las necesidades del trabajo diario” manifestó el productor.

Esa expansión se transfirió también

a las ventas, un tema del que se ocupó María José Panighetti con la idea de seguir manteniendo este proyecto como un emprendimiento familiar. Ahora, Las Dinás acompaña su desarrollo personal en Buenos Aires bajo el nombre de Dinás Salumería, un local que se encuentra en la Avenida Alvear, en Martínez. “Para este nuevo desafío hemos seleccionado otros elaboradores que trabajan con la misma dedicación y compromiso. Por esto, el impulso vital de Dinás Salumería tiene genuinas raíces productivas y una fuerte fidelidad hacia los consumidores de esta línea de productos de calidad superior a razonables precios de mercado”, explica la emprendedora.

## Turismo, otra alternativa

“En 1983 mi padre compró esta chacra que tiene 32 hectáreas, que para quinta era enorme, pero para unidad agropecuaria era muy pequeña y, además, desde el punto de vista productivo el tipo de suelo es mucha tierra y poco pasto. Por eso se nos ocurrió que una de las alternativas podía ser la del turismo”, cuenta Carlos Panighetti. Así fue que en 1999 comenzaron con el complejo de cabañas Las Dinás Entresiembras, que está entre los cinco o seis más antiguos que hay en Tandil.

Carlos era casi un niño en aquellos años inmediatos a la compra y recuerda, como anécdota, que cuando él o alguno de sus hermanos festejaba su cumpleaños, sus compañeros de colegio y amiguitos de la ciudad no querían venir porque les parecía que la chacra donde ellos vivían estaba demasiado lejos. ▼

## CAMPEONATO DE ALAMBRADORES

# ■ CALIDAD MODERNA PARA UN OFICIO ANTIGUO

La innovación en materiales y métodos es la guía para una tarea que ha cambiado su relevancia pero sigue en pie.

Con el boom de la siembra directa y el advenimiento de la agricultura en lugar de la ganadería parecía que el alambrado iba a desaparecer. Sin embargo, aún sobrevive. Pensar que una tarea tan rutinaria como la de armar un alambrado puede dar lugar a la realización de un campeonato nacional es casi inimaginable si se entiende ese oficio como tradicionalmente se ha realizado en los campos argentinos. Desde hace ocho años, en el marco de Expoagro, se vienen realizando competencias que comprenden distintas instancias hasta llegar a la final que en esta edición se llevó a cabo durante la muestra de Baradero.

El Campeonato Nacional de Alambradores ha tenido subseces regionales en La Pampa, Mendoza, Salta y Córdoba de las que surgen los dos mejores clasificados para disputar la final.

Durante la competencia, cada pareja de alambradores debía construir un tramo de 12 metros de un alambrado convencional de siete hilos compuesto por cinco



Durante Expoagro 2013, donde cada pareja de alambradores debía construir un tramo de 12 metros

hilos lisos ovalados 17,15 Fortín y dos hilos de púa modelo Bagual. Dos palos sostenidos por puntales con un poste intermedio de acero sirven para que en esos claros se armen los siete hilos estructurados mediante las tradicionales varillas de madera alternadas con las de alambre y de metal.

Desde las pequeñas tribunas que había a

un costado del predio se hicieron presentes, ocasionales simpatizantes o amigos de los competidores. Un dúo de músicos y humoristas cordobeses animó la competencia a ritmo de malambo y de celebradas ocurrencias de las que participó también el público.

Las cinco parejas que disputaron las rondas tuvieron un máximo de cuarenta

minutos para terminar su trabajo al cabo del cual un jurado en el que estuvieron representados Acindar, Expoagro y los alambradores, evaluaron aspectos como linealidad, terminación, detalles de manejo de varillas, lo que en conjunto con el tiempo que demoraron en entregar el trabajo les sumó un puntaje. Esta vez los ganadores fueron los hermanos Gastón y Martínez de Alsina partido de Baradero que ya habían ganado la prueba durante la edición anterior. "La gente se sorprende de la velocidad con la que hacen el alambrado porque si bien el máximo es de cuarenta minutos muchas veces concluyen, como en este caso, en veinte minutos. Hay muy buenos alambradores en diferentes lugares del país por los que vamos pasando con el campeonato y otros a los cuales les resta aprender muchas cuestiones del oficio, sobre todo en seguridad que es tan importante para su actividad", destacó el ingeniero Daniel Gilardi, asesor comercial de Acindar -la empresa organizadora junto a Expoagro-.

Se han introducido varillas de acero y alambre, postes de acero, tensores, y se procura que quienes realizan la práctica de alambrar tengan en cuenta cuidados de ecología, medio ambiente y sustentabilidad. "Se hizo un relevamiento hace dos años y se descubrió que el 60% del bosque nativo argentino había desaparecido. Por eso, cada vez que instalamos un poste de acero estamos salvando de su tala a un árbol", aseguró Gilardi. ▼

CAÑADA DE GÓMEZ, SANTA FE

# 12 AL 15 DE JUN 2013

ruta nacional N°9, KM 386.

**OTRA MARAVILLA ARGENTINA**

WWW.AGROACTIVA.COM

**agroactiva**

2013

Así como Argentina asombra y deslumbró por sus paisajes naturales, también sorprende por una maravilla hecha por la mano del hombre. No con el afán de competir con la naturaleza sino con las ganas de resumir, en 450 hectáreas, el resultado de los desarrollos dedicados a mejorar la agricultura, la ganadería y la agro industria de este generoso país. Nuestra idea fue mostrar esto, pero la permanencia en el tiempo, transformó cada junio en una fecha esperada, y cada edición de AgroActiva en un evento superlativo. Hoy se convirtió en otra de las maravillas argentinas.

DEMOSTRACIONES DINÁMICAS

MUESTRA ESTÁTICA

GANADERÍA Y GRANJA

AEROPLANO

SERVICIOS

**agroactiva**

WWW.AGROACTIVA.COM

**2013**

CON TU ENTRADA **GANATE 1 TRACTOR MASSEY FERGUSON**

## Sponsors



## ANÁLISIS FORRAJERO

# ■ INTERPRETANDO NUESTROS SILOS

El especialista autor de la nota ahonda en las claves para lograr un alimento de calidad que perdure en el tiempo. Un manual para leer, entender y actuar.



Hay que guardar bien los materiales forrajeros, y después controlar que no haya pérdidas de calidad

► AUTOR POR LEANDRO O. ABDELHADI, M.V., M.SC.

Las estimaciones locales son fiel reflejo de que si algo ha crecido exponencialmente en el país es el área de cultivos con destino a silajes, pasando de unas 100.000 hectáreas en 1998 (según datos del Propefo) a más de 1.300.000 hectáreas ensiladas en la última campaña (2010/2011). Este crecimiento no parece acompañarse del conocimiento básico necesario para maximizar la producción de carne y leche a partir de nuestros silos, lo cual tiene su origen no sólo en la desinformación sino además en una experiencia que no se termina de consolidarse en quienes día a día usan los silos. Por ello es imperioso tomarse el tiempo para determinar los por qué y los cómo logramos un silo u otro, para evitar repetir errores y así consolidar todo ello en experiencia.

La intención del presente artículo es simplemente ayudar al lector a interpretar el silo que tiene frente a sus ojos, y la siguiente es una lista de problemas comunes que vemos en el campo y de qué forma práctica podemos interpretarlos:

- Olor a ácido acético o vinagre: generalmente es resultado de una mala fermentación, durante la cual prevalecieron las bacterias productoras de ácido acético, que transforman los azúcares disponibles en este ácido. Ensilar materiales con alto nivel de humedad y bajo contenido de azúcares suele ser la causa. Las bacterias lácticas, idealmente, deben predominar en la fermentación del silo y generar un ácido (el láctico) que

## Ensilar materiales con alto nivel de humedad y bajo en azúcares suele ser la causa del olor a ácido acético o vinagre.

es inodoro, o sea que si uno frota silo en sus manos y las sacude, no debería quedar ningún tipo de olor.

- Silaje caliente: esto ocurre generalmente cuando el silo es llenado lentamente o la compactación no es la suficiente. De esta manera no se elimina el oxígeno y por ende permite que los microorganismos respiren y como consecuencia se genere calor. Lo mismo ocurre cuando el frente del silo es demasiado grande para la cantidad extraída diariamente, materiales ensilados demasiado secos, tamaño de picado demasiado grande o mantas o bolsas que se rompen. O sea temperatura es sinónimo directo de aire presente y microorganismos indeseables consumiendo nutrientes valiosos que ya no estarán disponibles para el animal.

- Silaje marrón oscuro o negro: esto es una consecuencia del punto anterior, indicando daño por alta temperatura, que lleva a una reacción irreversible entre componentes de la planta (Maillard) provocando ese cambio de coloración. El color oscuro y el olor acaramelado o atabacado, generalmente se debe a una mala compactación, forrajes demasiado maduros o con bajo contenido de humedad, o tamaño de picado dema-

siado grande, lo cual genera más que fermentaciones, respiraciones indeseables debidas a la presencia de oxígeno. Esa exposición al aire termina con una transformación de ácido láctico en alcohol por parte de levaduras siendo el olor de estos silos atabacado y alcohólico.

- Olor a leche cortada o ácido butírico: este olor es generalmente causado por fermentación por bacterias clostridiales (similares a las que generan enfermedades como Mancha o Botulismo) que transforman los azúcares del forraje en ácido butírico en vez de ácido láctico. Este tipo de fermentación ocurre debido al ensilado de materiales con bajo porcentaje de Materia Seca (MS) y bajo contenido de azúcares, ambas condiciones adversas al desarrollo de bacterias lácticas, y más aún si estamos ante forrajes proteicos (soja, alfalfa) que generalmente por tener alta capacidad buffer (difíciles de acidificar) requieren mucho más ácido para generar silos estables (en donde cese la actividad microbiana).

- Olor a alcohol: esto es típico de silos donde la fermentación fue dominada por

levaduras, que transforman los azúcares en alcohol. Algunos forrajes con alta población natural de levaduras como la caña de azúcar y suficiente sustrato, dan este tipo de fermentación siempre; pero no debemos olvidar que las levaduras también se alimentan del ácido láctico producido en cualquier silo, por lo que no permiten el descenso del pH durante el proceso y además ya en la fase de extracción (con oxígeno nuevamente) son las primeras responsables de pérdidas en calidad y cantidad. Es común que a esto se sume el desarrollo de hongos, con el consiguiente desperdicio de grandes porciones del material y riesgo de presencia de metabolitos tóxicos generados por ellos (micotoxinas). En definitiva es un fenómeno asociado a la presencia de oxígeno que es quien permite la actividad de estos microorganismos.

- Excesiva generación de efluentes: la generación de efluentes ocurre cuando ensilamos materiales con contenido de MS demasiado bajo. Otra causa de este fenómeno puede ser un tamaño de picado muy pequeño o cuchillas desafiladas que rasgan el forraje aumentando el daño de los tejidos vegetales incrementando la pérdida de agua. Por ejemplo para maíz si uno ensilara con porcentajes de materia seca superiores al 30%, la producción de efluentes se minimizaría.

- Inestabilidad aeróbica: el deterioro rápido del material una vez que abrimos el silo y comenzamos a darlo de comer puede originarse en varias causas, entre ellas: tasa de extracción o velocidad de avance lenta (silos de frente muy grande), altas poblaciones de organismos problema como levaduras y hongos,

Dato:

En 1998, en Argentina, sólo 100.000 hectáreas se destinaban a silaje; en la campaña 2010/11 se ensilaron más de 1,3 millones de hectáreas.



porcentaje de MS demasiado altos o avanzado estado de madurez al ensilar, bajo contenido de azúcares al momento del picado, malas compactaciones que originan inadecuadas fermentaciones, etc. Las raciones basadas en silajes ines- tables aeróbicamente no deberían dejar- se en el comedero durante un período largo, sobre todo en verano.

• Silos mohosos: la presencia de oxí- geno debido fundamentalmente a una compactación insuficiente, un inadecua- do sellado, o una fermentación lenta son los principales factores que contribuyen al desarrollo de hongos en los silos.

### La fermentación

El objetivo principal cuando se confec- cionan silajes es lograr que la fermenta- ción (proceso que ocurre en ausencia de oxígeno) comience lo más rápido posi- ble y con ello alcanzar un pH menor a 5 en el menor tiempo posible. Esto puede lograrse solamente si se siguen las si-

guientes premisas:

• Llenar el silo lo más rápidamente posible, sin descuidar la compacta- ción, de manera de minimizar la ex- posición del forraje al oxígeno.

• Asegurar que las cuchillas estén afiladas y el tamaño de picado sea el correcto.

• Ensilar en el momento óptimo para cada forraje.

Además de estas prácticas de ma- nejo, existen algunas tecnologías que ayudan en este proceso. En ese sen- tido, la elección de híbridos adecua- dos, el uso de inoculantes bacterianos y selladores de superficie, un tapado o embolsado adecuado, y en especial una extracción planificada son puntos determinantes en el resultado final de un largo proceso que tiene por objeti- vo producir carne, leche y porque no en energía como ya es un hecho en algu- nos países del mundo y está comen- zando en Argentina. ✓



Una extracción planificada es determinante en el resultado final del proceso

## Manejo de pasturas

Cómo potenciar la producción y mejorar la nutrición.



AUSPICIA ESTA SECCIÓN  
Mail de contacto:  
info@barenbrug.com.ar

### CLAVES:

- Controlar manejo de la alimentación de las distintas categorías.
- Período óptimo de siembra de pasturas y verdeos.
- Temperaturas, intensidad de luz y fotoperíodo decrecientes.
- Buena disponibilidad de nitrógeno
- Adecuados niveles de agua disponible en el suelo.
- Ajustar manejo de las siembras tras cosecha gruesa.
- Decidir cortes y pastoreos de limpieza y descanso otoñal para todas las pasturas.
- Mantener estrategias para recupera- ción de pasturas luego de la sequía estival.

### OBJETIVOS

- Implementar plan de siembras y reno- vación de pasturas. Consultar alternati- vas en Las Bases de Marzo.
- Promover desarrollo radicular, maco- llaje de gramíneas, formación de tallos en leguminosas y acumulación de re- servas.
- Refertilizar, controlar malezas y permi- tir descansos de pasturas.
- Controlar implantación de verdeos y pasturas.

### RECOMENDACIONES

- Ajustar frecuencia e intensidad de los pastoreos según disponibilidad de forraje. Evitar acumulaciones excesivas de forraje.
- Definir y aplicar refertilización de pas- turas en producción. Dosis y fuentes de nutrientes según tipo de suelos, re- querimientos y resultados de análisis de suelos. Considerar edad y composición botánica de la pastura. Usar mezclas con calcio, azufre y potasio.
- Aplicar herbicidas selectivos en pre- emergencia (flumetsulam; diflufenican) en lotes a sembrar con pasturas que incluyan leguminosas.

- Preparar estrategias de control tempra- no de malezas para lotes en los que no se hicieron aplicaciones de preemergen- cia por excesos de agua.
- Aplicar descansos de 30-40 días luego de pastoreos o cortes intensos en pas- turas consociadas.
- Evitar pastoreos con poco piso tras las lluvias, especialmente en pasturas de se- gundo año en recuperación.
- Cuando sea posible aplicar pastoreos intensos y refertilizar con N, luego de 10 días de rebrote en pasturas base gramí- neas perennes.
- Monitorear y controlar aparición de pla- gas: se han reportado ataques severos de pulgones moteado y negro, trips e isocas u orugas. Consultar por umbrales críticos y alternativas de control.
- Combinar reservas forrajeras (rollos, silo, cultivos diferidos) y granos para atenuar menor producción de forraje y desbalances en la calidad nutritiva de verdeos, rebrotes de pasturas y alfalfas.

### ALFALFA

- Evaluar situación de cada lote según situación climática, tipo de suelo, manejo anterior y potencial de la pastura (edad, densidad, cultivar).
- En pasturas consociadas con gramíneas perennes, efectuar un pastoreo intenso y permitir descanso de 40 días. Para re- cuperación de plantas y acumulación de reservas.
- Ingresar a los lotes cuando la pastura alcanza 25-30 cm para reducir el des- balance entre proteína y carbohidratos (energía).
- Cortes de limpieza en alfalfas que se pasaron o enmalezaron durante el verano.
- Monitorear y controlar malezas e insectos plaga en pasturas en implantación.
- Evaluar rejuvenecimiento de alfalfares con intersembrado de gramíneas faltantes, raigrás, cebadilla o trébol rojo. Para ex- tender vida útil de la pastura.



# MAINERO

MARCANDO EL NUEVO DÍA.



# CÓMO NOS VEN nuestros lectores

- 1 ¿QUÉ TE GUSTA DE LAS BASES?  
2 ¿QUÉ LE AGREGARÍAS?



Para participar de esta sección escriba las respuestas y envíe una foto a [lectores@lasbases.com](mailto:lectores@lasbases.com)



**BERNARDO LAUREL**  
SOCIEDAD RURAL GENERAL GUIDO

1 • El periódico es un muy buen mecanismo de comunicación. Yo lo veo muy completo, con información gremial y otros aspectos técnicos. En líneas generales me parece muy interesante.

2 • Para mi habría que darle mayor lugar a los políticos de la oposición para que cuenten sus ideas. Es un año electoral y sería importante.



**ARMIN BAHLER**  
SOCIEDAD RURAL ROSARIO DEL TALA

1 • Me gustan casi todos los temas que se tratan. Leo mucho las notas sobre ganadería y puedo decir que es un periódico muy completo.

2 • Sería interesante incluir algo sobre pronósticos climáticos. Algo así como un servicio meteorológico mensual para que tengamos alguna orientación para manejarnos en las producciones.



**GUILLERMO SARBORAIRA**  
SOCIEDAD RURAL LEONES

1 • Me gusta que en sus páginas uno pueda informarse sobre las diferentes problemáticas de las distintas zonas. Además uno puede conocer las opiniones de miembros del movimiento confederado.

2 • Creo que habría que aprovechar lo federal del periódico para mostrar a los diferentes grupos de ateneos que están trabajando en las distintas rurales y así poder contagiarlos.



## FONDO FEDERAL AGROPECUARIO

Sr. Productor:

Es unánime el reclamo de los productores por la unidad, gestión y continuidad en las acciones gremiales de la Comisión de Enlace de Entidades Agropecuarias.

Las permanentes presiones que sufre el campo nos obligan a redoblar el es fuerza en defensa de la dignidad del productor agropecuario y protección de su patrimonio.

Sin recursos genuinos, no se puede ejercer el gremialismo que los productores merecen. En consecuencia, hemos decidido readecuar el aporte al Fondo Federal Agropecuario reduciéndolo al uno por mil (1 o/oo) de cada venta de granos, monto que se deduciría a partir de su próxima liquidación.

Porque confiamos en la solidaridad e inteligencia del hombre de campo, creemos que el aporte será generalizado y trabajamos con esa aspiración.

El Fondo Federal Agropecuario, fue una creación necesaria que ha permitido, entre muchas otras acciones, financiar campañas de prensa, estudios de una reforma fiscal con la Universidad Católica Argentina, de la inversión y el gasto del sector agropecuario, realizada por AACREA y el apoyo logístico en los actos del campo, etc. (<http://www.fondofederalagropecuario.com>).

Un pequeño esfuerzo de su parte, construye un capital imprescindible para la defensa de la familia agropecuaria, en tiempos en donde "venir por todo", es mucho más que una frase de ocasión.

Pedimos que por cada camión de 30 toneladas de producto usted aporte el equivalente a 30 kilos del mismo.

Es importante aclarar que también se han comprometido los exportadores corredores a recaudar de las ventas que se realizan de forma directa.

Agradecemos su compromiso y colaboración. Estamos y seguiremos juntos, y trabajando por la defensa del campo y de los valores que representamos.



**CLASIFICADOS**  
comunicacion  
@lasbases.com  
011 4666-8156

1

**COSECHADORA VASALLI**  
1500 28 PIES AÑO 2002 MOTOR DEUTZ MUY BUENA  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA DON ROQUE**  
150 AÑO 2007 CON 2030HS DE TRABAJO MAPEO HIDRO  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA VASALLI**  
1200 DOBLE TRACCION, AÑO 1990 24 PIES DEUTZ TURBO 190  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA CLAS**  
LEXION 550, 30 PIES AÑO 2005 MOTOR CAT 350 HP EXLENTE  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175 MUY LINDA MOTOR NUEVO AÑO 1995 19 PIES  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA JOHN DEERE**  
1175 USADA AÑO 1996 BUENA 19 PIES  
Tel. 03465-15416267

**COSECHADORA EN VENTA**  
JD1550 cosechadora Año 2005 3200hs. Monitor rend. Ag. Leader 3000. Mapeador. Exc. estado. Impecable.  
Tel: 03404 15639022. Gálvez (SF)

**TRACTOR MASSEY FERGUSON** 1075 CON CABINA, HIDRAULICO CHAPERIA NUEVA  
Tel. 03465-15416267

**TRACTOR FIAT** 800 EN MUY BUENO, EN EXLENTE ESTADO  
Tel. 03465-15416267

**TRACTOR PLASTICO** 7,500 LITROS CON ROMPE OLAS Y EXSTRUCTURA METALICA  
Tel. 03465-15416267

**SEMBRADORA CRUCIANELLI** GRINGA III DE 7 A 70 EXLENTE  
Tel. 03465-15416267

**SEMBRADORA AGROMETAL** TX MEGA DE 16 A 52 DOBLE FERT. C/MONITOR AÑO 2005  
Tel. 03465-15416267

**SEMBRADORA AGROMETAL** TX2 DE 9 SURCOS A 52 MUY LINDA  
Tel. 03465-15416267

**SEMBRADORA MARCA BASTIANELLI** NVO 1500 KG CON CHIMANGO CARGA/DESC  
Tel. 03465-15416267

**SEMBRADORA EN VENTA** Agrometal TXmega 2001 sembradora, 16 S, doble fert, monitor y sensores.  
Tel: 03404 15639022 Gálvez (SF)

2

**ENCARGADO DE TAMBO**  
En el departamento Las Colonias. Enviar curriculum, referencias y pretensiones a Casilla de Correo Nro.12 (3080)- ESPERANZA - SANTA FE

**PASTOREO ROTATIVO INTENSIVO**  
Planificación. Asesoramiento. Puesta en marcha. Ing. Agrónomo Carlos Brummer.  
Tel. 02474-15678002

**VETERINARIO**  
Se busca veterinario junior para empleo tiempo completo en establecimiento lechero departamento Las Colonias.

Enviar curriculum, referencias y pretensiones a Casilla de Correo N° 12 (3080) - ESPERANZA - SANTA FE Ing. Agr. Gabriel Alejandro Penzo Especialista en Higiene y Seguridad en el Trabajo Agrario M.N.: 14.976 gabrielpenzo@gmail.com  
Tel. 011 (15) 6484 9466

**INGENIERA AGRÓNOMA,** 25 años  
Paula Fernanda Cracedo paulafcracedo@gmail.com  
Tel. 0354815416016

3

**Cruz del Eje - CÓRDOBA**  
3000 has. Ganadero. Desarrollado. U\$S 600. Consultar!  
Tel. 0354-815630566

**VIEDMA (Rio Negro)**  
700HAS AGRICOLAS CON VISTA AL MAR - 1000 U\$S/HA a 4 Km. del balneario "EL CONDOR", sobre ruta N° 1. Apt. agrícola, cría de animales o turístico. 700 hectáreas-1 puesto para vivienda-Alambrados perimetrales-300 mts de costa-Energía eléctrica-Molino-2 aguadas-Próximo a pasar el ACUEDUCTO GANADERO DEL RIO NEGRO  
Tel. (02325) 444015

**DUPLEX VILLA GRAL BELGRANO (Cba)**  
De 2 a 3 dorm., living com., cocina amoblada, 2 baños, cochera y patio c/asador. Sup Cub.: De 85 a 105 m2. A una cuadra de centro comercial, excelente calidad de construcción, calefacción central. Todos los servicios. De U\$S 119.000. a U\$S 149.000  
Tel. (03546) 462436

**CASA VILLA GRAL BELGRANO (Cba)**  
4 dorm, uno en suite, 2 baños, living, comedor, cocina-comedor, garaje cubierto, altillo, gran piscina. Sup. Cubierta: 200 m2. Sup Terreno: 2200m2. Buena construcción, calefacción central, piscina climatizada, riego automático., gran jardín, lindas vistas.  
Tel. (03546) 462436

**LOTE VILLA GRAL BELGRANO (Cba)**  
Sup.:800 m2. Excelentes vistas a las Sierras Chicas.Ubicado a 10 cuadras del centro, servicios de agua y luz. U\$S 28.000.  
Tel. (03546) 462436

**LOTE VILLA GRAL BELGRANO (Cba)**  
Calle J. Strauss. Sup.: 817m2. Todos los servicios y muy buenas vistas, sobre calle asfaltada

a 3 cuadras de av. Ppal. U\$S 80.000.  
Tel. (03546) 462436

**LOTES VARIOS** en Capilla Vieja, con hermoso río y excelentes vistas a las Sierras, entre \$ 60.000.- y \$ 300.000.-  
Tel. (03546) 462436

**GÁLVEZ (Sta. Fe)** 50 Has. AGRÍCOLAS. Excepcional ubicación frente ruta.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**SAN EUGENIO /AROCENA** (Sta. Fe) 13 Has. AGRÍCOLAS. Excepcional ubicación. Frente ruta 80. Gas natural  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**GÁLVEZ (Sta. Fe)** 5,5 Has. AGRÍCOLAS excelentes. Buena ubicación. Casa. Instalac. Trifásica. Ideal p/ emprendimiento (aves, porcinos, feedlot).  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**DÍAZ (Sta. Fe)** 1,5 Has agrícolas. Zona suburbana. A 200 mts ruta. Casa. Luz. Alambrado. Ideal emprendimiento o loteo.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482

**SANTA CLARA DE LA BUENA VISTA** (Sta. Fe) 20,50 Has. AGRÍCOLAS. A 1 km de asfalto. Alambrados. Oportunidad!  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**SAN CARLOS CENTRO** (Sta. Fe) 39 Has. AGRÍCOLAS. Alamb. Excelente ubicación.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**GÁLVEZ/ LOMA ALTA** (Sta. Fe) 33 Has. AGRÍCOLAS. Alamb. Excelente ubicación.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**MARIANO SAAVEDRA** (Sta. Fe) 20 Has. AGRÍCOLAS. A 1 km de asfalto. Alambrados.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**IRIGOYEN** (Sta. Fe) 23 Has. AGRÍCOLAS. Excepcionales. Alambrados.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**BDO. DE IRIGOYEN** (Sta. Fe) 39 Has. AGRÍCOLAS. Excepcionales. Alambrados.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**IRIGOYEN** (Sta. Fe) 280 Has. MIXTAS. Apto p/tambo.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**LAS AVISPAS**  
850 Has. Ganad. cría. Casa. Instalac. Mejoras. Agua.

**LA HERRADURA**  
Tel: (03404) 481482.

**CARCARAÑÁ (Sta. Fe)**  
17 Has. Excepcional ubicación. Frente ruta 9, A 20 min. de Rosario x autopista. Ideal p/ loteo de servicios.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**GÁLVEZ (Sta. Fe)** 11 lotes, Mitre 1600. Frente al hospital. Pavimento. Gas nat. Ideal comercios y viviendas. FINANCIACIÓN EN PESOS. CONSULTE.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482

**GÁLVEZ (Sta. Fe)** lote 676 mts2, 20 Junio 1800. Agua.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482

**GÁLVEZ (Sta. Fe)** GRAN LOTE 6000 mts cuad.. sobre calle Mitre 1600. Acceso norte. Pavimento. Gas natural. Agua. Cloacas.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482

**CAIMA (Sta. Fe)** 6 Has. Excepcional lote. A 100 mts. del río. Ideal p/loteo.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482

**ORÁN (SALTA)** 2000 Has. Frente río. 100% monte calidad p/ explotación madera (cedro, cebil, roble, tipa, urundel) Sin mejoras. -  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**VILLA DE LAS ROSAS (CÓRDOBA)** EXCEPCIONAL Casa principal + 2 Casas de huéspedes + Oficina + Taller. Lote de 5000 mts cuad. Superficie. Totalmente equipadas. Excepcional vista.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**VILLA DE LAS ROSAS (CÓRDOBA)** lote 30x140 mts y dos lotes de 30x70 mts. Muy buena ubicación. Zona turística.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**SAMPACHO (CÓRDOBA)** AGRIC. 470 Has. Instalac. Mej. U\$S 9000/Ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**EL MORRO (SAN LUIS)** GANAD. 2400 Has. (sierra). Puestos. Instalac. Mejoras. U\$S 700/ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**QUINES (SAN LUIS)** AGRIC. 2300 Has. Monte con apt agrícola con riego 100%. U\$S 1200/ha.Oportunidad!  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**NASCHEL (SAN LUIS)** AGRIC. 540 Has. AGRÍC.

Frente ruta. Instalac. Mej. U\$S 5200/ha Financ.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**FRAGA (San Luis)** AGRIC. 1000 Has. (700 agric + 300 monte) Frente ruta. Instalac. Mej. U\$S 5000/ha  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**CONCARÁN (San Luis)** AGRIC. C/RIEGO. 700 Has. Frente ruta. Instalac. Mej. U\$S 4900/ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**LA PUNILLA (San Luis)** AGRIC. 90 Has. Casa. Luz. Agua U\$S 5555/ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**LA PUNILLA (San Luis)** AGRIC. 420 Has. Frente ruta. U\$S 5000/ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**NASCHEL (San Luis)** 200 Has. mixtas (140 agric + 60 ganad) U\$S 2600/ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**LUGONES. (Sgo. del Estero)** 1996 Has. GANADERO 100% monte. Sin mejoras. -  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**PINTO (Sgo. del Estero)** 365 Has. 100% Apt. Agrícola (90 Has. limpias + 260 Has monte abierto). Agua excelente.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**ARGENTINA (Sgo. del Estero)** 822 Has. GANADERO. Represa. U\$S 350/Ha.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**SAN BERNARDO (Chaco)** 150 Has. 70 HAS LIMPIAS + 80 HAS MONTE TÍTULO. MB UBIC.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**ALQUILO LAS AVISPAS (Sta. Fe)** 850 Has. Ganad. cría. Apto 400-500 madres. Casa. Instalac. Mejoras. Agua Alq. 1,5 kgs nov./ha/mes.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**ALQUILO LOGROÑO ALQUILER (Santa Fe)** 500, 1000, 2000 Has. BUENA UBICACIÓN. ALQ. A 3 AÑOSP/GIRASOL / SORGO. //1º GRATIS //2º AL 10% //3º AL 15%. CONSULTE.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**ALQUILO LOGROÑO ALQUILER (Santa Fe)** 500 y 700 Has. BUENA UBICACIÓN. ALQ. 2 AÑOS GRATIS Y EL 3º AÑO A % CONSULTE.

**LA HERRADURA**  
Tel: (03404) 481482.

**ALQUILO QUINES (San Luis)** GANAD. 2300 Has. a 8 kgs nov.x ha x año.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

**ALQUILO MERLO (San Luis)** 250 Has ganad. Instalac. Frente ruta.  
LA HERRADURA  
Tel: (03404) 481482.

4

**ACOPLADO PLAYO BELEN** NUEVO DE 4 TONELADAS AMARILLO AGROMETAL DISPONIBLE  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO TANQUE MARCA BELEN** NUEVO DE 3.000 LITROS FULL, TANQUE AGUA Y CAJONERAS  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO TANQUE MARCA BELEN** 2,000 LTS FULL NUEVO DISPONIBLE  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO TANQUE DE GAS-OIL** 1.500 LTS CON BOMBA MANUAL ENGOMADO MUY LINDO  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO TANQUE DE 3.000 LITROS MARCA BELEN** CON BOMBA ACOPLADO  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO TOLVA CEREALERA** DE 7 TONELADAS MARCA REGOLI  
Tel. 03465-15416267

**ACOPLADO HELVETICA** 3 EJES-DESTAPE-8,60m VAR. BOLCABLE, ENGOMADO(MUY BUENO)  
Tel. 03465-15416267

**AUTODESCARGABLE MARCA MONTECOR** DE 14 T. C/BALANZA Y CUBIERTAS 90%  
Tel. 03465-15416267

**AUTODESCARGABLE** CESTARI DE 15T. AÑO 2008 CON CUBIERTAS NUEVAS CEMENTADO  
Tel. 03465-15416267

**CABEZAL MAICERO MARCA MAIZCO** DE 10 SURCOS A 52 CENTIMETROS EXEL.  
Tel. 03465-15416267

**CAMION MERCEDES BENZ** 1618 CON MOTOR 1620 NUEVO AÑO 1998  
Tel. 03465-15416267

**CARGADOR DE HACIENDA.** ENGOMADO MUY LINDO  
Tel. 03465-15416267

**CARROSERIA CEREALERA** CON GUARDABARROS Y CUCHETA METALICA  
Tel. 03465-15416267

**CASILLA MARCA IDEAL FULL** 6,50 X 2,40 - 4 CAMAS NUEVA DISPONIBLE (COMPLETA)  
Tel. 03465-15416267

**CASILLA MARCA BROLI** NUEVA DE 6,00 X 2,50 FULL (COMPLETA)  
Tel. 03465-15416267

**CASILLA RURAL USADA** DE 4,50 METROS 2 CAMAS MUY LINDA  
Tel. 03465-15416267

**FUMIGADOR CORTI** DE ARRASTRE, RODADO ALTO, 18 METROS DE LABOR EXLENTE  
Tel. 03465-15416267



**La única inmobiliaria en la región especializada en compra, venta y alquiler de CAMPOS**  
AT. PROPIETARIOS: Venta o Alquiler mejor su CAMPO.  
Contáctenos, haga su mejor negocio!

Alberdi 724 - (2252) Gálvez - Sta. Fe  
Tel/fax: (03404) 481482 ó (03404) 156 32048  
Visite nuestros campos en www.laherradura-inmob.com.ar



**"INVERSIONES VARIAS"**  
Casas y terrenos en venta  
Alquileres  
Arquitectura  
"Loteo en crecimiento sobre Río Los Reartes".

Tel: 03546 464626 | 03546 462436  
www.raicesinmobiliaria.com.ar  
Villa Gral. Belgrano  
CORDOBA

VOLKSWAGEN ASISTENCIA 24 HS. 0800-666-3434

www.vwamarok.com.ar

# Una señal clara. Una tasa fija.



**TASA FIJA 6,9%\***

Aprovechá esta oportunidad y llevate tu AMAROK Startline 4x2 y 4x4 de 180 CV.

Volkswagen Credit 

 Utiliza y Recomienda |  

# AMAROK

La evolución de las Pick-Ups



Das Auto.

 @VWAmarokArg  /VolkswagenAmarok  /VWAmarokArgentina

CFT.: 17,6% (\*) EJEMPLO PARA 12 MESES: TASA NOMINAL ANUAL (TNA): 6,9%, TASA EFECTIVA ANUAL (TEA): 7,12%, COSTO FINANCIERO TOTAL (CFT): 17,6% MONTO MÁXIMO A FINANCIAR: \$90.000.-. MONEDA: PESOS. SISTEMA DE AMORTIZACIÓN: FRANCÉS. CRÉDITO PRENDARIO SUJETO A CONDICIONES PREVIAS DE CONTRATACIÓN, APROBACIÓN Y OTORGAMIENTO POR PARTE DE HSBC BANK ARGENTINA S.A. HSBC BANK ARGENTINA S.A. ES UNA SOCIEDAD ANÓNIMA BAJO LA LEY ARGENTINA. SUS ACCIONISTAS LIMITAN SU RESPONSABILIDAD AL CAPITAL APORTADO (LEY N° 25738). PROMOCIÓN VÁLIDA DESDE EL 23/02/2013 HASTA EL 30/04/2013. PAÍS DE ORIGEN: ARGENTINA. PRECIO DE LISTA SUGERIDO AL PÚBLICO. NO INCLUYE GASTOS DE PATENTAMIENTO Y FLETE. CONSULTAR DISPONIBILIDAD EN LOS CONCESIONARIOS OFICIALES. VOLKSWAGEN ARGENTINA S.A. MAIPÚ 267 - PISO 11 - CABA.